

景州农商银行  
打通小微企业融资堵点

为深入贯彻落实党中央、国务院关于支持小微企业发展的决策部署，河北景州农商银行以“一池两新万企”行动为抓手，持续推进县域“网格化”营销，精准对接企业需求，全链条打通小微企业融资堵点，引金融“活水”精准“贷”动经营主体活力，为县域实体经济、小微企业的发展提供了金融支持。

为持续推动“一池两新万企”行动走深走实，景州农商银行开展了形式多样的宣传活动，通过全方位、多层次、立体化的宣传，让社会各界充分了解“一池两新万企”行动的重要意义，使“一池两新万企”行动刻在每一名员工心中、深入每一位客户心里、走到广大社会公众身边。通过集市宣传、巡回义诊、乡村振兴等一系列主题营销活动，该行着力挖掘客户金融需求；对符合条件的小微企业，通过优化办贷流程、简化审批手续等方式做到“应贷尽贷”，为推进乡村振兴贡献金融力量。

张丽

册亨农商银行  
为外出务工人员发放“乡情贷”

今年首次返乡务工的王祖华，由于缺乏经验，他耗费了大量时间才找到一份合适的工作，身上的钱所剩无几，这让他倍感压力。正在此时，他得知贵州册亨农商银行推出了一款名为“乡情贷”的信贷产品，随即向该行提出贷款申请。在了解王祖华的情况后，该行工作人员迅速展开了贷前调查，并通过企业微信指导他在“黔农云”平台上预约申请、上传资料。很快，1万元贷款顺利到账，解了王祖华的燃眉之急。

与王祖华同村的王祖利在外务工时，同样遇到了资金周转困难的问题。在王祖华的推荐下，王祖利在务工地用手机就完成了“乡情贷”的申请和办理，既解决了其融资需求，又为他节约了交通、时间成本。

近年来，册亨农商银行聚焦普惠金融领域，在金融助力外出创业就业群众上持续发力，通过精准走访、上门服务的方式，有效缓解外出创业就业群众的经济压力，让他们在外打拼时更加安心、更有底气。截至2月末，册亨农商银行已累计发放“乡情贷”1.44亿元，支持外出创业就业群众4450余户。

罗贤阳

临城农商银行  
满足“名特优新”商户资金需求

近日，河北省首批“名特优新”个体工商户认定结果正式公布，临城县共有21家个体工商户成功入选。为充分发挥金融对实体经济的支持作用，河北临城农商银行积极响应政策号召，紧密结合“一池两新万企”行动，深入摸排入选的“名特优新”个体工商户经营状况与资金需求。

在了解到临城县湘里乡情酒店(以下简称：湘里乡情)扩大经营规模、升级店内设施的金融需求后，该行迅速组织工作人员到湘里乡情进行全面评估。从经营流水、信用记录到市场前景分析，工作人员深入细致地调研，为制定精准的信贷方案提供了有力依据。经过多方努力，双方率先签订信贷合同，临城农商银行向湘里乡情授信50万元。这笔资金将主要用于餐厅的装修升级、食材采购品质提升及服务团队的专业培训，助力其进一步提升服务品质和市场竞争力。

临城农商银行以服务地方经济为己任，继续深化与其他“名特优新”个体工商户合作，精准对接资金需求并为其提供多元化金融服务，为推动临城县经济高质量发展贡献金融力量。

康晓晶

交城农商银行  
支持玻璃生产企业更新设备

近年来，山西省交城县玻璃加工业已成为当地一大特色产业。在产业高速发展的背后，是山西交城农商银行积极践行社会责任，深入开展“千企万户大走访”活动，精准对接企业需求，为特色产业高质量发展注入强劲动能，推动玻璃“制造”产业稳步向“智造”转型升级。

