

仙居农商银行
让金融知识宣传搭上“数字快车”

近日，在浙江省仙居县溪港乡百花村，一场别开生面的助农直播正在火热进行。浙江农商联合银行辖内仙居农商银行的金融专员走进“共富联络员”陈玉琴的“浙里有山货”直播间，让金融知识宣传搭上“数字快车”，为深山里的乡亲 and 屏幕前的网友带去既实用又贴心的金融服务。

直播过程中，该行金融专员巧妙利用助农直播的人气与互动优势，化身“金融主播”，将专业的金融知识转化为通俗易懂的家常话。他们不仅向线上网友重点普及了防范电信网络诈骗、识别非法集资、保护个人征信等金融知识，还针对电商从业者 and 农户的实际需求，介绍了“扩中共富贷”“丰收信农贷”等特色信贷产品。面对评论区不断弹出的“贷款如何申请”“手机银行转账每日限额是多少”等实际问题，金融专员与主播陈玉琴默契配合、逐一耐心解答，现场互动氛围热烈，赢得了网友们的纷纷点赞。

仙居农商银行依托“场景嵌入”模式，将金融课堂搬进助农直播间，是深化探索“金融+新媒体”服务路径、深化普惠金融的一次创新实践。在数字经济快速发展的背景下，仙居农商银行积极推动金融服务模式与时俱进，主动融入助农直播等新业态，将金融服务从线下网点延伸至“云端指尖”，精准对接并着力解决农户与网友在生产经营和日常生活中的金融难题。

此次该行工作人员主动走进直播间，有效推动了金融科普与助农带货的有机融合，切实做到以数字金融“活水”精准滴灌高山农业，不仅为“山货出山”拓宽了销路，也为守护乡亲“钱袋子”筑起安全网，更为金融助力乡村振兴探索出了一条有温度、有效能的新路径。

朱思宜

恒信农商银行
为企业量身定制动产融资方案

在浙江省嵊州市的一家生态牧场中，浙江一景生态牧业有限公司(以下简称：一景乳业)的5000余头奶牛正悠然漫步其间。作为一景乳业重要的奶源基地，这里每天产出65吨优质鲜奶，是区域畜牧业高质量发展的生动缩影。然而，随着该企业持续推进设备升级与产能扩张，短期流动资金压力逐渐显现。

关键时刻，浙江农商联合银行辖内恒信农商银行主动对接、精准施策，为企业量身定制动产融资解决方案。通过落实动产和权利担保统一登记政策，该行迅速为一景乳业发放贷款700万元，有效盘活企业“沉睡资产”，打通资源转化通道，缓解了其阶段性融资难题。在此基础上，该行进一步协助企业完成三项专利权及一景乳业系列商标权的质押登记，拓宽了担保渠道，为企业注入强有力的金融支撑。

作为扎根地方的农村金融机构，恒信农商银行始终坚持党建引领，聚焦区域特色产业中的痛点难点，持续推动担保方式创新，积极探索动产融资统一登记在服务实体经济、助力共同富裕的有效路径，着力为乡村振兴与共同富裕注入源源不断的金融动能。

姚琼 王博姹 张彩枫

广安农商银行邻水支行
“贷”动粮油企业扩大经营规模

位于四川省梁板镇、占地面积7000多亩的油橄榄基地里，转运车的轰鸣声与村民的欢笑声交织，奏响了欢快的丰收乐章。这片由广安市乐尔乐农业科技有限公司打造的产业基地，今年累计产果90万斤、榨油9万斤，产值突破1000万元。

作为当地粮油产业的“领头雁”，该企业通过“公司+基地+农户”“公司+基地+协会+农户”等多元合作模式，上榜首批“天府森林粮库”现代产业园区名单，带动周边近200名村民在“家门口”实现就业，让油橄榄成为农户增收、企业盈利的“致富果”。2025年初，该公司因购置肥料、发放农户工资而导致流动资金短缺。得知这一情况后，四川广安农商银行邻水支行迅速响应，组织工作人员上门对接需求，迅速为其发放400万元流动资金贷款，解了企业的燃眉之急，让金融“活水”精准滴灌到粮油产业发展的“根系”。

