

北流市农信联社支持百香果产业全链条升级

近年来,广西壮族自治区北流市以“百香果电商”为抓手,打通人才培养、创业扶持、用工保障全环节,推动百香果产业从种植到销售全链条升级。

广西北流市农信联社紧跟地方百香果全产业链高质量发展规划,创新推出“百香果贷”金融产品,组织工作人员深入田间地头、村庄农户、工厂园区等,广泛宣传金融扶持特种养政策,大力支持当地百香果种植、品种改良、农产品加工、上下游供应链、冷链建造、电商销售、物流运输等关键环节。

此外,北流市农信联社对百香果产业重点村——北流市新圩镇旺山村进行整村授信,通过金融支持村集体经济、盘活农村资产资源等方式,把分散的农户组织起来,形成规模化、标准化、品牌化的百香果种植产销联动机制,带动当地劳动力就业创业。 李光辉 李永健

滦南农商银行签订“船抵贷”协议

日前,河北滦南农商银行与南堡镇政府、康上渔业村、滦南县渔民协会、渔业互保协会五方共同签订“船抵贷”协议。此次协议聚拢南堡渔民群体,旨在通过精准金融服务破解渔民生产经营中的资金难题。

签约仪式上,该行行长李晶岩详细阐述了“船抵贷”业务开展的前提条件与核心作用,为在场代表清晰解读了业务办理的基础要求及所能带来的实际资金支持;该行授信审批部姚晓飞则围绕“船抵贷”业务的利率政策与额度设定进行专业介绍,让渔民对融资成本和可获得的资金规模有了明确认知。

此次签订“船抵贷”协议是该行积极响应并推动“一池两新万企”行动的重要举措。截至目前,该行已通过系列金融服务为326家企业发放贷款共计58.54亿元,其中新增贷款4亿元,有效满足了企业及重点群体的融资需求,在助力地方经济发展、激发经营主体活力方面取得良好成效,也为“一池两新万企”行动的深入开展注入强劲金融动力。 高玉静

麻阳农商银行送金融服务到田间

丰收时节,在湖南麻阳苗族自治县大桥江乡的高山田垄间,富硒稻穗黄粒实、稻香弥漫,收割机穿梭往复,村民们忙着收割、晾晒。作为扎根本土的金融主力军,湖南麻阳农商银行组织工作人员深入田间地头,以便捷信贷、贴心服务为农户丰收保驾护航。

立足大桥江乡富硒稻种植特色,麻阳农商银行聚焦粮食生产全周期需求,推出免抵押、审批快的特色惠农产品。客户经理常态化下沉村寨田垄,摸清种植户在春耕备肥、农机购置、土地流转等环节的资金需求,实行“一户一策”精准对接,让农户无需跑腿就能享受到高效金融服务。如今,依托该联社的主动服务,无论是开展规模种植的农民专业合作社,还是从事零散种植的农户,都能及时获得资金支持,确保“农时不耽误”。 邹宇秋

绛县农商银行金融“活水”滴灌“莓”好事业

近日,山西绛县农商银行客户经理走访中发现,部分草莓种植户在育苗关键期常常面临流动资金不足的压力。崔师傅是当地种植能手,其草莓品质优良,市场销路顺畅,但随着今年种植规模扩大,其育苗资金出现缺口,发展计划一度受阻。

获悉这一情况后,该客户经理深入崔师傅的草莓种植基地进行实地调研,在确认崔师傅信用良好、经营稳健,符合信贷支持条件后,她依托高效的审批机制,仅用一天时间就成功为崔师傅发放了20万元贷款,解了他的燃眉之急。

近年来,绛县农商银行深入实施整村授信工程,组织客户经理走村入户,建立“绿色产业信息档案”,精准对接农户需求。通过科学评级授信,该行采取“一次核定、随用随贷”的灵活方式,为客户提供1万元至30万元不等的信贷支持,确保金融“活水”精准滴灌。 齐聪聪

洪湖农商银行立足资源优势

赓续红色根脉 浇灌振兴之花

作为乡村振兴主力军,湖北洪湖农商银行紧紧围绕革命老区资源优势,以党建为引领,将红色基因、绿色生态与金色金融深度融合,精准滴灌洪湖县域经济,让金融“活水”助力革命老区振兴发展。

