

宁波慈溪农商银行
支持轻纺企业转型发展

日前,浙江农商联合银行辖内宁波慈溪农商银行为慈溪市乐鑫化纤制品有限公司新增发放了300万元技术升级专项贷款,助力企业引入智能织造设备。得益于这笔资金支持,该公司生产效率提升30%,产品附加值实现显著增长。今年以来,该行累计发放34.1亿元专项信贷资金,精准支持2000余户轻纺小微企业及个体工商户,为轻纺产业向高端化、智能化、绿色化转型注入了强劲动能。

该行实行“一户一策”名单制管理制度,针对企业技术改造、绿色转型、市场拓展等方面的差异化金融需求,通过合理增加授信额度,发放信用贷款及中长期流动资金贷款等方式,为客户量身定制服务方案;同时,深化“财政+银行+保险”联动模式,充分运用“续贷通”“微担通”“甬奔富”等特色信贷产品,为经营主体解决融资难题。其中,该行仅通过“微担通”产品就为52家轻纺小微企业提供了1.37亿元的政策性担保资金支持,有效解决了企业担保难题。

今年以来,该行已累计为15.8亿元轻纺企业贷款落实利率优惠政策,整体贷款利率较年初下降0.85个百分点,累计帮助相关企业节约融资成本超1300万元。与此同时,针对绿色纤维生产、废旧纺织品回收利用等领域企业的相关需求,该行还额外给予一定的利率补贴,以源源不断的金融“活水”助力轻纺企业绿色发展目标落地。
俞鉴清

隆尧县农信联社
金融“活水”浇灌县域经济

为全面落实“一池两新万企”行动的相关部署,切实打通金融服务经营主体“最后一公里”,河北隆尧县农信联社立足县域经济发展实际,以模式创新、产品迭代、服务升级为抓手,精准对接农户及小微企业的金融需求,构建起全方位、多层次的金融服务体系,为县域经济高质量发展注入金融“活水”。

该联社构建“整村授信+网格化服务”模式,完成辖区农户及小微企业的全面信用评定;创新“一业一品”策略,为河北东升阀门制造有限公司定制“铸企贷”专项信贷产品;成立专项审批专班,优化贷款审批流程,确保信贷资金及时发放到客户手中。截至10月末,该联社已累计发放普惠贷款5880户、金额54.58亿元,切实纾解了辖内经营主体的融资难题。

下一步,隆尧县农信联社将持续推动“一池两新万企”行动落地见效,不断优化金融服务模式、创新特色信贷产品,持续提升金融服务的精准度与实效性,以更有力的金融支持、更优质的金融服务,助力辖区农户增收、小微企业发展壮大,为县域经济发展提供坚实的金融支撑。
国晓辉

竹山农商银行十星支行
满足林下经济资金需求

岁末寒冬,竹山县九华山林场层林尽染,田垄间的保温桔杆下,中药材种植正顺应节律进入冬季休眠期。作为易某拓展种植版图的新基地,这片林下药田的成功落地,离不开湖北竹山农商银行十星支行注入的“金融暖流”。

林下经济是生态价值转化的重要实现路径,但前期投入大、回报周期长的特性让不少经营者望而却步。易某从事药材收购及买卖已有20余年,凭借诚信经营积累了成熟稳定的上下游渠道,在行业内树立了良好口碑。近年来,他积极响应竹山县发展林下经济的号召,承包200亩山林,成立了中药材种植专业合作社,专注发展中药材种植产业。然而,采购优质中药材种苗需要投入大量资金,搭建林地灌溉、保温防护等管护设施也需要持续的资金支撑,再加上销售资金回笼周期较长,种种因素叠加,使其面临着流动资金周转的巨大压力。

作为与农商银行合作8年的老客户,易某的资金困境被正在开展“六访六增”活动的竹山农商银行十星支行客户经理第一时间察觉。该支行客户经理随即深入易某的中药材种植专业合作社开展实地调查,结合其林下种植的产业属性与实际资金需求,不仅为其精准匹配了特色信贷产品“十星惠农贷”,还给予了相应的贷款利率优惠,切实助力其降低融资成本。在50万元信贷资金的支持下,易某不仅有效缓解了资金周转压力,还计划明年进一步扩大种植规模。截至目前,该支行已累计发放涉农贷款29笔、金额1362万元。
杜发明

