

承德市郊区农信联社 参加惠企服务工作会

近日,承德市双桥区人民政府组织开展了惠企服务工作会暨助金融资业务培训会。河北承德市郊区农信联社受邀出席会议,围绕“一池两新万企”行动的相关要求,向参会企业宣传金融知识、信贷政策及产品。

该联社以助力全区营商环境提升为出发点,确定了“发展普惠金融、助力企业融资”宣传主题,细致讲解了河北农信“一池两新万企”行动的核心要义,系统介绍了针对双桥区小微企业、个体工商户等推出的“惠农快贷”“科创贷”等特色信贷产品及普惠金融政策。

活动当天,该联社工作人员与参会的70余家企业代表进行了面对面交流,在宣传金融政策和产品的同时,广泛收集企业负责人对该联社金融服务的意见与建议,成功与6家企业达成贷款意向。除此之外,该联社还与全部参会企业建立了长效对接机制,为后续开展跟进营销打下了坚实基础。

返楠 付海燕

诸暨农商银行 为企业发放“科创贷”

今年以来,浙江农商联合银行辖内诸暨农商银行以“服务地方发展、赋能实体经济”为使命,牵手高能级平台,依托辖内暨阳科技支行专业化、差异化、特色化经营服务优势,为地方经济高质量发展注入金融动能。

中俄(诸暨)国际实验室是诸暨市重点打造的高能级科创平台。自成立以来,该平台已累计申请发明专利72项、授权16项,并成功孵化20余家企业,浙江西比里科技有限公司便是其中的典型代表。该公司研发的陶瓷绝缘铝电磁线系列产品,凭借高导热、抗电磁辐射等特性,可应用于高铁接触网、核电等特殊高温环境,受到了市场的广泛欢迎。

为了扶持该公司成长壮大、加速科技成果转化,诸暨农商银行经过多维度综合评估,顺利为其授信450万元,通过“政银企”三方合力,助力其步入成长的“快车道”。截至10月末,该行已累计为32家企业发放“科创贷”1.9亿元。

胡子昂 杨璐艳

威远农商银行 接入企业资金流信用信息平台

为切实解决小微企业融资难、融资贵问题,在人民银行内江市分行的指导下,四川威远农商银行全面接入全国中小微企业资金流信用信息共享平台(以下简称:资金流信用信息平台),通过将资金流数据嵌入授信审批环节,显著提升了信贷服务的精准度与智能化水平,进一步拓宽了小微企业服务覆盖面,并成功向威远某贸易有限公司发放首笔资金流信用贷款。

威远某贸易有限公司是一家销售建筑材料的小型商贸企业。近期,随着业务规模持续扩张,该公司流动资金需求显著增加,迫切需要一笔周转资金纾解压力。由于缺乏足值抵押物及有效担保措施,该公司暂未满足多家银行的贷款准入条件。

威远农商银行的工作人员通过“走千访万”普惠大走访活动了解到该公司的经营情况及融资需求后,利用资金流信用信息平台的利好政策,于近期为其发放了300万元流动资金信用贷款,有效满足了企业为扩大生产规模而进行的原材料备货需求,为其后续经营发展奠定了坚实基础。

刘双

云梦农商银行吴铺支行 让再生资源企业焕发新活力

近日,湖北云梦农商银行吴铺支行成功向辖内某再生资源公司发放了86万元贷款,以实际行动支持绿色循环经济发展。

该公司主要从事废旧金属、塑料、纸类等再生资源的回收、分拣与销售。近年来,随着国家“双碳”目标和绿色发展理念的深入推进,“互联网+再生资源回收”模式蓬勃兴起。面对新形势,该公司积极探索“线上平台接单+线下分类回收”的新模式,借助数字化管理平台提升回收效率,不断拓展业务渠道。今年以来,随着回收量增加和分拣设备升级需求提升,该公司面临一定的流动资金周转压力。云梦农商银行吴铺支行的工作人员在入企走访的过程中了解到该公司的资金需求后,立即组织客户经理开展实地调研,仅用三天时间就成功将信贷资金发放到位,不仅有效缓解了企业的资金压力,更增强了其持续打造“互联网+再生资源回收”模式的决心与底气。

杨阳

护航小微企业成长

赣昌农商银行以“金融微光”

