

河间市农信联社
满足小微企业融资需求

今年以来,河北河间市农信联社紧扣省联社关于“一池两新万企”行动的部署要求,立足本土产业特色,聚焦小微企业、新市民和新型农业经营主体的融资需求,通过靶向服务、产品创新与专业风控,为县域经济高质量发展注入农信动能。

针对小微企业“缺抵押、融资急”的痛点,该联社不断加大信贷投放力度,创新构建“线上申请+线下对接”服务模式,以进一步提升融资效率。截至10月末,该联社已累计为396家绿色、“专精特新”、科技型及高新技术企业定制授信方案,累计投放信贷资金11.18亿元。

薛巧威

英山农商银行
发放“两农信用价值贷”

近日,湖北英山农商银行向辖区内某中药材龙头企业成功投放30万元“两农信用价值贷(企业版)”,标志着该创新型信贷产品正式在英山县“落地生根”。

此次获批贷款的企业坐落于草盘地镇槐树坪村,作为当地中药材产业的龙头企业,其业务涵盖中药材种植、收购、销售全链条,长期为省内多家大型制药厂供货。近期,该企业因集中收购药材面临流动资金短缺。英山农商银行中药材产业链专班在走访中获悉这一情况后,结合该企业近年来经营状况良好,利润持续增长且信用状况优良的综合优势,认定其完全符合“两农信用价值贷(企业版)”的授信条件。随后,该行通过“线上申请+线下对接”的极速服务模式,成功实现了贷款当天申请、当天审批、当天放款,及时解决了企业的资金难题。

此次首笔贷款业务的顺利落地,是英山农商银行深耕本土、服务“三农”的生动实践。截至目前,该行已初步走访对接涉农企业3家,达成200万元的授信意向。

江欣 段志浩

兴安农合行
召开“政银企”座谈会

近日,由兴安县委统战部、兴安县工商业联合会与广西兴安农合行联合举办的“政银企”座谈会成功召开。兴安县工商业联合会、兴安农合行相关负责人及60余名企业代表参加会议。“政银企”三方共聚一堂,共话发展新路径。

会上,兴安农合行党委书记、董事长秦燕简要介绍了兴安农合行经营发展的基本情况以及其在服务地方经济、助力乡村振兴、助企纾困解难等方面取得的积极成效。她表示,作为扎根兴安的本土银行,兴安农合行始终坚守“服务‘三农’、服务小微企业、服务县域经济”的市场定位,积极融入地方发展大局,持续加大信贷投放力度、创新融资模式、简化审批流程,细致落实支持小微企业融资协调工作机制,为县域经济发展提供了全方位、多层次的金融支持。截至今年10月末,兴安农合行资产总额140.18亿元,各项存款余额121.59亿元,各项贷款余额83.78亿元,存、贷款市场份额连续17年在全县同业保持首位。

梁丽娜

隆尧县农信联社
推动信贷资金直达小微企业

今年以来,河北隆尧县农信联社把坚守支农支小初心、践行普惠金融使命作为不可偏离的主线,以整村授信、新“双基”共建、“一池两新万企”行动等为抓手,推动信贷资金直达小微企业,有效解决增量贷款问题。

该联社将“一池两新万企”行动与“信贷险控增效新模式”相结合,以“五人一格”网格化包联作为行动开展的“主引擎”,通过整村授信和“千企万户大走访”活动,累计走访企业1.04万家,成功建立客户“白名单”2.2万余户,与256家企业达成合作意向,为146家企业累计提供4.6亿元的信贷资金支持。

该联社组建信贷审批专班,将4名网点主任充实到授信队伍中,进一步优化审批流程,提升授信效率。该联社不断加大贷前调查力度,对100万元以上的公司类贷款,由领导班子提前介入,了解客户情况,把控风险第一关;对20万元以上的贷款,由信贷审批专班进行现场调查,全力保障新增贷款质量。

国晓辉

护航小微企业成长

樟树农商银行优化金融服务

支持新型农业经营主体发展

今年以来,江西樟树农商银行深耕本土、坚守初心,以金融“活水”精准滴灌新型农业经营主体,通过定制化信贷产品、高效化服务模式、差异化支持举措,在赣鄱大地书写了金融支农、助农、兴农的生动答卷。

