

启东农商银行  
发放10万元数字人民币贷款

近日,启东市黎煌御建材经营部负责人通过江苏启东农商银行文峰建筑支行获得了一笔10万元的数字人民币贷款,及时缓解了旺季备货的资金压力。

这笔贷款是启东农商银行文峰建筑支行将数字人民币应用于农村建材市场的一次创新尝试。该支行客户经理在定期走访中了解到黎煌御建材经营部常有“短、频、急”的小额资金需求,传统贷款流程难以完全匹配其支付节奏,于是便向其推荐了数字人民币贷款方案。

该项业务的顺利办理,依托启东农商银行正在运行的“三台六岗”协同工作机制。贷款资金从发放到支付给上游供应商,全流程资金流向可溯可查、精准可控,切实保障了信贷资金专款专用。

以此次数字人民币贷款业务的正式落地为起点,启东农商银行正积极探索将数字人民币应用拓展至工资代发、民生缴费、供应链支付等更广泛的金融场景,为区域民生改善与商业发展提供坚实的金融支撑。 彭铃琳 顾帆

大冶农商银行  
“创业担保贷”赋能服装企业

位于大冶市还地桥镇的大冶市某服饰有限公司成立于2021年,主营业务涵盖服装设计、制作加工及产品销售。尽管经营年限尚短,但凭借卓越的产品品质、时尚的设计风格,该公司迅速赢得市场的广泛认可,营收规模也实现持续攀升。随着现有生产线趋于饱和,该公司决定加大投入扩充产能,融资需求日益迫切。

湖北大冶农商银行还地桥支行在“千企万户大走访”活动中敏锐地捕捉到该公司的资金需求后,第一时间指派客户经理上门对接并开展尽职调查。结合该公司无合适抵押物的特点,该支行精准为其推介了“创业担保贷”产品。该产品不仅无需提供固定资产抵押,还能够享受地方财政贴息,帮助企业大幅降低了融资成本。最终,该支行成功为企业发放了60万元贷款,及时解了其燃眉之急。截至目前,大冶农商银行工作人员已累计走访小微企业2740家,为“两项清单”内的企业授信2141家、金额45.34亿元;累计发放各项贷款43.85亿元,覆盖科技、民营、消费等多个领域。 刘恒长

万安农商银行  
让政策红利直达创业者

今年以来,江西万安农商银行深入开展整村授信及网格化营销,将各项金融政策红利直接送到创业者“家门口”,以源源不断的金融“活水”持续浇灌地方创业热土。

为打通创业贴息贷款发放的“最后一公里”,该行创新服务模式,针对不同创业群体精准“画像”,重点对接农村种植养殖户、农民专业合作社等;联合市场监管部门梳理新注册经营主体清单,并开展一对一上门走访。截至目前,该行已累计为创业主体发放创业贴息贷款1.56亿元,惠及430余名创业者。

贷款不是终点,而是创业加速的起点。该行不仅送“贷”上门,更建立贷后跟踪机制,为创业者提供财务规划、市场对接等增值服务。如针对农民专业合作社、种植养殖大户,该行积极对接农技专家为其开展种植技术指导,帮助其进一步拓宽销售渠道。 肖泉

三河农商银行  
为实体经济注入强劲动能

今年以来,河北三河农商银行深入开展“一池两新万企”行动,组建专项服务小组,打破“坐店等客”模式,建立“一户一档”需求台账,精准对接中小微企业的融资需求。截至11月末,该行工作人员累计走访企业超3.6万家,贷款余额167亿余元,较年初新增近14亿元。

该行深化“政银企”协同模式,联合园区管委会、行业协会等举行专场对接会,切实将金融政策与惠企举措精准触达;同时,推出“农商惠企贷”“农商科创贷”“园区担保贷”等特色信贷产品。截至11月末,该行成功创建5个信用微企园区,挖掘新客户31户,发放贷款4600余万元。