点亮企业发展之路

在清晨的小蓝企业园区,江西清和环保科技有限公司(以下简称:清和环保科技有限公司)的生产车间里机器轰鸣,工人们正忙着组装新一代环保设备。“在公司起步阶段,是农商银行发放的450万元贷款,解决了我们的资金难题,给了我们发展的信心。”该公司负责人站在生产线旁,望着眼前忙碌的场景,语气里满是感慨。这样的暖心故事,在江西赣昌农商银行服务小微企业的版图里从来不是个例,而是融入日常、贯穿始终的服务常态。

作为扎根南昌县的地方法人银行,赣昌农商银行始终把当地小微企业作为重点服务对象。从企业初创期的“蹒跚学步”到成长期的“加速奔跑”,从传统企业的转型升级到新兴企业的开拓探索,这家带着“乡土气”的

银行,用一次次精准的金融赋能、一声声温暖的陪伴支持,成为小微企业最可靠的“金融伙伴”。

清和环保科技有限公司是一家专注于固体废弃物处理处置及资源化利用的企业。成立之初,该公司虽有核心技术,但因缺乏固定资产抵押,导致融资屡屡碰壁。“那时候都快失去信心了,我们抱着最后一丝希望找到了赣昌农商银行。”该公司负责人回忆道。得知这一情况后,该行工作人员主动上门对清和环保科技有限公司进行了全面调研,基于对企业核心竞争力的判断,为其提供了450万元授信资金,及时解了其燃眉之急。

为了让金融服务更加贴近企业需求,赣昌农商银行主动下沉服务重心,在小蓝企业园区、昌东工业园区等小微企业聚集地设立专属服务点,派驻多名客户经理,组成金融服务团

队,实现常驻式服务。团队成员熟悉每一家企业的生产周期、资金缺口和发展规划,通过沉浸式服务,让金融资源不再“绕道走”,而是精准对接企业的急难愁盼。金融服务的温度,最终要靠数据来印证。截至今年10月末,赣昌农商银行小微企业贷款余额达34.53亿元。

赣昌农商银行的这份金融担当,还体现在对产业发展的长远布局上。针对当地新能源、电子信息、现代农业等主导产业的发展现状,该行创新产业链金融服务模式,围绕核心企业为上下游小微企业提供信贷资金支持,形成了“一企带一串、一串带一片”的发展格局。截至目前,赣昌农商银行已通过江西省“1269”专项行动为相关企业发放贷款10.4亿元,助力区域产业集群发展壮大。

陈伟



近年来,湖北枣阳农商银行聚焦主责主业,创新服务模式,以“金融+智慧场景”为抓手,聚焦学校、医院、商超等民生场景打造智慧支付服务体系,持续拓宽金融服务渠道,为群众美好生活注入金融力量,全面彰显地方金融机构的责任与担当。图为该行工作人员在枣阳市第一人民医院进行“智慧医院”项目回访。

李星咏

永福农商银行开展实地走访

点对点解决企业融资难题

为全力决战第四季度,夯实2026年金融服务工作基础,近日,广西永福农商银行党委书记、董事长吴军一行深入苏桥工业园区开展实地走访调研,面对面了解企业需求,点对点解决企业难题,以实际行动践行地方金融主力军的责任与担当。

走访期间,吴军一行先后走进园区内多家具有代表性的制造业、科技型企业。在企业生产车间,他们仔细察看产品生产线的运行情况,并与企业负责人进行深入交流,详细询问企业当前的生产订单、原材料供应、成本控制、资金周转、用工招聘以及未来发展规划等。“我们此行的目的,就是要听到企业最真实的声音,了解大家最迫切的需求。”在与桂林云汉日用化工有限责任公司负责

人座谈时,吴军开门见山,“永福农商银行始终是与企业是同舟共济的伙伴,企业发展的痛点、难点,就是我们金融服务的着力点和突破点。”

走访过程中,调研团队向企业负责人详细介绍了永福农商银行当前重点推广的存贷款产品以及各项便捷高效的电子银行产品,包括“科创贷”“技改贷”“金融惠企贷”等,并大力推广永福农商银行的各项存款、理财产品及手机银行、网上支付、代发工资等“一揽子”综合服务,旨在以灵活、高效、贴心的金融服务,有效降低企业融资成本,提升资金管理效率,为企业持续健康发展注入金融“活水”。

“农商银行工作人员的上门走访服务十分及时,为我们推荐了适合的

贷款产品,切实解决了我们扩大生产线资金不足的难题。这种‘零距离’的沟通,让我们感受到了永福农商银行的诚意和温度。”广西新桂轮橡胶有限公司负责人感慨道。此次深入园区走访调研,是永福农商银行积极响应“金融支持实体经济、优化营商环境”这一号召的有力行动,也是该行主动作为、靠前服务,决胜年度收官战、蓄力“开门红”的重要举措。

