

南京市农信联社 金融“活水”润泽特色产业

毛毡产品生产加工既是南京市传统产业,又是植入中华文化元素和内容的文化产业。前不久,河北伟成毛毡有限公司设计了一批毛毡文创产品,但在购进原材料时出现了资金暂时短缺的情况。南京市农信联社了解这一情况后,第一时间为其发放“毛毡贷”,帮助该企业渡过难关。

今年以来,南京市农信联社深入贯彻落实党中央、国务院关于支持小微企业发展的决策部署,广泛开展“一池两新万企”行动,传承老农金人“背包下乡”精神,着力为小微企业发展蓄势赋能。截至3月末,该联社各项贷款额116.21亿元,其中小微企业贷款100.66亿元。

巩修山 肖丹阳

安吉农商银行 让“沉睡资源”变“真金白银”

路联新材料集团股份有限公司主要生产高性能纤维及复合材料,致力于新材料技术的研发。近期,由于订单量激增,该企业面临流动资金不足的窘境。

为拓宽企业融资渠道、盘活生态资源资产,浙江农商联合银行辖内安吉农商银行根据安吉县第三批排污权有偿使用和交易情况,以及历年建设项目涉排污权交易有机物(VOCs)审批情况,创新推出“排污权专项贷”,让企业的“沉睡资源”变成“真金白银”。针对路联新材料集团股份有限公司的经营情况,安吉农商银行对其土地利用、生态保护、气候变化等ESG表现开展专业评估,为其量身定制了金融服务方案,以该企业持有的排污权交易指标进行抵押,向该企业发放“排污权专项贷款”1000万元;将该企业纳入央行碳减排支持工具“白名单”,成功为其申请1%的贴息支持,预计每年可帮助该企业节省利息16万元。

赵越

灵璧农商银行 “金农易贷”支持企业发展

为进一步推动支持小微企业融资协调机制走深走实,安徽灵璧农商银行积极发挥地方金融机构作用,持续加大对小微企业的金融支持力度。

近日,随着气温回升,服装行业迎来生产旺季。乐柔服装厂面临原材料价格上涨和订单激增的双重压力,流动资金出现暂时性短缺。灵璧农商银行钟灵支行客户经理在走访调研中了解到这一情况后,立即启动快速响应机制,主动上门服务,仅用2个工作日就完成了调查、审批和放款全流程,为企业发放10万元“金农易贷”信用贷款,及时解了企业的燃眉之急。

此次信贷支持是该行践行“金融为民”理念的生动体现。下一步,该行将继续优化金融服务流程,创新金融产品,以更精准的信贷投放、更优质的金融服务助力地方实体经济高质量发展,为乡村振兴注入强劲金融动能。

李铮

峨山县农信联社 推动中药材产业提质增效

云南是著名的中药材资源富区,滇产中药材具有独特市场定位。为把云南中药材产业培育成世界一流的现代产业,云南省农业农村厅牵头发布了《云南省中药材产业高质量发展三年行动方案》。云南峨山县农信联社积极响应政策,着力推动中药材产业高质量发展。

该企业先后向普大哥经营的中药材种植基地发放50万元贷款以支持林下经济发展;向当地续断种植户发放农户小额信用贷款900万元,为辖内中药材产业施足“金融底肥”。

峨山县农信联社充分发挥地方金融主力军作用,坚守服务“三农”宗旨,不断优化金融服务,走访所需,送“贷”上门支持中药材产业发展,以新担当、新作为奏响群众致富幸福歌,为乡村振兴贡献农信力量。

施丽娜

江陵农商银行郝穴支行 有效缓解企业资金压力

近年来,湖北江陵农商银行郝穴支行以“贷款有信心、融资更安心、服务更贴心”的“三心服务”为引擎,着力提升企业融资意愿,减轻企业经营负担,为企业提供便捷高效的金融服务,以实际行动诠释“金融为民”的责任与担当。

日前,该支行发放100万元信用贷款,精准支持某生物科技有限公司突破资金瓶颈。据悉,该公司是江陵县高新技术企业,主要从事生物医药、医药中间体相关产品的研发、生产和销售。因研发新产品和新项目投资急需资金,导致该公司无法购买原材料投入生产。在得知其困境后,该支行迅速行动,成立企业融资对接小组,第一时间走访企业,深入了解其融资需求。经过细致的尽调,江陵农商银行郝穴支行及时为企业注入金融“活水”,有效缓解了企业的资金压力,保障了企业的正常经营。

李成德

婺源农商银行精准施策

助力“专精特新”企业“破茧成蝶”

春潮涌动处,万物竞发时。在“中国最美乡村”——江西省婺源县,江西婺源农商银行正通过定制化融资方案、创新服务模式等措施,助力“专精特新”企业“破茧成蝶”,以金融之力奏响乡村振兴强音。

婺源县益和食品科技有限公司是一家专注于精制茶加工及出口的科技型“专精特新”中小企业。在深入调研县域小微企业情况时,婺源农商银行工作人员第一时间关注到其资金需求,主动上门对接,高效落实江西省“财园信贷通”惠企政策,为该企业发放1000万元贷款。在这笔贷款的支持下,该企业迅速完成智能化改造,全面打通海外市场渠道,实现年产值翻番。该企业负责人程先生感慨地说:“从初创到壮大,农商银行不仅为我们提供了资金支持,更用高效服务和专

业方案陪伴我们成长。这份信任和支持,让我们敢闯敢拼!”

