

汉川农商银行

“知识价值信用贷”满足企业需求

在推动高质量发展、构建现代化产业体系的征程中,科技型中小企业尤其是“专精特新”企业,是补链、强链的关键力量。然而,“轻资产、缺抵押”的特性,仍使该类型企业面临融资门槛高、资金周转难的现实困境。湖北汉川农商银行聚焦这一痛点,依托“科技型企业知识价值信用贷”产品,以数据赋能代替传统抵押品,切实打通了金融支持实体经济“最后一公里”。

“多亏了农商银行及时的信贷资金支持!我们虽然手握核心技术、市场认可度高,但受轻资产运营模式限制,融资难题一直制约着企业扩产提速。”湖北某电气有限公司负责人感慨道。据悉,该电气公司主营电气设备制造与销售,拥有28项专利技术,是一家高新技术企业和专精特新“小巨人”企业。近年来,随着市场需求的持续加大,企业资金需求也随之同步增长,纷至沓来的订单成为企业“甜蜜的烦恼”。

汉川农商银行在开展支持小微企业融资协调工作机制走访活动中了解到该企业的困境后,迅速组织工作专班对接。该行客户经理经过实地调研后发现,该企业已被纳入“湖北科创企业智慧大脑”平台科技型中小企业库,符合“科技型企业知识价值信用贷”的准入条件。随后,该行客户经理迅速开展尽职调查及资料收集,并为其开通了贷款审批“绿色通道”,成功在3个工作日内将500万元信贷资金全额发放到了企业账户上,及时解决了其资金难题。 王婧

黄骅农商银行
成功创建信用微企园区

近日,河北黄骅农商银行在服务实体经济、优化区域信用生态建设方面取得显著进展:成功将黄骅经济开发区南区创建为信用微企园区。据了解,该园区内正常经营企业共计12家,其中5家已率先通过评定成为信用微企。为进一步激励企业坚守诚信经营理念、健全园区信用体系建设,该行在后续工作中持续加大政策支持力度,于今年第四季度在该园区新创建2家信用微企,推动园区信用微企规模稳步扩大。

立足渤海新区黄骅市园区范围广、企业数量多的实际情况,黄骅农商银行锚定信用体系建设与实体经济深度融合的目标,制定了清晰的中长期推进规划;到2026年末,实现全辖信用微企园区覆盖率不低于60%;到2027年末,将这一比例进一步提升至80%以上。这一系列举措,标志着黄骅市在构建区域性小微企业良性发展生态体系上迈出了坚实步伐,同时为破解小微企业融资难、融资贵问题提供了可复制、可推广的“黄骅解决方案”。 张泓

湘潭农商银行
发放700万元流动资金贷款

近日,贵州湘潭农商银行依托全国中小微企业资金流信用信息共享平台(以下简称:资金流信用信息平台),向湘潭家礼医院发放了700万元流动资金贷款,精准解决了其在医疗物资储备方面的资金难题。

湘潭家礼医院是湘潭县域内规模较大的综合性民营医疗机构。作为县域民生保障的重点机构,近年来,随着群众健康需求不断加大,湘潭家礼医院计划扩充急救物资储备及补充药品库存,但面临较大的流动资金缺口。由于医疗行业具有“前期投入大、资金周转周期长”的显著特点,医院在设备采购、药品储备等核心运营环节需全额预付资金,而医保结算通常存在3至6个月账期,两者时间差导致医院资金占用压力突出。湘潭农商银行的工作人员通过上门走访了解到湘潭家礼医院的融资需求后,向其推介了资金流信用信息平台,经医院授权查询其跨行资金流数据,从医保回款、供应链交易、税费缴纳等维度核验其经营稳健性。

依托资金流信用信息平台数据赋能,湘潭农商银行简化审批流程、实行利率优惠,在7个工作日内完成了贷款发放。该笔贷款专项用于湘潭家礼医院急救药品采购及医疗耗材补充,既精准破解了医疗行业资金周转慢、前期投入压力大的融资痛点,更以金融赋能筑牢了县域医疗保障防线,为守护群众健康注入源源不断的金融“活水”。 苏迪