下一阶段,永福农商银行将继续坚守服务初心,进一步畅通“银企”沟通渠道,为企业提供更加优质、高效、便捷的金融服务,坚定企业发展信心,为中小微企业营造良好的金融环境,以源源不断的金融“活水”浇灌其成长的沃土。

肖玺

泽州农商银行精准匹配信贷产品

助力合作社“磨”出新动能

走进山西省泽州县宇鹏农业农机专业合作社(以下简称:宇鹏农业农机专业合作社)的石磨面粉加工生产车间,机器轰鸣间,浓郁的小麦清香弥漫四周。工人们分工协作,有条不紊地将小麦原料送入生产管道,历经除尘、筛选、清洗、甩干、破碎、研磨等十余道工序后,一袋袋麦香醇厚的新鲜面粉顺利“出炉”。

宇鹏农业农机专业合作社于2017年11月成立,多年来专注于面粉加工、小杂粮种植加工及农机服务。近年来,受市场环境波动影响,该合作社盈利空间逐步收窄。为突破发展瓶颈、扩大经营规模,该合作社负责人赵宁波经过前期充分调研,瞄准绿色健康食品的市场蓝海,决定启动石磨粮食加工厂升级项目——通过改造仓储设施、引进杂粮石磨磨粉设备及加工机

组等核心装备,搭建从原材料处理到成品包装的全链条生产线。然而推进过程中,资金短缺成为阻碍项目落地的“拦路虎”,直接让合作社陷入进退两难的境地。

山西泽州农商银行南岭支行在开展网格化走访的过程中,敏锐捕捉到该合作社的资金需求,于是迅速组建专项服务小分队主动上门对接。结合宇鹏农业农机专业合作社的经营现状与产业特色,该支行为其精准匹配了“小微企业风险互助信用贷”产品,并最终为其成功发放了100万元信贷资金,及时解决了其资金难题。

如今,升级后的石磨粮食加工项目已顺利投产,其生产的原生态石磨面粉不仅完整保留了蛋白质、维生素B族、膳食纤维等营养成分,更锁住了

麦胚的自然香气。凭借色泽洁白、质地细腻的优良品质以及加工后面食爽滑筋道的独特口感,相关产品深受消费者青睐。如今,该合作社的产品不仅覆盖晋城周边五县,更逐步拓展至省内其他市县,构建起稳定的销售渠道,市场口碑持续向好。

今年以来,山西泽州农商银行坚守支农支小的市场定位不动摇,将信贷转型作为高质量发展的核心抓手,以整村授信、网格化营销、“深耕本土聚力赋能”客户大走访活动为载体,将“党建+信贷转型”纳入书记项目,全面推行“四级联动”机制,创新“分层维护、分级走访”模式,进一步下沉服务重心,深入社区村落摸排客户金融需求,全力推进小微信贷业务扩面增量。截至目前,该行500万元以下贷款较年初净增7.55亿元。

赵德正 栗阳阳

晋州农商银行

金融“活水”浇灌特色产业

长期以来,河北晋州农商银行聚焦主责主业,坚守支农支小战略定位不动摇,依托“一池两新万企”行动,将走访活动成效转化为精准施策的“明白账”,让金融“活水”真正流向乡村发展最需要的地方。截至今年10月末,晋州农商银行各项贷款余额达124亿元。

该行持续优化金融产品供给,推出“订单贷”“电商贷”“农业产业化龙头贷”等多款特色信贷产品,精准对接辖内农业产业化龙头企业、农民专业合作社、家庭农场等新型农业经营主体,为不同企业的生产经营特点和资金周转周期,该行为其量身定制信贷服务方案,简化贷款审批流程,缩短放贷时间,确保企业能够及时获得信贷资金支持。

晋州农商银行下沉服务重心,将金融服务触角延伸至辖内乡镇、村落,通

过设立金融便民服务点、派驻“农村金融服务专员”等方式,让村民足不出村即可办理存取款、转账汇款、贷款咨询等基础金融业务。针对晋州市特色产业产业集群,如梨果种植、畜牧养殖、纺织加工等,该行组建专业金融服务团队,深入产业园区、田间地头开展一对一调研走访,详细掌握产业链各环节的资金需求。例如,在梨果主产区,该行金融服务团队与当地种植大户、农民专业合作社负责人共同分析市场行情、种植周期和销售模式,为其提供全链条融资支持,帮助梨农实现“种植有资金、销售有渠道、发展有保障”的目标。

