

禾城农商银行 打造科创企业综合服务体系

“从深入了解公司的金融需求到资金落地,农商银行的服务速度远超我心中的预期。”蓝京新能源(嘉兴)有限公司负责人何伟的语气中带着感慨。近年来,浙江农商联合银行辖内禾城农商银行紧抓嘉兴科创金融改革试验区的建设机遇,在省行“四专一生态”科技金融服务体系的基础上,全力打造一站式、多层次、全周期的科创企业综合服务体系。

该行聚焦新兴科创企业与传统转型企业两大核心客群,精准定位服务对象,全面提升服务质效。截至今年8月末,该行累计服务科创企业1656家,并为其中992家发放贷款余额超122亿元。

在服务模式创新上,该行针对金融服务、金融产品、融资机制、风控体系四大领域,增设科技专营机构,落地“新秀贷”“员工持股贷”等金融产品,持续完善科创企业全生命周期的金融服务体系,进一步提升服务质效。

该行联动政府部门、投资机构、高校院所、担保机构及专业服务平台,创新共建“政银”、投贷、智库、“银担(保)”、商服五大生态联盟,整合科创金融要素资源,全面提升科创金融一体化服务能力,助力区域科创产业高质量发展。

张焕楠

大悟农商银行 支持养殖合作社现代化改造

2023年,大悟县新城镇一家生猪养殖专业合作社正式成立。成立初期,该合作社因采用土法养殖模式导致抗风险能力较弱,且缺乏升级改造资金,发展一度濒临停滞。关键时刻,湖北大悟农商银行为其提供了精准的信贷资金支持,帮助该合作社成功实现基地现代化改造与生产规模化扩张,彻底扭转了发展困境。今年以来,随着市场需求和养殖环境的变化,该合作社打算对养殖基地进行现代化改造,但经过测算,至少需要200万元资金,而合作社自筹资金仅有120万元,还存在80万元的资金缺口。

近期,大悟农商银行新城支行的工作人员在走访过程中了解到这一情况后,迅速上门对接,通过与合作社负责人老刘面对面交谈,全面了解该合作社的资金困境。“之前也想过贷款来改建基地,但是合作社成立才两年,也没什么值钱的抵押物,就只能作罢了。”在详细了解该合作社的养殖规模、年出栏量、过往经营记录和改造规划后,该支行工作人员为其精准匹配了“新农快贷”产品,仅用两个工作日,就完成了从资料收集、贷款审批到资金发放的全部流程,成功将80万元信贷资金发放到了老刘的银行账户上,及时解了其燃眉之急。

从土法养殖的困境到现代化养殖的新生,大悟农商银行的信贷支持不仅为合作社注入了信贷资金,更注入了发展信心。现如今,这股金融“活水”,正源源不断地滋养着乡村产业,为乡村全面振兴注入金融动能。

舒彦斌

盐城农商银行学富支行 发放130万元“惠企兴商贷”

近日,江苏盐城农商银行学富支行成功为学富镇白阳村的本土食品企业发放了130万元“惠企兴商贷”,及时解决了该企业采购原材料、升级生产设备的资金难题。

此前,盐城农商银行学富支行客户经理来到其负责的学富镇白阳村辖内某食品企业进行上门走访,在与企业负责人的交流过程中了解到该企业主要从事农产品深加工产业,生产的特色食品在本地及周边地区口碑良好。随着市场需求的不断增加,该企业计划采购一批原材料并更新部分老旧生产设备,但面临部分资金缺口,这让企业负责人犯了难。

得知该企业的融资困境后,盐城农商银行学富支行的客户经理第一时间记录下企业的经营状况、资金需求等关键信息。考虑到该企业在当地经营多年,且信用记录良好,属于金融支持乡村产业发展的重点领域,该支行初步确定了“信用+抵押”的组合贷款模式。随后,该支行客户经理多次上门与企业负责人沟通,详细讲解“惠企兴商贷”的政策优势、申请流程及利率优惠,并协助其准备相关申报材料。在材料审核通过后,该支行立即开通“绿色通道”,加快审批速度,仅用5个工作日就完成了全部审批流程,顺利将130万元贷款发放至企业账户,及时解决了其融资难题。

