

晋州农商银行  
推动“政银企”互利共赢

近期，由河北晋州农商银行主办的“一池两新万企”行动对接会在张家庄劳保服装产业园成功举办。国家金融监督管理总局晋州监管支局相关领导作开场致辞。他表示，召开此次对接会意义重大，能够形成“政银企”三方互利共赢、协同发展的良好态势。晋州农商银行相关负责人表示，该行将深入贯彻落实河北省联社“一池两新万企”行动，持续创新金融产品，不断打通小微企业融资道路上的难点、卡点，着力拓展更广阔的融资渠道，携手共同绘就发展新蓝图。

会后，该行工作人员详细介绍了符合园区小微企业发展特点的贷款产品，主要包括“电商贷”“小微企业信用贷”“个易贷”等，着力满足小微企业多样化的融资需求，以激发小微企业的创造力和活力。

张新

新乐市农信联社  
金融赋能伏羲文化旅游节

近日，2025年新乐伏羲文化旅游节在河北省新乐市伏羲台启幕。

河北新乐市农信联社以此为契机，在伏羲台现场设立金融便民服务站，通过设立咨询台、摆放展板、发放宣传折页等方式，向广大游客普及金融知识，重点宣传了“家庭贷”“信易贷”“种植贷”“养殖贷”和“家庭备用金贷”等产品，从专业角度普及社保卡、防范电信网络诈骗、个人征信、消费者权益保护等金融知识，获得游客的积极响应与广泛认可，现场气氛热烈。与此同时，新乐市农信联社与新乐市书法家协会结合在伏羲台文化广场开展“金融+文化”活动，向过往群众赠送书法作品，为伏羲文化节增添了浓厚的文化气息。

李丽

海盐农商银行  
创新“融资+渠道+品牌”服务模式

近年来，浙江农商银行联合辖内海盐农商银行紧扣“三农”服务主线，联合海盐县农业农村局、龙虾产业联盟及专业市场，创新推出覆盖生产、流通、消费全链条的“融资+渠道+品牌”综合服务模式，全方位助推县域特色“稻田龙虾”产业高质量发展。

在生产环节，该行通过搭建数据共享平台、配置3亿元专项信贷资金的方式，为龙虾养殖户量身定制一对一信贷服务。截至3月末，该行已为46户“稻田龙虾”养殖户发放贷款2468万元。在流通环节，该行投入990万元专项资金，支持全县首个小龙虾专业交易市场建设，进一步打通“稻田龙虾”养殖户的供应链和信息链。在消费环节，该行冠名支持“海盐·稻田龙虾”文化节，并通过“丰收互联”平台开设活动专区，搭建消费新渠道，构建起从田间管理到终端消费的整体服务闭环。

詹雯婕

青神农商银行  
水稻经营专项贷款成功落地

为积极响应建设新时代更高水平“天府粮仓”战略部署，四川青神农商银行聚焦本地水稻产业发展需求，以金融创新赋能乡村振兴。近期，该行在罗波乡宝镜村成功落地一笔100万元水稻经营专项贷款，以农村集体收益分配权质押担保的创新模式，为区域农业现代化发展注入强劲动能，成为破解涉农融资难题的示范性实践。

该行通过创新增信机制，将农村集体收益分配权转化为可质押担保资源。这一做法激活了农村“沉睡资产”，成功让集体资源变现，打通了新型农业经营主体的融资堵点，探索出一条可复制推广的农村金融创新路径。此次水稻经营专项贷款的发放，有效缓解了水稻经营主体资金紧张的局面，为水稻产业向规模化、标准化方向发展提供坚实资金保障，同时也为激活农村经济活力、推动产业转型升级增添新引擎。

龙飞 胡晗玥

遂昌农商银行  
为“共富工坊”保驾护航

近年来，浙江农商银行联合辖内遂昌农商银行积极探索金融助力“共富工坊”新路径，持续为“共富工坊”发挥促就业、助增收作用保驾护航。

该行设立“金融书记工作室”，为“共富工坊”匹配“金融书记+红色共富专员”团队，通过摸排走访了解其金融需求，制定“一坊一策”方案，并提供一对一“清单式”金融服务。

聚焦产业赋能式“共富工坊”建设，该行出台“产业共富贷”及“整村式+定制式”帮扶计划，通过“产业+工坊+银行”模式促进农村留守劳动力和低收入农户就近就业，带动群众增收致富。