护航小微企业成长

天津滨海农商银行创新投贷联动模式

破解科技型企业融资难题

今年以来,针对轻资产高科企“有技术、缺资金”的成长困境,天津滨海农商银行立足区域科技创新发展需求,主动突破传统信贷服务局限,积极探索投贷联动的金融服务新模式。该行聚焦企业核心技术价值与成长潜力,将企业技术价值转化为可量化的信用资产,有效破解轻资产科技型企业的融资难题,让金融“活水”精准滴灌企业创新一线。近期,该行与天津某投资管理公司达成合作意向,依托双方资源互补优势,以投贷联动模式为天津某航空航天企业发放了1000万元信用贷款,助力其推进卫星入轨进程,为区域航空航天产业高质量发展注入金融动能。

当前,该公司正处于研发投入的关键阶段,核心技术与人才团队等无形资产难以被精准估值,传统信贷模式下的“看资产放贷”路径很难走通。为破解这一痛点,天津滨海农商银行充分发挥地方法人银行优势,与该公司建立了深度合作关系。针对其轻资产、高成长特性,该行精准匹配创新型信贷产品“科创贷”,综合考虑企业投贷联动业务评价积分、已获得股权投资总额等核心指标,为企业提供了1000万元信用贷款授信;同时,强化“总分支”三级联动,开通信贷审批“绿色通道”,实行优先审批、优先放款,高效完成全流程业务操作。

“科创贷”是天津滨海农商银行聚焦科技型企业融资需求推出的一款专项信贷产品,支持相关企业以信用、知识产权等作为质押物,通过投贷联动模式进行融资,在授信额度核定上,可采取销售收入定额和风险投资定额两种方式,为科技型企业提供更加多元化的融资选择。自该产品上线以来,天津滨海农商银行今年内已累计为47家科技型企业投放贷款3.28亿元,以实打实的金融支持,助力一批科技型企业从“新苗”长成“大树”,从技术突破迈向市场拓展。

下一步,天津滨海农商银行将继续深入贯彻落实党的二十届四中全会精神,锚定“科技自立自强”目标,深化金融产品创新,精准赋能人工智能、量子计算、6G通信等行业发展,让信贷资金更快、更精准地直达企业发展一线,全力护航科技型企业从小到大、从强到优,为天津经济高质量发展贡献更多金融力量。 赵凯蒙



近期,浙江农商联合银行辖内浦江农商银行立足区域特色产业,深入开展“服装针织季”网格化大走访活动,通过上门走访,精准摸排企业融资需求。截至目前,该行累计为绗缝针织、服装加工行业的1114家企业提供了27.66亿元的信贷资金支持。图为该行工作人员深入浦江县义可兴服装有限公司生产一线,详细了解企业生产经营情况及融资需求。 谢君君

兴文石海农商银行组建营销专班
深耕小微业务 赋能县域经济

为深入贯彻落实中央、省、市、县经济及金融工作会议精神,扎实做好金融“五篇大文章”,四川兴文石海农商银行高度重视、迅速响应,正式组建小微业务营销专班,以专业化队伍、精细化服务、项目化推进为抓手,全面吹响金融服务县域实体经济、助力小微企业发展的“冲锋号”。

自小微业务营销专班成立以来,该行始终坚持“多找客户、找好客户”的总体思路,围绕“走访一批、储备一批、培育一批、投放一批”的“四个一批”营销策略,深入县域园区、商圈、产业发展一线,开展“地毯式”走访、“清单式”对接、精准化服务。截至目前,该行小微业务营销专班已累计走访小微企业179家,完成信贷投放近2000万元,为县域小微企业发展注入了强

劲的金融动能。

为确保小微业务营销专班工作高效推进,该行成立了小微业务推广工作领导小组,由行长亲自挂帅,分管副行长靠前指挥,公司、信贷、风险、财务等多部门协同联动,构建起“领导小组统筹、专班小组主战、支行网点协同”的三级联动机制。该行小微业务营销专班成员实行“专职+兼职”双轨工作制度,3名专职人员集中办公,脱产攻坚,各支行择优选配兼职客户经理协同作战,形成了“全行一盘棋、上下一心”的服务新格局。

在资源保障上,该行单列专项营销费用、优先匹配信贷资源、优化贷款审批流程,对小微企业贷款严格落实“当日受理、次日办结”的服务制度;同时,建立尽职免责制度,明确免

责边界与流程,为一线人员“松绑减负、撑腰鼓劲”,充分激发金融服务小微企业的内生动力。

近日,该行领导班子专题与行唐县财政局开展专项对接,围绕财政金融互动政策、风险补偿机制、“政银”信息共享等方面进行深入交流,初步达成了“‘政银’携手推进、共助小微企业”的合作共识,为下一步扩大政策叠加效应、拓宽服务覆盖面奠定了坚实基础。

