

### 怀安县农信联社 提升小微企业金融服务质效

今年以来，河北怀安县农信联社深入推进“一池两新万企”行动，坚守支农支小的初心使命，持续为怀安县域经济发展注入金融“活水”。

围绕支持县域经济转型升级的目标，该联社创新推出“批发零售贷”“种植养殖贷”等差异化金融产品，配套实施一对一对接机制与灵活的利率定价策略，逐步构建起“金融赋能—产业升级—县域发展”的良性循环。在此基础上，该联社着力筑牢县域资金留存防线，有效防止金融资源外流；精准滴灌个体工商户与中小微企业，助力其破解融资难题。

作为怀安县农牧产业的骨干企业之一，某农牧发展有限公司凭借扎实的供应链管理能力和深厚的市场积累，目前已成为区域饲料原料流通领域的重要力量之一。为精准匹配该企业在发展过程中的资金需求，怀安县农信联社专门组建服务团队，主动上门服务，深入调研其经营模式，最终为企业投放540万元信贷资金，助力其实现持续健康发展。

姜英

### 怀仁农商银行 帮助养殖户念好“致富经”

近年来，山西怀仁农商银行深耕普惠金融沃土，将金融“活水”精准注入养殖产业链各环节，为养殖业高质量发展注入强劲动能。

针对传统养殖“抵押难、贷款慢”的痛点，该行创新推出“养殖贷”特色信贷产品，采用灵活多样的担保方式，通过进一步降低利率、优化贷款期限的方式，实现信贷资金与养殖周期精准匹配，大幅减轻了养殖户的资金压力。

该行组建专业涉农服务团队，深入乡镇村落开展地毯式走访，摸清养殖户的生产经营状况与资金需求，为其建立专属服务档案；推行“上门办贷、简化流程、快速审批”机制，让养殖户“足不出村”就能办结贷款。

该行创新“龙头企业+农民专业合作社+养殖户”链式服务模式，打通产业链各环节资金循环；聚焦绿色生态养殖趋势，对环保项目给予重点倾斜，助力养殖产业向生态化、可持续化的方向转型。通过产业链协同赋能，该行不仅让分散养殖户融入产业体系，降低经营风险，更带动周边农户就业增收，形成“产业兴、农户富”的良性循环。

王晓琛

### 睢宁农商银行 让猕猴桃长成“致富果”

走进张玉的猕猴桃种植园，一眼就能看到整齐的果树，每棵树上挂着黄色的防虫板，地面覆盖着厚厚的杂草。“四年时间，我的果园从30多亩扩到100亩，我也从门外汉成长为行家手里，全靠睢宁农商银行托着我往前走。”谈起自己的创业经历，张玉笑着说道。

2018年，张玉决心转行，投身猕猴桃种植。当时，她想购入优质种苗和搭建滴灌设施，手头资金却还差一大截。江苏睢宁农商银行八一路支行在了解她的金融需求后，主动上门服务，仅用两天时间便将50万元“妇女创业贷”发放到位，解了她的燃眉之急。

在睢宁县，像张玉这样依靠睢宁农商银行的金融支持，主动拥抱数字时代、扎根特色产业的新农人还有很多。近年来，该行坚定不移锚定乡村振兴战略主线，聚焦特色瓜果种植产业，瞄准果品购销、仓储等环节，着力提升金融服务水平，创新金融服务模式。截至10月末，该行涉农贷款余额177.53亿元，其中，为1201户新型农业经营主体发放贷款9.69亿元，为乡村振兴战略源源不断注入金融“活水”。

陈达 全鹏

### 建始农商银行龙坪支行 “政银企”合作延伸服务触角

湖北建始农商银行龙坪支行坚守“深耕本土、支农支小、服务实体”宗旨，立足“乡村振兴高山农旅特色支行”定位，联合龙坪乡人民政府、省农担恩施分公司举办“政银企”对接会，让金融服务的触角延伸至乡村振兴的每一个角落。

该支行打破信息壁垒，联合构建“政府搭台、银企”互动、“三方共赢”的合作机制；通过发放需求调查表的方式全面摸排企业融资痛点，并据此建立详细融资台账；结合省农担公司的担保优势，强化协同联动，着力打造良好的服务品牌。针对当地特色产业，该支行重点推广“楚农e贷”“农担接力贷”等专项产品，以“效率+体验”为核心，开设服务“绿色通道”，搭配扫码支付、线上申贷等综合服务，让企业切实感受到金融服务的便捷。