得益于金融力量的持续支持，该企业已将橄榄种植拓展到观音桥、三古镇等五个乡镇，油橄榄产业现已成为县域特色粮油产业之一。未来，广安农商银行邻水支行将持续深耕“三农”沃土，让更多金融“活水”流淌到田间地头，助力县域“天府粮仓”扎根生长，绘就乡村振兴更美丽画卷。

张一群

乡宁农商银行依托“五位一体”模式
构建产业链金融服务体系

近年来，瞄准产业链金融政策的发展机遇，山西乡宁农商银行开启对产业链金融业务的不断探索，通过制度建设、渠道对接、产品创新、流程优化、效能提升“五位一体”模式，开展聚合赋能的产业链金融实践，为推动地方优势产业稳链、强链、固链提供了有效的资金支持。

该行围绕乡宁县“优质焦煤一块炭、大美云丘一座山、紫砂文创一把壶、戎子干红一瓶酒”特色产业和打造“北方紫砂之都”的发展布局，通过金融服务与产业特色深度融合，构建起全链条、多维度的支持体系；定期开展产业链相关政策解读及产业链金融专题培训，出台实施方案，将产业链企业名录下发给辖内各支行，督促其全面对接产业链企业服务需求、融资需求，加大金融支持力度；成立工作领导小组，制订金融支持产业链发展工作方案，定期通报辖内各支行走访进度，形成了有目标、有考核、集中统筹、分工明确的组织体系。

该行积极对接县工信局、农业农村局、民营经济中心等职能部门和示范区管委会，全面摸清辖内产业链关联企业底数，通过上下联动、公私联动营销等方式，将信贷资源向优势产业链倾斜。

该行深入开展市场调研，结合不同行业客户融资需求和特点，研究专项方案，修订完善“农e贷”“薪e贷”“兴隆贷”“贵宾贷”产品，创新推出“富农贷”“e商贷”“宜家贷”产品，探索上线“安居贷”按揭贷款产品，进一步丰富产品体系，为零售客户提供更多元化的选择；创新推出“兴业贷”“兴隆贷”“e商贷”“创业贴息贷”等特色产品，充分发挥机制灵活、审批高效的优势，按照“一企一策”的原则为相关经

营主体制订个性化金融服务方案，畅通“绿色服务通道”，为企业转型升级、开拓市场提供融资便利。

该行针对县域经济资源主导的状况，积极贯彻县委、县政府和上级部署，将普惠支小和服务县域经济发展深度融合，将工作重心延伸到新型农业经营主体、农业产业化龙头企业等新领域，构建了覆盖链条上下游的金融服务。

该行着力破解小微企业融资难、融资贵等问题，规范服务收费，严禁收取利息之外的其他费用，让“免担保、财政贴息、利率优惠、见贷即保、免评估抵押费”等惠企政策落到实处，切实降低链属客户财务成本，助力小微企业融资“轻装上阵”。在此基础上，该行联合组建“应急资金周转池”，累计服务全县212户企业，金额50.5亿元。

加屈彦



山西浮山农商银行积极践行金融助农使命，着力以金融“活水”精准滴灌农业产业、助力农户增产增收。今年以来，该行已累计发放助农贷款6215.59万元，为当地农业发展注入强劲金融动力。图为该行工作人员深入田间地头，与农户一同采收辣椒。

解禹尧

武当山农商银行盐池河支行以精细化服务
支持区域特色产业高质量发展

自“六访六增”活动开展以来，湖北武当山农商银行盐池河支行扎实贯彻省联社、市行和本行党委要求，结合区域特色产业实情，从小处落笔，以精细化服务支持乡镇企业、农民专业合作社和个体工商户，以特色产业为引，串联上下游市场，以细致周到的服务全力书写乡村振兴大文章。