山西众恒特种玻璃有限公司专注于中空玻璃、钢化玻璃、浮法玻璃等的生产销售，凭借先进的生产工艺与严格的质量把控，在行业内积累了良好口碑。然而，在业务拓展与产业链延伸的关键期，流动资金周转困难成为制约其进一步发展的瓶颈。得知这一情况后，交城农商银行第一时间为该企业提供授信300万元，助力企业更新生产设备，提升生产效率，实现“生产+新零售”全链条转型。在交城农商银行的支持下，该企业不断发展壮大，其产品不仅在省内市场畅销，还逐渐叩开了全国市场的大门。

交城农商银行通过支持像山西众恒特种玻璃有限公司这样的小微企业企业，不断优化自身业务结构，实现了金融服务与实体经济发展的同频共振，达成了“银企”双赢的良好局面。

张亚萍

## 全州农合行创新特色服务

## 赋能地方经济高质量发展

2024年，广西全州农合行以金融高质量发展为主线，坚持“党建引领发展”的理念，围绕地方红色资源、产业特色和乡土文化，以特色党建品牌赋能业务发展，全力推动“一支部一品牌一特色”创建，精心打造“才湾新征程”“鱼水农信情”“中心向党、创新新服务”“十美服务、街坊银行”“安心荷包、和谐共创”等有理念、有标识、有阵地和有成效的支部党建品牌，构建了一体多元、百花齐放“党建格局”；持续推进“党旗引领+金融先锋”暨“万名农信党员进万村”工程，聚焦广大农民多元化金融需求，由党员带头，积极开展送金融服务上门、金融知识下乡、进村入户宣传党的政策等活动。

在此基础上，该行进一步加强与各单位的沟通联系，大力推动“政银村企”联动共建，围绕“党政所需、农村所盼、农民所盼、农信所能”的工作需求，将主题党日与金融服务深度融合，

把联建共建活动办在企业、社区、村委和田间地头，加大对金槐、香芋、稻穗等地方特色产业的金融服务和资金支持，以及对新型农业经营主体、家庭农场、农民专业合作社的支持力度，勾画与地方党政、村组、企业最大“同心圆”，有效将党建工作优势转化为实现高质量发展的动力。

该行紧紧围绕“做大做强产业链、做精做优深加工”这一主题，以支持农业龙头企业和本地优势产业发展为抓手，创新金融产品，强化科技赋能，有效破解涉农小微企业的融资难题，全力支持农业产业化龙头企业产业升级和发展壮大；围绕乡镇特色产业，积极打造“一行一品”，创新推出“稻穗贷”“香芋贷”“金槐贷”等特色信贷产品，同时大力推广“新农贷”“乐农贷”“易农宝”等支持农村经济生产的信贷产品，依托整村授信、“桂盛富民平台”等业务模式，有效对接农户资金

需求，全力支持农业生产。

该行聚焦支农支小再贷款两项核心政策工具，紧密贴合农业产业升级、农村建设发展、农民生活改善及小微企业发展中的资金需求，精准发力，积极助推地方经济复苏和发展。在此基础上，该行切实满足脱贫人口小额信贷需求，积极推动做好过渡期脱贫人口小额信贷工作，不断巩固拓展脱贫攻坚成果，助力脱贫群众增收致富。

该行始终将奉献爱心、回报社会作为企业承担社会责任的重要内容，在深入调研群众实际需求的基础上，把上门服务、金融知识普及、法律知识宣传及弱势群体帮扶列为志愿服务的重点；与当地反诈中心建立联动机制，积极助力打击电信网络诈骗工作；密切关注弱势群体的需求，采取定期走访、捐助物资等方式，传递社会关爱与温暖，构建起完善的志愿服务体系，切实为群众办实事、解难题。

舒楚



长期以来，江西安义农商银行多措并举，先后推出“企业信用贷”“财园信贷通”等特色产品，结合“贷款预约小程序”实现线上精准对接；建立“成效榜—明星榜—关注榜—蜗牛榜”四级阶梯考核机制，激发全员营销活力；按计划区域常态化开展外拓工作，通过整村授信、移动办贷等模式提升服务体验。图为该行工作人员深入一线了解企业金融服务需求。