“多亏了樟树农商银行及时伸出援手,合作社才能熬过资金难关,现在年产值稳中有升。”说起银行的支持,樟树市小林水稻种植专业合作社负责人黄小林满心感激。作为当地颇具规模的新型农业经营主体,该合作社业务覆盖水稻种植、收购、加工、销售全链条,年营业规模达1100万元。然而受经济下行冲击,资金回笼放缓导致资金链承压,170万元的资金缺口让合作社的正常运营举步维艰。

得知这一情况后,樟树农商银行经楼支行的工作人员主动上门对接,深入了解合作社的经营模式与资金需

求,迅速为其制订了“个人经营性贷款+下岗再就业贷款”组合支持方案,精准投放170万元信贷资金。如今,该合作社经营态势稳健,年经营收益达80万元,已成为银行赋能新型农业经营主体发展的标杆案例。

这样的精准帮扶并非个例。针对新型农业主体资金需求大、周转周期长、抵押物不足等共性难题,樟树农商银行立足本地农业产业特色,构建了“政策引导+精准对接+产品适配”的服务体系。截至10月末,该行涉农贷款余额达57.80亿元,为农业规模化、集约化发展提供了坚实的资金保障。

在产品创新方面,该行围绕农业生产全周期金融需求,推出“农保贷”“农机贷”等系列特色信贷产品,覆盖粮食种植、农机购置、农产品加工、仓储物流等多个环节。针对涉农企业抵押物受限问题,该行创新“抵押+信用”

“合作社+农户”等组合担保模式,有效打破了客户融资瓶颈。在服务优化上,该行推行无纸化办贷,落实审查审批人员一线办公制度,缩短业务办结时限;积极推广手机银行、网上银行等线上服务渠道,实现贷款申请、还款、资金结算等业务“足不出户”办理,让农户和企业少跑腿、多省心。

作为扎根乡村的本土金融机构,樟树农商银行始终坚守支农支小市场定位,将支持新型农业经营主体发展作为服务乡村振兴的核心抓手,不断加大信贷资源倾斜力度,优化金融服务供给。截至10月末,樟树农商银行贷款总额达152.27亿元,较年初净增7.98亿元,其中小微企业贷款余额80.75亿元、民营企业贷款余额36.30亿元、科技型企业贷款余额17.85亿元、制造业贷款余额31.25亿元、绿色贷款余额1.83亿元。

刘周益洋



今年以来,针对部分茶企缺抵押、缺报表的痛点,贵州湄潭农商银行创新推出“茶青贷”特色信贷产品,让企业凭自身信用与经营凭证即可快速获贷。近期,该行得知贵州省湄潭县群峰茶业有限公司急需资金收购茶叶,经过实地核查与综合评估后,次日就将50万元贷款成功发放到位。图为该行工作人员实地调研企业经营情况与融资需求。

刘泽江

广灵农商银行精准信贷帮扶

让红高粱点亮致富路

近期,走进广灵县一斗泉乡绵延的山野间就可以看到沉甸甸、红彤彤的高粱穗随风摇曳,绘成一片壮丽的丰收图景。饱满的穗头压弯了枝干,红高粱映红了山乡,也点亮了乡亲们的致富希望。在这份丰收的景象背后,离不开山西广灵农商银行一斗泉支行始终如一的信贷赋能与精准帮扶。

在板塔寺新村,广灵县全成农牧专业合作社负责人李银虎指着眼前丰收的红高粱,脸上洋溢着欣慰的笑容。“种植红高粱实实在在地增加了合作社社员的收入,让老百姓的日子也越过越红火!这得感谢政府的好政策,引导我们调整产业结构,更要感谢农商银行的信贷资金支持,不仅解了合作社的燃眉之急,更给我们吃了一颗‘定心丸’,让我们种植红高粱的信

心更足了!”他说道。

几年前,李银虎带着几户从七咀村易地搬迁来的农户,承包了260余亩旱地、坡地种植红高粱。2024年初,由于资金周转不开,李银虎第一时间想到了农商银行,随即拨通了广灵农商银行一斗泉支行的服务电话。获悉相关情况后,该支行客户经理第一时间上门调查,仅用两天时间就为其发放了30万元专项贷款,确保不误农时。在红高粱田间管理的关键阶段,该支行再度为其追加了10万元的信贷资金,全力保障红高粱丰产丰收。