该支行依托便民服务点开展“进村入户办社保卡”活动，组织工作人员现场讲解社保卡功能、收集资料，解决村民“办事远、办卡难”问题。依托网点形象升级与客户经理驻村机制，该支行让“金融驿站”成为连接村民的“连心桥”，着力提升群众金融服务的获得感。

张昀薇

## 南昌农商银行聚焦针纺企业需求 构建“党建+产业+服务”融合机制

近期，江西南昌农商银行青山湖联合二党支部（覆盖昌东支行、洪都支行、京东支行）扎根青山湖区高新技术产业园，紧扣针纺产业集群发展需求，创新构建“党建+产业+服务”三维融合机制，推动党组织战斗堡垒作用和党员先锋模范作用转化为服务实体经济强大动力，破解“融资难、技改弱、拓市慢”等发展堵点，为实体经济高质量发展注入源源不断的金融“活水”。

该行立足园区近2000家针纺企业组成的产业集群发展需求，以“农金红·织心融”党建品牌为抓手，持续推动党建与产业服务深度融合。

该行主动打破政企壁垒，与17家重点针纺企业、园区管委会、青山湖电信局签订党建共建协议，搭建起高效联动的“红色桥梁”；建立“党支部委员联龙头企业、党员骨干联成长型企业、客户经理联小微企业”三级机制，将服务触角延伸至产业链各环节；聚焦产

业服务需求，通过“理论+实操”模式，打造一支“懂政策、熟产业、优服务”的“金融铁军”；推行“每周廉政学习、每月案例警示、每季合规自查”机制，以风清气正的金融生态赢得企业信赖。

该行以品牌为纽带推出“一业一策、一企一方案”精准服务模式，针对企业技改升级和外贸发展需求，创新推出“针纺数改贷”“五上助企贷”等特色信贷产品，2025年累计为26家针纺企业新增授信2.3亿元；在昌东园区便民服务中心设立“针纺金融服务站”，配备移动办公设备，为客户提供开户、对账、放贷等一站式服务。

该行党支部将服务从产业领域延伸至乡村振兴与民生领域，着力构建“产业+乡村+民生”全域服务网络，在辖区4个行政村设立“乡村金融服务站”，组建党员先锋队逐户摸排需求，联合村干部开展信用评级，将729户信用良好农户纳入信用“白名单”，预授

信总额达1.45亿元；着力织密民生服务网，2024年至2025年累计新增社保卡4543张，服务户数增长率超135%；组织党员志愿者为高龄老人、残疾人等群体提供上门服务237次，开展反诈宣传20场，成功劝阻诈骗3起，挽回经济损失50万元。

据统计，2025年南昌农商银行昌东支行累计为园区新增对公账户54户、企业贷款26户，新增投放信贷资金超2.3亿元，累计为40余家企业发放贷款超17亿元，针纺产业贷款余额年均增长25%，推动园区针纺产品外贸出口额较上年增长18%。

这份成绩单的背后，是南昌农商银行党支部全体党员牢记“金融为民”初心、深耕实体经济坚定行动，是其深入落实南昌市制造业重点产业链现代化建设“8810”行动计划的生动实践，也是金融机构主动融入地方发展、践行责任担当的真实写照。

苏成昊

### 三都农商银行 开展金融宣传志愿服务



该行工作人员为過往群众讲解金融知识

务精神。活动现场，该行设立金融宣传台，委派志愿者为来往群众讲解银行卡使用、存款保险、反假货币和征信维权等金融知识；将扫黑除恶、防范非法集资、防范电信网络诈骗、警惕“高利贷”“套路贷”等内容以通俗

易懂的语言传达给现场群众，着力提升客户对金融风险的辨别能力。通过此次活动，该行提升了群众识别和抵御非法金融活动的能力，营造了群防群治的良好氛围，为构建安全、稳定、和谐的金融环境奠定了坚实基础。

曾加静

### 三江农商银行 金融“活水”润丹洲 精准服务暖古镇

近年来，广西三江农商银行始终牢记“三江人自己的银行”的使命，深入践行金融工作的政治性、人民性，通过创新金融产品、优化服务模式，持续加大对小微企业等关键领域的支持力度，全力助推地方经济高质量发展。