作为一家集传统竹木工艺与现代农业于一体的综合性企业,江西省旺德福家居用品有限公司着力打造兼具实用与美感的厨房用品,用于对外出口。随着海外订单持续增长,该公司因原材料采购而导致资金链紧张。婺源农商银行在了解情况后,深入调研该企业生产周期、出口订单及信用资质,为其量身定制融资方案,高效完成2200万元贷款授信,专项用于竹木原料采购,为企业稳链保供、扩产增效提供坚实保障。如今,该公司产品远销欧美30余国,流水线上竹香氲氩,国际订单纷至沓来,传统工艺在现代金融赋能下焕发新生,成为江西林业产业“走出去”的标杆。

婺源农商银行聚焦民营小微企业



▲该行工作人员深入一线了解企业情况

上高农商银行开启“绿色通道”

“三及举措”解决民营企业融资难题

“民营企业是推动中国式现代化的生力军。”在中央经济工作会议的号召下,江西上高农商银行始终牢记使命担当,通过“及时对接、及时审批、及时创新”的“三及举措”,以实际行动打通民营企业融资痛点难点。截至3月末,上高农商银行民营企业贷款余额已突破24.9亿元,较年初增长8.69%,切实用“真金白银”为325家本土企业注入金融“活水”。

上高农商银行积极对接政府《关于开展“千名干部进千企”活动》名单涉及的594家重点企业,由该行领导班

子带头开展对接走访,了解企业生产经营、资金需求等情况,持续加大对科技型企、绿色产业企业等重点扶持企业的支持力度。

上高农商银行主动获取重点融资需求名单,组织辖内各网点工作人员开展点对点拜访对接,了解其授信需求,并联合信贷管理部、授信评审部开启“绿色审批通道”,制定简易材料模板,缩短办贷时限,实行后台集中审批制度,进一步简化贷款审批流程。

上高农商银行创新推出“百福惠企贷”“百福金鸡贷”等信贷产品,在产

品设计方面,结合企业特点和需求,为其提供灵活的贷款额度和期限选择。据悉,上述产品信用贷款额度最高可达300万元,贷款期限最长可达5年,利率低至3.1%。

下一步,上高农商银行将持续积极发挥县域金融主力军的作用,坚定不移在“支农支小支微”领域发力,把更多信贷资源、更好优质服务向实体经济倾斜,配合政府解决小微企业融资难、融资贵的问题,以实现高质量发展目标为引领,持续加大金融服务对实体经济的支持力度。

胡亚锋

达州农商银行大竹支行发动金融“强引擎”

夯实小微企业可持续发展基础

小微企业是推进中国式现代化的生力军,是高质量发展的重要基础。为进一步贯彻落实民营企业座谈会重要讲话精神,切实做好支持小微企业融资协调工作,四川达州农商银行大竹支行强化统筹部署,做实走访对接,提升服务质效,全面做好金融“五篇文章”,切实发挥地方金融主力军作用,助力县域小微企业实现可持续发展。截至3月24日,该支行新增小微企业贷款2.32亿元,小微企业贷款余额已达29.48亿元。

为有效解决小微企业融资难问题,该支行成立了支持小微企业融资协调机制工作专班,从该支行党委会班子到部门再到二级支行,分层落实联系政府单位、国有企业、优质民企的任务,强化组织推动,统筹“政府、银行、市场”高效结合,以协调机制为金融服务增量拓展注入新动力,精准滴灌小微企业高质量发展。

该支行坚持“一把手”带头跑市场、访客户,全体员工、层层对应,有力推动服务下沉,让金融触角深入经济社会发展的方方面面。该支行引导全员主动参与“九个一”“逢三走访”等活动,并根据辖内各网点实际情况,积极开展自主走访,系统提升各基层乡镇网点对应政府专班的联动效率和金融支持的精准性。在此基础上,该支行

持续加强对推荐清单内小微企业的精准对接,限时反馈、简化审批;对不符合授信条件的小微企业提供修复、辅导、帮扶和培植服务,切实做到“应贷尽贷、能贷快贷”,确保政策执行“不打折”、金融服务“不断档”。

