

建行『裕农通』之窗

第117期

建行合肥分行
开展消费者权益保护宣传活动

日前,建行安徽合肥分行紧扣“金融为民”理念,联合辖内各分支机构开展了一系列丰富多彩的消费者权益保护宣传活动。该分行通过走进居民身边、深入企业、走进社区,精准宣传,以实际行动为广大市民送上“有温度”的金融服务,增强市民金融风险防范意识,切实保障消费者的合法权益。

建行巢湖市分行在合肥银行业协会的指导下,联合各金融机构共同举办消费者权益保护宣传活动。该分行在各大购物中心广场悬挂宣传横幅,发放宣传资料,通过现场讲解、互动答疑、趣味小游戏等形式向市民深入浅出地讲解如何识别金融诈骗、保护个人金融信息、正确使用金融产品等实用知识。活动现场气氛热烈,吸引了大量居民参与。

建行合肥铁四局支行走进代工客单位开展“保障金融权益 助力美好生活”主题宣传,工作人员通过生动的案例分析 and 金融知识讲解,帮助企业职工理解金融消费者权益、存款保险制度、防范非法集资等风险防范知识。同时,该支行针对不同客户群体需求提供定制化服务,讲解贷款政策和产品、信用卡规范使用;为客户演示手机银行安全功能和建行生活活动,普及理财知识;对有投资需求的客户推荐适配产品等。工作人员还现场为客户答疑解惑,同步收集客户需求和问题,并持续跟进落实。

建行合肥望湖城支行走进滨湖春天小区,通过布置宣传台、布放易拉宝海报、发放图文并茂的宣传手册,帮助客户了解洗钱危害、反洗钱概念等内容。工作人员通过分享发生在网点的真实案例提醒客户在日常生活中要加强对未成年人的防骗教育,并在遇到问题时及时与家长沟通寻求解决办法。为增强活动效果,工作人员还组织了一场趣味盎然的金融知识小测验。测试题目设计巧妙,既充满趣味性,又具备实用性,涵盖了金融基础知识、最新政策动态及市场趋势等多个领域。

此外,建行合肥太宁花园支行还前往滨湖会展中心,结合家装节活动,设立咨询台,开展消费者权益保护宣传活动。未来,建行合肥分行将积极履行社会责任,继续创新宣传方式,为营造良好的金融消费环境贡献力量。

柳眉

建行山西省分行优化服务模式

以金融“活水”灌溉“三农”沃土

一直以来,建行山西省分行始终坚持以服务国家战略为己任,勇担乡村振兴的金融责任,通过创新金融产品、优化服务模式、加大信贷投放力度,为农业产业化、农村基础设施建设和农民增收致富提供了强有力的金融支持。

在晋南临汾的广袤田野上,一幅生机盎然的春耕图正徐徐展开。建行临汾分行紧抓农时,以金融“活水”精准灌溉“三农”沃土,全力保障春耕生产资金需求。截至目前,该分行“裕农贷款”累计投放3.98亿元,较年初新增4634.52万元,为乡村振兴注入了强劲动能。

“建行的贷款就像‘及时雨’,三

天就到账,解了我的燃眉之急!”襄汾县景毛乡的种粮大户王建军感慨道。今年他计划扩种300亩优质小麦,但购买种子、有机肥的资金缺口让他犯了难。建行襄汾支行客户经理在走访中得知情况后,迅速通过信息建档为其发放了25万元信用贷款。从申请到放款仅用时72小时,确保客户不误农时。

为保障春耕资金高效直达,建行临汾分行提前部署,组织“春耕服务队”深入17个县区,主动对接家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体200余家,为其量身定制融资方案。同时,该分行推行“线上+线下”联动服务,让农户“少跑腿”、资金“快到位”。不仅如此,该分行还组建“张富清金融服务队”,深入农村常态化开展金融宣传活动。建行曲沃支行深入石桥堡、里村镇等地向当地村民尤其是老年人宣传防范电信诈骗、远离跨境赌博、防范非法集资等知识,并结合案例分析讲解如何防范“钓鱼网站”安全上网,耐心解答村民们提出的问题,用生动

