

阜城农商银行
存款余额突破150亿元

近年来,河北阜城农商银行始终坚持以党建为引领,坚守“支农支小”市场定位,积极践行地方金融主力军的责任与担当,在服务实体经济、支持乡村振兴、深耕普惠金融、助力县域经济等方面取得了优异成绩。

截至3月末,该行各项存款余额突破150亿元,较年初增加7.88亿元,资产总额达168.78亿元,各项贷款余额达98.87亿元,存贷款市场份额均稳居全县银行业首位,标志着该行在资金实力、服务能力、品牌形象上迈上新台阶,为持续服务县域经济发展奠定了更加坚实的基础。

该行将以存款突破150亿元为新起点,广泛开展“一池两新万企”行动,加强与小微企业等经营主体对接,深挖优质客户、主动增源扩面,做实做细金融服务“五篇大文章”,为县域经济发展贡献更多农商力量。 贾欢欢

海宁农商银行
举办厅堂微沙龙活动

近日,浙江农商联合银行辖内海宁农商银行周王庙支行与社区联合举办以“守护特殊群体,点亮金融之光”为主题的厅堂微沙龙活动,为残障人士提供深入学习金融知识的机会。

活动现场,该支行工作人员通过生动的案例讲解,让他们了解到不同存期、不同金额的定期存款所能获得的收益,并向大家展示存单样本,详细介绍了存单账户名、存款金额、存期、存入时间等各项信息,同时提醒大家要妥善保管存单,避免遗失或被盗。

为更好地体验现代金融服务,活动现场还设置了智能柜员机和ATM机操作体验环节。工作人员手把手教大家使用这些设备进行取款、存款、转账、查询余额等常规操作。在工作人员的悉心指导下,他们充分感受到了现代金融服务的便捷性与高效性。 黄燕 金逸帆

武宁农商银行
党建引领办实事 社保换卡惠民生

近日,江西武宁农商银行沙田党支部组织党员先锋队走进新宁镇,开展“党建+社保卡服务升级”主题党日活动,以暖心服务实现当日挖转他行社保卡30多张。

活动中,党员先锋队在社区广场设置“红色服务驿站”,配备移动制卡设备,为居民提供“现场咨询—信息采集—即时制卡”—一站式”服务。针对老年群体,他们主动上门接送,手把手指导操作流程;面对群众关心的社保待遇、金融功能等问题,为其耐心解读政策差异,细致讲解第三代社保卡“一卡多用”的优势。活动当天,该行累计服务群众100余人次,发放宣传折页200余份,同步开通手机银行、医保电子凭证等数字服务50多户。 占昌曦

行唐县农信联社
将金融知识送到群众身边

日前,河北行唐县农信联社“一池两新万企”行动流动宣传车“来”到行唐县庙会,循环播放行唐农信立足“三农”,面向县域、服务小微企业的“农村金融主力军、乡村振兴主办行、普惠金融排头兵”的视频,引得众人纷纷驻足观看。

在流动宣传车周边,该联社协同县金融监管支局联合开展宣传。双方业务骨干身着“一池两新万企”行动“红马甲”,身披绶带,摆放宣传展架,发放宣传折页、“明白纸”,对群众提出的疑问进行解答,将金融知识送到群众身边。活动当天,该联社累计发放新“双基”共建和新“三信”创建“明白纸”等宣传材料800余份,将“一池两新万企”行动“为什么、有什么、干什么”精准“送入寻常百姓家”,活动取得积极效果。 李雪龙

阿坝农商银行理县支行
深入田间地头开展金融服务

一直以来,四川阿坝农商银行理县支行始终贯彻落实金融工作的政治性、人民性,以金融“五篇大文章”为指引,充分发挥农村金融主力军作用,全力保障县域春耕备耕工作。其中,桃坪支行的实践成效,正是该行服务“三农”、助推乡村振兴的生动写照。