新余农商银行创新服务模式

“生物多样性+新余蜜桔”挂钩贷款落地

近日,在人民银行新余市分行的大力支持和倾力指导下,江西新余农商银行基于生物多样性金融标准,助力全省首笔1780万元“生物多样性+新余蜜桔”挂钩贷款成功落地,在探索金融资源支持生物多样性保护和可持续利用方面迈出了坚实的一步。

为全面贯彻《中共中央国务院关于全面推进美丽中国建设的意见》,加快推进人与自然和谐共生的现代化,新余农商银行加强与人民银行新余市分行的互通、联动,多维参照生物多样性金融目录,本着“急用先行”的原则,细致摸排区域内农业对象、深入调研辖区内产业特点、快速介入本土化企业需求,将生物多样性指标内容纳入调查、授信、评审各环节,通过前期联合走访、实地调查、产品设计、利率优

惠等一系列举措,集“政银企”三方合力,最终实现贷款扶持项目顺利落地。

新余市某柑橘种植企业成立于1998年,自成立以来即与新余农商银行建立了良好的信贷关系,至今已二十多年。作为牵头实施新余市委、市政府“3321”工程的龙头企业,该公司以农业综合开发为基础,在新余市渝水区罗坊镇、水西镇分别建立了两个核心标准化果园基地一座万吨气调保鲜库及3万吨新余蜜桔出口包装厂,形成了基地采收、包装、储藏、配送等一条龙、全链条流通营销网络体系。

生物多样性保护是一项长期性系统工程,有效速达的金融支持是推动生物多样性保护工作流程畅通的关键一环,将金融资源精准导向生物多样性保护项目,在降低了企业贷款成本

的同时,还促进了生态系统平衡。截至目前,新余蜜桔种植面积已达22万亩,年产量稳定在50万吨左右,全产业链产值突破50亿元。产业发展直接带动5万农民就业增收,人均年增收超1万元;产品市场辐射范围持续扩大,远销越南、俄罗斯等十余个国家。

未来,新余农商银行将继续遵循“试用先行、以点带面、协同联动、注重特色”的工作思路,深化绿色金融产品和服务模式创新,加大对符合条件的生物多样性项目、涉农企业及民营企业的金融资源供给力度,逐步积累实践经验,用源源不断的金融“活水”持续灌溉生态沃土,为新余建设人与自然和谐共生的绿色发展示范城市贡献更多可观可感的农商力量。
施欣 李志强



自“客户大走访”活动开展以来,山西长子农商银行金城支行营销经理主动上门回访辖内商户,深入了解其经营状况及“聚合支付”二维码使用情况。回访过程中,该支行营销经理重点掌握超市经营及年底备货的资金需求,为其精准推荐“备用金”“致富贷”产品,保障客户融资需求快速落地。图为该支行营销经理上门走访辖内商户,了解其经营情况与融资需求。
李飞

资阳农商银行明示成本清单 让企业融资公开透明

为深入贯彻落实人民银行资阳市分行关于推进明示企业贷款综合融资成本的决策部署,四川资阳农商银行主动作为,为推进“阳光信贷”作为提升服务质效的重要抓手。该行一方面在信单,清晰列明成本构成,有效化解了以往信息不对等,成本构成不清、“银企”互信不足的问题,让金融服务全程公开透明。

企业贷款综合融资成本包含利息成本或非息成本。在企业贷款综合融资成本清单中,该行详细罗列了各项成本费用,清楚标明由银行或客户承担的具体款项,并以年化利率展示,让客户可以直观地感受到此次融资成本的详情。企业贷款综合融资成本清单打破了不明就里的融资体验,畅通了各方信息,不仅保障了金融消费者的合法权益,更进一步增进了“银企”互信。

张师傅是资阳市雁江区经营副食店的个体工商户,日常需要流动资金周转进货,临近年底生意繁忙,资金需求更为迫切。在“千企万户大走访”活

动中,资阳农商银行工作人员精准对接张师傅的融资需求,并向其推荐了个人经营循环贷款,可灵活满足其随时、多次的资金周转需求。在办理信贷业务的过程中,该行工作人员与张师傅共同填写企业贷款综合融资成本清单,逐一明晰各项融资成本。“办贷前还担心有隐性费用,现在各项收费都在清单上列得明明白白,心里一下子就踏实了。”张师傅笑着说道,并忍不住为该行工作人员竖起大拇指。