下一阶段,三河农商银行将持续深化“一池两新万企”行动,进一步优化信贷产品体系,提升金融服务质效,让金融“活水”更精准地滴灌实体经济,为县域经济转型升级、乡村振兴贡献农商力量。 刘振江

人民银行内江市分行指导威远农商银行  
金融支持生物多样性保护

“过去,秸秆焚烧、禽畜粪污是老难,污染环境又浪费资源。现在好了,有了银行的信贷资金支持,这些‘生态包袱’摇身一变成了抢手的‘绿色财源’!”四川正威实业有限公司(以下简称:正威实业公司)负责人谈起企业正在实施的项目,喜悦之情溢于言表。

他口中所指的项目,正是威远县秸秆及禽畜粪便收集处理中心建设项目。该项目创新构建“农业废弃物—有机肥—土壤生态改良—绿色种植”循环模式,旨在实现县域农业废弃物的资源化、无害化处理。而这场“点废成金”的变革背后,是在人民银行内江市分行指导下,四川威远农商银行深入落实生物多样性金融标准试用工作要求,打出的一套促进农业生态修复、保护农田生物多样性的金融“组合拳”。

威远县地处川南,全县粮食种植面积逾6万公顷,禽畜养殖业发达,每年产生大量的农作物秸秆和禽畜粪便。如何处理这些废弃物,一度成为影响当地农业生态系统健康的棘手问题。

治污需治本,护生先护土。人民银行内江市分行敏锐地抓住这一关键环节,指导威远农商银行将金融支持的“瞄准镜”对准农林废弃物综合利用这一领域,主动对接正威实业公司的秸秆及禽畜粪便收集处理中心建设项目。为确保好项目不因“钱袋子”而搁浅,人民银行内江市分行指导威远农商银行打破常规,积极优化担保方式,为该项目量身定制融资方案。威远农商银行主动上门服务,最终采取保证担保方式,成功为企业发放了3600万元贷款,解决了项目建设的资金难题。

这笔宝贵的信贷资金,迅速让项目从图纸变为现实。如今,两条全封闭式智能生产线已全面建成,成为区域内削减面源污染、守护生态底色的重要防线。“现在,我们每年能‘吃’掉1.6万余吨的猪粪和3200余吨的油菜秸秆!”正威实业公司负责人自豪地说道。同时,这本“生态账”也正转化为实实在在的“经济账”。该项目生产的有机生态肥可满足5万亩农田的用肥需求,有机肥的施用不仅让土地“歇了口气”,促进了土壤生物群落的恢复,更帮助农户每亩节约化肥成本约60元,惠及农户超5000户。

从“生态包袱”到“绿色财富”,人民银行内江市分行指导威远农商银行探索出的实践路径,为全省金融支持生物多样性保护提供了一份可复制、可推广的“甜城样本”,为当地发展循环经济打下了坚实的基础。 余盛 邱冬



今年以来,山西广灵农商银行聚焦县域非遗经济发展需求,创新推出“非遗传承贷”产品,重点为广灵剪纸、广灵手工编织等本土非遗项目提供金融支持,同时助力打造“美丽工坊”,有效带动广大农村妇女就业增收。截至11月末,该行累计发放此类贷款2000余万元。图为在该行金融“活水”的精准浇灌下,“美丽工坊”内的农村妇女专注投入手工编织工作中。 赵多献

介休农商银行开展“千企万户送贷行”行动  
下沉一线助推实体经济发展

今年以来,山西介休农商银行深刻把握“六个实现”工作主线,坚守服务“三农”和实体经济定位,以“基础管理提升年”为抓手,创新开展“深化金融‘五篇大文章’助农兴企”专项“千企万户送贷行”行动。全行干部员工下沉一线、主动作为,通过问需于企、问计于民,精准匹配金融资源,充分发挥地方金融主力军作用,为当地经济高质量发展注入强劲的金融动能。