3月23日,桃坪支行工作人员利用休息日深入田间地头开展金融服务。针对佳山村地处高山、群众往返不便的实际困难,该支行组建服务队于清晨入村,通过“保姆式”上门服务实现业务办理“零距离”。工作人员现场指导村民使用四川农信手机银行APP,为其讲解账户管理、资金周转、线上贷款等便民功能,同步开展防范电信网络诈骗宣传,于当日完成贷款授信3户,发放助农贷款38万元。

据佳山村的人员介绍,得益于桃坪支行的信贷支持,该村培育的“挂丝红”冰糖心苹果已形成品牌效应,凭借清甜口感和饱满汁水,不仅深受当地消费者的青睐,更吸引众多游客专程前来采摘体验。 韩婷

阳高县农信联社念好“三字诀”

激发助力春耕备耕新动能

春耕备耕时节,山西阳高县农信联社紧扣农时需求,创新金融服务模式,以“早、实、准”“三字诀”为抓手,全面构建春耕生产金融服务体系。截至3月末,该联社已累计投放春耕备耕专项贷款0.47亿元,服务覆盖全县176个行政村,为县域农业稳产保供注入金融“活水”。

针对春耕生产资金需求的季节性特点,阳高县农信联社早谋划、早部署,提前两个月启动“春耕金融早行动”专项计划。该联社通过“网格化”服务模式,组织客户经理践行“背包精神”,发挥人熟地熟优势,在春耕备耕前期逐户上门走访,精准摸排农户种子采购、农机购置等资金需求,建立春耕需求台账,确保金融服务早对接、早落实;与当地农民专业合作社建立“双社联动”预对接机制,提前获取种植大

户、家庭农场等经营主体的生产计划,针对性设计信贷产品,并将贷款审批流程压缩至48小时内办结,以“早介入、快审批、速放款”的服务,让金融“活水”及时注入田间地头,为农业生产按下“加速键”。

阳高县农信联社依托“晋享e贷”数字平台,构建“线上+线下”立体服务体系。线上,该联社运用大数据对农户进行精准“画像”,实现贷款申请、审批、放款全流程线上化,缩短农户融资周期;线下,组织客户经理深入田间地头,一对一对接家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体,量身定制融资方案。该联社通过“线上数据跑”与“线下脚步量”相结合的方式,将金融“活水”精准滴灌特色种植养殖、农产品加工等领域。今年以来,该联社累计向重点产业项目投放专项贷款超3300余万元,支持建成智能化养殖基地10个、农产品加工车间5个。 张茹

编辑:侯林璠 2025年4月15日 E-mail:zhgnxb@126.com

唐县农信联社

创新推出“商超贷”

为贯彻落实支持小微企业融资协调工作机制,确保金融“活水”精准滴灌,近期,河北唐县农信联社借助“千企万户大走访”活动,创新推出“商超贷”,持续加大对辖区内商超、沿街门市等小微企业商户的走访支持力度,用“真金白银”为中小微企业和个体工商户送上“及时雨”,解决资金难题,为实体经济的稳健前行注入源源不断的金融“活水”。

据悉,“商超贷”是该联社专门为唐县县域及户籍地在京冀冀等地以房屋租赁形式从事日用百货批发零售和经营商超的个体工商户及小微企业主量身打造的经营性贷款产品,在充分考虑市场行情和个体工商户及小微企业主实际

需求的情况下,根据借款人的资金需求、贷款用途、担保情况、还款能力等情况,实现最低年利率执行一年LPR+0.65% (3.75%),授信额度、授信期限根据实际情况设定,最高额度200万元,授信期限最长3年,充分满足不同客户的资金周转需求。截至3月末,该联社“商超贷”已累计发放64笔,授信金额4565万元。

下一步,唐县农信联社将不断优化金融服务,创新金融产品,拓宽融资渠道,进一步加大对个体客户的金融支持力度,为民营企业发展提供更加全面、优质的金融服务供给,为县域经济高质量发展聚势赋能、多作贡献。 郑文子 王丽伟