的案例和通俗易懂的语言帮助村民掌握金融知识。

在左权县辽阳镇东长义村的大棚里,刘大哥已开始忙着除草、施肥、做花管护理等,为新一年的收成做准备。然而,购置新一批幼苗和设备所需资金却让他犯了难。

据悉,刘大哥种植西红柿60多亩,因品种单一,近年来西红柿产量逐年减少、品质逐渐下降。2024年,他在参加县里举办的大棚改良技术培训班后,便下定决心改良西红柿品种与种植技术。今年开春以来,就在他为大棚土地施肥、人工授粉需要的资金而愁眉苦脸时,建行左权支行进村服务的“三农”团队主动上门对接,客户经理利用移动PAD设备采集相关信息,快速进行信贷审核,不到5日便向他发放贷款16万元,并可根据西红柿生产各个环节的资金需求,随时随地循环还款。“感谢建行给我提供贷款支持,解决我今年西红柿品种改良问题。”刘大哥欣喜地说。

为保证农业持续增产增收,建行晋中分行积极组织多个“三农”服务团队深入田间地头,对种植大户、乡村振兴“带头人”、家庭农场等农业经营主体进行走访,开展春耕生产融资需求情况调研。截至目前,该分行累计服务农户和涉农企业1.2万户,涉农贷款余额达130.7亿元。



▲建行临汾分行员工向群众宣传防诈骗知识

在文水县一片梨树林旁,50多岁的梨树种植户车志刚正望着眼前等待春耕的土地眉头紧锁。据了解,他投身梨树种植已有二十余载,目前种植梨树62.12亩。每天天刚蒙蒙亮,他就穿梭在梨树林间,仔细查看每一棵梨树的生长状况。凭着这股子勤劳与钻研劲儿,他家梨树产出的梨子个大饱满、口感醇厚,在当地小有名气,每年梨树的收成是一家人的主要经济来源。

然而,随着化肥、农药价格节节攀升,人工费用也水涨船高,每一项开支都让他压力倍增。眼看就到春耕春种的关键时期,购置梨树树苗、农资资金缺口高达20万元。此时,恰逢建行文水支行的客户经理正深入乡村开展金融宣讲服务,在详细了解了他的资金需求和经营状况后,便为其推介了“农户贷”,并现场指导他填写资料,开通

“绿色通道”,顺利为其发放贷款25万元。有了这笔资金,他马不停蹄地购买了优质梨树树苗、肥料,雇人翻地、栽种。“以后要是再有资金需求,我第一个就找建行!”曾经寂静的梨树林又恢复了往日的热闹,他穿梭在林间,脸上洋溢着久违的笑容。

截至目前,建行吕梁分行“裕农快贷”累计建档客户达3723户,授信客户2278户、授信金额8.1亿元,支用客户1972户、支用余额6.72亿元。

未来,建行山西省分行将继续发挥国有大行的引领作用,以更精准的金融服务、更创新的金融工具,为山西农业农村现代化和乡村振兴贡献更大力量。

(建行山西省分行供稿)

建行青铜峡支行“量体裁衣”

加大县域经济支持力度

近年来,建行宁夏青铜峡支行持续深化与地方政府的合作,加快金融服务县域经济发展,助力把养殖、种植的“甜头”变成农户增收的“奔头”,用实际行动践行县域金融主力军服务本土经济的金融担当。

“贷”动奶牛产业“犇”向致富路

位于吴忠青铜峡市马长滩地区的青铜峡市恒源林牧有限公司,具有地势高、地下水位低、灰钙土壤、气候干燥、气温适宜等发展奶牛养殖的有利生态优势,奶牛存栏数达11万头,月产鲜奶2100余吨。该公司从牧场管理到挤奶、冷链储运,采用全套进口自动化设备,是某大型牛奶饮品集团公司A级标准生鲜奶供应商。然而,奶牛规模化养殖存在投资大、周期长等特点,企业在良种繁育、牛群品质饲养、草料生产、粪污处理系统等现代化设施建设等方面经常出现临时性资金短缺。今年以来,肉牛价格持续低迷,饲料支出和人工成本较大,资金问题便成了制约企业奶牛养殖基地发展的“拦路虎”。

建行青铜峡支行在年初的“大走访”活动中了解到该企业在设备改造及技术更新方面出现资金缺口。经过对企业的经营状况进行针对性分析评估后,该

支行为企业发放贷款2500万元,有效解决了企业的资金难题。

助力乡村红火“柿”业新发展

在青铜峡市小坝镇林皋村的大棚内,工人们正忙着采摘新鲜成熟的普罗旺斯西红柿,剪果、装篮,忙得不亦乐乎,一派人勤春早的丰收景象。林皋村种了8棚普罗旺斯西红柿,从3月开始发往外地,预计到5月末,蔬菜的村集体经济收入能达20万元,一颗颗成熟的西红柿果实映红了村集体经济。