针对劳动密集型“共富工坊”，该行因地制宜打造“1+N”24小时不打烊“户外劳动者服务站”等综合性主题驿站，为“共富工坊”提供贷款融资、开户结算、代发工资、财务代理等多维服务。

阙心怡

## 平果农合行精准服务特色产业

## 托起农户致富“果盘子”

春风拂过广西壮族自治区平果市的千亩果园，滴灌系统滋滋作响，无人机盘旋授粉，补光灯点亮夜空——这是当地种植户在金融“活水”的大力支持下，绘就的一幅现代农业图。在这背后，是广西平果农合行以金融服务撬动致富梦的积极实践。

在行40万元贷款的支持下，种植户零成本顺利引进“软蜜9号”百香果这一新品种。如今，他经营的百香果基地正焕发勃勃生机，成为当地特色农业的新亮点。

自2009年黄宏飞创业以来，平果农合行太平支行累计为其发放126万元贷款，帮助他及时更新自动化喷药机和滴灌设备，有效提升了生产效率。

今年以来，平果农合行太平支行已发放涉农贷款超2000万元，重点支持红心蜜柚、沃柑、百香果、燕窝火龙果等特色产业，让更多农户的“土疙瘩”变成致富的“金疙瘩”。

2015年，潘佳华带着全部积蓄返乡开启果树种植事业，却在荒废阶段就“卡了壳”。正当他为启动资金发愁

时，平果农合行耶圩支行送来100万元创业贷款，让他真正扎下了根。如今，他的合作社成了“致富孵化器”，带动周围8户乡亲共同发展，种植规模已达1000亩。

2016年，刚毕业的黄鹏凭借平果农合行旧城支行发放的20万元青年创业贷款，引进台湾“黑金刚”莲雾，建起水肥一体化系统，并持续优化种植技术。如今，该种植园出产的莲雾收购价已达到10元/斤，并带动周围13户农户共同投身莲雾种植产业。

在壮烈村，黄华杰的火龙果田在夜里发出星星般的亮光，这是新装的补光灯正在工作。“农合行的30万元到账后，我立马买了这套补光设备。”黄华杰兴奋地说道。有了现代化装备加持，火龙果预计能提前两个月挂果，品相也更饱满，黄华杰的标准化种植之路也随之越走越宽。

春到同仁，蕉园绿意浓，陆金宁正指挥工人为新苗铺设滴灌带。“蕉园种有120亩香蕉，买苗、买肥、请工人，样样都得花钱。农合行发放的77万元贷

款，确实帮了大忙。”陆金宁充满感激地说道。

因品相好、甜度高，陆金宁种植的香蕉屡创销售纪录。今年，在水肥一体化技术的加持下，新栽的蕉苗在春风中舒展嫩叶，去年种的香蕉已经挂果，丰收的好兆头已悄然缀满枝头。

“别人都说种新水果风险大，农合行偏给我‘撑腰’！”马世文边调试滴灌设备边说道。平果农合行四塘支行发放的20万元贷款一到账，他立马为30亩果园装上了智能滴灌系统，建起新的保温大棚，让黄金果、树葡萄挂上“新房子”。

先前，马世文从福建引进黄金果，并着力完善种植技术，实现了存活率和抗病性的“双提升”。“如今，有了大棚和滴灌设备，出果率超得很！”他兴奋地对信贷员说道。“金融专员将我的信息录入‘桂盛富民金融服务平台’后，20万元贷款当天就到账了。”马世文话音刚落，智能滴灌系统已按时洒出水雾。枝头青果初现，表皮紫红黄绿相间，孕育出丰收新希望。