丹洲镇拥有国家AAAA级旅游景区——丹洲景区。三江农商银行围绕丹洲古镇旅游产业发展需求，大力支持乡村旅游基础设施建设和服务水平提升，积极为民宿升级、特产经营等领域提供资金支持，助力丹洲旅游产业提质增效。

在丹洲村，经营民宿多年的古女士看准旅游产业发展机遇，计划对原有设施进行全面升级，却因资金不足一度陷入困境。了解这一情况后，三江农商银行主动上门服务，快速响应、精准对接，及时为她发放了40万元“民宿贷”。有了这笔资金的支持，古女士的民宿很快以焕然一新的面貌开门迎客，成为古镇里又一张亮眼名片。

腊味食品是当地极具代表性的侗

族美食，每年都会吸引不少游客选购。以手工腊味闻名乡里的杨女士，怀揣着扩大生产、打通线上销路的梦想，却因资金不足难以实现。正当她为资金发愁之际，三江农商银行通过“金融助农”走访主动对接，为她量身定制融资方案，及时为她发放40万元贷款，让这份带着烟火气的传统味道飘向更远的地方。

侗乐天然泉水有限责任公司是当地一家生产规范化包装饮用水的企业。依托当地纯净甘冽的优质水源，该公司打造的“侗乐山泉”品牌自上市以来便广受好评，业务范围从柳州、南宁稳步扩展至广东、上海等地。然而，随着销售旺季来临和订单量快速增长，该公司在扩大生产、采购原材料及开拓市场过程中，不得不面临阶段性资金不足的问题。关键时刻，三江农商银行丹洲支行主动对接、精准施策，及时为企业发放了1000万元流动资金贷款，有效缓解了其燃眉之急。在该行的支持下，该公司在国内市场稳步

成长，逐步具备了开拓国际市场的实力，成功实现首次出口，迎来了从“深耕国内”到“扬帆出海”的关键跨越。

作为全岛唯一的金融服务窗口，丹洲岛便民服务中心是三江农商银行践行普惠金融的前沿阵地。为有效破解了岛上居民，尤其是老年群体的“办事远、出行难”问题，该行持续提供存取款、转账缴费等基础服务，针对特殊群体建立上门服务机制，将关怀送至客户家中。在保障基础服务的同时，该行积极履行金融宣传职责，常态化开展防范电信网络诈骗、反假币等宣活动，着力构筑坚实的金融安全防线。

三江农商银行着力以金融“活水”精准润泽丹洲镇的每一寸土地，以温暖服务守护古镇的烟火人间。未来，三江农商银行将持续拓展服务广度、挖掘服务深度，在助力产业升级、推动文旅融合、增进民生福祉、促进民族团结中展现更大作为，共同描绘“产业兴、百姓富、生态美”的壮丽乡村振兴新图景。

莫丹燕

### 宁都农商银行 支持地方经济高质量发展

近年来，作为县域金融的主力军，江西南都农商银行始终践行“金融为民”理念，将金融服务的触角延伸至城乡肌理，用实干与担当书写着支持地方经济发展的精彩答卷。

该行充分发挥点多面广的天然优势，全面优化金融服务布局。依托辖内34个营业网点、299个助农服务点，该行已实现“村村通”全覆盖，构建起“物理网点+助农站点+智能设备”的立体化服务体系。针对适老服务不便等痛点，该行推出专属服务窗口、上门服务、智能设备现场办理等举措，让金融服务既有力度、更有温度。如今，无论是城区商圈的个体工商户，还是偏远山村的农户，都能享受到便捷高效

的金融服务。宁都农商银行聚焦轻纺服装、电子信息等地方特色工业产业，以普惠金融之活力激活县域经济活力。针对小微企业和重点项目，该行大力推进工业倍增行动，通过“班子成员+部门”的高位推动，对纳税金额前200名的企业分片进行走访，逐户对接需求，做到“应贷尽贷”。目前，该行小微企业贷款余额达39.56亿元，服务覆盖率100%，让金融“活水”精准滴灌到车间厂房，为县域产业发展注入强劲动力。

宁都农商银行强化党建引领，深化党建联建共建，围绕本地“五黄一白”特色农业产业，通过开展主题活动、送金融服务下乡、扶持特色产业等

举措，将党建优势转化为乡村振兴动能。该行先行先试推进乡村振兴整村授信，选派专业金融辅导员驻村服务，为农户、新型农业经营主体提供一对一金融指导，构建起“党建+金融”的乡村振兴服务新模式。截至目前，该行已累计为299个行政村完成整村授信，让产业发展更有底气，为乡村产业兴旺、农民增收致富保驾护航。