湖北某酒业有限公司是丹江口市小有名气的酿酒企业，其产品广受客户好评。武当山农商银行盐池河支行把酒厂作为“六访六增”服务产业链的第一环，不但上门送服务、问需求；更以酒厂为原点，对接以酒厂基酒为原料的加工厂，联络以酒厂产品为主打的销售方，以点带面拓展链式服务的广度与深度。

通过多次上门走访服务，该支行了解到酒厂准备对酿酒设备进行升级，但存在资金缺口又苦于有效抵押物不足，无法通过传统信贷模式进行

融资。就此，该支行迅速组织业务骨干跟进服务，针对酿酒企业存货量大、资金需求旺盛、有效抵押不足的特点，进一步优化产品和服务，详细摸排企业规模及其扩大经营意向和计划，通过优先限时办理、简化贷款手续，提高办贷效率等措施，及时完成了50万元贷款的审核发放。

根据酒厂提供的客户名单，该支行开展逐户上门走访。据悉，该走访名单中，以丹江口市某黄精食品合作社最为知名。得知该合作社有扩大生产规模的打算，武当山农商银行盐池河支行客户经理当场核对了其经营流水、客户订单及过往纳税记录，结合商户经营模式定制金融方案，数日内便将30万元资金发放到客户手中，解了该合作社的燃眉之急。

在走访酒厂客户的同时，该支行积极对接酒厂的销售渠道。盐池河集镇上有数家大小不一的超市都售卖酒

厂的散酒和包装酒。“每年国庆、中秋期间订单比平时多了3倍，尤其是散酒需求量大，需要大量备货。今年家里搞装修花了不少钱，流动资金一下子就紧张了。”面对上门走访的客户经理，开超市的王阿姨道出了自己的资金难题。

客户经理通过“六访六增”走访了解到其店铺经营已超10年，凭借靠谱的货源和诚信经营积累了大批稳定客户，每年“双节”期间的销售额占全年的40%以上。目前，该店铺面临流动资金不足的问题，若错过备货期，不仅会损失旺季利润，还可能流失长期客户。该支行针对王阿姨资金需求急、用款周期短的特点，结合商户经营模式定制金融方案，仅用1天便完成了从提交申请到贷款到账的全过程，以保证“两节”期间该店铺备货充足，该支行的优质服务也就此成了群众致富路上的良好助力。

聂磊

梓潼农商银行算清“成本透明账”

破解小微企业融资难题

近日，在成功获得四川梓潼农商银行发放的790万元贷款后，当地某建材公司的负责人周先生拿着银行的“企业贷款综合融资成本清单”，对该行的细心服务连连称赞。这张“成本清单”，正是梓潼农商银行全力推行“明示企业融资成本”服务新模式的一个生动缩影。

为切实解决小微企业融资贵、融资难的问题，该行主动作为，将以往“说不清、道不明”的贷款成本，变成了一本摆在台面上的“透明账”。在传统信贷模式下，企业在申请贷款时，往往更关注利率，对部分中间环节的费用不甚了解，可能导致最终的综合融资成本超出预期。为了彻底打破这种信息壁垒，梓潼农商银行将所有涉贷网点纳入试点范围，明确无歧义地向企业明示贷款综合融资全部成本。

“我们要求客户经理在对接企业

时，必须手持一份《企业贷款综合融资成本清单》。”该行相关人员介绍，“这份告知书不仅明确标示了贷款年利率，还将可能产生的抵押登记费、评估费、保险费等各项费用名称、收费标准和依据一一列明，据此计算出总融资成本，并在对融资成本进行说明解释后请企业负责人签字确认。”这一举措，让以往“雾里看花”的融资成本变得清晰可见，让企业准确作出决策的同时，更精准地规划资金用途。

仅仅做到“明示”还不够，梓潼农商银行的最终目标是切实为企业“减负”。为此，该行打出了一套降本增效的“组合拳”。该行积极承担了贷款过程中产生的部分必要费用，最大限度降低企业融资成本；通过推广“无还本续贷”、建立审批“绿色通道”等措施，主动压缩小微企业办贷时间，有效解决企业的“过桥”资金难题，为其节省