陆锦蓝

## 秦皇岛市区联社

## “银企”携手共建“信用微企园区”

为深入开展“一池两新万企”行动，助力园区小微企业高质量发展，近期，河北秦皇岛市区联社与庞大集团秦皇岛园区共同举办“信用微企园区”授牌仪式暨“银企”合作签约仪式。

活动现场，秦皇岛市区联社党委书记、理事长刘华向园区代表详细介绍了“一池两新万企”行动内涵，并表示本次活动旨在通过构建“信用园区+金融活水”的产业生态圈，为小微企业提供全方位、多层次的金融服务，激发经营主体活力，推动区域经济高质量发展。“信用微企园区”创建后，该联社将不遗余力帮助企业降成本，减免普惠型小微企业贷款相关费用，促进企业融资成本整体下降；持续优化金融服务，进一步加深与园区内小微企业合作，为企业提供一对一定制服务，推动“一池两新万企”行动走深走实、提质扩面；助推企业发展，通过简化贷款流程、提高办贷效率的方式，确保小微企业得到有效支持。

活动现场，秦皇岛市区联社与庞大集团秦皇岛园区签订了《信用微企园区创建合作框架协议》，并授予园区“一池两新万企”行动“信用微企园区”荣誉牌，并为园区代表企业进行授牌。随后，秦皇岛市区联社工作人员还就“一池两新万企”行动信贷产品进行了宣讲，并为参会企业提供一对一的贷款政策解读和金融产品介绍。

齐帅

## 曲沃农商银行

## “贷”动农户扩大养殖规模

作为存栏200余头的规模化养殖户，家住山西省郇村的奶牛养殖户王师傅一直紧跟市场节奏。近期，瞅准牛犊价格窗口期的他，急需周转资金以扩大养殖规模。

山西曲沃农商银行西常支行客户经理在整村授信走访过程中了解到王师傅的需求后，立即启动“晋享e贷”绿色通道，仅用一天时间就完成了从资料收集到授信审批的全部流程，真正实现了“当日办结”。这一场金融“及时雨”，以农商速度护航王师傅的致富“加速度”，让他的“牛经济”发展之路更加顺畅。

无独有偶。在得知位于曲沃县史村镇的渔业养殖基地有扩大罗非鱼、花

鲢等特色养殖规模、亟须资金支持的情况下，该行工作人员迅速开展深入调研，为企业量身定制了390万元综合授信方案。这笔资金就像一剂“强心剂”，助力该养殖基地实现年产量600万斤的目标，为当地经济发展增添新动力。

该行着力建立“一企一策”“一户一档”服务机制，精准把脉企业、农户需求，为其制订专属金融方案；以“晋享e贷”打破时空壁垒，实现高效审批放款，做到“让数据多跑路，群众少跑腿”。面对涉农经营主体，该行开辟“绿色通道”，为其提供“优先调查、优先审批、优先放款”的“三优先”服务，让资金及时注入乡村产业，助力农民增收致富，彰显“金融为民”的责任担当。

李泽楠

## 蓝山农商银行

## 为企业发展插上“金翅膀”

湖南永州市某玩具公司是一家集开发、生产、销售于一体的企业，也是中国玩具行业的龙头企业之一。近期，原材料采购带来的资金压力，加上生产经营与货款回收存在时间差，使资金短缺成了当下该企业面对的最大难题。

得知这一情况后，湖南蓝山农商银行迅速行动，启动了“专班对接、专属方案、专项审批”的“三专”服务机制，组织业务骨干化身企业的服务员、宣传员和调查员，深入走访该企业，开发出符合企业当前发展阶段需求的金融产品，并给予该企业适当的利率优惠，为企业提供全方位的金融支持。

在该行4000万元“优享贷”的支持

下，该企业顺利解决资金难题。在此基础上，蓝山农商银行为该企业200名工人提供上门办卡服务，现场为工人们讲解手机银行、微信绑定等基础操作，普及反诈、识诈等金融知识，让工人们“足不出户”就能享受到便捷的金融服务，赢得了该企业上下一致的称赞。

近年来，蓝山农商银行积极响应国家政策号召，充分发挥地方金融主力军的作用，以创新金融服务为着力点，精准施策，深耕县域普惠金融领域，通过“贷”动园区产业发展，让金融服务更加主动、信贷投放更加精准、融资渠道更加畅通，助力企业实现“由小到大”“由弱到强”的发展目标。

唐佳兰

## 宣恩农商银行

## 发放水电收益权质押贷款

自支持小微企业融资协调机制落地推行以来，湖北宣恩农商银行积极响应政策号召，精准聚焦水电行业“重资产、轻抵押”的特性，全力推广水电收益权质押贷款这一创新举措，优化营商环境，成功盘活企业未来现金流，为县域内水电企业拓宽了融资增信的新路径。