介休农商银行构建“线上+线下”立体化宣传矩阵,组织营销团队深入产业园区、专业市场、乡镇集市等重点区域,通过“金融课堂”“产品巡展”等形式,重点推介数字金融、普惠信贷等特色服务;依托山西省农商联合银行“数字金融”建设成果,通过微信公众号、短视频平台等渠道推送信贷产品申请指南,同步开通线上咨询专线,实

时收集客户反馈。针对市场需求动态,该行及时调整营销专班工作方向,结合“全域网格化”服务体系精准划分目标客群,通过“日监测、周分析”机制强化过程管控,在全行营造“全员参与、全域覆盖”的营销氛围。

该行机关部室与包片网点建立联动营销机制,以网格为单位开展“地毯式”走访,重点对接个体工商户、小微企业、“专精特新”企业等客户主体;通过“拉家常+查账本”的务实方式,深入且细致地掌握相关企业的经营现状、资金缺口等核心信息,建立“一户一档”客户画像;结合山西省农商联合银行“服务普惠小微提质增效”专项行动要求,精准推介“兴隆贷”“兴旺贷”等金融产品,配套提供存款理财、收单结算、代发工资等“一揽子”金融服务;创新“低风险、短流

程”的办理模式,建立信贷审批“绿色通道”,从而实现客户需求“快响应、快审批、快放款”的目标,大幅提升了营销精准度和客户满意度。

该行依托“农村网点、城区网点、总行部室”三级联动机制,因地制宜制订服务方案。农村网点以“村行共建”为抓手,联合乡镇“两委”开展“金融助农进万家”活动;城区网点按小区、商圈、市场细分网格,建立“一格一员”服务机制;总行部室落实“一人一格、一岗多责”要求,下沉网点开展协同营销。该行营销人员提供全流程指导,详细解读“晋享贷”“公积金贷”“车位贷”等特色产品优势,对辖内客户群体做到“应访尽访、能贷尽贷”,以有温度的金融服务激活客户潜在需求,推动全员营销热情持续高涨。 温娜 王瑞俊

淮安农商银行聚焦建筑企业需求  
办理首笔转贷资金贷款业务

“没想到农商银行的工作人员能主动上门,全程指导我们办理转贷资金贷款手续,让我们不仅不用担心资金断档,还节省了不少成本费用。”淮安某建设工程有限公司财务负责人感慨道。近日,江苏淮安农商银行以靶向服务推动政策落地,成功办理了淮安地区首笔建筑企业转贷资金贷款业务。

该行将企业需求清单精准转化为银行服务清单,自接到通知后,迅速组织工作人员开展辖内“白名单”建筑企业专项走访活动,深入了解企业经营状况、资金需求及转贷贷意愿。在此基础上,该行坚持因地制宜、因企施策,对符合续贷条件的建筑企业,加大政策宣传推广力度,切实保障客户合理续贷需求得到高效满足。

针对企业对转贷资金贷款的申请流程、利率标准、资金断档等方面的疑问,该行通过“一対一走访+一图读懂申请指南+建立需求台账”的组合服务模式,帮助企业全面厘清转贷资金贷款业务“找谁办、怎么办、有保障”的核心问题,为企业办理相关业务提供了清晰指引;同时,结合建筑企业工程款回笼周期长的特点,提前30天主动与企业负责人对接,敲定续贷事宜,同步联动省级转贷运营机构提交转贷资金贷款申请,确认是否准入、预留资金额度,从根本上杜绝企业出现“等贷”空窗期。

该行专门开通“转贷资金贷款业务绿色通道”,由总行指定专人统一审批辖内支行上报的相关业务,并与转贷运营机构同步审核,将业务初审时间从5个工作日缩短至2个工作日,大

幅提升了审批效率。在资金划转环节,该行采用“专户管理、受托支付”的运作模式,业务审批通过后,当天即可完成转贷资金的专户划转,资金全程在银行与服务机构间闭环流转,实现了“还旧”与“贷新”的无缝衔接,从源头上降低了企业信贷违约风险。