自开展明示企业贷款综合融资成本工作以来,资阳农商银行已累计为上千户客户出具企业贷款综合融资成本清单,显著提升了消费者对于金融服务的获得感和满意度。下一步,该行将持续深化“阳光信贷”服务,践行普惠金融理念,以更优质的金融服务为市域经济高质量发展保驾护航。
于陶

深耕整村授信 赋能乡村振兴

(上接1版)该行建立“老带新”帮扶机制,让业务骨干把手指导新员工开展入户调查、信用评级、产品营销等工作,快速提升队伍整体战斗力,确保员工能精准对接农户需求、高效办理授信业务。

该行建立“事前调查、事中审查、事后检查”全流程风险防控体系,筑牢信贷安全防线。事前,该行严把准入关,加强对授信农户的资格审核和信用评估,从源头上防范金融风险;事中,强化过程管控,依托大数据技术搭建风险预警模型,对信贷资金使用情况进行实时监测,农户生产经营状况进行实时监测,及时发现和处置潜在风险;事后,加强贷后管理,定期开展贷后检查,及时跟踪资金使用情况,确保信贷资金安全;同时,强化信贷纪律执行,对违规放

贷、弄虚作假等行为“零容忍”,推动整村授信业务健康可持续发展。

深耕细作见成效 绘就乡村振兴新图景

通过持续深化整村授信工作,该行不仅拓宽了普惠金融覆盖面,更激活了乡村振兴的内生动力。一大批农户通过该行的信贷资金支持扩大了生产规模,改良了种植品种,升级了养殖技术,推动粮食、葡萄、水产等特色产业提质增效,让原本零散的小农户抱团发展成产业集群。新型农业经营主体获得稳定的信贷资金支持后,不断延伸产业链条,带动农产品加工、乡村旅游等新业态蓬勃兴起,让乡村经济发展更具韧性和活力。

便捷的信贷服务让农户创业有资

金、发展有底气。在此之前,农户贷款“找担保难、跑手续繁”;如今,通过整村授信,凭信用就能拿到贷款,在手机上就能完成还款操作,极大地降低了融资门槛和时间成本。不少农户在信贷资金的支持下大力发展特色种植养殖产业,从“小打小闹”到“规模化经营”,收入水平稳步提升。在春耕备耕、灾后重建等关键节点,该行帮助大批农户顺利渡过难关,保障农业生产稳步推进,让农民发展有底气、生活有盼头。

下一步,澧县农商银行将继续以整村授信为抓手,持续深化普惠金融服务,不断优化产品体系、创新服务模式、强化风险防控,让金融“活水”持续浸润乡村沃土,为澧县乡村振兴和县域经济高质量发展作出新的更大贡献!

护航小微企业成长

编辑:张闻 2025年12月30日 E-mail:zhgnxb@126.com

中国农村信用合作报

泸州农商银行

为企业打通降本增效“阳光通道”

一张清晰易懂的企业贷款综合融资成本清单、一份精准务实的减费让利举措,四川泸州农商银行正以透明化、专业化的金融服务,为企业融资扫清成本迷雾,打通降本增效的“阳光通道”。

“做大宗钢材、农产品批发这类贸易生意,最头疼的就是融资成本不清、负担还重。”四川某国际贸易有限公司总经理刘先生坦言,“以前办贷款,除了基础利率,还要叠加仓储监管费、货权质押费等各项费用,实际融资成本比预期高出不少,遇到大额采购订单,常常因为成本顾虑不敢接手。”

在泸州农商银行办理业务时,该行客户经理主动出具企业贷款综合融资成本清单,将各项支出、补贴逐一列明,做到清晰可溯;同时,银行全额承担抵押登记费与资产评估费,切实帮企业省下了一笔隐形开支。

作为扎根地方、服务“三农”与

小微企业的金融主力军,泸州农商银行聚焦企业融资信息不对称、成本不透明等痛点,以企业贷款综合融资成本清单为抓手,通过条目化陈列费用、年化折算成本、透明化全面披露的方式,将融资全环节成本清晰呈现,彻底让企业告别了融资“糊涂账”。

下一步,泸州农商银行将在人行泸州市分行的指导下,持续深化明示企业贷款综合融资成本工作,不断优化服务流程、细化让利举措,让更多企业切实享受到“成本清晰、服务精准、放款高效”的融资支持,以透明化、高质量金融服务为企业发展提供助力,为地方经济高质量发展注入源源不断的金融动能。