唐铭峰

护航小微企业成长

吉首农商银行创新“湘再担”贷款产品

精准打通粮食产业融资堵点

近日,湖南吉首农商银行吉首支行成功为吉首市世方粮油批发部发放了300万元“湘再担”贷款,为企业抢抓秋收机遇、拓展北方市场注入了强劲动力。

据了解,粮食产业具有资金需求季节性强、周转集中等特点。每逢粮食收购季,粮农、粮企需集中投入大量资金收储粮食,但粮食销售回款往往要等数月,很容易陷入“收粮缺钱、回款滞后”的流动资金困境。更棘手的是,多数粮食经营主体规模小、缺乏足额抵押物,根本达不到传统贷款的申请条件。在这一现状下,吉首农商银行创新“湘再担”贷款模式,精准打通了粮食产业的融资堵点。

杨世方是湘西土家族苗族自治州土生土长的一位创业者,对农信系统怀有深厚感情。早年间,他曾在农

信社办理过两笔小额贷款,多年来始终将经营结算集中存放在吉首农商银行吉首支行管辖的光明分理处,年流水达8000万元。秋收期间,杨世方因应收账款周期不稳定,面临短期资金压力。了解到这一情况后,吉首农商银行吉首支行的工作人员主动上门对接,经过综合评估,为其精准匹配了“湘再担”金融产品,并高效完成了贷款审批与发放。

在办理贷款手续时,杨世方望着窗外感慨道:“这条路有个缓坡,当年我骑三轮车卖米,每次到这里都得加把劲才能蹬上去。上去了,就是一马平川。如今事业遇到坎,又是农商银行帮我加了一把‘油’!”

52岁的杨世方年轻时曾在北方粮食主产区务工,成家后返乡创业。二十余年来,他经营的世方粮油批发部

完成了从个体工商户到公司的三次转型升级:从骑三轮车沿街叫卖,到实现火车皮规模发货;从临街小铺,到入驻五里牌蔬菜果品批发市场1800平方米的经营场地;从单一销售大米,到覆盖粮油、豆粕等全系列产品。这段创业历程,不仅是以杨世方为代表的草根企业家的成长缩影,更是金融与实体经济深度融合的生动写照。

长期以来,吉首农商银行始终坚守“普惠金融领跑者”的服务定位,以源源不断的金融“活水”润泽小微企业发展,助力无数像杨世方这样的创业者,从田间地头、街巷阡陌中稳步崛起。下一阶段,吉首农商银行将持续构建全方位、多层次的金融服务生态,全力打通金融服务“最后一公里”,为小微企业的每一个成长阶段保驾护航。

龙洋



临猗县是传统的农业大县、果业强县。金秋时节,山西临猗农商银行聚焦山楂、葡萄等特色产业上下游经营主体的融资需求,以整村授信为抓手,将信贷服务嵌入种植、销售、加工等各个环节,确保信贷资金直达一线。截至目前,临猗农商银行累计授信客户6.35万户,授信金额78.8亿元。图为在该行金融“活水”的浇灌下,当地山楂种植户喜获丰收。黄晓

监利农商银行协同发力

优化服务模式 赋能企业发展

近年来,湖北监利农商银行坚持以企业需求为导向,从流程优化、产品创新、科技赋能、政策传导等多方面协同发力,持续优化服务模式,为各类经营主体提供更有温度、更有速度、更有力的金融服务。

针对企业融资环节多、审批慢、手续繁等问题,监利农商银行打破部门壁垒,整合审贷环节,全面推行“一窗受理、集成服务”模式,进而实现贷款申请、抵押登记等业务“一次提交、全程通办”的目标。针对小微企业、科创企业、制造业企业等重点客群,该行开通“绿色审批通道”,通过“优先受理、优先审批、优先放款”的专项机制,显著提升融资效率。此外,该行依托“智慧微贷”系统,创新推出“301”(3分钟审贷、零人工干预、一键式提款)放贷模式,真正做到了“让数据多跑路,企业少跑腿”。

针对企业不同发展阶段与行业特点,监利农商银行深入开展市场调研,持续加强产品创新与融资模式探索,精准解决相关企业融资难、融资慢问题,推出“中小企业商业价值信用贷”产品,以“免抵押、纯信用、审批快”的金融产品为依托,突破传统抵押依赖,综合评估企业信用、经营及发展潜力,推动信用变信贷。针对科创企业和农业创新主体,该行创新“科创企业知识价值信用贷”产品,以进一步激活企业无形资产的融资功能。