时间成本；依托“一村一座谈”“行长经理进园区”等活动的深入开展，客户经理主动上门，为企业量身定制融资方案，将金融“活水”精准引向最需要的田间地头与车间厂房。

自推行“明示企业融资成本”以来，梓潼农商银行已累计发放此类“透明贷款”427笔、总金额达3.32亿元，获得了经营主体的广泛好评，有力地支持了地方经济高质量发展。

为企业明示成本，不仅是监管的要求，更彰显了服务实体经济的初心和使命，也与该行构建透明、诚信、互惠“银企”关系的郑重承诺。下一步，梓潼农商银行将继续发挥农村金融、地方金融、普惠金融主力军银行作用，让更多企业享受到“看得见、摸得着”的金融实惠，为优化本地营商环境、激发经营主体活力贡献更大的农商力量。

曾柯

壶关农商银行
金融“活水”润泽特色产业

近年来，山西壶关农商银行围绕当地特色产业需求，精准对接民宿、旱地西红柿种植、文旅康养等领域，主动创新产品、优化服务，为县域经济高质量发展注入动力。

该行倾斜信贷资源，支持民宿集群发展，根据其产业特点及客户需求打造配套产品“民宿贷”，并在金融服务过程中主动简化流程、执行优惠利率，帮助多家民宿经营者成功打造品牌民宿，形成文旅融合新业态。

针对镇上镇旱地西红柿这一特色产业“金名片”，该行深入田间定制信贷方案，积极支持包含西红柿种植、加工及观光研学等板块在内的产业全链条发展，为“西红柿小镇”品牌创建注入了源源不断的金融“活水”。

沾源农商银行
推进普惠金融走进企业

为深入贯彻落实河北省联社关于“一池两新万企”行动部署，积极推动支持小微企业融资协调工作机制落地见效，河北沾源农商银行消费金融中心迅速响应、精准发力，全面开展新“三信”走访工作，推动普惠金融服务走进企业，切实助力实体经济发展。

自行动开展以来，该行主动组织专人对县域内小微企业、个体工商户及小微企业主进行全面对接与走访，全面了解经营主体经营现状与融资需求，并据此为其精准推介适配的金融产品与服务，建立了坚实的“银企”互信关系。通

过扎实走访和高效对接，该行已成功发放贷款26笔、总金额超过500万元，有效缓解了企业融资压力。

此次走访活动不仅是该行践行服务实体经济使命的切实体现，也彰显了团队高效执行和攻坚克难的专业能力。以此为开端，该行将以“一池两新万企”行动为契机，进一步畅通“银企”沟通机制，同步总结推广优秀服务经验，“以点带面”扩大服务覆盖面，努力为辖区内小微企业提供更加全面、便捷、高效的金融服务，让金融服务真正惠及万千企业。

张帅

建始农商银行
发放100万元“科创积分贷”

近日，湖北省建始县重点招商引资高新企业——湖北省Y时代新能源科技有限公司(以下简称：Y时代)，因订单激增陷原材料采购资金困境。湖北建始农商银行元源支行快速响应，为其发放100万元“科创积分贷(初创版)”，及时为企业打通资金堵点。

据悉，Y时代2022年10月成立于建始县工业园区，主营新能源电池研发生产，是当地新能源产业重点培育对象。2025年，Y时代订单迎来爆发：在省外，该企业与宁夏复航、欧曼拉等新能源车企签下2000余万元合同；在本地，该企业也与中通、圆通等快递公司 & 小刀、艾玛电动车门店达成合作。订单激增下，该企业需紧急采购宁德时代

电池原材料，却面临资金缺口，生产周转遇阻。

得知这一情况后，建始农商银行元源支行组织工作人员上门对接，依托“科技型价值信用贷评价模型”对该企业相关资质进行核查。在确定Y时代符合“科创积分贷”条件后，该支行高效推进审批，迅速为其发放贷款，精准填补了该企业原材料采购资金缺口，让企业得以顺利推进生产。