杨霞

攸县农商银行构建“价值评估模型”  
推动农业企业转型升级

作为扎根县域的农村金融主力军，湖南攸县农商银行始终将“与企业共生、与农共荣”列入发展基因。在年初开展的“春耕备耕专项行动”走访中，攸县农商银行高新支行分理处负责人唐凌带回了一份特殊的调查报告——荣幸米业扩建糙米生产线的规划图。这家拥有三项专利的市级龙头企业，因于200万元资金缺口无法启动产业升级。

“传统稻谷加工利润薄如蝉翼，唯有发展高附加值的糙米深加工才能破局。”荣幸米业负责人游来胜摩挲着冻坏的稻穗样本，道出农业转型的普遍困境。在信贷研讨会上，攸县农商银行高新支行敏锐捕捉到企业供给侧改革的时代机遇。但企业轻资产运营特征与银行传统风控模型的矛盾，成为

横亘在双方面前的现实难题。

面对农业企业“缺抵押、缺数据、缺担保”的共性问题，攸县农商银行乡村振兴金融服务中心牵头组建专项服务团队，创新构建“产业价值评估模型”。该行纵向分析企业近五年粮食收购量占辖区市场份额稳定性，横向对比企业与学校、饲料厂、服装厂等单位签订订单履约能力，动态评估企业财务、盈利、营运、成长等多方面能力。

基于此模型，攸县农商银行利用“兴农贷”产品，仅用3个工作日就完成了200万元的授信审批。为确保资金精准滴灌，该行客户经理团队同步建立“农耕金融日历”，将贷款支用节点与稻谷收割期、设备采购期精准匹配，让金融“活水”紧跟产业脉搏流淌，确保每分钱用在产业升级的刀刃上。

随着新生产线投产，一组数据勾勒出“银企”共生的新图景——荣幸米业日加工能力同比增长25%，带动周边种植户亩均增收300元。这标志着攸县农商银行这种“朋友式服务”正在产生裂变效应。在此基础上，该行以“菜篮子”“肉盘子”“饭桌子”等行业为核心，着手建立供应链金融“1+N”服务机制，为上游农户提供“订单预付款融资”，为下游物流企业定制“运粮相关产品”，形成从田间到餐桌的完整金融生态链。

据统计，近三年来，攸县农商银行累计投放涉农贷款超80亿元，扶持400余家农业企业完成技术改造、产品线升级等目标，让金融“活水”在田野间静静流淌，与辖内涉农经营主体共同释放出强大动能。

李宇佳

## 资中农商银行存贷款规模突破400亿元

## 金融助力地方经济能力持续增强

近日，四川资中农商银行存贷款规模突破400亿元，其存贷总量及市场份额均居全县银行业金融机构之首，金融助力地方经济能力持续增强。

作为扎根县域的金融主力军，资中农商银行始终坚持“姓农、爱农、助农”的“三农”发展理念，不断创新金融产品和服务模式，重点支持春耕生产、新型农业经营主体、家庭农场和乡村特色产业，持续巩固拓展脱贫攻坚成果；创新推出“惠农兴商贷”“肉牛活体抵押贷”“血橙贷”等支农惠农特色信贷产品，大力发展内江黑猪、肉牛、肉羊养殖等特色产业；围绕加快“天府粮仓”资中集中发展区建设总体思路，全面支持高标准农田改造以实现农业规模化、科学化种植，为粮食稳产保供、农业提质增效提供金融支撑。