该行党委率先垂范,与地方党委、政府建立常态化战略合作机制,通过“组织联建、党员联动、资源联享、发展联促”等措施,将金融服务深度嵌入乡村治理体系;选配素质过硬、作风过硬、业绩突出的青年员工担任支行党支部书记,组织成立青年突击队,踊跃参与农区、社区宣传的方针政策、社区卫生问卷调查、卫生文明城市创建、文明交通劝导等志愿活动。

该行立足瞿家湾革命旧址,在辖内瞿家湾支行设置窗口服务区、智慧柜台区、客户休息区、咨询填单区、红色文化长廊和红色教育展室,着力打造瞿家湾红色教育示范支行;组建宣传队伍,以“红色初心”驱动“金融匠心”,不断优化服务流程,提升服务温度,确保金融资源精准滴灌老区建设。

该行实行干部“能上能下”机制,

树立“以高质量人才队伍推进高质量发展”理念,组织后备人才公开竞聘会;持续加大干部队伍教育培训力度,建立“逢会必考”机制,坚持以考促学、以学促用,全力打造高素质、专业化干部队伍。

该行立足洪湖“全国淡水水产第一县市”的生态禀赋,精准聚焦“水产+”产业链条,创新推出链式金融服务模式,围绕饲料生产、苗种培育、生态养殖、冷链物流、精深加工、品牌销售等关键环节,为产业链上下游经营主体提供“链式微贷”支持。

该行针对水产行业经营主体普遍缺乏传统抵押物的痛点,大胆创新“农担贷”“好企贷”“两个信用价值贷”等信贷产品,并采用“农商银行+农民专业合作社+农户”等系列富民惠农服务模式助力相关经营主体高质量发展。

在此基础上,该行客户经理化身金融村官,参与驻点村乡村振兴及基层治理,有力促进宜居宜业和美乡村建设;积极搭建“共青团+创业人员”“劳动局+创业人员”合作平台,与人社局、团市委紧密联动,精准对接返乡

创业青年、大学生创业者、就业困难人员、网络商户、农村自主创业农民等群体需求,真正做到“扶上马、送一程”。

该行扎实开展主题教育,号召全体干部队伍大力发扬“挎包精神”,建立“高管牵线一条线支撑一支行承接一客户经理跟进”协同机制,提升服务效能,扩大信贷业务覆盖面;组建金融宣传小分队,深入各村组开展反诈宣传,结合农村常见的“冒充村干部发放补贴”“虚假农资推销”等案例,深入剖析骗局,提醒村民“先交钱才能领补贴的电话切勿轻信”“购买种子化肥应到正规店铺”,推动反诈知识融入村民生活。

该行聚焦旅游产业链,创新推出“红色文旅贷”专项产品,重点支持民俗特色居住区改造、革命历史展览馆修缮、国防教育拓展基地建设及历史景观复原等项目,持续擦亮洪湖红色旅游名片,显著带动了周边餐饮、民宿、特色农产品销售等产业发展,促进了红色文化传承与绿色生态保护的有机统一,为城乡融合发展注入了强劲动能。 谢之



日前,山西新绛农商银行启动冬季支农兴农振兴乡村“十五五”新规划,全方位开展兴农资金调研、帮扶、发放等行动,确保冬季农业生产、加工、智慧农业和创新科技等资金需求,为振兴乡村、农民增收夯实基础。图为新绛农商银行泉掌支行客户经理向王守庄种菜大户贾忠义(前)了解黄瓜冬季产销资金需求。 高新生

三台农商银行践行绿色金融理念

投放首笔“林草碳”普惠贷款

近日,四川三台农商银行作为三台县盛丰美业林业开发有限公司投放全省首笔林草碳普惠贷款50万元,助力全省首批林草碳普惠试点项目取得突破性进展。

林草碳汇作为应对气候变化的重要路径,在我国沿海地区已形成成熟模式,但在中西部仍处于起步阶段。三台县盛丰美业林业开发有限公司作为四川省三个试点中首个实现交易的企业,通过植树造林等人工干预措施,着力提升生态系统碳汇能力,将富余的碳排指标交易给需抵消排放的工业企业,形成“生态保护—碳汇增值—反哺发展”的良性循环。

