

广西农商联合银行优化金融服务

让农业产业搭上“智慧快车”

今年以来,广西农商联合银行坚守支农支小定位,聚焦“10+3+N”现代特色农业产业体系发展,以产品创新为突破点、服务升级为着力点、科技赋能为支撑点,通过制订差异化金融解决方案,精准灌溉智慧农业、生态种养、农产品精深加工等领域,因地制宜服务新质生产力发展,全面助力农业产业现代化转型。截至2月末,全区农合机构涉农贷款余额4211亿元,较年初新增61亿元,其中农业科技类贷款突破377亿元;小微企业贷款余额4389亿元,较年初新增81亿元。

智慧种植:蔗糖“甜蜜”百姓餐桌

广西农商联合银行积极响应国家智慧农业发展战略,通过优化信贷审批流程,提高授信额度、延长贷款期限等举措,助力构建“天空地”一体化农业监测体系,促进农业生产效率和质量“双提升”。

甘蔗种植在广西已有数百年历史。当地温暖湿润的气候和肥沃的土地特别适合甘蔗生长。长期以来,蔗糖产业不仅为农民提供了大量工作岗位,更在當地形成了独特的“蔗糖文化”。

在平果振梧的千亩蔗田种植基地,搭载北斗导航系统的甘蔗种植机开始了一天的作业。开沟、下种、覆土一气呵成。该种植基地负责人黄文辉轻拍着这台被工人们亲切地称为“铁牛”的智能农机,眼中满是自豪。就在半年前,他还在为春耕资金发愁——化肥要

现款,土地租金要支付,购置新农机更是遥不可及的梦想。

转机出现在今年开春。平果农合行马头支行的“农村金融服务专员”在走访中了解到该企业的困境后,很快就为企业审批发放了400万元贷款。这笔贷款犹如“及时雨”,不仅解决了该企业化肥采购和土地租金等周转难题,还助力企业扩建了600亩种植基地。如今,该企业的1700亩蔗田已成功建立了集无人机巡田、智能灌溉、数字监测于一体的现代化管理体系,“桂糖42号”“桂糖44号”等优质品种产量更是有大幅提升,产出的蔗糖口感更醇厚、甜度更高,实实在在地增甜了老百姓的餐桌。

智慧养殖:孵出“金质”好蛋

广西农商联合银行针对养殖业升级需求,创新推出智慧养殖专项服务,通过金融赋能推动传统养殖业向智能化、标准化、绿色化转型。

在广西农村地区,鸡蛋是百姓日常饮食中不可或缺的食材,从家常的蛋花汤到特色的咸蛋黄美食,处处都有鸡蛋的身影。如今,随着居民消费升级,高品质鸡蛋成为传统养鸡产业转型升级的重要方向。在自动化养殖监控室里,企业负责人轻点屏幕,实时数据立刻呈现在他的眼前:54万羽蛋鸡的健康状况、鸡舍温湿度、饲料存量、当日产蛋量……以前,他根本不敢想象,养鸡还能这样“轻松”。

然而,这份“轻松”背后却有着不为

人知的困境。随着市场对鸡蛋品质的要求越来越高,人工成本持续攀升,企业利润空间被不断压缩。“我们早就意识到必须升级设备,但自动化养殖投入太大,资金成了最大难题。”该企业负责人说道。

得知这一情况后,南宁市武鸣区农信联社马头信用社立即行动,经过综合评估后,为企业发放了840万元信贷资金。凭借这笔资金,企业成功引进了智能环控系统、自动化喂料线和集蛋设备,构建了“智慧农场+”物联网系统,实现了饲料投喂、环境调控、鸡蛋筛选等全流程自动化管理,不仅提升了蛋鸡健康水平,更确保了鸡蛋品质的稳定与鲜活。2024年,该企业通过智慧养殖实现营业收入6020万元。

智慧发酵:成就螺蛳粉“灵魂配料”

广西农商联合银行通过优化供应链金融服务体系和完善多元化担保机制等举措,有效缓解了企业融资难题,为特色产业数字化转型与智能化升级注入了强劲动能。

螺蛳粉是广西柳州极具代表性的特色美食。每天清晨,行走在柳州的大街小巷,都会闻到米粉店里飘出的酸笋特有的发酵香。这一用味道定义城市性格的地方,日均销售螺蛳粉50万碗,而每碗粉里不可或缺的酸笋,长期以来始终承载着柳州人的味觉记忆。竹笋在陶缸中经历15天自然发酵,最终转化成那缕牵动食客神经的酸香,赢得了广大客户的喜爱。