据李银虎介绍,红高粱抗旱能力强,特别适合山区种植。他算了一笔账,相较于种植玉米,改种红高粱后,每亩地产量平均能达到1000斤以上。按照每斤红高粱约1.8元的市场价格,每亩地至少增收800元左右,这一系列举措让旱

地、坡地变成了增收致富的“黄金田”。

近年来,该支行始终坚守“服务‘三农’、服务小微企业、服务地方经济”的市场定位,紧密围绕地方政府产业调整规划,将巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接。该行不断优化服务流程,简化贷款手续、降低贷款门槛,主动对接辖内农户的金融需求;创新信贷产品,着力解决产业发展的痛点、堵点,全力支持新型农业经营主体发展壮大;通过持续打造“一村一品”,大力推动以红高粱为代表的特色产业蓬勃发展,为乡村振兴注入强劲的金融动能。

截至今年10月末,广灵农商银行一斗泉支行累计发放涉农贷款3000万元,支持实体经济客户200多户,打造集中连片种植示范基地4个,支持红高粱种植面积5000余亩。

赵多献

平果农合行

助力“南国铝都”绿色转型升级

在平果工业园区,赤泥、粉煤灰等工业固废正通过一道道工序变废为宝;在城市与乡间,新能源公交车安静穿行,成为市民出行的日常风景。这些看似不相交的画面,共同勾勒出平果这座“南国铝都”的绿色转型轨迹。截至今年10月末,广西平果农合行绿色信贷余额达2.38亿元,较年初增长39.74%,以持续而精准的金融支持,助力“南国铝都”生产、生活的低碳转变。

广西三秋树环保科技有限公司(以下简称:三秋树公司)是平果市铝产业固废治理方面较为优秀的企业之一。该公司年产5万吨的新型高效冶炼辅料生产项目,在建设后期因资金缺口而面临停滞。平果农合行的工作人员在深入调研后发现该项目通过回收包括赤泥在内的含铝固废生产耐火材料,兼具环保与经济效益,符合绿色信贷的申请标准。随后,该行对三秋树公司的环保技术可行性、固废处理能力及市场前景进行

了多维度评估,重点审核其赤泥综合利用工艺的环保认证及产业链稳定性;通过绿色信贷分类管理制度,将该项目纳入“资源循环利用”重点支持领域,最终为该公司发放了400万元贷款,及时解决了其资金难题。该项目投产后,年消纳固废超1.5万吨,既有效减少了固废堆存占地,更有力地助推了平果铝业循环经济发

展。在公共交通领域,平果农合行的金融创新同样发挥着重要作用。平果县第二汽车运输有限责任公司(以下简称:平果二运公司)作为当地公共贷款,及时解决其资金难题。在该行持续多年的金融支持下,平果二运公司稳步推进车辆清洁能源转型,取得了亮眼的成果。截至10月31日,该公司运营的48辆公交车已全部更新为新能源纯电动车,并配套建成两座充电站、共计20个充电车位,为全市公共交通系统的绿色运行提供了基础保障。

陆锦蓝

北仑农商银行

为科创企业提供资金保障

作为地方金融机构的重要代表,浙江农商联合银行辖内宁波北仑农商银行紧扣科技强国与国防建设双重需求,构建起立体化金融服务支撑体系,为区域内军工科创企业的技术突破与产能扩张提供了关键保障,成为金融赋能科技创新的实践典范。

北仑区域内,一家聚焦军工新材料领域的科创企业生动诠释了这一金融赋能逻辑。该企业以纳米材料、碳纤维制品研发为核心,深耕军工产品制造领域,凭借持续的技术创新突破了多项关键材料“卡脖子”难题,为我国军工装备现代化升级提供了重要支撑。由于科技创新的高投入性与成果转化的长周期性,导致企业在推进下一代产品研发与生产线扩建过程中面临资金周转压力。

了解到企业的金融需求后,北仑农商银行主动启动科创企业专项服务

机制,通过实地调研该企业的技术储备、订单结构与未来发展规划,依托差异化信用评估体系,为其量身定制了300万元信用贷款方案。该方案精准匹配企业“轻资产、重技术”的特点,不仅有效解决了企业研发投入与产能扩张的资金难题,更通过灵活的还款周期设计,为企业进行技术成果转化预留了充足时间,助力企业实现军工设备配件量产能力的跨越式提升。