下一步,兴文石海农商银行将持续深化专班运行机制,力争全年实现“新增小微企业贷款4000万元”的目标任务,以更加昂扬的斗志、更加务实的作风、更加有力的举措,为写好县域普惠金融大文章、推动地方经济高质量发展贡献更大的农商力量。 胡萍

行唐县农信联社多措并举
提升小微企业金融服务质效

小微企业一头连着经济大局,一头连着百姓民生,是经济高质量发展的活力之源。今年以来,河北行唐县农信联社以“1357”战略规划为引领,持续推动“一池两新万企”行动走深走实,聚焦小微企业客户群体,持续提升金融服务质效。截至10月末,该联社普惠型小微企业贷款客户3879户,较年初增加248户;贷款余额51.99亿元,较年初增加11.38亿元,均稳居县域银行机构首位。

该联社深刻把握金融工作的政治性、人民性,制定小微企业贷款尽职免责办法,明确尽职免责认定流程,细化免责、追责情形,为信贷人员松绑减负;充分发挥绩效考核“指挥棒”作用,制定小微企业差异化考核任务,加大对普惠型小微企业贷款的考核权重;对各机构小微企业贷款指

标实行日监测、周通报制度,强化落后机构的对标提升、专项督导,确保支持小微企业融资协调工作机制落地落实。

该联社聚焦顶层设计,强化首贷户考评,加大首贷户占比监测、督导和考核力度,完善首贷户绩效评价和激励约束机制,有效提升小微企业首贷户占比;入驻行唐县首贷续贷服务中心,实行“线下窗口+线上平台”并行模式,制定贷款政策“明白纸”,事前有针对性地对首贷产品、续贷政策进行梳理归纳,明确不同类型产品的授信条件、办理流程、所需资料及贷款周期等,为客户提供“一站式”多层次、高效率的首贷续贷融资服务。

该联社积极开展县域特色产业集群专项营销活动,进一步加大对小微企业的金融支持力度;深度对接县

域特色产业集群和重点项目,为乳业产业集群发放贷款5770万元,为新型农业经营主体发放贷款9213.96万元,切实增强了小微企业对于金融服务的获得感与满意度。针对县域小微企业的融资需求,该联社践行绿色金融发展理念,持续加大对特色绿色农业、节能环保、新能源科技等项目的信贷支持力度,为县域经济发展注入绿色金融动力。截至10月末,该行绿色贷款余额7.07亿元,战略性新兴产业贷款余额7.03亿元。

砥砺初心使命,厚植为民情怀。下一阶段,行唐县农信联社将立足县域金融主力军定位,持续深化金融服务创新、优化金融服务流程、提升金融服务质效,推动小微企业持续向好发展,为县域经济高质量发展作出更大贡献。 李雪龙

晋城农商银行

支持文旅产业高质量发展

今年以来,山西晋城农商银行锚定商务服务业核心赛道,以“千企万户大走访”“深耕本土聚力赋能”客户大走访活动为重要抓手,精准“滴灌”民营经济,深度赋能文旅产业高质量发展。

走访期间,该行精准对接山西太行云顶文化旅游产业开发有限公司,获悉其计划引入全季酒店品牌,项目总投资超3000万元,预计4至5年实现投资回收。基于对企业经营规划的深度调研,并结合其A级信用评级优势,该行高效完成了授信审批,为企业精准投放了4000万元信贷资金,为项目顺利落地及企业后续经营发展提供了坚实支撑。这笔资金犹如及时雨,精准填补了企业在项目扩张、品牌升级关键阶段的资金缺口,为全季酒店

项目从筹备到推进提供了坚实的金融保障,生动诠释了晋城农商银行深耕本土、服务实体经济、助力文旅产业高质量发展的责任与担当。此次高效授信不仅构建起“银企”双方稳固的合作纽带,更有效缓解了企业流动资金压力,为项目后续稳健运营奠定了坚实基础。截至目前,该行已累计向商务服务业投放信贷资金7000余万元,以金融“活水”持续滋养本土产业生态,为区域经济发展注入持久动力。

