

苏州农商银行  
承办青年企业家交流会

日前,江苏省苏州市吴江区青年企业家薪火工程第四期“传承·攀登”主题交流会在苏州农商银行举行。此次交流会由苏州市委统战部、团市委、市工商联指导,吴江区统战部、吴江团区委、苏州吴淞棉纺有限公司副董事长沈耀华等一批吴江优秀青年企业家,以及吴江区、盛泽镇等地新一代企业家商会代表参加,交流分享他们在创业过程中的宝贵经验、面临的挑战及突破困境的心得体会。

会上,苏州团市委副书记朱颖,苏州市工商联副主席谢文年,苏州农商银行党委副书记、副行长沈志超,共青团吴江市委书记陈思敏,吴江区委统战部副部长、区工商联党组书记沈春荣共同为吴江区青年企业家薪火工程培育点揭牌。该培育点的设立,不仅是苏州农商银行与吴江区工商联合作的又一重要成果,也为当地青年企业家提供了学习交流、资源共享的互动互助平台。在此基础上,苏州农商银行将通过定期举办理论联学、知识理解、活动联办促进资源共享、阵地联建强化合作基础、实事联抓推动社会贡献的方式,着力赋能青年企业家成长,激发创新活力,以“政银企”合力共绘发展蓝图。陶心雨

安康农商银行  
推行企业贷款“五快机制”

为助推支持小微企业融资协调工作机制加快落地见效,推动小微企业健康发展,针对小微企业融资“频、快、急”的特点,湖北安康农商银行营业部大力推行“快速收集资料、快速开展调查、快速审查完善、快速提交审批、快速发放贷款”的“五快机制”,提升业务受理、审批服务效能,压缩企业“贷”时长,确保“能贷快贷”。

“才一周时间,这750万元的贷款就到账了,真是解决了我们的大难题啊!和你们农商银行合作,没错!”某信息科技公司负责人提起近期办理的一笔贷款,发出由衷赞叹。该行营业部在“大走访”活动中,了解到某农业科技发展有限公司负责人还经营着另外一家信息科技公司,且已中标“市民之家”大数据平台建设,但尚存在800万元资金缺口。得知这一情况后,该行营业部第一时间为其开立对公账户,安排客户经理全程跟进,积极对接电信公司并当场签订三方协议,利用周末时间为其开辟“绿色通道”,仅用一周时间便为该企业成功办理审批授信额度750万元,高效解决了该企业的融资难题。

自2024年12月以来,安康农商银行营业部工作人员共走访小微企业17家,充分发挥自身决策链条短、体制机制灵活、服务半径长的优势,累计投放信贷资金4350万元。孙伟 张娟

滦平农商银行  
创新金融服务模式

今年以来,河北滦平农商银行以创新为引领,不断优化金融服务,着力为地方经济的蓬勃发展注入强劲动力。

该行紧跟金融科技发展步伐,创新推出“惠商贷”“公积金贷”等定制化金融产品,精准滴灌小微企业高质量发展。截至1月末,该行累计发放普惠型小微企业贷款12.63亿元,较年初增加4999万元;普惠小微企业贷款利率较年初下降0.07个百分点,有效缓解了小微企业融资难、融资贵的问题。与此同时,该行依托手机银行、微信名片等线上平台,充分发挥线上贷款便捷高效的优点,确保客户当天即可完成贷款的审批和发放流程,极大地提高了其融资效率。截至1月末,该行手机银行活跃用户达27856户,较年初增加868户,为广大客户提供了更高效、便捷的金融服务体验。

此外,该行积极践行绿色金融理念,严控对“两高一剩”企业的信贷投入,逐步强化对节能环保企业的信贷支持,助力县域经济绿色可持续发展。于博宇 高峰

册亨农商银行引金融“活水”  
浇灌山地结出“黄金果”

近年来,贵州册亨农商银行着力打造“一村一品”,用积极的信贷政策引导大众创业、万众创新,不断释放金融活力,助推种植大户纵深发展,引导其朝着产业化、规模化的方向发展,为乡村全面振兴赋能。