作为支撑螺蛳粉这个百亿产业基石的上游企业,广西富欣食品有限公司多年来专攻酸笋加工。近年来,面对市场需求的持续增长,该企业亟须转型升级,但设备购置和厂房改造所需的资金投入使企业发展陷入了困境。针对这一融资难题,柳江农合行创新推出“银行+政银担保公司+企业”三方合作模式,成功向该企业发放了200万元贷款,有效破解了企业抵押物不足的融资瓶颈。在柳江农合行的信贷资金助力下,该企业顺利建成标准化发酵车间,引入智能温控系统,通过精准调控发酵环境,将酸笋腌制效率提高了15%,损耗降低了20%,销售利润率提升了10%。

经过智能发酵产出的酸笋,成为螺蛳粉的绝佳“灵魂配料”。当人们品尝螺蛳粉时,酸笋那独特的酸香瞬间在口腔中散开,为整碗粉增添了丰富的味觉层次感。无论是在柳州本地,还是在全国各地的螺蛳粉店里,这份酸香都吸引着无数食客前来品尝。酸笋不仅让螺蛳粉的味道更加诱人,还带动了整个螺蛳粉产业的发展。目前,该企业已发展成为多家螺蛳粉品牌的供应商,同时带动了周边竹笋种植基地的发展。

未来,广西农商联合银行将持续聚焦农业现代化和农村产业升级需求,精准配置信贷资源,加大对特色产业、智慧农业的金融供给力度,更好地满足广大人民群众和中小企业的多样化金融需求,为新时代壮美广西建设贡献农商力量。 周子佳璘



今年以来,云南通海农商银行坚守主责主业,不断提升对当地花卉特色产业的信贷支持力度。近日,该行工作人员通过实地调研,为云南云秀花卉有限公司(以下简称:云秀花卉)的专利权开展评估,为其成功发放450万元质押贷款。图为该行工作人员深入云秀花卉种植基地调研花卉生长情况。 李娇

达州农商银行聚焦主责主业

坚守为民初心 传递金融温度

民生无小事,枝叶总关情。近年来,四川达州农商银行认真贯彻落实中央金融工作会议精神,坚持以人民为中心的价值取向,深入践行金融工作的政治性和人民性,以不断满足人民日益增长的优质金融服务需求为出发点和落脚点,有效解决人民群众急难愁盼问题,交出了一份又一份有厚度、有力度、有温度的民生“答卷”。

小事暖民心

“请问您要办理什么业务?”近期,达州农商银行金石分理处迎来了一位特别的客户。面对保安的询问,该男子笑呵呵地抬手示意:“我是来送锦旗的!”随后,他为该分理处工作人员讲述了锦旗背后的一段动人故事。

原来,就在前几天,金石分理处工作人员小郭在营业厅内发现客户遗落的重要财物,深知客户此时必定万分焦急,本着“想客户之所想,急客户之所急”的服务理念,小郭迅速调取当日监控,发现客户仅在营业大厅短暂停留,并未留下明显线索。随后,小郭通过多种方式辨识客户,历经波折大致确定为柳潭社区的郑先生,经过多方沟通成功与郑先生取得联系,郑先生准确无误说出了遗失物品后,小郭第一时间将财物

完璧归赵。郑先生感动地表示:“本以为丢失的财物找不回来了,没想到达州农商银行的员工不仅主动联系了我,还反复确认信息确保安全,这样的责任心和诚信服务,让我真切感受到了老百姓的银行就在身边!”

此次锦旗赠送不仅是客户对农商银行服务的认可,更彰显了达州农商银行扎根基层、服务“三农”的初心与使命。近年来,该行不仅注重员工的业务技能提升,还十分重视培养员工的职业道德和服务意识,确保员工能以专业的态度和热情的服务,为客户带来更加优质的金融服务体验。

急事解民愁

近期,一位客户急匆匆地冲进达州农商银行东城支行营业厅,紧紧握住该支行大堂经理的手,焦急而激动地说道:“我家属因突发疾病住院,现急需取款支付医药费,但我把社保卡密码记错了,导致我的社保卡被锁定了,现在应该怎么办?”

按照银行相关制度要求,密码挂失重置必须由本人亲自办理。考虑到客户的特殊情况,达州农商银行东城支行负责人一边安抚客户,一边快速准备好相关资料,立即带着一名客户经理前往

医院为客户提供上门服务。

在病房内,达州农商银行东城支行工作人员严谨而细致地遵循着业务流程,认真核实客户身份信息及与代理人关系,耐心指导客户完成密码重置授权委托相关手续。仅用半个小时时间,客户就顺利办理完成了密码重置业务,保证了医疗费用的正常支付。事后,客户家属满怀感激地说道:“太感谢你们了,达州农商银行真是效率高、服务好!”