站在新的发展起点，宁都农商银行将继续坚守支农支小初心，以更优质的金融服务、更精准的信贷支持、更有力的责任担当，为当地经济社会高质量发展贡献更多农商力量，续写金融赋能县域经济发展的崭新篇章。

丁振文

### 大同农商银行 助力打通绿色农产品流通路

近年来，大同农商银行将金融“活水”精准滴灌至辖区绿色农产品生产、流通、销售全链条，有效满足菜农、集贸市场、生鲜超市等经营主体的融资需求，助力绿色农业产业链蓬勃发展。

农产品批发市场作为城乡“菜篮子”的重要枢纽，其升级改造直接关系到绿色农产品的流通效率。该行组建专项客户经理团队，深入调研红旗集贸市场的经营现状与发展规划，开通“绿色审批通道”为商户办理贷款，支持该集贸市场内部装修提升、外沿破损修补、公共设施环境优化，以及智能化安防系统和智能化冷链系统建设。目前，该行已投放近7000万元绿色农产品批发贸易贷款，助力该集贸市场提升服务质量和运营效率，完善产业链条，创造更多就业岗位，放大产业集群效应，让市民的“菜篮子”更安全、更丰富。

该行紧紧围绕市委、市政府“大同好粮”发展战略，推进农业赛道提速增效。该行积极与市农业农村局等部门

开展项目对接，不断加大信贷投入力度，助力相关经营主体“打生招牌、走特色路”。根据当地黄花饼、杏脯、奶制品、沙棘汁等特色农业产业具体情况，该行为其量身定制金融服务方案，创新贷款产品，并对循环型生态农业龙头企业在授信额度、贷款利率和贷款期限上予以适当优惠，为农产品种植农户开辟一条可持续的发展致富之路。

针对农业经营主体分布散、需求急的特点，该行着力构建多元化普惠金融服务体系，下沉服务重心，打通金融服务“最后一公里”；精准对接农业产业改造升级、智能管理、冷链仓储等关键环节的资金需求，组织移动金融服务队、金融辅导队，常态化开展农业经营主体走访对接，为有资金需求的经营主体现场办贷，有力地支持了一批绿色农业企业发展。这些举措，悄然改变着大同本地绿色农产品的发展轨迹，让“绿水青山”转化为群众增收致富的“绿色不动产”。

宋建波

### 益阳农商银行 金融支持农户返乡创业

20年前，为了更好地照顾家人，曾多年在外务工的胡叔决心回乡创业。胡叔的父辈有一套家传的莲子熏制秘方，比市面上常用的方法更健康，周期更短。胡叔下定决心，要凭这门技艺在家乡闯出一片天地。然而，启动资金不足成了他创业路上的“拦路虎”，收购莲子和后续加工所需的资金，让他一时犯了难。

湖南益阳农商银行张家塞支行信贷员得知他的情况后，主动上门开展调查。看到了胡叔的诚信与发展潜力，该行迅速将一笔贷款发放到胡叔手中，以金融力量支持了他的创业梦。

胡叔勤奋，更有匠心。他的“无硫莲子”凭借天然的醇香和优良的品

质，迅速收获了市场和客户的认可。随着订单大幅增长，胡叔从散户收购莲子的模式逐渐暴露出效率低下的问题。在与妻子商议后，胡叔决定承包土地自建基地，从源头掌控品质。当他再一次面临资金难题时，该行工作人员主动上门开展调查，在评估后及时为他发放10万元信贷资金，助力他完成从“收购商”到“种植+加工”一体化经营的跨越。

近年来，电商的东风吹遍乡村。胡叔敏锐地捕捉到这一趋势，计划建设新的厂区并尝试直播带货。益阳农商银行张家塞支行的客户经理再次上门，为胡叔提供帮助和支持。如今，胡叔的厂房正在建设，直播设备已然备好，他的创业故事，即将翻开新的一页。