罗永秀是一位充满活力和热情的“90后”村党支部书记。2021年,为响应册亨县政府大力发展特色产业的号召,怀着对家乡生活的深厚感情,以及带领村民走向共同富裕的决心和信念,她决定返乡创业,把在外学到的知识和积累的经验用在家乡的发展上。

据了解,罗永秀所在的册亨县册阳村,是一个典型的喀斯特地貌村落,山多地少成了制约其发展的重要因素。从当地实际出发,罗永秀通过调研学习、外出取经等方式,了解到沃柑这一应季水果非常符合册阳村光照充足、雨水充沛、气温适宜等条件,便决定自己带头示范,推广发展沃柑种植产业。

万事开头难。“发展沃柑种植产业的过程中,最大的问题之一就是启动资金不足。还好册亨农商银行的信贷服务很到位,为我们提供了强有力的资金支持。”提起前期发展所遇到的问题,罗永秀感慨地说道。

创业伊始,她在册阳村承包了50亩的土地,成立果树种植基地,后因资金不足,便到册亨农商银行支行申请了50万元贷款。该支行通过“绿色通道”,及时为其审贷办贷,很快便将信贷资金发放到位。这笔资金也成了罗永秀创业路上的“及时雨”,更坚定了她的信心。

“我们了解到册阳村的沃柑产业发展后,便设立专职客户经理,委派专人对接金融服务,确保信贷服务通畅。”册亨农商银行支行负责人黄继花介绍。此外,该支行依托“普惠大走访”活动,问需于民,对册阳村沃柑种植合作社、沃柑种植户开展全面走访,了解其金融需求,并据此建立台

账,确保金融供给高效顺畅,助力补强产业链。

有了信贷资金的注入,沃柑种植产业的发展再无后顾之忧。罗永秀带领村民投入到了紧张的果树种植工作中。她购买了优质的果树苗木、肥料和农药等生产资料,还聘请了专业的技术人员进行技术指导。在大家的共同努力下,沃柑树成长良好,果实硕大饱满、汁多味美,深受市场欢迎,为村民带来了可观的收入。

如今,册阳村沃柑种植面积达200余亩,年产值80余万元;发展种植户10余户,带动就业岗位20余个,让昔日贫瘠的山地结出了“黄金果”。

下一步,该行将坚持服务“三农”初心,围绕“国之大者”“省之大计”“民之大事”,充分发挥小法人决策快、效率高的优势,聚焦乡村振兴金融服务需求,将金融资源配置到农村地区,助力“雁归兴贵”“引凤筑巢”行动实施,有效推动乡村全面振兴。陆永飞



近年来,贵州省普安县立足自然资源禀赋,全力开启“万亩茶园”致富模式。在茶产业腾飞的背后,是贵州普安农商银行以源源不断的金融“活水”,浇灌润泽普安每一寸土地,为产业兴、农民富、生态美注入金融活力。图为在该行的金融支持下,茶农喜获丰收。王俊

阳新农商银行当好协调机制“主办行”  
助力科创企业探索新蓝海

自支持小微企业融资协调工作机制确立以来,湖北阳新农商银行深入贯彻落实党委、政府工作部署,以真心实意的情怀担当、真抓实干的工作作风,周密部署、靠前服务、精准对接,推动支持小微企业融资协调工作机制起势见效。

湖北鸿锂环保科技有限公司是一家专门从事新能源汽车废旧锂电池回收及梯次利用的企业。2024年末,企业因订单增长急需采购电池原料,急缺流动资金。

公司实际控制人王某介绍,作为一家电池回收再利用新兴产业的小微企业,尽管公司有明确的发展规划和广阔的市场前景,但由于规模较小、资产有限,融资难的问题时刻困扰着他。

“之前我们接触过几家银行,但由于无担保、无抵押物,无人愿贷。”在王某的印象中,传统金融机构对小微企业

的风险评估较为保守,融资门槛高、审批流程复杂,想要申请贷款可谓难上加难。

正当王某一筹莫展之际,阳新农商银行信贷人员通过“千企万户大走访”找到该企业,并在深入调研后认定该企业市场成长空间广阔,且正处于快速发展阶段,发展潜力较大,可为其提供资金支持。

