

荆州农商银行
推出“荆剧贷”专项产品

日前,在2025中国·荆州微短剧产业发展大会上,湖北荆州农商银行与荆州数字影视集团成功签约“荆剧贷”项目,后续将为该集团提供全面精准金融支持,为荆州市打造微短剧产业新高地注入强劲金融动能。

近年来,微短剧作为网络视听产业新赛道,已成为文化产业创新发展的重要增长点,荆州微短剧产业园的建设更是城市培育新动能、激活文化价值的关键布局。荆州农商银行坚守主责主业、服务支点建设,针对微短剧产业资金需求,出台为从事短剧、微短剧等拍摄或出品的企业及企业主量身打造的信用类、保证类贷款——“荆剧贷”,全方位覆盖创作、拍摄、制作、宣发等各个环节。在提供信贷服务的过程中,该行组建专属服务团队,为相关主体提供一对一定制化服务,通过信贷全流程高效响应,确保短剧产业发展的资金需求得到及时满足。

姜锦龙 李欣

余姚农商银行
为军创企业注入金融动能

长期以来,浙江农商联合银行辖内余姚农商银行立足服务地方、支农支小定位,以“双拥共建”为契机,联合市退役军人事务局等部门,精准对接军创群体金融需求,通过模式创新与产品优化,为军创企业发展注入强劲金融动能。

为全面满足退役军人的创业就业需求,该行结合客户群体信用状况、创业特点等因素,打造“拥军贷”专项信贷产品,并依托线上“白名单”机制,实现“拥军贷”的一键线上申请,大幅提升审批与放款效率,以高效便捷的金融服务切实助力退役军人创业就业。

为深入推进退役军人金融服务覆盖工作,该行秉持“金融服务送上门”的理念,梳理军创企业名单,开展常态化走访,深入了解其经营进展与融资需求,动态更新服务台账并据此为其提供个性化融资方案。对有资金周转困难的经营主体,该行主动对接、优先审批、加快放款,切实提升金融服务响应速度与支持力度。

该行积极联动市退役军人事务局深度探索多元化服务模式,构建“政银”协同服务生态,通过强化组织共建,推动设立余姚市首个村级退役军人促进会,并为其专项授信1亿元“拥军贷”,将金融资源直接下沉至基层;同时,建立月度对话机制,定期沟通进展、优化服务,确保协作高效顺畅,持续提升服务效能。

鲁含蕾

黄骅农商银行
“贷”动绿色化工产业集群发展

作为当地的支柱产业之一,2024年,河北省黄骅市绿色化工产业集群营业收入已达1721亿元,展现出强劲的发展势头。面对这一庞大市场,河北黄骅农商银行积极对接,为其提供精准金融服务。截至目前,在该产业集群193家主要企业中,黄骅农商银行已为其中20家企业提供信贷支持,贷款余额达3.8亿元。

为契合产业特性,该行研发绿色贷款等专属金融产品。在此基础上,该行通过量身定制的金融方案,有力支持区域内基础化工原料、精细化学品及化工新材料等领域的持续创新与绿色发展。

张泓

武义农商银行
金融“活水”润泽油茶飘香

丰收季节,走进浙江省武义县坦洪乡上坦村,漫山的油茶树硕果累累。在武义县光川家庭农场,农场主潘伟辰正忙着采收茶籽,他身后这片郁郁葱葱的油茶林,记录着一段农商人与农户携手十五年的暖心故事。

自2010年潘伟辰承包荒山种植油茶以来,他的每一步发展都离不开农商银行的精准支持。从创业初期的50万元专项贷款到扩大经营后的信贷支持,从单一贷款服务到量身定制“茶产业金融服务包”,浙江农商联合银行辖内武义农商银行持续以金融服务助力这片荒山育出“致富树”。

“多亏农商银行一路支持,今年预计能榨1800多斤茶油!”潘伟辰的话语里满是喜悦。眼下正值采收季节,武义农商银行工作人员深入油茶种植基地,实地了解茶籽长势、采收进度,并为潘伟辰送上结算便利、资金周转等定制化金融服务。

油茶飘香处,金融助农时。今年以来,武义农商银行已累计发放涉油茶贷款100.18万元。从一颗茶籽到一瓶茶油,从一户农家到一个产业,农商人与农户共同书写的丰收故事,正在田间地头生根发芽,开花结果。