三台农商银行通过人民银行“天府信用通”平台获取该企业融资需求后,第一时间组建专项小组深入调研。经了解,企业前期已通过环交所

评估并完成50余万元碳汇交易,但因碳票已转让无法质押,无法在传统融资模式下获得融资。三台农商银行敏锐捕捉到该项目的发展潜力,迅速转向以未来碳汇收益为还款来源的信用保证模式,为企业量身定制融资方案。

面对碳汇资产难估值、难质押、难流转的痛点,三台农商银行突破传统信贷思维,结合绿色金融信贷政策指引,创新融资模式,以该企业已验证的碳汇交易能力为基础,将其预期碳汇收入纳入还款能力测算,破解无形资产评估难题;联合环交所监测林木生长数据、碳汇增量及交易流水,确保资金流向与生态效益挂钩;引入合作机构担保分担风险,同时要求企业将碳汇交易账户纳入银行监管,实现资金闭环管理。最终,三台农商银行成功向该企业授信300万元,此次发放的

50万元主要用于扩大苗木培育、林场管护等,助力该企业通过“公司+集体经济组织+农户”模式,将碳汇收益反哺乡村振兴,形成生态与经济效益的双赢格局。

林草碳普惠贷款的成功发放是三台农商银行践行绿色金融战略的缩影。近年来,该行着力构建专项体系,设立绿色金融工作领导小组,优先配置信贷资源,实施差异化审批流程;深化“政银企”协作,借助人行平台对接重点项目,联合林业部门开展碳汇能力建设培训;拓展服务场景,探索“碳账户+信贷”“生态补偿+金融”等创新产品,多维度支持污染治理项目、资源循环利用项目等多元生态项目,在破解生态价值实现融资难题的同时,着力探索金融赋能绿色发展的新路径。 郝礼霞 敬珍珍

通山农商银行提供精准服务

助力“小橘子”变身“大产业”

在鄂南大地的青山绿水间,通山县的橘橙林如同一片金色海洋,承载着富水湖沿岸农户的致富梦想。作为扎根地方、服务民生的金融力量,湖北通山农商银行始终聚焦地方特色产业,以精准金融服务为笔,以信贷支持为墨,为通山县橘橙产业高质量发展注入源源不断的金融“活水”,让“小橘子”变成了带动群众增收、推动乡村振兴的“大产业”。

通山县地处长江中游南岸,独特的气候条件和肥沃的土壤,孕育出了果肉饱满、酸甜多汁的优质橘橙。然而,长期存在的资金短缺问题曾是制约当地橘橙产业规模化、标准化发展的“拦路虎”。通山农商银行经过深入调研,将橘橙产业作为金融服务乡村振兴的重点领域,为其量身定制金融支持方案,着力打通金融服务“最后一公里”。

针对龙头企业引领作用不足的问题,该行重点扶持市级农业产业化重点龙头企业——通山县格宁农业发展

有限公司。了解到该企业在扩大种植规模、拓展销售渠道等方面的资金需求后,该行快速响应、高效审批,为其提供300万元信贷资金支持。这场金融“及时雨”让该企业得以引进先进的柑橘分选、保鲜设备,建成标准化生产车间,不仅提升了产品品质和附加值,还带动了周边500余亩橘橙基地开展规范化种植,形成“企业+基地+农户”的产业化发展模式。如今,该企业的橘橙产品远销全国各地,成为通山县橘橙的一张亮眼名片。

除了重点龙头企业,农民专业合作社和种植户同样是橘橙产业发展的中坚力量。通山县慈口湖畔柑橘种植养殖专业合作社吸引了周边数十户种植户开展柑橘种植,却因资金周转困难,难以统一改良品种、购置农资。针对这一情况,该行主动上门对接,简化贷款流程,为其提供20万元信贷支持,帮助该合作社统一采购优质种苗、绿色肥料和高效农药,组织种植户开展标准化种植培训,有效提升了其规模