日前,山西高平农商银行开展支持春耕行动,围绕种植户购买种子、化肥、农机具等资金需求,进行精准化对接和滴灌式支持,缩短授信办理流程、简化办理程序,多方位、多层次优化服务模式,最大限度满足客户诉求,确保不误农时。截至目前,该行累计投放春耕贷款1.3亿元。图为该行工作人员走访农户。 田玲

平果农合行设立“一站式”服务点 让客户“足不出村”办理社保卡业务

为全面推动第三代社会保障卡换发工作,近日,广西平果农合行践行“金融为民”理念,聚焦群众需求,创新服务模式,通过“多点覆盖、精准服务”的方式,把社保卡激活工作送到田间地头、村口社区、群众家中,用实际行动践行金融惠民承诺。

截至目前,平果农合行已激活第三代社保卡1.46万张,累计激活总量达5.68万张,服务范围覆盖平果市12个乡镇、183个行政村,以高效便民的实际行动赢得了地方群众的广泛好评。

正值农忙时节,平果农合行“红马甲”携带“e挎包”等移动设备深入农田、果园,利用农户劳作间隙,通过“面对面讲解、手把手操作”的方式,高效完成激活流程,既保障了农时生产,又

解决了群众办卡难题。

在村委、社区等人流集中区域,平果农合行设立“一站式”服务点,联合政府、人社部门共同开展第三代社保卡集中激活活动。该行通过政策解读、信息采集、批量制卡或即时制卡、办理激活等全流程服务,让群众“足不出村”就能完成业务办理。

同时,各营业网点主动开通社保卡服务“绿色通道”,在智慧柜台配备智能引导系统,客户在工作人员指导下可快速完成激活流程;人工窗口则

提供个性化服务,确保各类客户需求得到有效满足;针对老年客户群体,业务骨干和大堂经理提供一对一指导服务,耐心讲解社保卡的就医购药、养老服务领取等高频功能,并贴心标注网点咨询电话,让“智慧服务”更有温度,陆锦蓝

真正做到“科技赋能、服务暖心”。

针对“银发族”、行动不便的客户,平果农合行组织“红马甲”携带“e挎包”逐户上门办理激活业务。在百岁老人黄奶奶的家中,工作人员蹲在床边为她完成人脸识别、密码设置等流程,老人拉着工作人员的手连声道谢:“我这把年纪出门难,你们真是帮了大忙!”今年以来,该行已累计为1000余名特殊群体提供上门服务。

平果农合行与人社部门建立长效协作机制,在社保中心设立即时制卡专窗,实现新卡申领、补换卡、激活“一站式”办理。同时,该行联合开展“社保政策进万家”活动,通过案例讲解、情景模拟等形式,向群众普及社保卡安全用卡知识,筑牢金融反诈防线。

蓬溪农商银行开通“绿色通道”

金融“活水”润泽“三农”沃土

当前,是农民播撒希望的季节,无数种子承载梦想,在农民的悉心呵护下,孕育发芽,默默成长。农民呵护着种子,四川蓬溪农商银行便来呵护农民。在深耕“三农”的道路上,他们始终坚守支农定位,甘作春雨,悉心浇灌“三农”大地,暖心抚慰着农民的心田。

“我们搞农业的,季节性比较强,春耕农忙时,土里、田里都要用钱,加上我又重新增加了水稻种植面积,这个资金自然就成了问题。”在李花如雪的果园里,客户胡某道出了农民的心声。

胡某于2018年5月返乡创业,成立了蓬溪茂鑫盛种植家庭农场,先后投入资金500余万元,目前已租赁土地1500亩左右,种植蜂糖李100亩、清脆李400亩、五月脆500亩、优质水稻500亩。在种植水果方面,胡某配备了专业技术指导人员应付冬天寒冷的温