贾若彤

万安农商银行聚焦本土资源

加大林下经济贷款投放力度

近年来,江西万安农商银行积极响应国家乡村振兴战略,奋力谱写绿色篇章,聚焦本土丰富的林地资源,加大林下种植养殖和林下采集贷款投放,将金融“活水”精准引向林间地头,助力广大种植养殖户在绿水青山间开辟出一条条致富新路。

该行高度重视绿色贷款投放工作,今年在信贷考核中明确单列绿色贷款投放的量化指标,把金融支持绿色产业发展的要求传导至基层、细化到每名员工,要求该行辖内各网点结合整村授信工作,因地制宜开展走访

营销,充分发掘林下牲畜养殖、中草药种植、菌菇种植等产业的资金需求,对符合条件的绿色贷款做到应放尽放,激发林下经济发展的潜力。

为解决林下种植养殖户“融资难、担保难”的问题,该行通过管理创新,主动优化信贷服务。该行实行利率优惠,对符合条件的林下产业绿色贷款给予利率优惠,切实降低融资成本;优化办贷流程,进一步精简绿色贷款纸质资料,缩短办贷时间,提高办贷效率;创新担保方式,积极探索“林权抵押”“农业保险+信贷”“第三方担保公

司”等担保模式,有效破解缺乏传统抵押物的难题。

在该行信贷资金的支持下,一片片林地里,菌菇破土、药材飘香、鸡鹅欢唱,显著提升林地综合效益,实现生态保护与经济发展的双赢。以此为基础,该行将继续深耕绿色金融沃土,拓宽服务覆盖面,以更贴心、更高效的金融服务,陪伴更多创业者将林下经济的“小产品”做成乡村振兴的“大产业”,为绘就农业强、农村美、农民富的壮丽画卷贡献坚实的农商力量。

曾照镜

普安农商银行 助力工业辣椒产业规模化发展



该行支持的种植户正在收集晒干的工业辣椒

作为扎根县域、服务“三农”的金融主力军,贵州普安农商银行以产品创新为笔,以服务升级为墨,让金融“活水”精准滴灌到工业辣椒产业的每一个环节。

为破解农户“贷款难、利率高、贷款慢”的痛点,该行组织工作人员深入各乡镇辣椒种植基地,详细摸清产业发展现状、资金需求,创新特色产业金融产品,围绕辣椒苗采购、肥料投资、加工厂生产线升级等环节提供专项资金支持,构建覆盖“种植户—农民专业合作社—加工企业”的全产业链信贷服务体系。截至目前,该行累计投放工业辣椒产业相关贷款超

3500万元,支持565户种植户扩大种植规模,助力4家加工企业完成技术升级,带动全县工业辣椒种植面积突破2万亩,形成特色种植规模化产业集群。

该行以“网格化”服务为抓手,根据当地种植户多、分布广的实际,推行“移动银行+田间服务”模式,让农户实现“足不出村、田埂上办贷”;搭建“金融+技术”服务桥梁,联合农技推广中心,定期组织农业专家深入田间地头,开展涵盖病虫害防治、施肥管理、品种改良等关键内容在内的工业辣椒种植技术培训。

该行持续加大金融科技投入,以

数字化转型破解村组金融服务瓶颈,持续优化升级线上服务平台,在平台开设贷款申请服务专区,种植户通过手机即可完成贷款申请、额度查询、还款操作等业务,实现“线上申请、智能审批、快速放款”,将贷款办理时效从原来的3到5个工作日压缩至1个工作日内。通过数据平台,该行可及时掌握种植户资金使用情况和产业发展动态,提前预警潜在风险,确保信贷资金“放得出、用得好、收得回”。金融服务的创新,让“数据跑路”替代“群众跑腿”,最大限度节约融资成本,为工业辣椒产业规模化发展注入强劲动力。

刘权香

临猗农商银行 让“小柿子”点亮致富路

近年来,山西省临猗县积极调整产业结构,甜柿凭借投资少、价格高等优势,在当地广受欢迎、发展十分迅速。目前,临猗县甜柿种植面积达7万亩,年产量达5.3亿斤,甜柿已成为继苹果之后的又一大主导产业。

甜柿产业蓬勃发展的背后,离不开山西临猗农商银行的贴心陪伴和有力支持。该行坚持以市场需求为导向,不断优化金融服务,强化信贷资源供给,助力“小柿子”变身致富“甜果子”。目前,该行当年投放涉农贷款3.58亿元,余额达到79.6亿元,占各项贷款的72.3%。