监利农商银行积极顺应数字化转型趋势,持续优化企业网上银行、手机银行等电子渠道,实现账户管理、转账汇款、贷款申请、票据贴现等业务全流程线上办理,极大地提升了财务工作效率。线下,该行持续完善网点服务功能,在营业大厅专设“普惠金融服务站”,并配备专职客户经理团队,为企业

提供政策咨询、融资对接、业务办理等一站式金融服务;同步推行客户经理上门服务机制,主动对接企业个性化金融需求,量身定制综合金融方案,让企业感受到“身边银行”的服务温度。

该行积极履行地方法人银行责任,严格执行国家关于降低小微企业和个体工商户支付手续费等惠企政策,全面减账户管理费、年费等多项费用,并对小微企业贷款提供利率优惠,推动政策红利精准、快速直达经营主体,有效降低企业综合融资成本,为区域经济发展注入“金融暖流”。

未来,监利农商银行将继续秉持服务实体经济的初心,持续优化营商环境,提升金融服务质效,真正成为与监利企业共荣共生的“伙伴银行”,助力地方经济稳进提质的“助推银行”,为监利经济高质量发展持续贡献金融力量。

龚硕雷

怀仁农商银行

做小微企业“贴心人”

作为服务地方经济的金融主力军,山西怀仁农商银行坚守支农支小初心,聚焦小微企业发展痛点、难点,通过精准对接、产品创新和服务升级,为小微企业注入源源不断的金融“活水”,助力本土实体经济焕发蓬勃生机。

小微企业融资难,主要在于信息不对称。怀仁农商银行以党建共创为纽带,深入推进整村授信工作,依托村“两委”建立信用评议机制,精准采集企业信用信息,进一步打通金融服务“最后一公里”;全面发扬“背包精神”,组织客户经理深入园区、街道、乡村开展常态化走访,与企业负责人面对面沟通,全面掌握企业生产经营状况和资金需求;建立机关部室与支行联动机制,整合各类优质企业名单,为企业进行精准“画像”,实现从坐等上门到主动服务的转变,让金融服务更加贴

合企业实际需求。

针对小微企业担保物不足、融资成本高的痛点,怀仁农商银行量身打造多元化信贷产品体系,覆盖信用、抵押、保证等多种担保方式,从而满足不同行业、不同发展阶段企业的资金需求;全面落实“无还本续贷”政策,开通“续贷绿色通道”,以进一步缓解相关企业的资金周转压力;积极推广线上贷款模式,让企业足不出户即可享受高效便捷的融资服务,真正做到“应贷尽贷、应贷快贷”。

从田间地头到产业园区,怀仁农商银行以有温度、有速度、有力度的金融服务,成为小微企业成长路上的“贴心人”。未来,该行将继续深耕本土市场,持续优化金融服务,与小微企业携手共进,为地方经济高质量发展注入更强劲动力。

吴坤

辛集农商银行

解决商户经营难题

近日,河北辛集农商银行的客户经理在实地走访中,通过精准摸排了解到,辖内一家烟酒销售店铺面临资金周转压力。通过高效对接与综合评估,该行工作人员为该店铺负责人穆女士推荐了专属信贷产品,并为其提供了全流程信贷服务,及时解决了其经营难题,充分展现了辛集农商银行服务实体经济的责任与担当。

今年以来,该行始终坚持“服务下沉、触角延伸”的工作理念,将实地走访作为了解客户需求的重要途径。在“一池两新万企”行动的号召下,该行客户经理深入辖区内商户进行实地调研,在与穆女士深入交流后发现,其因旺季备货面临资金压力,因为传统融资渠道手续繁琐、周期较长,这让急需资金的穆女士一时没了办法。

了解到客户需求后,该行客户经理当即为其推荐了专为烟草零售商打造的“烟草贷”产品,并为其量身定制

了合适的贷款方案。该行以客户商铺的经营流水和信用记录为主要审批依据,精简贷材料,优化办理流程;同时,开通“绿色审批通道”,快速完成了资料审核与评估,成功为穆女士发放了20万元贷款。“真没想到这么快就能拿到贷款,而且不用抵押,这笔钱不仅解决了店铺的进货问题,更给了我做生意做好的信心。”穆女士表示。