度,技术指导人员会对果树进行相应的修剪和必要的保护措施,让产品的产量更稳定、质量更高。

今年2月,胡某需要购置大量种子、农药、化肥等农资,资金需求量增大,让胡某一时犯了难。蓬溪农商银行工作人员在走访时了解到胡某的需求后,结合农场实际生产需求,开通“绿色通道”,为其发放限额保证贷款100万元,解了胡某的燃眉之急。

客户李某一律是蓬溪县文井镇一名普通村干部,作为相对年轻的返乡务工人员,李某一直拥有一个创业致富的梦想。2015年10月,李某返回家乡,成立了富桑种植家庭农场,主要种植和销售谷物、油料。经过近10年的发展,农场运营进入正轨,经营管理相对稳定,并且已经拥有耕种机械、烘干设备和大米加工生产线,年经营收入可达百万元。该行用金融“活水”持续润泽蓬溪这片沃土,让乡村全面振兴的愿景更加凝实。 陈敏

李某,因春耕需要购置化肥、塑料薄膜等农资,资金出现困境。就在他一筹莫展之际,蓬溪农商银行工作人员主动上门走访,宣传创业贴息政策,了解到李某的资金需求后,不仅及时受理了贷款申请,还协助他办理了政府贴息业务。为不误农时,该行加快审批流程,用最短的时间为李某发放创业信用贷款30万元。当贷款资金到账的那一刻,还在稻田里育种的李某如释重负,他满怀希望地说:“有了蓬溪农商银行提供的资金支持,我相信,今年我们农场又是一个丰收年。”

今年以来,蓬溪农商银行切实改进服务,积极走访,宣传政策,采取简化办理流程,开通“绿色通道”,已发放农户贷款1.71万笔、金额10.33亿元,有效支持农户及种植大户播种稻谷、玉米等6万余亩。该行用金融“活水”持续润泽蓬溪这片沃土,让乡村全面振兴的愿景更加凝实。 陈敏

萧山农商银行

构建“萧然青才卡”数字金融生态

今年2月,浙江农商联合银行辖内萧山农商银行作为“萧然青才卡”首家承办银行,联合当地地区委、区人社局共同打造“萧然青才卡”数字金融服务平台,实现政策导航、生活消费、运动体验、金融服务“一站式”体验。

据悉,“萧然青才卡”以社会保障卡为基础,持有浙江省社会保障卡实体卡的青年注册“萧然青才”小程序即可升级为“萧然青才卡”客户,享受萧山为青年人提供的各项政策支持和福利。而“萧然青才”小程序作为此卡的线上服务平台,围绕政策待遇、就业创业、生活服务、金融服务为萧山青年群体提供“一站式”服务。青年群体通过平台即可一键掌握应届毕业生、高层次人才、技能人才各项目政策,办理人事档案、落户、社保、医保、找工作、补贴申请、创业服务等,还可享受餐饮、旅游、出行等领域的配套优惠福利,参与包含政府消费券在内的各类主题活动。

目前,平台已上线政务服务、社保卡申领、亚运场馆消费券、贷款申

请、生活权益、政府青年消费券等功能。截至3月末,平台累计注册用户突破5万人,青年用户占比达61%。该行在平台发放亚运场馆消费券3000份、青春消费券1万张、生活权益4000份,实现青年客户转化4500余户,青年社保卡客户占比较年初提升13.29%。

围绕“萧然青才卡”,该行积极参与打造“三维服务矩阵”,重塑青年信用赋能场景,即“消费赋能层”,推动建立青年人才信用评估模型,最高可授信“萧然青才贷”100万元,截至2月末,已审批通过45户,贷款授信1800万元;“人才赋能层”,符合条件的高层次人才可享受最长不超过3年银行贷款贴息政策,截至2月末,发放高层次人才贴息贷款70户,贷款余额1750万元;“创业赋能层”,推出“毕业无忧创业贷”等“青创”贷款,并根据青年创业项目的规模、发展阶段和资金需求特点,设计多层次的贷款额度体系,截至2月末,青年创业贷款余额达159户、金额7023.81万元。 卜燕敏 王萍萍