这只是该行为特殊群体提供金融服务的缩影。近年来,达州农商银行不断创新服务模式,从设立自助服务区,到推广线上银行业务,再到提供上门服务的,每一项举措都体现了银行对客户的深切关怀和自身高度的责任感。正是这些点点滴滴的积累,让达州农商银行在广大客户心中树立了良好的品牌形象,赢得了广泛赞誉。

难事纾民困

农业是立国之本,粮食是民生之基。达州农商银行全面贯彻落实2025年中央一号文件精神,把金融支持春耕备耕作为服务“三农”的重要抓手,全力保障春耕生产期间的信贷资金供给。

在宣汉县天生镇新芽村的千亩油菜示范基地,成片的油菜将农田装饰成了

一幅金色油画。种植大户向大哥正带领工人们在田间忙碌着。他笑着对来访的达州农商银行宣汉支行工作人员说道:“你们银行上一次的一村一座贷”信贷政策宣讲会帮了我的大忙,工作人员通过线上授信成功解决了我的资金难题。我今年种了500多亩油菜,全部选用品质好、产量高、抗性强的优质品种,预计今年的产量可以达到15万斤以上。”

今年以来,达州农商银行紧盯水稻、玉米集中育苗,拓荒土地复耕复种,配套“致富贷”“蜀宣花牛贷”“茶叶贷”“生猪活体抵押贷”等信贷产品,投放57.52亿元“三农”领域贷款,支持现代农业体系建设,助力精品粮油、生态畜禽、高山茶叶、苎麻、中药材等九大优势特色产业,以金融“活水”浇灌良种发芽、孕育幼苗成长。此外,该行还积极履行社会责任,扎实开展金融知识宣传教育、托底性帮扶等工作,累计捐赠各类帮扶资金290万元,用实际行动解难事、纾民困。

下一阶段,达州农商银行将继续在点滴行动中传递温暖,于件件实事里筑牢信任,让人民群众的获得感、幸福感、安全感更加充实、更有保障、更可持续,努力以优质金融服务让民生“答卷”更有温度。

秦圣原

江南农商银行搭建『直播助农』协作平台 为乡村振兴注入新动能

春风浩荡启新程,金融“活水”润乡田。江苏江南农商银行始终深入贯彻落实省联社“3741”战略部署,以“直播助农”为纽带,创新搭建跨区域协作平台。今年第一季度,该行联合全国多家农信机构共计开展了4场直播助农活动,通过“云端带货+文化赋能”双轮驱动,为乡村振兴注入了新动能。

该行以“直播助农”为纽带,打破地域壁垒,联合安徽、内蒙古、广西、新疆、甘肃等多地农信机构,构建起“全国农信联动”的创新实践模式,共同开拓“土特产”经济新蓝海。近日,该行与酒泉农商银行合作开展了一场以“丝路驼铃传江南,陇上臻品惠万家”为主题的直播活动。此次活动依托枸杞、锁阳、牛羊肉等陇上臻品,让千年丝路文化与现代农产品碰撞出新的火花。

截至第一季度末,该行开展的四场直播带货的产品累计覆盖12个省份,实现销售额超150万元。该行通过“直播+联合带货”模式,推动“土特产”经济从“单打独斗”转向“抱团发展”,为省联社“3741”战略中“深化区域协作”提供了鲜活案例。

江南农商银行深耕乡土、深挖地域文化基因,以直播传递乡村振兴温度,通过将“直播助农”与非遗传承、民俗风情深度融合,赋予农产品文化附加值。在日前的“广西三月三”走播活动中,主播们穿行于广西山水间,揭秘壮锦、竹编非遗技艺,展现了“以草木为染料、借四时养脾胃”的生态智慧。这些文化场景的植入,不仅让观众感受到“一方水土养一方人”的独特魅力,更通过“文化IP+农产品”的创新组合,助力“土特产”品牌价值提升。

该行以“直播+电商”为支点,推动金融资源向市域、县域下沉,让直播助农成为普惠金融的新触角。在日前的“丝路驼铃”直播中,该行带领观众“线上穿越”河西走廊,直观感受戈壁农业的现代化发展。在3月25日至26日的“广西三月三”多省联合直播中,该行通过实时互动、限时福利、产地溯源等创新形式,让观众“边看边买”,实现“云端下单+田间直发”。这些实践不仅消除了传统助农模式中“信息不对称、渠道不畅通”的痛点,更通过“金融+科技”手段,为乡村振兴注入数字化动能。

未来,江南农商银行将继续深化农信协作,让直播助农成为连接城乡、服务“三农”的“连心桥”,为乡村振兴注入源源不断的金融“活水”。

薛昊祺 郭瑜亮



因地制宜 自觉坚守主责主业

□ 党云帆

近日,国家金融监督管理总局正式发布《国家金融监督管理总局办公厅关于扎实做好2025年“三农”金融工作的通知》。这一举措犹如一场“及时雨”,为农村金融系统注入了强大动力,将有力推动乡村全面振兴迈上新台阶。