宣恩县泓源水电有限公司是当地水力发电及供电领域的重要一员，长期为县域能源供应贡献力量。在技术改造的关键阶段，该企业面临资金不足的情况。得知这一情况后，宣恩农商银行的信贷团队迅速行动，多次深入企业实地走访调研，科学评估其还款能力。在此基础上，该行采用水电收益权质押模

式，以未来电费收入作为还款保障，为该企业量身定制金额300万元、为期5年的贷款方案，及时填补了其技改资金缺口，确保企业顺利支付技改尾款。

以此为开端，宣恩农商银行将持续深化与政府、电网公司的合作，着力巩固金融服务质效。在此基础上，该行将扩大覆盖范围，将水电收益权质押这一特色服务推广至全县中小水电站，以惠及更多小微企业；优化服务流程，开辟“绿色通道”，提升服务效率；强化风险管控，联合专业第三方机构，借助大数据、智能化手段动态监测发电数据，实时预警风险，确保质押权稳健运行。在此基础上，该行采用水电收益权质押模

冯博 李芷璇

## 垣曲农商银行

## 助力养殖户“羊”帆起航

养殖户刘先生多年来一直从事养羊行业，凭借着丰富的养殖经验和勤劳的双手，他的养羊事业逐渐有了起色。然而，随着市场需求的不断增长，他原有的养殖规模已无法满足市场需求，扩大养殖规模迫在眉睫。但购买优质种羊、建设新羊舍及购置先进的养殖设备都需要大量资金，这让他一时犯了难。

山西垣曲农商银行的工作人员在走访调研中了解到刘先生的情况后，主动上门了解其养殖规模、经营状况及未来发展规划。经过认真评估，该行工作人员为他推荐了适合的贷款产品——“晋享贷”，并当场为其办理20万元的贷款。有了这笔资金的支持，刘先生立即购买30只优质种羊，新建200平方米的羊舍，并通过养殖技术培训课程学习了

科学的养殖方法和疾病防控知识，进一步提升了养殖水平。如今，刘先生的养羊场规模不断扩大，羊的存栏量从原来的60只增加到了150只，预计今年的肉羊出栏量将达到200只，销售收入有望突破60万元。

近年来，垣曲农商银行聚焦当地养羊产业发展需求，为不同需求的养殖户提供个性化的金融解决方案，积极与当地政府、村委合作，开展联合走访调研，深入了解养殖户的实际困难和资金需求，加大贷款投放力度。今年以来，垣曲农商银行已累计向当地养羊农户发放贷款1895万元，有效解决了养殖户的融资难题，推动当地养羊产业的规模化、标准化发展，为乡村振兴贡献金融力量。

孙晓红

## 临猗农商银行走访对接客户

## 把信贷资金向春耕生产倾斜



临猗农商银行工作人员深入一线调查小麦生长情况

“农商银行贷款可方便啦，工作人员直接上门调查情况，在手机山

西省临猗县牛杜镇的雷某拿到山西临猗农商银行发放的30万元贷款时，激动地说道。

雷某是当地有名的小麦种植大户，种有230亩小麦。在临猗县委、县政府提出打造特色小麦基地的号召后，他积极跟进，对原有小麦品种进行更换，并计划种植彩色小麦，然而资金问题却让他计划难以顺利实现。

了解这一情况后，临猗农商银行牛杜支行客户经理第一时间上门调研，了解小麦种植发展前景，掌握其生产经营状况，指导雷某在

“晋享贷”平台申请贷款，为其提供30万元授信贷款支持，解了雷某的燃眉之急。

“现在人们注重养生，彩色小麦富含多种对人体有益的微量元素，比普通面粉更有营养，一定会供不应求！”提起彩色小麦的销售前景，雷某信心满满地说道。

春回大地，万象更新。当前正值春耕备播关键时节，临猗农商银行以开展“党建+整村授信”为抓手，发挥点多面广优势，走访对接农户、种植养殖大户、农民专业合作社等客户群体，摸清春耕生产资金意向，建立信息明细台账，把信贷资金向春耕生产倾斜；联合村“两委”召开48场“党建+整村授