“这笔转贷资金贷款不仅降低了我们的资金拆借成本,更提振了我们投资新项目的信心!春节前,我们公司还有一笔1000余万元的贷款到期,之前还担心资金周转问题会影响员工工资发放,而这次通过淮安农商银行高效办理转贷资金贷款业务,彻底打消了我的这一顾虑。”该公司负责人坦言。在他看来,淮安农商银行专业高效的服务,真正将政策红利落到了实处,切实做到了为企业稳健经营保驾护航。 陈龙

永丰农商银行  
为木材加工企业发放“新联贷”

作为扎根地方、服务本土的金融主力军,江西永丰农商银行始终聚焦当地特色产业需求,以精准金融服务为木材加工企业纾困解难,助力企业扩规模、拓市场,为当地村民致富增收注入了新的活力。

位于江西省丰城县佐龙乡罗富村的江西隆丰木业制品有限公司(以下简称:隆丰木业),是当地木制品产业的代表性企业。自2023年投产以来,该公司专注生产木制玩具组件,日产量已突破万件,年产值达500余万元,不仅为罗富村及周边村民提供了30余个稳定的“家门口”就业岗位,更成功将精工木制玩具远销欧洲市场。

随着海外订单落地与市场需求攀升,隆丰木业进入产能扩张的关键期,设备升级、生产线扩展及原材料采购均需大额资金支持。在得知企业发展困境后,永丰农商银行富溪支行及时响应,深入企业生产车间开展

实地调研,全面摸清企业经营状况与融资需求。针对小微企业“融资急、用款频”的特点,该支行迅速定制专属融资方案,依托创新研发的“新联贷”产品,为企业高效发放了150万元贷款。这笔信贷资金将专项用于企业原材料采购,先进设备引进及生产规模扩大,为其转型升级注入强劲的金融动能。

在永丰农商银行的金融赋能下,隆丰木业不仅生产效率实现大幅提升,产品品质也得到显著改善,成功吸引了大批海外客户的青睐。近年来,该行紧密结合县域经济发展的相关战略部署,持续加大对“微工厂”“微车间”的金融扶持力度,积极配合地方盘活乡土资源、推进技术回流的相关举措,助力木材、服装加工等本土特色产业如雨后春笋般蓬勃兴起,为区域经济高质量发展和群众就业创业作出了积极贡献。 聂伟琳 杨雪琳

闻喜农商银行  
提升服装行业金融服务质效

临近年底,服装行业迎来年度关键经营节点。山西闻喜农商银行立足县域商业生态,聚焦服装商户“备货周转快、款式迭代急、资金需求短”的痛点,以大走访活动为抓手,通过精准摸排需求、上门办理授信、延伸服务场景等举措,为服装店铺注入金融动能,助力“美丽经济”焕发新活力。

张先生在闻喜县新兴市场经营一家男装店,多年来一直兢兢业业、用心打理。然而,受网络冲击、租金上涨等因素影响,张先生的店铺出现资金缺口,新款服装难以补货,一度面临经营困境。闻喜农商银行小微客户服务中心在开展大走访营销时了解到了张先生的相关情况,立即安排客户经理上门为其展开调查评估,详细了解张先生店铺的经营状况及发展潜力,指导他通过手机银行APP申请贷款,当天就将20万元信贷资金成功发放到位,

及时解决了张先生的资金难题。

今年以来,闻喜农商银行结合辖内客户群体特征,通过实施精准营销、下沉服务重心等举措,进一步深挖客户需求,全面提升金融服务质效。该行党委班子成员率先垂范,带头包联重点乡镇与社区,同时组建五支专项突击队开展重点走访,发动全员织密全域蓄客网络。针对辖内商户群体,该行专门组建“红马甲”外拓小组,精准抢抓商户早晨备货、傍晚收摊的非营业时段开展错峰营销。在做好柜面服务的同时,该行工作人员携带移动终端设备深入辖内商场,全面了解商户生产经营状况,建立信息台账,为客户提供银行卡开卡、完善授信信息,开通手机银行账户等“一揽子”服务,同步推介专属特色金融产品,全面商户服务专人对接全覆盖,切实提升客户对于金融服务的满意度。 王九朋