近年来,农村金融系统积极响应党中央、国务院推进乡村全面振兴的战略部署,始终聚焦乡村振兴重点领域持续发力,在完善专业化体制机制建设、创新金融产品与服务方面,切实为推进乡村全面振兴提供了坚实有力的金融支撑。

在未来的发展中,农村金融系统应自觉坚持农业农村优先发展的理念,将其融入每一项决策与行动中;持续深化改革,积极学习运用“千万工程”经验,探索适合本地农村金融发展的新模式。在服务“三农”领域上,农村金融系统要不断优化服务流程、提高服务质效,确保每一笔资金都能精准滴灌农村的广袤土地。巩

固拓展脱贫攻坚成果是农村金融工作的重要任务,农村金融系统要持续加大金融支持力度,助力脱贫地区产业持续发展,让脱贫群众的生活更上一层楼。

产品创新始终是农村金融系统发展的核心驱动力。现如今,健全层次分明、优势互补、有序竞争的农村金融服务体系迫在眉睫。农村金融系统一方面要深化改革,加快农村信用社改革化险,让传统农村金融机构焕发新活力;另一方面,要积极探索服务新市民、“银发一族”的相关产品和服务,满足农村不同客户群体的金融需求。在拓展农村抵质押物范围上,农村金融系统要尝试将农村土地经营权、大型农业机械设备等纳入其中,为农户融资拓宽渠道;在提升农村数字金融发展水平方面,应积极利用大数据、云计算等技术,开发线上金融服务平台,让农户“足不出户”就能享受便捷的金融服务。

闻喜农商银行十年相伴

帮助药材种植户致富增收

在闻喜县凹底镇辛村,清晨的薄雾还未散去,李师傅的柴胡种植基地早已呈现出一派繁忙的景象。一台药材收获机正在田野里来回奔波,20多名钟点工分成小组,捡拾、装袋,一刻也不闲着。看着大家热火朝天的劳作场景,这位皮肤黝黑的汉子感慨道:“十年前,我连买种苗的钱都凑不齐,是山西闻喜农商银行的5万元贷款让我有了第一块药田。如今农商银行把我的授信额度提升到了80万元,让我今后更有干劲了。”

破土 金融“活水”浇灌创业火种

2015年初春,李师傅在自家15亩玉米地里望着隔壁村新开的药材收购站发呆。“柴胡收购价每斤20元,是玉米的好几倍!”这个发现让他彻夜难眠,但15亩地的种苗、肥料和人工成本需要近10万元,这对当时年收入不足5万元的家庭来说,无异于天文数字。

转机出现在当年5月。闻喜农商银行凹底办贷中心工作人员在走访过程中了解到李师傅的困境后,主动上门并为其推介了“富农贷”产品。仅用3天时间,5万元信用贷款便到了李师傅的银行账户上。这笔信贷资金不仅解决了李师傅种苗采购需要的资金,还帮助他建起了简易烘干房。

生长 产业链上的金融陪伴

随着首笔贷款的落地,一场持续十年的金融陪伴悄然展开。2018年,当李师傅想要引进新的种植技

术时,闻喜农商银行将他的授信额度提升至20万元;2021年,在他牵头成立农民专业合作社时,该行创新“合作社+农户”模式,为其追加授信至30万元;2024年,李师傅新建供干燥晒车间遇到设备采购资金缺口,该行及时为其发放了80万元“精英贷”,帮助李师傅解决了资金难题。

“银发力”大生产规模银行,闻喜农商银行的客户经理总会提前半年来到种植基地进行调研,根据市场行情调整授信方案。就是靠着闻喜农商银行的资金支持和国家政策鼓励,我给两个儿子娶了媳妇,家中楼房盖起来了,车子也开上了。”李师傅指着一车一车的药材感激地说道。

绽放 全链赋能激活产业生态

距离李师傅家的药园不远处,由闻喜农商银行重点支持的山西益茂农产品销售有限公司(以下简称:山西益茂公司)正在开足马力生产,李师傅的药材基本上送到了这里。正是有了农商银行的资金支持,山西益茂公司告别了“洗洗泥、打打卖”的散户模式,对中药材进行包括晾晒、切片、烘干、打包在内的初加工,实现了规模化、产业化经营。“260万元信贷资金让我们的产能提升了3倍。”企业负责人周总说道。闻喜农商银行这种“种植+加工+销售”的全链条支持模式,不仅让药农实现财富积累,更推动了地方特色产业向规模化、标准化、品牌化迈进,为农业现代化提供了可复制的金融样本。 王九朋