“新能源汽车电池回收是一个政府导向明显、竞争处于蓝海市场的新兴行业。近年来,新能源汽车行业高速发展,动力电池的原料回收,再加工及利用将有更大的市场需求,也将大大提升我国动力电池原材料自给率,有利于缓解原材料供需紧张矛盾。”阳新农商银行信贷人员介绍道。基于这个认识,该行信贷人员通过一对一、面对面的方式与企业负责人进行沟通,摸排企业金融服务需求,针对该初创

型科技制造类企业轻资产的特点制订方案,迅速为其办理发放200万元“科创贷”,并通过利率优惠、政府贴息等方式降低企业融资成本,解除了企业的资金难题。

“公司有了银行贷款,周转资金充裕了,我们迅速回购了一批电池原料,预计全年利润同比增收30%以上。”王某说,“企业的顺利发展,多亏了支持小微企业融资协调工作机制和阳新农商银行的信贷支持。”

自2024年10月以来,该行通过加强与地方政府有关部门及金融监管单位联动配合,持续加快清单企业走访对接,累计向905户推荐清单小微企业提供授信金额6.6亿元,为小微企业办理“无还本续贷”60笔、金额7640.47万元,“推荐清单”企业对接率、融资率均居县域银行首位,有力地支持了当地小微企业高质量发展。张云召

介休农商银行  
坚守支农支小定位 激发经营主体活力

今年以来,山西介休农商银行全面贯彻落实省行年度工作会议精神,紧紧围绕“六个实现”工作目标,坚定支农支小工作定位,全面推进支持小微企业融资协调工作机制,深入开展以“引深‘三实’,支农支小”为主题的专项送“贷”行动,持续为地方经济发展注入金融活力。截至1月末,该行千万元以下贷款余额32.46亿元,较年初增加1.76亿元。

该行组织客户经理深入调研市场与客户需求,持续加强普惠小微企业支持力度,制定《关于加强支农支小贷款营销的通知》,针对辖内近半年内无授信且2024年11月底无授信余额者,为其办理新增普惠型小微企业贷款或对其执行普惠型涉农贷款优惠利率;同时,根据不同贷款产品、客户信用状况及贷款期限,精准定价,执行差异化利率政策,减少客户利息支出,降低融资成本,提高资金使用效率,激发经营主体活力。

该行采用“线上线下相结合”的服务方式协同联动,推动金融服务走深走

实。在线上,该行借助微信、短信等平台,广泛而精准地发布农商银行贷款政策,让金融服务的触角延伸到每一位群众身边;在线下,该行通过举办金融知识讲座、开展整村授信、组织“银企”对接等形式,与群众面对面交流,了解并全力满足客户的金融需求。以此为基础,该行充分利用地域优势划分网格,结合经营主体对接工作,组织客户经理深入街道、市场,同个体工商户、小微企业等经营主体对接,做到“对网格中的每户都详细了解”。

该行持续推进全员营销,根据不同岗位设置不同计价标准和任务,并通过加大计价奖励标准的方式,最大限度地提高全员营销的积极性。依托各部门协同配合,该行工作人员深入乡村和小微企业,宣传金融政策与产品服务,了解客户需求并为其提供个性化金融解决方案。在此基础上,该行通过主动上门服务,不断拉近与客户的距离,提升服务满意度,确保金融服务精准触达“三农”和小微企业。温娜 王瑞俊

安吉农商银行  
释放冰雪经济“热力”