小微企业是经济发展的生力军，

也是吸纳就业的主力军。然而，融资难、融资贵等问题一直是制约小微企业发展的“拦路虎”。该行始终秉持“与小微企业共同成长”的理念，积极践行普惠金融，累计为超20000家小微企业提供信贷支持，有效破解了小微企业融资难题，目前尚有小微企业贷款9703户、余额51.9亿元。在此基础上，该行充分发挥财政杠杆作用，用好活支农支小再贷款等货币政策工具，创新推出“再贷款+专属信贷产品”模式，通过“再贷款+肉牛活体抵押贷”“再贷款+惠农血橙贷”等金融产品，定向对新型农业经营主体、创业经营主体、小微企业积极予以低成本、普惠性的资金支持，不断向普惠经营主体“输血造血”。

县域经济是国民经济的重要组成部分，也是实现共同富裕的关键环

节。该行主动融入地方发展大局，为特色产业园区建设、城乡基础设施升级、教育医疗提质、绿色低碳转型等领域注入金融“活水”。围绕资中县地方经济特征，该行推出专属绿色信贷产品和创新绿色金融服务，持续增加绿色金融供给，切实加大对实体经济的信贷支持力度，有效推进绿色信贷等绿色金融业务发展，助力乡村振兴。

从支持特色产业发展到助力基础设施建设，从服务民生改善到推动绿色发展，在资中县的发展蓝图中，资中农商银行的身影贯穿始终。存贷款规模突破400亿元的背后，是该行以金融之力织就的城乡协同发展网络，用实际行动诠释着地方金融机构的责任与担当，以高度的责任感和使命感，为县域经济的腾飞贡献力量。

雷斯特

黄岩农商银行  
解决小微企业融资难题

“得益于农商银行提供的100万元资金支持，我们得以如期完成订单交付。”在台州虹顺进出口有限公司配件生产车间内，企业负责人李本见指着新引进的智能化设备激动地说道。年初，该企业接到了来自东南亚地区的大额订单。然而，原材料价格的上涨和跨境物流成本的增加，导致该企业出现流动资金缺口，使其转型升级计划几乎陷入停滞。

浙江农商联合银行辖内黄岩农商银行工作人员深入了解企业的实际经

营状况后，主动开展上门服务，现场签订借款合同后及时发放100万元贷款，切实解决了该企业的融资难题。

今年以来，该行积极推进支持小微企业融资协商工作机制落地，与政府部门联合推出了一系列措施，成为支持区域经济稳定增长的关键金融力量。通过产品创新、数字转型和政策协同的全方位服务，该行着力探索更加高效精准的个性化服务模式，为小微企业的高质量发展道路上注入更强大的动力。

潘朝辉 蔡抒慎

公安农商银行  
让更多金融资源惠及小微企业

自支持小微企业融资协调工作机制启动以来，湖北公安农商银行积极作为，第一时间成立工作专班，安排专人加入地方政府县乡两级专班领导小组，及时跟进地方政府的决策部署，全面提升金融支持小微企业的精准性；制定实施方案，细化工作措施，将相关工作要求、工作流程传达给每一名客户经理，确保协调机制取得实效。

该行将“千企万户大走访”与“春风行动”“六访六增”等活动结合起来，组织工作人员深入农区、园区、社区、商区，全面了解小微企业发展状况、资金

需求及面临困难，打通金融惠企利民的“最后一公里”。

该行与县农资供销社有限公司签订供应链贷合作协议，为农资购销上下游客户发放贷款3800万元，助力春耕备耕不误农时；加强与县人社部门、县就业局沟通，提升创业担保贷款额度，并通过简化贷款流程降低小微企业融资成本；主动参与县乡政府组织的“春风行动”招聘会、农资公司在各乡镇举办的农资“赶大集”活动10余次，组织工作人员现场宣传金融知识，让更多的金融政策惠及小微企业。

杨春霞

桑植农商银行  
帮助商户扩大经营规模

清晨五点，城市尚在沉睡，街边的“麦子方程”面包店已亮起温暖灯光。店主谷和生在后厨忙碌，双手熟练地翻动着面团，发酵的麦香缓缓漫出店门。这位与面粉打了18年交道的创业者，正将新一批日式生吐司送入烤箱。