东光县农信联社  
精准发力服务实体经济

经济活则金融活,金融兴则经济兴。作为县域金融主力军,河北东光县农信联社始终坚守“立足县域、服务‘三农’、支小支微”的初心与使命,以“一池两新万企”行动为总抓手,在政策对接、产业赋能、普惠服务中精准发力,实现了金融与地方经济共生共荣、共促共进。

东光县农信联社主动承接国家及省市发展战略,将政策红利转化为服务实效;组建专项工作专班,建立“领导班子包联、部门联动、网点对接”的三级服务体系,与东光县发展改革委、东光县金融办等部门沟通对接,实现政策信息直达快享;开展全员大走访活动,对接走访名单内企业8671家,发放贷款超18.6亿元;深入推进“信用微企、信用微企园区、信用微企县区”三级体系创建,以信用建设解决信息不对称问题。

该联社立足当地产业发展特色,

构建“一业一品”服务模式;创新推出“塑包贷”“纸箱机械贷”“专利权抵质押贷”等多种信贷产品,以进一步满足不同产业集群的融资需求;同时,加强服务保障,安排专人进驻产业园区现场办公,为企业提供高效便捷的金融服务;组织召开“政银企”对接会7场,服务企业265家。

该联社依托遍及全县的服务网络,将金融服务下沉至田间地头、工厂车间;深化新“双基”建设工程,与447个行政村党组织联动,通过“红马甲+小背包”服务模式,实现行政村服务全覆盖。针对农户和小微企业“短、频、急”的融资需求,该行不断优化整村授信流程,惠及农户3.38万户;加强客户名单库管理,重点支持“大单黄金桃”“南霞口苦参”等特色产业发展,带动居民收入不断增加。 霍宏伟

云梦农商银行隔蒲支行  
640万元“好企贷”护航企业成长

近日,湖北云梦农商银行隔蒲支行精准对接企业需求,成功向湖北金鸡化工股份有限公司(以下简称:金鸡化工公司)发放了640万元“好企贷”,以高效便捷的金融服务为这家省级专精特新“小巨人”企业注入金融“活水”,彰显了地方金融机构赋能实体经济高质量发展的责任与担当。

金鸡化工公司成立于2015年,专注于甲基磺酰氯、甲基磺酸等电镀化学品及污水处理剂的研发与生产,产品广泛应用于电子、电缆、钢铁等关键行业。凭借持续稳定的研发投入与扎实过硬的技术实力,该公司成功获得国家级高新技术企业、国家级科技型中小企业等多项资质认证。今年以来,伴随市场订单量的持续攀升,该公司在原材料采购与生产线升级改造方面产生了迫切的资金需求,然而受限于缺乏足额抵质押物,其融资进程一度受到阻碍。

在获悉企业的融资压力后,该支行第一时间组织客户经理开展上门调查,重点核实企业订单增长态势、产能利用效率及核心研发实力,并依托“企业直通车‘银企’对接机制”与省级“智慧大脑”线上平台同步推进贷款申报工作。结合企业的科技资质、信用状况及经营数据,该支行迅速为其匹配了“好企贷”专属产品,同步开通“绿色审批通道”,大幅加快材料审核与授信流程,仅用不到一周时间便完成全流程业务操作,实现贷款快速落地,为企业生产经营及时注入关键周转资金。

下一步,云梦农商银行隔蒲支行将继续聚焦“专精特新”企业和科技型中小企业融资需求,进一步创新服务模式、提升服务质效,让更多“有技术、有前景、讲信用”的企业享受便捷、高效的金融服务,为县域实体经济高质量发展提供坚实的金融支撑。 周祥