据统计，此前，建始农商银行元源支行已先后为企业发放“惠商诚信贷(对公)”100万元、小微企业创业担保贴息贷款400万元，三笔贷款累计余额600万元，从不同维度为企业发展注入金融动能。

张昀薇

曲靖市马龙区农信联社
让“小苹果”成为致富“金果果”

近年来，云南省曲靖市马龙区将苹果产业作为乡村振兴的主导产业，通过优化种植结构、注入科技动能、延伸产业链条等措施，让“小苹果”成为群众共同致富的“金果果”。云南曲靖市马龙区农信联社作为地方金融机构，积极响应乡村振兴战略，主动作为，为苹果产业发展提供有力金融支持。

该联社主动加大对苹果产业的信贷投放力度，面向苹果种植户、农民专业合作社、龙头企业等不同经营主体推出个性化的信贷产品，为苹果产业规模化种植、技术升级、市场拓展等环节提供了精准有效的资金保障。与此同时，

该联社积极推广“企业+农民专业合作社+农户”利益联结模式，为苹果产业上下游企业提供全方位的金融服务。在此基础上，该联社利用金融科技手段，简化信贷资料、优化信贷审批流程，提高了金融服务的效率和便利性，让果农和企业能够及时获得资金支持。

近年来，曲靖市马龙区农信联社始终坚守服务“三农”的初心和使命，以金融“活水”润泽沃土，为马龙苹果产业的蓬勃发展注入了强大动力。下一步，该联社将继续加大对苹果产业的支持力度，为马龙区乡村振兴和经济社会发展作出更大贡献。

张兴慧

大城县农信联社
确保信贷资源持续赋能县域经济

作为扎根县域、服务地方的金融主力军，河北大城县农信联社始终紧扣地方经济社会发展脉搏，立足县域特色产业与民生需求，以精准化、多元化的金融服务为抓手，着力为县域重点领域发展注入金融“活水”。

该联社紧密围绕县域经济特点，优先保障特色产业、小微企业及“三农”领域的信贷资源供给；聚焦红木家具、环保绝热材料等地方特色制造业，成立专项服务团队，主动深入企业调研经营实际，依据不同发展阶段定制差异化融资方案，重点支持技术研发、设备升级与规模扩张，强化产业竞争力；建立健全小微客户服务联动机制，优化审贷流程，着力解决小微企业融资门槛高、周期长、成本负担重等问题；紧扣乡村振兴部署，组织党员业务骨干利用节假日深入乡村开展金融服务，实现所有行政村服务全覆盖，助力农户发展生产、增收致富，加速区域农业现代化进程。

该联社积极践行普惠金融理念，持续丰富产品类型、拓宽服务边界，提升民生领域金融可得性；针对进城务工人

员、新就业大学生等新市民群体，提供消费类信贷产品，重点支持住房安居、子女教育、医疗保障等消费场景，增强其城市融入能力；聚焦小微企业信贷服务提质扩面，在优化审批流程的基础上，加大首贷、续贷、信用贷投放力度，减少对抵押担保的依赖，让更多小微企业获得稳定资金支持；推进绿色金融与地方产业融合，优先支持红木、环保绝热材料等企业实施节能降耗、清洁生产等绿色项目，推广绿色信贷产品，促进产业低碳转型。

大城县农信联社着力完善管理机制与政策配套，持续强化人员激励与流程优化，保障信贷资源精准直达实体经济；领导班子主动对接政府部门、产业园区及重点企业，深化“银政企”合作，发挥示范引领作用；严格执行减费让利政策，合理降低贷款利率，规范服务收费行为，切实压降企业综合融资成本。在此基础上，该联社着力优化考核激励机制和绩效考核方式，旨在充分激发一线员工放贷积极性，确保信贷资源持续赋能县域经济。

陈晨