下一阶段,晋州农商银行将持续深化“一池两新万企”行动,争做乡村振兴的排头兵、小微企业的“贴心人”,以更加便捷化、定制化、全方位的金融服务,为区域经济高质量发展注入源源不断的金融“活水”。

张荣勋

汉寿农商银行

加大县域经济信贷投放力度

自“行长走市县·金融送解忧”活动开展以来,湖南汉寿农商银行聚焦县域经济发展的重点领域和薄弱环节,将“走出去调研”与“送上门服务”紧密结合,持续加大信贷投放力度,创新金融服务模式,以源源不断的金融“活水”,精准滴灌实体经济,展现了地方金融排头兵的责任与担当。

为深入贯彻落实省市两级政府支持常德市合成生物制造产业高质量发展的相关部署,该行充分发挥县域法人的独特优势,针对合成生物制造企业的融资堵点,在广泛调研的基础上,创新推出“合成生物贷”产品,精准对接县域合成生物制造企业从研发到生产的全链条资金需求。截至今年10月末,该行累计发放“合成生物贷”3户、金额1.27亿元。

上半年,该行成功落地全县首笔债券质押类支农支小再贷款券款对付结算业务,发放支小再贷款资金5000

万元。据悉,该业务依托外汇交易中心平台和中央结算公司结算系统,实现全流程线上化操作,标志着该行在运用数字技术提升服务效率、降低融资成本方面取得了关键突破。截至10月末,该行累计发放支农支小再贷款3.49亿元。

为突破科技型小微企业融资瓶颈,针对该类企业轻资产、抵押难的特点,该行积极对接汉寿县科学技术局,获取相关企业的相关知识信用评价信息,成功为县域一家拥有多项核心自主知识产权的智能装备企业发放全县首笔“科技型企业知识价值信用贷”100万元,助力其拓宽融资渠道。

下一步,汉寿农商银行将继续坚守“服务‘三农’、服务小微企业、服务地方经济”的市场定位,围绕县域经济特点,开发更多个性化、差异化的信贷产品,为当地实体经济高质量发展保驾护航。

孟鑫子

青田农商银行

“重整贷”赋能企业“重生”

寒风骤起,丽水市青田县一家深耕细分领域的鞋厂正遭遇前所未有的生存危机。面对原材料价格暴涨与下游经销商回款周期拉长的双重压力,该企业资金链“突然失灵”,一度濒临破产清算。就在企业面临资产被“肢解拍卖”、产业根基崩塌的绝境时,浙江农商联合银行辖内青田农商银行与青田县人民法院联合推出的“重整贷”如同及时雨为其注入生机,成功探索出了一条“司法+金融”协同助力困境中小微企业“重生”的新路径。

这家鞋厂的困境,是众多中小制造企业生存压力的真实缩影。对于这类企业而言,核心价值不仅体现在有形的厂房设备上,更凝聚在其创新研发的生产技术、成熟的供应链体系等。按照传统破产处置模式,这类企业往往难逃资产拍卖、债务打折的存量分配结局,价值数百万元的生产设

备经过拍卖可能仅收回三成资金,而技术工人流失、客户资源转移、供应链断裂等隐性损失更是难以估量。

“不能让诚实而不幸的企业就此倒下”,这一理念成为青田农商银行与青田县人民法院携手破局的核心共识。双方在多次沟通调研中深刻认识到,传统处置模式已无法适配中小微企业的重整需求,必须构建司法部门与金融机构深度协作的全新模式。随后,双方建立专项沟通机制,对鞋厂开展全面尽职调查,找出造成企业困境的症结所在,成功构建起“司法监管+灵活还本+优惠政策”的三重保障机制,为企业重整筑牢安全防线。

鞋厂的重生,为“重整贷”实践模式写下了生动注脚。截至今年10月末,青田农商银行依托该模式,已累计为10余户困境个体工商户及企业提供237.99万元的信贷资金支持,带动盘活资产超千万元。

叶俏伶



今年以来,山西定襄农商银行以保障特色产业产业链发展为核心,创新推出产业链金融服务模式,通过组建金融助农服务队主动上门,为以长山药种植产业为代表的区域特色产业提供全链条资金支持。截至目前,该行已累计为辖内新型农业经营主体精准投放信贷资金1500万元。图为该行工作人员实地调研长山药种植户的资金需求。

李平