下一阶段,晋城农商银行将持续以客户大走访活动为桥梁,精准锚定企业发展需求,紧扣产业发展脉搏,不断优化金融服务模式、加大信贷支持力度,为区域经济繁荣、文旅产业融合升级贡献源源不断的农商力量。 韩清杰

石门农商银行

金融“及时雨”润泽中药材加工企业

“有了这笔贷款,我们就能按保底价收购农户的无患子、枳实了,不仅能扩大加工规模,还能带动更多乡亲就业!”湖南某医药企业负责人拿着300万元贷款到账的凭证,激动地说道。近日,在湖南省常德市石门县,一场由农商银行、农业担保公司、医药企业与种植户携手推进的产业振兴行动,正让漫山遍野的中药材变成“致富宝藏”。

今年9月,该企业计划扩大本地特色中药材加工与收购规模,因流动资金周转承压,于是便向湖南石门农商银行二部支行提交了贷款申请。

“企业有需求,我们必响应!”接到申请后,该支行迅速组建专项调查小组,由总行领导带头深入企业生产车间、仓储场地,精准摸排企业经营状况、加工产能及收购计划;同时,联合当地农业担保公司奔赴多个乡镇种植基地,实地考察中药材长势,走访农民专业合作社及农户,确认原材料供应

的稳定性。从实地调研、方案设计到贷款审批发放,该行与担保公司打破常规,成功将信贷资金高效发放至企业账户。这笔金融“及时雨”不仅及时解决了企业收购资金短缺难题,更让产业链上下游的农民专业合作社与农户吃下了一颗“定心丸”。

目前,在这笔贷款的支持下,该企业已与当地3家中药材种植合作社签订长期收购协议,保底收购无患子、枳实等中药材,带动周边230余户农户投身中药材种植产业。农户通过土地流转获租金、田间务工挣薪金,产品销售分股金,人均年增收1.3万元,既增强了获得感,也极大地提升了种植积极性。

未来,石门农商银行将继续聚焦本地特色产业,优化涉农信贷服务,让金融“活水”持续滋养乡村沃土,助力更多企业发展壮大、更多农户致富增收。 易志鹏

黄冈农商银行开发区支行

为科创企业定制“好企贷”

“你们的工作效率真高,这400万元信贷资金就像一场及时雨,彻底解了我的燃眉之急!”湖北某新能源科技公司负责人王先生紧紧握住湖北黄冈农商银行开发区支行信贷客户经理的手感激地说道。

该企业位于光谷黄冈科技产业园内,专注于电动汽车充电基础设施生产制造及新能源技术研发,不仅是黄冈市重点培育的国家高新技术企业,还入选了省级科技型中小企业名录,发展前景十分广阔。

黄冈农商银行开发区支行在“延链营销”进园入企走访对接活动中得知该企业刚签下一笔大额订单,急需资金采购核心电缆组件,但受限于抵押物不足,传统信贷产品难以匹配科技型企业“高研发投入、轻资产”的发展模式。掌握企业的实际情况后,该支行安排客户经理团队再次主动上门,走进企业生产一线和研发部门,详细了解企业的经营规模、核心技术

优势、财务状况、纳税记录及上下游合作稳定性等情况,并根据科创企业特点,为其量身推荐了“好企贷”产品。该支行工作人员在入企调查时,同步收集专利证书、纳税证明等相关资料,并加强与信贷、授信审批等部门的联动协作,仅用三天时间,便成功向该企业发放了400万元“好企贷”,及时帮助企业解决了资金周转难题。

据悉,“好企贷”是农商银行专为高新技术企业、专精特新“小巨人”等优质企业定制的创新型金融产品,具有弱化抵押物依赖、担保方式灵活、审批效率高、授信额度充足等特点。

下一阶段,黄冈农商银行开发区支行将继续聚焦本地新能源、智能制造、农产品深加工等特色产业,进一步加大对核心企业及其上下游中小微企业的走访力度,通过更精准的信贷支持、更贴心的金融服务,为本土企业做大做强注入源源不断的金融动能。 张俊



今年以来,山西临猗农商银行紧扣生活用纸产业发展脉搏,深入走访对接当地“专精特新”企业,创新实行全链授信模式,切实将金融资源转化为生活用纸产业集群的发展优势。截至目前,该行已为生活用纸产业链累计授信1.5亿元,投放普惠型小微企业贷款2.61亿元。图为在该行金融“活水”的浇灌下,当地一家小微企业稳步投入生活用纸生产中。 黄晓