化种植水平和市场竞争力。目前,该合作社的橘橙产量稳步提升,产品合格率达98%以上,社员户均年收入增加2万余元。

对于个体种植户,该行同样倾注心力。大畈镇种植户阮大姐有着多年橘橙种植经验,由于流动资金有限,她在走访中了解到其困境后,迅速为其发放10万元贷款。有了资金支持,阮大姐引进了早熟、晚熟等多个优质品种,延长了采摘周期和销售窗口期。如今,她的橘橙园亩产达2000公斤,年收入较之前翻了一番。

金融赋能,硕果飘香。通山农商银行精准、高效、暖心的金融服务,不仅解决了通山县橘橙产业发展的资金难题,更激发了产业发展的内生动力。截至10月末,该行已累计为当地橘橙产业发放贷款超6905万元,惠及256户橘橙种植主体,带动橘橙种植面积扩大3000余亩,助力近千名群众实现增收。 陈新华

忻州农商银行

“晋享贷”帮助农户扩大种植规模

三年前,家住山西省忻州市奇村镇的邓氏兄弟尝试大规模种植沙地红薯。然而,肥料成本和资金周转的压力让他们犯了难,扩大种植规模的计划也因缺乏启动资金而一度搁置。

正当兄弟俩一筹莫展之际,恰逢山西忻州农商银行奇村支行赴当地开展专项调研。在了解邓氏兄弟的资金需求后,该支行决定采用规模测算审批方式,结合种植户产业实际简化流程、定制额度,在确保风险可控的前提下实现对种植户的精准滴灌;随后,该支行工作人员手把手指导客户通过“晋享生活”APP进行贷款申请、后续用款和还款操作等具体操作,并在利率方面给予种植户一定优惠。

随着该支行一系列金融贷款落地,越来越多和邓氏兄弟情况相似的种植户发现,曾经阻碍发展的资金难题已迎刃而解。“一直想扩大规模,但存在资金短缺的问题。有了农商银行给我发放的30万元贷款,我不仅承包了更多土

地,还买了台小型起垄机。效率上去了,成本下来了,今年预计收入能翻一番!”奇村镇红薯种植基地负责人邓世伟满意地说道。种植户老邵站在地头,心里踏实了不少。几天前,忻州农商银行一笔20万元的“晋享贷”顺利到账,他采购有机肥和包装箱的资金终于也有着落了。

如今,奇村镇沙地红薯种植已经形成规模产业,昔日的“土疙瘩”真正成了富民“金疙瘩”。对于忻州农商银行而言,助力红薯产业发展只是该行服务地方特色农业的一个缩影。未来,该行将始终坚守服务实体经济的本源,持续深化对特色农业的金融服务创新,以“晋享贷”产品为核心,进一步加大对农产品存储、加工、销售及物流等全产业链各环节的信贷支持力度,及时精准地为产业链上的种植户、农民专业合作社、加工企业等经营主体提供优质金融服务,为乡村振兴注入更多金融动能。 张国良 任飞鸿

浦江农商银行

构建“健康+金融”服务生态

浙江农商联合银行辖内浦江农商银行以做好金融“五篇大文章”为核心,围绕健康消费需求与供给两端优化金融服务,针对不同行业、群体量身打造健康消费金融服务方案,以精准化金融产品、场景化服务模式,构建“健康+金融”服务生态。

该行持续加强对适老用品生产企业、养老服务产业的信贷支持,针对健康产业企业“轻资产、融资难”的问题,创新担保方式。如:在百城浦江康养中心项目建设关键期,该行结合企业经营状况、行业前景等,以信用贷款方式发放“养老产业贷”,助力项目顺利落地。截至目前,该行已累计发放6180万元贷款支持本地3家养老服务企业和12家涉老用品生产企业。

该行聚焦康养“年轻态”的特点和消费服务新需求,大力支持本地体育经济、年轻健康经济发展,以支持村集体经济项目融资为抓手,助力建成全县首座乡村体育馆,实现“文旅体旅”融合发展;金融服务覆盖县城28家体育用品制造业企业、体育培训机构、体育健身场所等,发放相关贷款1200万元。

该行结合县域医疗质量“强基提质培优”工程,持续深化“医银”合作,与县医保局及4家医院、11家乡镇卫生院开展合作,搭建医银一体化服务场景,推广“智慧医疗”系统、零售药店全景监控系统等,为全县128家定点药店提供账户结算服务,并推动医保服务下沉到基层网点及丰收驿站,打通健康金融服务“最后一公里”。 贾晓琳