角杯镇云杰甜柿专业合作社成立于2016年。近期,该合作社计划扩建150亩高标准甜柿大棚时,却面临流动资金不足的难题。得知这一情况后,临猗农商银行工作人员主动上门,在2天内完成200万元“链式授信”,及时满足该合作社搭建棚舍、种苗培育、网络销售等环节的资金需求。

在具体工作中,临猗农商银行以“党建+整村授信”为抓手,构建“党支部+网点+农民专业合作社+农户”模式,深化与地方政府、涉农企业等主体联创共建,积极构建甜柿全产业链条金融服务体系;组建外拓营销小分队,主动对接柿农、农民专业合作社及产业带头人,全面掌握种植情况和融资需求,高效推进摸底建档、额度核定和评级授信工作,确保信贷资金精准直达、及时到位。截至目前,仅临猗农商银行角杯支行即完成授信2380户、授信总金额2.78亿元,用信额度达1600万元。

围绕甜柿种植推广实际,临猗农商银行量身打造“果·e贷”“棚建贷”系列专属产品,实行利率优惠、担保灵活等政策,切实降低客户融资成本,缓解贷款担保难题,深受柿农及相关经营主体欢迎。

樊某是当地甜柿种植大户,也是该行信贷支持的受益者之一。依托线

上申请的30万元“棚建贷”,他顺利建成5座温室大棚,实现甜柿提前上市。据统计,该行已累计为4100户发放专项贷款,用信金额6.35亿元。

除资金支持外,临猗农商银行积极延伸服务链条,走访对接产业链上下游经营主体,通过集中宣传、“金融夜校”、上门走访等方式开展普惠金融服务宣传,推广手机银行、“晋享e付”等电子渠道,上门送资金、送政策、送服务,畅通购销支付结算渠道;积极邀请农业专家开展技术培训,推广先进种植与管理经验,为甜柿产业提供技术支持和咨询服务。

截至目前,该行授信总农户数6.35万户,授信覆盖面78%,授信总金额78.82亿元,开通各类电子渠道32.5万户,通过组织甜柿展销会、对接电商平台等方式,帮助销售甜柿8万余斤,实现从“产出来”到“卖出去”全流程帮扶,拓宽销售渠道,破解销售难题,提升产品知名度和影响力。

黄晓

当阳农商银行

金融赋能柑橘产业升级

时值柑橘收获季节,湖北当阳市半月镇的“80后”种植户李大哥站在自家果园里,望着挂满枝头的蜜橘,欣喜地说:“多亏了农商银行的贷款支持,让我完成了果园改造,赶上了好行情!”

今年春季,湖北当阳农商银行客户经理刘洋在走访中了解到,李大哥经营着40余亩果园,以及农机、鱼池和打蜡厂。为进一步提升产品品质,李大哥计划对果园老旧品种进行改良并更新仓储设施,却因资金不足难以实现。

得知这一情况后,刘洋迅速上门开展调研。基于李大哥多元化经营模式,以及改良后特早熟蜜橘品种良好的市场前景,该行在3天内就为李大哥办理并发放了35万元“共同富裕贷”。

有了这笔资金支持,李大哥不仅完成了10亩果园的品种升级,还为打蜡厂添置了新设备,建起了小型冷库。“现在有了冷库,再也不用扎堆在上市高峰期低价销售了,可以实现错峰销售,预计

今年收益能提高三成以上。”李大哥笑着说。

李大哥的经历,是当阳农商银行金融支持柑橘产业发展的一个缩影。作为当地柑橘示范基地,半月镇积极推行“农民专业合作社+农户”模式,由合作社统一提供技术指导、物资供应和销售服务,实现了规模化种植和标准化管理。截至目前,该镇柑橘种植面积已达12.2万亩,其中特早熟蜜橘种植面积达1.5万亩。

当阳农商银行负责人表示,该行将继续深耕县域市场,坚持“一行一品”策略,针对柑橘等特色产业,创新专属信贷产品,主动对接农户需求,建立审批“绿色通道”,确保信贷资金精准直达、及时到位。据统计,截至10月末,该行已累计发放柑橘产业专项贷款1.23亿元,支持种植户486户,覆盖种植面积超20.8万亩,预计带动相关产业产值增长近3.3亿元。

冯娟娟 刘洋

长子农商银行

“惠农贷”支持农户创业增收

李大姐是山西省长子县鲍店镇南常村人,是当地有名的柴胡种植户。早在十年前,李大姐果断放弃从事多年的玉米种植,改种市场需求稳定、收益更高的柴胡,以期实现自己的致富梦。