该支行不断建立健全工作机制,按照“网格化”“属地化”管理,推动小微企业驻点办公机制深化落实,切实提升走访质效和营销成果转换能力。在走访营销过程中,该支行扎实开展“一企一座谈”,将金融知识、金融产品和金融服务送进企业,并针对企业在经营中遇到的困难问题开展一对一金融辅导,着力解决企业急难愁盼,进一步满足企业金融需求、提振发展信心。

达州川牧生猪养殖有限公司成立于2020年,是大竹县域内规模较大的生猪养殖企业,存栏生猪2558头,与该支行一直保持着良好的合作关系。2024年,在该企业需要饲料款时,该支行通过生物活体抵押贷款方式,为其发放贷款500万元。2025年,达州农商银行大竹支行工作人员通过走访对接了解到该企业因购买饲料出现资金缺口后,认真分析该企业生产周期、经营现状、市场行情等情况,从为其纾困解难的实际效益、助推“川猪”品牌的社会效益,以及该

支行合规经营的发展效益出发,为企业再提供流动资金贷款150万元,解了该企业的燃眉之急。

四川保元地产开发有限公司于2023年6月以6.95%的年利率在该支行贷款2800万元。受房地产市场行情影响,该公司盈利能力下降,经营资金流压力增大,遂向该支行提出降低贷款利率的申请。了解到这一情况后,该支行认真分析企业实际情况,并综合考虑当前国家对房企企业的相关政策、LPR利率调整、市场总体融资成本、行内规章制度等因素,将该公司的贷款年利率降低至5.5%,降幅达1.45个百分点,每年预计为企业降低融资成本36.25万元,缓解了企业的经营压力。

该支行依托省行CRM系统,不断构建、完善小微企业客群清单,深度融入小微企业生产经营的各类场景,聚焦企业当前、长远发展周期及其上下游产业链,健全产品供给,灵活运用多种授信方式,做深以精准对接、有效信贷为导向的“加法”。此外,该支行还根据企业与辖内各支行业务合作情况,为企业量身定制降息减压方案,切实减轻小微企业融资负担。截至3月24日,该支行小微企业融资利率较去年同期下降0.35个百分点,累计为60家企业提供70笔贷款减费降息服务,为企业降低融资成本905.09万元。

甘旭

仙桃农商银行

为“专精特新”企业发放“好企贷”

湖北某纤维科技公司是国家高新技术企业,“专精特新”企业,主要生产用于劳保、汽车内饰、电焊面罩等领域的高密度纤维板,产品远销江苏、上海、广州等地。今年,该企业筹备高端纤维板制造项目,但新增生产线后,随之而来的资金难题让企业倍感压力。

湖北仙桃农商银行陈场支行了解到该企业资金难题后,第一时间上门对接,实地考察公司生产流程、了解发展规划及研发成果,结合该企业工资发放、纳税额、社保缴纳等要素进行综合评估,开辟“绿色通道”,通过快速审批、

优惠利率、灵活担保等举措,仅用5天便完成调查、审批和放款全流程,以信用担保方式为其发放“好企贷”980万元。

据悉,“好企贷”是该行为高新技术企业、“专精特新”企业等企业客户量身定制的信贷产品。针对抵押物少、投入高、回款效率低等痛点,该行通过提供多种担保形式、拓宽准入条件、执行专属优惠利率等方式,着力打通融资堵点,有效满足“专精特新”企业经营周转资金需求。截至目前,该行已为64户“专精特新”企业发放贷款5.08亿元。

童昊 荣腾

忻州农商银行

加大小微企业信贷支持力度

近年来,山西忻州农商银行持续加大对“三农”、小微企业的信贷支持力度,进一步完善小微企业信贷支持政策,持续做深做实服务小微企业金融服务质效,全面促进辖内实体经济高质量发展。

该行坚定回归信贷本源,服务实体经济,持续推动辖内服务“三农”及实体经济等相关经营主体信贷投放工作,夯实发展根基。

该行根据首贷中心下发的企业名单,要求辖内各支行安排客户经理及时对接,建立高管“营销日”“接待日”机制,由上而下推动全员营销深化落实。在对信贷目标进行分解后,该行对事业部进行单独考核,确保“因行施策、灵活考核”,最大限度激活办贷机构动力,拓宽业务范畴,着力提升小微企业客户对

信贷服务的获得感。

该行以“烟草贷”“古城快贷”等专属信贷产品为基石,“晋享贷”为纽带,组织工作人员走访农户进行宣传。在此过程中,该行工作人员深入了解客户真实需求,全面提升客户对办贷流程及政策制度的认知度,促进小微企业发展、巩固优质客户群体。

在此基础上,该行积极争取更多普惠小微贷款激励资金和支农支小再贷款支持,着力为小微企业提供优惠贷款利率;延续延期还本付息政策,持续强化小微企业续贷业务管理。在严格落实业务办理条件的基础上,该行开通“绿色通道”以缩短办理时间、提高办贷时效、降低企业融资成本,杜绝小微企业客户发生抽贷、断贷等情形。