信”现场会，按照“应授尽授、应贷尽贷”思路，开辟“绿色通道”，开展摸底建档、额度审核、评级授信工作，实行限时办结，提高审批效率，为每家每户送去“家庭备用金”。截至目前，临猗农商银行新增授信农户1845户、授信金额3.4亿元，当年用信2343户、金额3.26亿元。

今年以来，临猗农商银行把信贷支持春耕生产放在年初信贷工作的重要位置，积极调整信贷投向和服务重点，抓好春季农业生产资金保障工作，做到不抽贷、不压贷，确保“不误农时、不误农事”。目前，该行涉农贷款余额108.46亿元，投放春耕备耕信贷资金3.95亿元，惠及农户2200余户。

黄晓

## 沾泥的工装穿得踏实

## ——记阿坝农商银行四姑娘山支行行长付婷

在海拔3250米的四姑娘山镇，四川阿坝农商银行四姑娘山景区支行门前，一个留着齐耳短发、戴着眼镜的娇小身影，正在擦拭工装上的泥渍——她叫付婷，是该支行的行长。

年仅29岁的她在农信系统工作已有6年，先后担任柜员、客户经理和网点负责人。谈起对基层工作的理解，她说：“基层工作让我懂得，这身工装，沾着泥巴才穿得踏实！”工装袖口、裤腿的泥痕，是她扎根雪山的勋章，更是农村中小银行“向下扎根、向上生长”的缩影。

在年均游客达200万人次的景区，付婷自创的“五看尽调法”——看屋檐柴火知勤勉，观牲口毛色识家境，查手机消费明信用，已成为风控法宝。“大数据翻不过雪山，但火塘边的眼睛看得见人心。”付婷的电脑里存着200多户家庭的屋檐照片，每一张都标注着走访日期和柴火堆的“整齐指数”。在海拔3800米的牧区，她甚至能通过牦牛耳标追踪牲畜流向。这种“笨功夫”背后，是农信用脚步丈量的生存智

慧——目前，该支行涉农贷款不良率仅0.8%，较三年前下降67%。

面对景区“半年旺季挤破门，半年淡季不见人”的特性，付婷发明了“潮汐工作法”，旺季全员化身“景区金融卫士”，在游客中心搭帐篷救急扫码支付；淡季组成“马背银行”，用牦牛驮设备翻越垭口。三年间，该支行工作人员在暴雪中徒步送达460万元民宿贷款，在杜鹃花开时教会257家商户使用“惠支付”，连食堂做饭的卓玛阿姐都成了“编外营销员”——她给远嫁双桥沟的侄女定了20万元存款任务，还专门学了一句业务术语：“钱放在农商银行，比揣糌粑袋里踏实！”

付婷办公室挂着的“金融作战图”令人震撼——四姑娘山镇7个村寨化作不同色块，186家民宿、532户种养大户的位置精确到经纬度，连合作社的产奶周期都用红笔圈注。“这叫‘知天知地，胜乃可全’。”这位巧用《孙子兵法》的女行长，把军事思维融入管理——晨会精确到“10点前完成3户贷后检查”，夕会复盘具体到“某商户POS机响应慢2秒”。

数年间，这位曾被客户质疑的“妹妹”女孩，带出了3名网点主任、4名客户经理。现阿坝农商银行行长坪沟支行主任陈晓蓉难忘入行第一课：付婷教她在火塘边添茶，“茶凉了换三遍，人心凉了难暖”。如今她的桌上摆着八宝茶具，茶碗边永远搁着湿巾——既擦茶渍，也擦工装上的泥。在阿坝农信系统，“四姑娘山作风”已成标杆：晨会铃响后10秒全员就位，夕会必须带三个解决方案，新员工工装口袋里永远备着擦泥渍的湿巾。“沾泥巴的衣裳，才是农行人最好的勋章。”在阿坝农商银行2025年工作会上作先进典型发言时，付婷如是说道。

山脚下，又一支“马背银行小分队”整装待发。付婷为队员紧了紧防风帽，转身望向云雾缭绕的么妹峰。她知道，这座被当地称为“斯古拉神山”的雪峰，在藏语里意为“通向幸福的天梯”；而农信人的“天梯”，从来都是用沾满泥巴的脚步，一阶一阶垒成。

蒲天国