近期,在浙江省安吉县的云上草原滑雪场,不少雪友正身着五彩斑斓的滑雪服在雪道上驰骋,留下一道道优美的弧线。

云上草原国际山地旅游度假区位于浙江省安吉县山川乡,占地约6.2平方千米,度假区内有高山草原、悬崖心跳乐园、云上草原度假村、熊猫部落探险乐园、山地运动绿廊、户外探险长廊等项目,为游客带来“春赏花、夏避暑、秋登山、冬滑雪”的高山四季度假体验,造就了“云上一天,草原四季”的独特美誉。其中,滑雪场总面积0.3平方千米、雪道全长3.8千米。

2024年,为了给游客提供更好的滑雪体验,该度假区将扩建滑雪场提上日程。然而,由于场馆建设时间长、成本高、耗资巨大,流动资金不足的问题曾一度阻碍滑雪场如期完工。在得知该度假区的融资需求后,浙江农商银行联合辖内安吉农商银行组织工作人员多

次走访,为其优化准入条件,提供新增授信服务,并在开展实地调查后及时为其发放2900万元信用贷款,并在测算利率基础上,将此笔贷款整体利率下降285BP,有效降低了该度假区融资成本,进一步促进冰雪经济释放“热力”。

冰雪运动也是金山银山。冰雪运动的火热,也带动了相关产业的发展。在前往云上草原滑雪场的沿街,不少商铺都为游客提供滑雪服租赁等配套服务。为方便商户收款、对账,该行金融服务网格员主动上门为商户安装收款码,有力解决商户收款、对账难题。与此同时,为助力民宿业发展,该行组建金融服务队伍,为民宿业企业客户制订全面的金融服务方案。以在野在山川酒店为例,在滑雪旺季到来之前,安吉农商银行即加强与该酒店的沟通联系,为其发放3200万元贷款用于支持其基础设施建设,积极助力提振消费、扩大内需。伊越

武乡农商银行  
“贷”动肉牛产业更“牛气”

“从同村老乡那里听说你们可以办理肉牛养殖贷款,没想到这么方便,还可以上门办理,流程简单,真是解决了我的大问题!”日前,山西省武乡县达利养殖专业合作社法人代表韩晋祥在收到山西武乡农商银行发放的25万元“晋享贷”后,感慨地说道。

韩晋祥在武乡县是远近闻名的养牛能手,凭借多年来积累的丰富经验和专业技术,他所创办的达利养殖专业合作社已颇具规模。在过去的发展历程中,该合作社不仅自身取得了显著进步,还积极发挥带动作用,帮助周边众多农户实现了增收致富。然而,随着市场需求的持续攀升,该合作社在扩大养殖规模、引进优质品种的进程中,遭遇了资金短缺的瓶颈,相关发展计划一度陷入停滞。

武乡农商银行王家峪分理处负责

人马占文在得知这一情况后,迅速行动,主动上门提供贴心服务,深入达利养殖专业合作社进行实地调研,全面细致地了解合作社的经营现状、未来发展规划及具体资金需求。基于调研结果,马占文迅速为韩晋祥量身定制了一套专属的贷款方案,并为其开辟“绿色通道”,大幅简化审批流程,以最快的速度将25万元贷款发放到位,成功帮助韩晋祥解了燃眉之急。

“这笔贷款简直就是雪中送炭!”韩晋祥难掩激动之情,兴奋地说道,“有了这笔资金的支持,我马上就可以引进一批优质肉牛,进一步扩大养殖规模,带动更多乡亲走上致富的道路。”

下一步,武乡农商银行将持续加大对农业产业的信贷支持力度,积极创新金融产品和服务模式,全力以赴为乡村振兴贡献坚实的金融力量。李静

保定市满城区农信联社  
精准对接解决小微企业资金难题

河北保定市满城区农信联社高度重视“一池两新万企”行动,靠前服务、主动作为,为小微企业提供新动力,真正做到打通小微企业全链条融资的堵点和卡点。截至1月末,该联社已走访对接企业1607户,营销成功168户、授信19.59亿元。