沧县农信联社

优化金融服务 满足客户需求

作为服务地方经济的金融主力军,河北沧县农信联社始终锚定“一池两新万企”行动主线,以客户导向为核心导向,将金融服务深度融入县域发展脉络,为地方经济高质量发展持续注入金融“活水”。

该联社针对年轻群体线上化、便捷化诉求,持续迭代手机银行、网上银行核心功能,实现转账、缴费、贷款还款等高频业务“指尖办、随时办”,精准匹配节奏生活场景;关怀特殊群体服务,兼顾老年人等群体使用习惯,保留现金窗口、专人引导等传统暖心服务,为其提供一对一协助办理服务,确保金融服务“无死角、有温度”。

该联社聚焦重点领域需求,深耕“三农”与小微企业两大核心领域,为其量身定制可满足个性化需求的信贷产品,精准滴灌特色优势产业集群与新型农业经营主体,为小微企业定制“一企一策”专属融资方案,切实破解其经营周转难题。

该联社强化专业能力支撑,常态化开展柜台人员与客户经理专项培训,引导员工主动对接客户需求、预判业务难

点,推动服务模式从“客户上门找服务”向“服务主动找客户”转变;简化业务办理流程,常态化举办“银企”对接会,让客户直观感受金融服务的高效、贴心、省心。

该联社精准对接客户需求,全面走访辖内行政村,通过市场细分建立常态化网格营销服务管理体系,同步完善重点客群定期走访机制,精准捕捉、快速响应不同客户金融需求,推动金融服务从“广覆盖”向“精准化”升级。

该联社完善便民服务布局,在乡镇集市、社区商圈设立金融便民点,配备智能柜员机、存取款一体机等设备提供基础服务;建成14家乡村振兴金融服务综合体、77个金融便民店,实现县域乡镇服务全覆盖;赋能小微商户经营,依托聚合支付系统推广“商户收单码”,为超市、餐饮等小微商户提供高效便捷的收款渠道,助力商户降本增效;拓展特色服务场景,围绕老年人、青少年、新市民等群体,借助乡村集市、乡村广播站开展金融知识宣传,先后完成8所学校“校园一卡通”场景搭建,着力构建多维度、广覆盖的综合服务网络。 白贞贞

海兴县农信联社

为体育装备企业注入金融动能

在刚刚落幕的2025年国际现代五项联盟障碍跑世界锦标赛上,沧州益奥特体育装备有限公司生产的阶梯障碍、大独轮、上升云梯等11个障碍器材亮相于100米障碍跑项目。能在这场标准严苛的国际赛事中承担重要任务,离不开该企业高水平的生产工艺,同样离不开河北海兴县农信联社为其提供的资金和金融服务支持。

沧州益奥特体育装备有限公司作为一家从事体育器材研发、生产制造及加工销售为一体的优质企业,在行业内积累了良好的口碑与客源。然而,随着订单增加和企业规模逐步扩大,流动资金不足成了该企业不得不面对的问题。

得知这一情况后,河北海兴县农信联主动出手,针对该企业在原材料采购、扩大生产线等方面的资金需求,以及应收账款回笼慢、资金周期长等难题,迅速为其办理了2000万元无还本续贷业务,不仅解了企业融资的燃眉之

急,更为其扩大生产提供了坚实的资金保障。

沧州益奥特体育装备有限公司的故事,正是该联社助企纾困的一个缩影。作为扎根县域、践行普惠金融的主力军,在省联社“一池两新万企”行动的引领下,该联社深入落实支持小微企业融资协调机制,通过优化信贷流程、简化贷款手续、提供个性化金融服务等措施,对专精特新企业、高新技术企业、专精特新“小巨人”企业、科技型企业,以及纳税A级企业名单优质客户给予重点支持,实现金融“活水”的精准滴灌。

从搭建互惠共赢合作平台的“政银企”对接会,到信用微企园区创建的一站式金融服务,从重点产业、重点项目的精准对接,再到“急事急办、特事特办”的“绿色通道”,作为扎根县域、服务地方的金融主力军,海兴县农信联社以实际行动为笔,以资金为墨,用心写就了一份诚意满满的金融服务答卷。 郭旭