随着柴胡种植和田间管理经验的逐步累积,李大姐的柴胡种植生意越来越红火。今年初,李大姐想要扩大种植规模,却因柴胡种植周期长、前期投入大等原因,使她在种苗采购、农资储备等环节面临着不小的资金压力。

正当李大姐一筹莫展之际,恰逢山西长子农商银行南常支行开展“金融服务下乡”活动,着力解决农户在农业生产中遇到的金融难题。得知李大姐的资金需求后,该支行工作人员主动上门,了解李大姐的现有种植规模,评估柴胡药材产业前景,并结合柴胡生长周期长的特点,为李大姐量身定制了金融服务方案。为及时解决李大姐的资金

难题,该支行工作人员简化审批流程、为其开通“绿色办贷通道”,仅用1个工作日便完成了10万元“惠农贷”的调查、审批与发放,确保资金及时到位。

拿到贷款后,李大姐顺利完成了柴胡种植基地的扩建,从种苗采购到田间管理均有序推进。“多亏了农商银行的资金支持,不仅解了我的燃眉之急,三年期限也让我能安心培育药材,不用为短期还款焦虑。”李大姐的话语中满是感激。

李大姐的服务案例是长子农商银行支持农户创业增收的生动实践,更是该行助力乡村特色产业发展的缩影。未来,该行将持续下沉金融服务重心,针对辖区中药材、粮食、果蔬等特色产业,推出更多适配的信贷产品与服务,优化办贷效率,让金融“活水”精准滴灌乡村产业沃土,为乡村振兴贡献更多的金融力量。

王珊 赵丰杰

东兰县农信联社

党建领航助农直播

近日,广西东兰县农信联社主播小谢携手东兰县板逢村第一书记同台带货,聚焦本地即食板栗仁等优质产品推广,借助直播力量让东兰好物与东兰故事走向全国。

作为服务地方“三农”的金融主力军,东兰县农信联社始终坚持“党建+助农”深度融合,在得知东兰县板逢村党支部需要通过直播推广本地即食板栗仁等产品后,该联社第一时间组建“党建助农宣传小组”,驱车进驻村部开展全流程帮扶。小组成员化身“全能指导员”,围绕高清摄像头调试、直播话术设计、电商运营技巧等核心内容对村“两委”及驻村干部进行指导培训,为直播顺利开展筑牢能力基础。

直播当晚,该联社主播和板逢村第一书记轮番登场,讲述深山板栗高海拔、长日照的种植环境,并现场拆开包装邀请网友“云品尝”,让大家直观感受

“东兰味道”的匠心;穿插讲解东兰县作为“中国长寿之乡”“红色革命老区”的独特魅力,发出“线下走进东兰、感受红色文化与生态之美”的诚挚邀请,让直播不仅成为农产品的“展销台”,更成为地方文化的“宣传窗”。

据统计,此次直播累计吸引1.5万人次在线观看,收获点赞9.2万次、互动留言1600余条,达成订单239单、销售额达1.8万元,带动广西农信利农商城产品销量2037件,销售额15.7万元。

此次党建领航的助农直播,是东兰县农信联社深化“党旗引领+金融先锋+地域赋能”模式的生动实践。下一步,该联社将继续以党建为引领,积极探索“金融+电商+文旅”融合路径,聚焦本地农产品销售、红色文旅和生态资源,推动“东兰产”“东兰景”“东兰文化”协同出圈,为县域经济高质量发展与乡村振兴注入更强金融动能。

覃依玲

永济农商银行

助推铁棍山药成为“金疙瘩”



该行合作的农户正在收获铁棍山药

近年来,山西永济农商银行结合黄河滩涂铁棍山药种植的特点,采取覆盖全链条的金融服务措施,以金融“活水”精准滴灌山药产业发展。

在种植端,永济农商银行组建小分队,下沉田间地头,创新“银行+农民专业合作社+农户”服务模式,联合镇村合作社开展整村授信,并通过简化审批实现快速放贷,满足农户引进滴灌设备、改良土壤、化肥种子等资金需求。在收获端,永济农商银行积极联系机械设

备,帮助农户机械化收获,着力提升产品成品率。在销售端,永济农商银行联合物流企业推出“信贷+运输”配套服务,降低产品损耗。

在此基础上,永济农商银行把农户还款周期与种植、销售周期精准匹配,确保现场农户在采收回款后可立即还款。通过覆盖种植端、收获端、销售端三环节的全流程式金融服务,该行业助力地域特色产品铁棍山药真正成为农民致富路上的“金疙瘩”。

何红星