

阜城农商银行
存款余额突破150亿元

近年来,河北阜城农商银行始终坚持以党建为引领,坚守“支农支小”市场定位,积极践行地方金融主力军的责任与担当,在服务实体经济、支持乡村振兴、深耕普惠金融、助力县域经济等方面取得了优异成绩。

截至3月末,该行各项存款余额突破150亿元,较年初增加7.88亿元,资产总额达168.78亿元,各项贷款余额达98.87亿元,存贷款市场份额均稳居全县银行业首位,标志着该行在资金实力、服务能力和品牌形象上迈上新台阶,为持续服务县域经济发展奠定了更加坚实的基础。

该行将以存款突破150亿元为新起点,广泛开展“一池两新万企”行动,加强与小微企业等经营主体对接,深挖优质客户、主动增源扩面,做实做深做细金融“五篇大文章”,为县域经济发展贡献更大农商力量。

贾欢欢

海宁农商银行
举办厅堂微沙龙活动

近日,浙江农商联合银行辖内海宁农商银行周王庙支行与社区联合举办以“守护特殊群体,点亮金融之光”为主题的厅堂微沙龙活动,为残障人士提供深入学习金融知识的机会。

活动现场,该支行工作人员通过生动的案例讲解,让他们了解到不同存期、不同金额的定期存款所能获得的收益,并向大家展示存单样本,详细介绍了存单账户名、存款金额、存期、存入时间等各项信息,同时提醒大家要妥善保管存单,避免遗失或被盗。

为更好地体验现代金融服务,活动现场还设置了智能柜员机和ATM机操作体验环节。工作人员手把手教大家使用这些设备进行取款、存款、转账、查询余额等常规操作。在工作人员的悉心指导下,他们充分感受到了现代金融服务的便捷性与高效性。

黄燕 金逸帆

武宁农商银行
党建引领办实事 社保卡惠民生

近日,江西武宁农商银行沙田党支部组织党员先锋队走进新宁镇,开展“党建+社保卡服务升级”主题党日活动,以暖心服务实现当日挖转他行社保卡30多张。

活动中,党员先锋队在社区广场设置“红色服务驿站”,配备移动制卡设备,为居民提供“现场咨询—信息采集—即时制卡”“一站式”服务。针对老年群体,他们主动上门接送,手把手指导操作流程;面对群众关心的社保待遇、金融功能等问题,为其耐心解读政策差异,细致讲解第三代社保卡“一卡多用”的优势。活动当天,该行累计服务群众100余人次,发放宣传折页200余份,同步开通手机银行、医保电子凭证等数字服务50多户。

占昌曦

行唐县农信联社
将金融知识送到群众身边

日前,河北行唐县农信联社“一池两新万企”行动流动宣传车“来”到行唐县庙会,循环播放行唐农信立足“三农”、面向县域、服务小微企业的“农村金融主力军、乡村振兴主办行、普惠金融排头兵”的视频,引得众人纷纷驻足观看。

在流动宣传车周边,该联社协同县金融监管支局联合开展宣传。双方业务骨干身着“一池两新万企”行动“红马甲”,身披绶带,摆放宣传展架,发放宣传折页、“明白纸”,对群众提出的疑问进行解答,将金融知识送到群众身边。活动当天,该联社累计发放新“双基”共建和新“三信”创建“明白纸”等宣传材料800余份,将“一池两新万企”行动“为什么、有什么、干什么”精准“送入寻常百姓家”,活动取得积极效果。

李雪龙

阿坝农商银行理县支行
深入田间地头开展金融服务

一直以来,四川阿坝农商银行理县支行始终贯彻落实金融工作的政治性、人民性,以金融“五篇大文章”为指引,充分发挥农村金融主力军作用,全力保障县域春耕备耕工作。其中,桃坪支行的实践成效,正是该行服务“三农”、助推乡村振兴的生动写照。