2015年，谷和生拿出全部积蓄，在桑植县官地坪镇开起了自己的面包店。经过几年的用心经营，生意逐渐稳定，他决定扩大店面规模，但苦于资金不足，他的想法一直未能实现。关键时刻，湖南桑植农商银行向他伸出援手，将10万元贷款资金及时发放到位，助力小店顺利升级。2023年，谷和生敏锐捕

捉到市场变化，萌生转型念头。桑植农商银行的“绿色通道”再次为他开启，30万元贷款让“麦子方程”在县城最繁华的商圈落地生根。今年3月，得知谷和生计划在城东开设分店后，桑植农商银行再次为其提供助力，将他的授信额度从30万元提升至50万元。

“桑植农商银行的贷款到账速度，比热乎的面包出炉还快！”站在正在装修的新店里，谷和生抚摸着新定制的展示柜，脸上洋溢着笑容。暮色中的“麦子方程”，传来麦香阵阵；而桑植农商银行的关怀与支持，正是那簇助力创业者发展的“炉火”，温暖且有力。

龙芳

罗城农商银行  
“贷”动鳊鱼养殖产业发展

近年来，随着鳊鱼市场需求的持续上扬，广西壮族自治区罗城仫佬族自治县凭借其优越的自然条件，逐渐成为鳊鱼养殖的潜力之地。然而，产业发展初期，养殖户们在资金方面面临着重重困难，从养殖场地的建设、优质种苗的引进，到饲料的稳定供应，每一个环节都需要大量资金支持。广西罗城农商银行得知这一情况后，主动出击，组织工作人员深入鳊鱼养殖区域，倾听养殖户心声，精准把握其实际需求与痛点。

为切实打破养殖户的资金枷锁，罗城农商银行推出了一系列专属金融服

务与信贷产品，帮助企业解决资金周转难题，并通过简化贷款审批流程、合理规划贷款期限和还款方式等措施，有效减轻养殖户的还款压力。

随着罗城鳊鱼养殖业的日益壮大，其对当地经济的辐射带动效应愈发明显。罗城农商银行的支持不仅助力养殖户增收致富，还拉动了上下游相关产业的协同发展，让饲料加工、水产运输、鱼药销售等行业迎来新的发展契机。该县大量就业岗位应运而生，吸引了众多外出务工人员返乡就业，为乡村振兴注入强劲动力。

罗敏

横峰农商银行  
金融“活水”精准滴灌重点项目

作为服务地方经济发展的金融主力军，江西横峰农商银行始终以“服务实体经济、赋能乡村振兴”为己任，紧密围绕政府战略部署，以金融“活水”精准滴灌重点项目和特色产业，为县域经济高质量发展注入强劲动能。

日前，横峰农商银行向横峰麦歌仓储物流有限公司发放2100万元贷款，助力其仓储物流产业园项目建设，成为“政银企”携手共促产业升级的又一典范。面对企业建设初期的资金缺口，横峰农商银行积极对接，全力开辟“绿色审批通道”，实现真正的送“贷”上门。

此次对麦歌仓储的支持，是横峰农商银行服务地方经济的一个缩影。2024年以来，该行持续开展“整园授信”活动，在园区设立金融服务点，安排经验丰富的客户经理驻点办公，参与园区招商引资活动，为企业提供一站式金融服务，让企业“足不出园”就能解决金融需求。截至目前，该行共向园区发放科技型中小企业贷款1.59亿元、制造业贷款1.12亿元、有色金属加工业贷款1.36亿元、农林牧渔业贷款0.56亿元，以金融之力助力乡村振兴与产业升级的双重使命。

吴鹏飞



山西曲沃农商银行结合当地县域“南菜北果”特色产业发展规划，积极践行“乡村振兴主办行”的使命担当，加大对彩椒、玲珑番茄等特色产业支持力度，促进农民、农村增收致富，全面推进乡村振兴。图为该行支持的种植户正在收获玲珑番茄。

牛青武