今后,北仑农商银行将进一步锚定新质生产力培育目标,以“拓宽服务边界、深化专业能力”为核心方向,聚焦军工电子、高端装备制造等细分赛道,探索与军工科研院所、产业园区的协同合作机制;推动“金融+科技+产业”深度融合,引入大数据、区块链技术,以进一步提升风险定价能力,为国家科技强国与国防建设战略的落地贡献地方金融力量。

乐浩迪 李伟

漳泽农商银行

深入开展“整企授信”专项活动

为深入贯彻落实金融服务实体经济的战略部署,精准破解小微企业“融资难、融资贵”痛点,近日,山西长治漳泽农商银行银通支行走进某物业公司开展了“整企授信”专项活动,将定制化金融支持精准送达企业及企业员工。

活动现场,该支行工作人员与物业管理人员、小区入驻企业代表开展了深度座谈与精准对接;通过集中政策宣讲、一对一政策咨询等多元形式,系统解读了“整企授信”的核心优势,重点介绍了相关金融产品满足企业日常经营周转、扩大再生产、技术升级等多元化融资需求中的实践价值。活动现场,企业代表反响热烈,围绕授信额度测算、利率政策、还款方式等核心问题踊跃提问。

该支行工作人员以专业视角逐项讲解,细致回应,获得了现场企业代表的一致认可。

此次活动,不仅提高了普惠金融产品的市场渗透率与品牌影响力,更构建了“银企”精准对接、互利共赢的长效沟通机制。通过现场高效对接,该支行已与相关企业达成初步合作意向,为后续深化“银企”协同、赋能企业高质量发展筑牢了坚实基础。

下一步,漳泽农商银行将持续深化普惠金融服务内涵,优化“整企授信”服务模式,推动金融服务触角向更多社区、经营主体延伸,以精准的信贷产品、高效的金融服务、务实的金融举措,助力区域小微企业发展壮大,为地方经济高质量发展注入源源不断的金融动能。

宋宇星

嘉鱼农商银行

构建“链主+”金融服务模式

冬日的暖阳为连片的蔬菜大棚披上金衣。飒爽的金风吹拂着青翠的甘蓝与西蓝花。不远处,饱满的稻穗谦逊弯腰,仿佛在细数又一季的丰硕成果。看到这一丰收的景象,嘉鱼富德蔬菜专业合作社负责人王国雄黝黑的脸上不禁露出了喜悦的笑容。

然而,从“一棵菜”发展到“一条链”,富德蔬菜专业合作社走的这条路并不轻松。在其发展壮大背后,离不开湖北嘉鱼农商银行金融力量的托举。

近年来,嘉鱼农商银行的工作人员在走访调研中发现,许多小农户主要依托种植大户和农民专业合作社发展种植产业,而种植大户又与涉农企业紧密相连。针对这一现状,该行迅速构建起“链主企业+农民专业合作社+农户”的金融服务模式,将市场开拓能力强、技术标准高的农民专业合作社或涉农企业认定为“链主”,作为金融支持的关键支点。

以富德蔬菜专业合作社为例。

作为被认定的“链主”,嘉鱼农商银行不仅为其提供了210万元的信贷资金支持,更将金融服务延伸至与其合作的大小农户,累计为这条链上的农民专业合作社、农户授信650万元。

金融“活水”精准润“链”,推动富德蔬菜专业合作社实现产业升级的精彩蝶变。在种植端,六个绿色标准化种植基地焕然一新,智能灌溉、物理防虫、土壤改良等举措同步推进,既实现了节水节肥,更达成了提质增效的目标;在品牌端,“家畜富德”旗下九个子品牌完成升级,从包装设计的美学升级到市场定位全面优化,让品牌附加值实现质的提升;在销售端,西蓝花、南瓜等特色蔬菜,不仅稳定供应粤港澳大湾区,更成功进驻国内中高端生鲜超市与线上平台,赢得广大消费者的青睐。今年以来,嘉鱼农商银行已累计向蔬菜产业投放贷款2.57亿元,支持全县蔬菜种植面积发展到46万亩,预计年产值将突破60亿元。

李洁