3月23日,桃坪支行工作人员利用休息日深入田间地头开展金融服务。针对佳山村地处高山、群众往返不便的实际困难,该支行组建服务队于清晨入村,通过“保姆式”上门服务实现业务办理“零距离”。工作人员现场指导村民使用四川农信手机银行APP,为其讲解账户管理、资金周转、线上贷款等便民功能,同步开展防范电信网络诈骗宣传,于当日完成贷款授信3户,发放助农贷款38万元。

据佳山村的人员介绍,得益于桃坪支行的信贷支持,该村培育的“挂丝红”冰糖心苹果已形成品牌效应,凭借清甜口感和饱满汁水,不仅深受当地消费者的青睐,更吸引了众多游客专程前来采摘体验。

韩婷

阳高县农信联社念好“三字诀”
激发助力春耕备耕新动能

春耕备耕时节,山西阳高县农信联社紧扣农时需求,创新金融服务模式,以“早、实、准”“三字诀”为抓手,全面构建春耕生产金融服务体系。截至3月末,该联社已累计投放春耕备耕专项贷款0.47亿元,服务覆盖全县176个行政村,为县域农业稳产保供注入金融“活水”。

针对春耕生产资金需求的季节性特点,阳高县农信联社早谋划、早部署,提前两个月启动“春耕金融早行动”专项计划。该联社通过“网格化”服务模式,组织客户经理践行“背包精神”,发挥人熟地熟优势,在春耕备耕前期逐户上门走访,精准摸排农户种子采购、农机购置等资金需求,建立春耕需求台账,确保金融服务早对接、早落实;与当地农民专业合作社建立“双社联动”预对接机制,提前获取种植大

户、家庭农场等经营主体的生产计划,针对性设计信贷产品,并将贷款审批流程压缩至48小时内办结,以“早介入、快审批、速放款”的服务,让金融“活水”及时注入田间地头,为农业生产按下“加速键”。

阳高县农信联社依托“晋享e贷”数字平台,构建“线上+线下”立体服务体系。线上,该联社运用大数据对农户进行精准“画像”,实现贷款申请、审批、放款全流程线上化,缩短农户融资周期;线下,组织客户经理深入田间地头,一一对接家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体,量身定制融资方案。该联社通过“线上数据跑”与“线下脚步量”相结合的方式,将金融“活水”精准滴灌特色种植养殖、农产品加工等领域。今年以来,该联社已累计投放涉农贷款3.35亿元。

张茹



日前,山西高平农商银行开展支持春耕行动,围绕种植户购买种子、化肥、农机具等资金需求,进行精准化对接和滴灌式支持,缩短授信办理流程、简化办理程序,多方位、多层次优化服务模式,最大限度满足客户诉求,确保不误农时。截至目前,该行累计投放春耕贷款1.3亿元。图为该行工作人员走访农户。

田玲

平果农合行设立“一站式”服务点
让客户“足不出村”办理社保卡业务

为全面推动第三代社会保障卡换发工作,近日,广西平果农合行践行“金融为民”理念,聚焦群众需求,创新服务模式,通过“多点覆盖、精准服务”的方式,把社保卡激活工作送到田间地头、村口社区、群众家中,用实际行动践行金融惠民承诺。

截至3月末,平果农合行已激活第三代社保卡1.46万张,累计激活总量达5.68万张,服务范围覆盖平果市12个乡镇、183个行政村,以高效便民的实际行动赢得了地方群众的广泛好评。

正值农忙时节,平果农合行“红马甲”携带“e挎包”等移动设备深入农田、果园,利用农户劳作间隙,通过“面对面讲解、手把手操作”的方式,高效完成激活流程,既保障了农时生产,又

解决了群众办卡难题。

在村委、社区等人流集中区域,平果农合行设立“一站式”服务点,联合政府、人社部门共同开展第三代社保卡集中激活活动。该行通过政策解读、信息采集、批量制卡或即时制卡、办理激活等全流程服务,让群众“足不出村”就能完成业务办理。