张永丽 任飞鸿

河间市农信联社

构建企业全周期服务体系

河北河间市农信联社坚决贯彻省联社“一池两新万企”战略部署,创新构建“双基共建扩面、信用工程提质、数字化转型增效、产融对接精准”服务体系。

该联社建立“领导包片+经理包社”责任体系,由党委书记挂帅成立专项行动指挥部,指导制定《河间市农信联社“一池两新万企”行动方案》“四大专项行动”组织推进实施方案;着力开展“一池两新万企”专项培训,聚焦“晨会案例复盘+夕会经验萃取”学习机制,开展企业走访标准化话术培训,确保“人人懂政策、户户精服务”;在13个基层信贷网点设立专项行动先锋岗,形成“党委统筹、专班推进、全员攻坚”工作格局。

该联社创新“政府搭台+数据增信+农信服务”的合作模式,与市工信局、农业农村局建立清单共享机制,精准锁定“专精特新”企业、新型农业经营

主体等6类经营主体,建立“双线并行”走访体系。与此同时,该联社在线上依托“普惠客户数字化管理中台”实时更新纳税、社保等多项经营数据;在线下组建13支“金融管家”团队,按乡镇网格开展“扫街式”走访。

该联社构建限时办结服务体系,创新“信用+抵押”混合增信模式,将“新三信”评定结果与企业纳税等数据结合;在各信贷网点设立“绿色通道”,实现“实地调查即录入、信用评级即生成”,建立全生命周期服务机制,并对培育期企业开展“金融特派员”驻点辅导,帮助企业完善手续以达到授信条件。

在此基础上,该联社同步开展“产业链金融深耕计划”,针对汽车玻璃、汽车配件等特色产业推出订单融资、仓单质押等定制化服务,以实际行动践行农村金融主力军的责任担当。

薛巧威

常山农商银行

帮助胡柚加工企业“进军”直播间

2014年,“80后”王新创立了当时唯一一家专门销售常山胡柚的天猫旗舰店。然而,随着越来越多的胡柚代销商开启“电商时代”,市场竞争随之变大,企业转型升级迫在眉睫,可是资金难题却让王新举步维艰。

浙江农商联合银行辖内常山农商银行在了解情况后,立即组织工作人员上门对接,为其开启“绿色通道”,发放100万元“好邻居·助企贷”,助力企业顺利实现转型升级。有了这场金融“及时雨”,王新的公司顺利渡过难关,“新果农”的生意越做越红火。

2020年,王新准备跟上直播带货的“新浪潮”。常山农商银行客户经理了

解到他的想法与需求后,充分评估该企业产品适销性和未来现金流等情况,为其追加60万元贷款,助力胡柚“进军”直播间。如今,王新的厂房面积已扩大到3000平方米,年加工销售胡柚2000余吨;电商平台平均每天销售1000余件,年销售额达500万元以上。

常山农商银行坚守服务“三农”和中小微企业的初心,精准发力助企纾困,实行“一企一策”精准服务,落实专人对接,为企业商银行提供贷款宽限期、无还本续贷、专项纾困资金帮扶等信贷服务,做到“应延尽延、应续尽续、应贷尽贷”,全力以赴做好普惠金融大文章。

王瑞琦

邻水农商银行

创新小微企业授信方式

近年来,小微企业融资难、融资贵的问题一直是制约其发展的重要因素。为破解这一难题,四川省邻水县建立了支持小微企业融资协调工作机制,并成立了由县政府、银行机构及各部门共同参与的工作专班。四川邻水农商银行作为这一机制的重要参与者,积极探索创新,不断优化服务流程,着力提升金融服务质效。

广安市乐尔乐农业科技有限公司是邻水县内的一家小微企业,主要从事油橄榄育苗、种植、加工、销售和油橄榄制品加工、销售等业务。随着企业规模的扩大和业务范围的拓展,资金短缺问题成了该企业发展路上的“拦路虎”。了解到其实际困难后,邻水农商银行迅

速组织走访调查,创新性地提出了非债务性项目投入的授信方式。这一方式不仅降低了企业的融资成本,还提高了资金的使用效率。经过严格的审核和评估,该行最终为乐尔乐农业科技公成功授信400万元,用于支持企业的厂房建设、设备更新及市场拓展。

此次授信的成功,得益于邻水县支持小微企业融资协调工作机制的高效运转和邻水农商银行的创新服务。该机制通过“政银企”三方紧密合作,实现了信息的快速传递和资源的有效整合,为小微企业提供了更加便捷、高效的融资服务。在此基础上,该行积极优化内部流程,提升服务质量,以确保资金能够及时、准确地送达企业手中。

廖杰