今年以来,为落实好“一池两新万企”活动各项要求,该联社主动与满城区发改局、镇政府、村“两委”班子沟通协调,建立紧密的“银政”合作关系,及时掌握当地经济发展方向和规划。在此基础上,该行重点围绕“三农”、个体工商户及中小微企业开展市场调研,班子成员分片指挥,以“名单制”精准营销和“网格化”营销为主要手段,以上率下带领业务骨干深入走访,畅通沟通渠道,精准对接需求,为小微企业提供及时有效的资金帮扶。

该联社以服务“三农”为己任,坚守主责主业,对农户春耕备耕和农业生产

资金缺口进行全面摸底调查,及时给予信贷支持;全面开展以“服务新市民、支持新型农业经营主体和农村新业态”为重点的“双基共建”农村信用工程;对接当地特色优势产业集群和重点项目,通过走访不同规模、不同类型的涉农经营主体,该联社工作人员与广大农户沟通交流,全面了解当地农业生产、农村经济和农民金融需求等方面的情况,为后续金融服务的精准对接打下了坚实基础。

该联社积极弘扬“老农信背包下乡精神”,深入一线,小微企业、田间地头、村镇社区,扎实创建“信用微企”“信用微企园区”“信用微企街区”,基于认真调查,全面掌握小微企业、个体工商户的全量数据,实现金融服务的区域全覆盖。与此同时,该联社加强与政府、担保机构、保险公司等各方合作,以多方合力共同推动实体经济高质量发展。范丽芳 鄧士杰

宁晋农商银行打通融资堵点  
为小微企业发展蓄势赋能

为落实党中央、国务院支持小微企业融资协调工作机制,有效解决小微企业融资堵点卡点问题,积极响应省联社和河北农信邢台中心年度工作部署,河北宁晋农商银行于近期在辖区内全面启动“一池两新万企”行动,为小微企业发展蓄势赋能。

该行积极作为、周密部署,在“一池两新万企”行动动员大会上成立了由“一把手”亲自带队的领导小组,制定了《宁晋农商银行“一池两新万企”行动方案》,列出时间表、挂出作战图,细化了九个阶段的重点工作,配套出台了《“三个一”贷款营销活动方案》《首季综合金融服务活动方案》及相关考核办法,清单化、精细化推进各项工作;抽调3名骨干人员组成工作专班,负责档案整理、联络督促、通报报道等工作,保障此项行动开好局、起好步。

该行畅通与地方各级政府及监管

部门沟通机制,取得地方政府、监管部门、乡镇“两委”的大力支持;加强与县工信、发改委、农业、科技、税务等相关职能局委协调对接,整合辖内数据资源,完善企业数据平台内容;召开党委会议专题研究行动开展细则,确定两个园区、两个具有特色产业集团的乡镇作为试点,实施“领导班子包网点、网点包辖内企业”的分片包联督导工作机制,委派4名班子成员带头走访重点企业,实地组织召开“政银企”对接会;组织辖内各支行积极开展实地走访工作,并据此精确建立台账,为小微企业逐户建档立卡,精准响应各类小微企业融资需求,着力为辖内20087户小微企业建档立卡、精准“画像”。

在此基础上,该行在全县上下营造“一池两新万企”行动氛围。该行通过公众号、抖音号、电视台、微信群发声,在网点内外电子屏滚动播放“一

池两新万企”活动信息,在企业密集区、人流密集区通过发布公告、张贴海报、墙体喷绘、发放宣传资料等形式,编制线上线下宣传网络,切实建立“墙体上有标语、纸媒上有文字、电视上有影像、广播上有声音、网站上有展示”的立体化宣传格局。

该行印发“一池两新万企”行动“明白纸”,配套“税微贷”“科技助力贷”“农机贷”“食品包装贷”“蜡烛贷”等信贷产品,科学确定小微企业贷款利率;建立小微企业贷款“绿色审批通道”,同步推进走访、调查、审查、审批工作,确保第一时间走访、第一时间受理、第一时间审批、第一时间放款,切实发挥目标责任考核的指挥棒和风向标作用,对照目标任务和进度要求,实行月考核、月排名,每月根据排名总结典型经验做法,及时在全辖进行推广,持续巩固工作成效。张勇