同时,各营业网点主动开通社保卡服务“绿色通道”,在智慧柜台配备智能引导系统,客户在工作人员指导下可快速完成激活流程;人工窗口则提供个性化服务,确保各类客户需求得到有效满足;针对老年客户群体,业务骨干和大堂经理提供一对一指导服务,耐心讲解社保卡的就医购药、养老待遇领取等高频功能,并贴心标注网点咨询电话,让“智慧服务”更有温度,

真正做到“科技赋能、服务暖心”。

针对“银发族”、行动不便的客户,平果农合行组织“红马甲”携带“e挎包”逐户上门办理激活业务。在百岁老人黄奶奶的家中,工作人员蹲在床边为她完成人脸识别、密码设置等流程,老人拉着工作人员的手连声道谢:“我这把年纪出门难,你们真是帮了大忙!”今年以来,该行已累计为1000余名特殊群体提供上门服务。

平果农合行与人社部门建立长效协作机制,在社保中心设立即时制卡专窗,实现新卡申领、补换卡、激活“一站式”办理。同时,该行联合开展“社保政策进万家”活动,通过案例讲解、情景模拟等形式,向群众普及社保卡安全用卡知识,筑牢金融反诈防线。

陆锦蓝

唐县农信联社

创新推出“商超贷”

为贯彻落实支持小微企业融资协调工作机制,确保金融“活水”精准滴灌,近期,河北唐县农信联社借助“千金万户大走访”活动,创新推出“商超贷”,持续加大对辖区内商超、沿街门市等小微企业商户的走访支持力度,用“真金白银”为中小微企业和个体工商户送上“及时雨”,解决资金难题,为实体经济的稳健前行注入源源不断的金融“活水”。

据悉,“商超贷”是该联社专门为唐县县域及户籍地在京津冀冀等地以房屋租赁形式从事日用百货批发零售和经营商超的个体工商户及小微企业量身打造的经营性贷款产品,在充分考虑市场行情和个体工商户及小微企业主实际

需求的情况下,根据借款人的资金需求、贷款用途、担保情况、还款能力等情况,实现最低年利率执行一年LPR+0.65%(3.75%),授信额度、授信期限根据实际情况设定,最高额度200万元,授信期限最长3年,充分满足不同客户的资金周转需求。截至3月末,该联社“商超贷”已累计发放64笔,授信金额4565万元。

下一步,唐县农信联社将不断优化金融服务,创新金融产品,拓宽融资渠道,进一步加大对个体客户

郑子文 王丽伟

泽州农商银行

为春耕生产播洒“金融春雨”

连日来,随着气温逐渐回升,在山西省晋城市泽州市的田间地头处处都是忙碌的身影,一幅生机勃勃的春耕画卷正徐徐展开。

走进泽州市大箕镇左匠村的金农农机服务专业合作社玉米种植基地,映入眼帘的是一片热火朝天的忙碌景象,两台大型旋耕机正开足马力进行旋耕作业,伴随着机器的轰鸣声,一排排泥土被翻耕出来,一片片农田很快便完成了翻整。

该合作社成立于2012年,累计流转土地1600余亩,目前种有小麦500亩,计划春季种植玉米900亩、高粱200亩,随着春耕临近,急需采购大量农资储备,然而资金周转却成为

一大难题。山西泽州农商银行工作人员在“网格化”走访中了解到其在储备农资时遇到的资金周转问题,主动上门服务,开辟“绿色通道”,为其提供信贷资金支持。

为全力保障春耕生产的资金需求,泽州农商银行积极响应国家政策,立足当地农业生产实际,充分发挥点多面广、深入县域的网点优势,提前谋划部署,主动对接走访,优化金融服务,做到春耕备耕贷款优先审批、限时办结,有力保障了辖区各类农业经营主体的资金需求,为春耕生产播撒“金融春雨”,助力当地农业生产开好局、起好步。截至目前,该行涉农贷款较年初净增933户、金额7400万元。