朱慧巍

### 赤壁农商银行 打造特色产业金融引擎

初冬时节，在湖北谈红鲢业水产养殖有限公司的基地，一排排循环水养殖箱中，被誉为“水中黄金”的黄鲢正茁壮生长。

该公司负责人谈红在2020年返乡创业，立志攻克黄鲢苗种人工繁育的行业难题。历经艰辛，他和团队于2021年成功突破核心技术。然而，从技术到产业的飞跃，资金是关键。“从攻克核心技术到实现产业化，赤壁农商银行提供的350万元信贷资金，让我们的发展步入了快车道。”谈红感慨地说道。

这笔由赤壁农商银行精准投放的信贷资金，助力该企业建成了现代化养殖车间，将黄鲢的养殖周期从15个月缩短至9个月，年产值达5000万元，带动周边30余名村民实现就业增收。

这正是该行聚焦“县域强基”，以金

融“活水”精准供血、赋能特色产业发展的一个缩影。长期以来，该行将信贷资源向地方特色产业倾斜，有效破解农业企业“融资难、融资贵”的瓶颈，将技术优势切实转化为产业优势和经济效益。

与此同时，该行以“青砖茶仓储贷”产品支持赤壁青砖茶老字号革新工艺、擦亮品牌；围绕丰富的三国文化与生态旅游资源，积极创新信贷产品，支持旅游基础设施与民宿集群建设，为全域旅游注入强劲的金融动力。

该行大力推行“数字化办贷”“无还本续贷”等举措，着力提升服务效率；依托“金融村官”及“村银”共建机制，将服务触角延伸至乡村末梢，真正打通金融服务的“最后一公里”。截至11月末，该行累计投放信贷资金达92.27亿元，较年初新增5.74亿元。

张芳

### 望谟农商银行 解决养猪能手资金难题

家住望谟县石屯镇冉道村的杨再彪，是一位远近闻名的养猪能手。在他创业过程中，贵州望谟农商银行的金融支持，如同一次次精准的“及时雨”，在他受挫的至暗时刻点亮希望。

2016年，在外打拼多年的杨再彪毅然决定返乡，将目光投向了生猪养殖业。随着养殖规模的初步稳定和市场需求的增长，他计划增建标准化圈舍、引进优质种猪，但资金短缺成了横亘在他面前的最大难题。

就在此时，望谟农商银行石屯支行客户经理主动上门，在详细了解其养殖现状、发展规划和资金需求后，迅速为

他审批发放了5万元信用贷款，解了杨再彪的燃眉之急。

然而，命运的考验不期而至。先后爆发的非洲猪瘟疫情和新冠疫情，让杨再彪的前期的投入、多年的心血几乎化为乌有。该支行客户经理得知这一情况后，立即奔赴冉道村。经过审慎的评估和决策，该支行将一笔额度更大、更具扶持意义的20万元创业贷款打入了杨再彪的账户，为他搭建起重拾梦想的桥梁。如今，杨再彪的养殖场经营正常且稳健，生猪存栏量稳定在120头以上，一个充满活力的现代化家庭养殖场重新屹立在冉道村的土地上。

杨威

### 阿坝农商银行四姑娘山景区支行 “一户一策”送金融“及时雨”

四姑娘山，这座横亘在四川省阿坝藏族羌族自治州的巍峨山脉，是人们心中神秘而神圣的存在。在这片土地上，四川阿坝农商银行四姑娘山景区支行将金融服务的根系深深扎进乡村振兴的土壤，与圣山脚下的炊烟共起、与高原发展的脉搏同振。

该支行客户经理的身影穿梭在雪山与村落之间，以“一户一策”的耐心与专业的服务，为民宿升级、装备采购、店铺经营送去金融“及时雨”。在这里，金融服务不是冰冷的数字，而是助力梦想拔节生长的温暖阳光。

该支行深谙集体经济的汇聚之力，通过为旅游合作社、村集体项目提供规

范高效的账户服务与资金管理支持，助力整合资源、规范运营，让集体经济成为村民共同富裕的稳定源泉。

从长坪沟的徒步起点到双桥沟的观景台旁，从晨曦微露的早餐铺到灯火温馨的民宿院落，“惠支付”的标识如格桑花般绽放在景区的每一个角落。这背后，是该支行员工用脚步反复丈量出的服务半径——他们将便捷支付的风吹向每一处需要的地方，让交易更轻快、让资金更流畅，让高原上的商业脉搏跳动得更加鲜活有力。他们的身影映在民宿主人舒展的眉间，印在合作社账本清晰的数字里，融入景区日益浓厚的繁荣气息中。

罗尧