今年以来,该行深入开展“一池两新万企”行动,通过一对一对上门走访,全面了解辖区内商户的金融需求;同时,进一步创新信贷产品,优化服务流程,提升服务质效。截至目前,该行“烟草贷”产品已为多家烟草零售商提供信贷支持,取得了显著成效。

下一步,辛集农商银行将继续发挥地方金融主力军作用,深入市场一线调研客户需求,以多项举措扩大金融服务的覆盖面,为区域经济发展注入金融动能。

王浩安 张义

蓝山农商银行

助力面条加工企业成长壮大

走进湖南省蓝山县楠市镇某面条加工厂的生产车间,工作人员身着统一工作服、佩戴口罩,正在有条不紊地忙碌着。整个厂房内,浓郁的麦香扑面而来,车间里机器运转声与人员交流声此起彼伏,呈现出一派热火朝天的生产景象,处处透着蓬勃的生机。

该工厂负责人邝某,在蓝山县楠市镇从事贩销生意多年,是当地小有名气的“面条行家”。今年以来,邝某瞄准市场机遇,计划拓宽销售链路,扩大生产规模,重点发展面条包装产品。可就在购置包装设备的关键节点,资金短缺成为挡在她面前的“拦路虎”。湖南蓝山农商银行楠市支行的客户经理得知这一情况后,第一时间上门进行实地调研,迅速制订专属帮扶方案,为其精准发放了100万元农业担保贷款。这笔资金不仅成功帮邝某顺利走出困境,还为其进一步生产面条包装产品注入了金融活力。

每逢销售旺季,蓝山农商银行楠市支行的工作人员都会主动前往邝某的公司进行上门走访,动态跟进客户需求。在农商银行源源不断的金融“活水”浇灌下,该企业成功实现了跨越式发展:现已建成一个占地3000余平方米的标准厂房,厂房内配有无尘生产车间、自然晾晒室、化验室等基础设施,日产面条2000斤,产品也由最初的纯挂面发展到现在的富硒鸡蛋面、荞麦面、菠菜面、胡萝卜面等多个品种,年产值达500余万元。该公司成功的背后,是蓝山农商银行楠市支行对该企业一路转型成长历程的全程见证,更是银行与企业风雨同舟、精准帮扶的生动体现。

未来,蓝山农商银行将继续聚焦服务“三农”主责主业,以更优质、更高效的金融服务,为助力乡村全面振兴、推动地方经济高质量发展贡献坚实力量。

唐佳兰

青神农商银行

为企业发放厂房购置贷款

近日,四川青神农商银行为四川某机电有限公司成功发放了568万元厂房购置贷款。值得一提的是,这是该行为该企业发放的第二笔厂房购置贷款。截至目前,青神农商银行已累计为企业办理厂房购置贷款1136万元,为其购厂房、夯基础、促发展注入了强劲的金融动能。

2022年,青神农商银行围绕县委、县政府关于建设“制造强县”的决策部署,针对青神工业园区的企业需求,在人民银行眉山市分行、国家金融监督管理总局眉山监管分局等部门的指导下,经过广泛调研,为相关企业量身定制了贷款方案,并于2023年1月发放了首笔厂房购置贷款。

从首笔厂房购置贷款落地至今,该行不断深入落实贷款方案,定期到青神县经信局和科学技局、青神经济开发区管理委员会了解园区入驻企业的

相关情况,通过上门走访,一对一倾听企业负责人的金融需求,并为其宣讲贷款方案和金融政策。截至目前,该行已累计为9家园区入驻企业发放厂房购置贷款4168万元,为其留青发展夯实了金融基础,解决了后顾之忧。

今年以来,青神农商银行围绕园区入驻企业的融资难点和痛点,不断加大对相关企业的信贷支持力度,以进一步提升园区入驻企业对于金融服务的获得感与满意度。该行在原厂房购置贷款方案的基础上进行了调整优化,将贷款额度上限统一提高至厂房购置金额的70%;将原贷款方案中的贷款方式调整为可采取信用、保证、抵押、质押或组合担保等方式进行贷款,通过丰富贷款方式,降低担保要求,进一步解决了相关企业的融资难题,为企业高质量发展奠定了坚实基础。

李燕萍 李涵韵