栾阳阳

贞丰农商银行

服务“送上门” 办贷“零距离”

“罗经理,我家马上要买肥料了,但资金还差一些,我又不会用‘黔农云’操作贷款了。”近日,客户王大姐一通电话打到了贵州贞丰农商银行长田支行。面对客户的急切需求,客户经理在核实情况后,立即携带移动设备前往客户家中。短短十多分钟,便为其办理了贷款业务。

这是贞丰农商银行“移动服务队”日常工作的一个缩影。今年以来,该行针对农村地区老年客户的金融需求,组建了17支专业服务小队,他们携带便携式终端设备,深入社区村寨开展“上门办贷”“零距离服务”。无论是春耕农忙时的化肥采购,还是行动不便老人的养老金存取,只需一个电话,工作人员便会上门提供“一站式”解决方案。

据了解,为破解老年人“数字鸿沟”难题,该行推出“耐心讲解、贴心代办、暖心回访”服务机制,用“三心”服务温暖“银龄”群体。“我们多跑一趟,老人就少操一份心。”该支行客户经理说道。目前,该支行已为县域60岁及以上老年群体办理上门服务10余次。在保障基础业务的同时,移动服务队还充当“金融宣传员”,向农户普及反诈知识、讲解惠农政策。今年春耕期间,该支行通过上门服务累计惠及农户50余人次。

从“柜台等待”到“主动上门”,贞丰农商银行用脚步丈量民情,以实际行动践行“金融为民”初心。这种“接地气”的服务模式,不仅提升了农村金融覆盖率,更让“服务温度”成为乡村振兴的“助推剂”。

皮富仁

萧山农商银行

构建“萧然青才卡”数字金融生态

今年2月,浙江农商联合银行辖内萧山农商银行作为“萧然青才卡”首家承办银行,联合当地区委、区人社局共同打造“萧然青才卡”数字金融服务平台,实现政策导航、生活消费、运动体验、金融服务“一站式”体验。

据悉,“萧然青才卡”以社会保障卡为基础,持有浙江省社会保障卡实体卡的青年注册“萧然青才”小程序即可升级为“萧然青才卡”客户,享受萧山为青年人提供的各项政策支持和福利。而“萧然青才”小程序作为此卡的线上服务平台,围绕政策待遇、就业创业、生活服务、金融服务为萧山青年群体提供“一站式”服务。青年群体通过平台即可一键掌握应届毕业生、高层次人才、技能人才各项政策,办理人事档案、落户、社保、医保、找工作、补贴申请、创业服务等,还可享受餐饮、旅游、出行等领域的配套优惠福利,参与包含政府消费券在内的各类主题活动。

目前,平台已上线政务服务、社保卡申领、亚运场馆消费券、贷款申

请、生活权益、政府青年消费券等功能。截至3月末,平台累计注册用户突破5万人,青年用户占比达61%。该行在平台发放亚运场馆消费券3000份、青春消费券1万张、生活权益4000份,实现青年客户转化4500余户,青年社保卡客户占比较年初提升13.29%。

围绕“萧然青才卡”,该行积极参与打造“三维服务矩阵”,重塑青年信用赋能场景,即“消费赋能层”,推动建立青年人才信用评估模型,最高可授信“萧然青才贷”100万元,截至2月末,已审批通过45户,贷款授信1800万元;“人才赋能层”,符合条件的高层次人才可享受最长不超过3年银行贷款贴息政策,截至2月末,发放高层次人才贴息贷款70户,贷款余额1750万元;“创业赋能层”,推出“毕业无忧创业贷”等“青创”贷款,并根据青年创业项目的规模、发展阶段和资金需求特点,设计多层次的贷款额度体系,截至2月末,青年创业贷款余额达159户、金额7023.81万元。

卜燕敏 王萍萍