刘星

绍兴瑞丰农商银行

科技赋能金融服务创新

今年以来,浙江农商联合银行辖内绍兴瑞丰农商银行积极落实银行业提升数字金融领域服务质效的相关要求,快速推进数字化改革“三步走”战略规划,持续推进科技赋能业务模式创新,不断探索服务新兴技术的广度和深度。

为更好地洞察区域内企业关系网,从服务好一个企业升级到服务好一条产业链,该行创新引入图数据库技术,打造了基于图数据库的普惠金融服务新模式。

值得一提的是,该行基于图数据库的普惠金融项目是绍兴市唯一入选浙江省金融科技创新监管工具创新应用评审的项目,最终成功纳入浙江省金融科技创新监管工具创

新应用,并进入测试阶段。

该行向图数据库内导入海量企业维度数据,以关系图谱的形式呈现区域内企业与企业、企业与个人在工商关联、交易关联、产业链上下游关联等维度的关系,助推金融服务新兴技术的广度和深度。

下一阶段,该行将进一步推动图数据库技术与金融服务的深度融合,用技术创新引领模式创新,依托图数据库技术,打造图层经营新模式,以更新产品、更实举措、更优服务,为区域经济发展贡献瑞丰力量。

谢雅婷

麻城农商银行

助力餐饮企业扩大经营规模

今年以来,湖北麻城农商银行营业部紧扣地方经济发展脉搏,将金融服务深度嵌入餐饮文旅产业链条,通过“延链补链、强链兴链”的营销布局,以精准产品与高效服务为抓手,积极为产业链上的经营主体纾困解难,助力实体经济的“烟火气”更旺、小微企业的发展之路更稳。

在麻城城区,有一家口碑卓著的家宴中心凭借地道的本土风味和细致周到的服务,稳健跻身本地餐饮行业头部阵营。随着客流量持续攀升,该家宴中心负责人萌生了扩大经营规模、打造区域餐饮新标杆的想法,可棘手的短期资金周转难题让这份雄心勃勃的升级计划被迫按下“暂停键”。

“想趁热打铁把生意做得更大更好,偏偏卡在了资金上,计划只能悬着。”回忆起当时的窘境,该家宴中心负责人至今印象深刻。

麻城农商银行营业部副行长

郑佳玲

肃宁县农信联社

推动小微企业高质量发展

今年以来,河北肃宁县农信联社主动作为、精准发力,深入推进“一池两新万企”行动,以客户需求为核心导向,通过强化走访对接、创新金融产品、优化服务流程等一系列“组合拳”,为小微企业发展注入强劲的金融动能。

该联社领导班子主动深入小微企业生产经营一线,详细摸排企业生产规模、资金缺口、发展规划等核心需求,统筹资源配置,确保服务贴合区域产业发展导向。该联社辖内各营业网点立足与乡镇、社区人员熟络的天然优势,以网格化服务为抓手,成立走访队伍,开展“地毯式·靶向式”走访对接。截至11月末,该联社精准对接个体工商户、新市民及农村新业态等6735户,授信规模达24.08亿元。该联社以行政村为单位,联合乡(镇)政府、村“两委”开展“背靠背”评议,严格遵循公平、公正原则,通过不少于3轮评议,侧面了解客户资产、负债、收入

支出概况及信用品质,调整评定等级,精准识别信用客户。截至11月末,该联社已累计完成254个行政村的“背靠背”评议工作,共计建档客户6.55万户,评议客户6.53万户。

该联社主动加强与政府部门的协同合作,定期组织召开“政银企”对接会,邀请辖内有融资需求的小微企业集中参会,现场搭建“政策解读+产品推介+疑问解答+意向签约”一站式沟通平台,精准匹配相关客户的金融需求。截至11月末,该联社已成功召开“政银企”对接会7场,签约2家信用微企园区,授信覆盖率达到88%。

该联社强化全方位宣传,以“一池两新万企”行动为抓手,构建“线上+线下”立体化宣传矩阵,从而进一步扩大宣传覆盖面。截至11月末,该联社工作人员累计发放宣传折页2.1万余张,集中开展主题宣传活动4次,累计覆盖受众8万余人。

刘紫荆