而在青铜峡市瞿靖镇毛桥村李涛的普罗旺斯水果西红柿大棚,种植户李涛正计划扩大种植规模并升级大棚设施,但因采购种子、肥料及设备更新等需求,面临资金缺口。建行青铜峡支行客户经理在回访过程中了解情况后,依托“裕农贷”全流程线上化优势,现场指导他通过手机银行完成贷款申请,当天便为其发放“裕农贷”30万元,及时缓解了他的资金压力。

今年以来,建行青铜峡支行在全辖开展“春播希望,助农成长”活动,结合县域农业特色,以信用村建设为纽带,通过“线上+线下”融合服务模式,持续加大信贷投放力度。同时,该支行依托“裕农贷”等产品,简化流程,提升效率,实现“阳光信贷、快速放款、授信多用”,精准满足农户季节性资金需求,护航产业发展。截至3月末,该支行“裕农贷款”余额达3.5亿元,仅今年就新增9000余万元。

支持小香菇撑起“致富伞”

“过去,我们因各种原因收成不好,眼看着买种子、化肥、农药没有钱,真是干着急。现在有了‘裕农贷’,我们就可以在需要的时候得到资金支持,太感谢你们建行了。”青铜峡市小坝镇林皋村香菇种植户李浩然握着建行青铜峡支行“裕农通”团队负责人的手激动地说。

走进小坝镇林皋村香菇种植大棚,一排排菌棒在架子上整齐排列,大大小小的香菇像一把把小伞,一朵挨着一朵。村民们正在进行香菇采摘、分拣,大棚内一派繁忙的景象。

“去年我们村种植了一万四千棒,产值是两万八千斤,毛收入在14万元左右,我们的蘑菇主要销往银川四季鲜市场,干菇销往河南地区。”林皋村负责人兴奋地说。他告诉建行工作人员,香菇种植具有市场稳定、收益稳定的优势,不仅壮大了村集体经济,还带动周边100多户村民就业,人均每天收入120多元。

据了解,在建行青铜峡支行“裕农贷款”的支持下,林皋村立足本村产业基础,建设占地150亩的现代化高效设施食用菌产业园区,配套加工、仓储、研发办公等设施与空间,打造“一村一品”特色产业,推动食用菌产业向规模化、集约化发展。为进一步激发群众内生发展动力,林皋村通过“党支部+合作社+企业+农户”的模式优化联农带农机制,带动周边农户80余户发展食用菌产业,每户每年稳定增收4万元到8万元。

张树荣 王向霞



建行青铜峡支行金融支持的瞿靖镇毛桥村普罗旺斯水果西红柿大棚迎来丰收



建行青铜峡支行积极支持青铜峡市恒源林牧有限公司发展

让『绿叶子』成为致富的『金叶子』

——建行湘西自治州分行赋能茶产业发展

“紧直翠绿”绽芳华

古丈县,被誉为“名茶之乡”,虽人口不足15万,却拥有20.5万亩的茶叶种植面积,人均达1.4亩,位居全省之首,年产值高达35.6亿元。全县近70%的农业人口直接或间接投身茶产业,80%的农业收入源于茶叶,90%的村寨种植茶叶,小小的叶子成为当地百姓的“致富叶”。

在牛角山村,古丈毛尖茶是亮眼的“绿色名片”。在村支书龙献文的带领下,全村致力于万亩茶园种植、茶叶深加工以及茶文旅深度融合,实现了从贫困村到全国乡村特色产业的美丽转身,牛角山生态农业公司更发展成为国家级农业产业化龙头企业。

在企业发展初期,建行古丈支行便主动与龙献文对接,成立专项服务队,依据茶旅融合思路制定综合服务方案,为茶叶、旅游、餐饮、养殖四大产业板块企业合计投放资金3000万元,助力建成1.08万亩生态茶产业示范园,打造了夯吾苗寨、夯吾戎寨2个旅游景区,帮助牛角山村利用茶园自然风光和民族文化风情打造茶旅融合产业,推出多个畅销茶叶系列并获得相关认证,其品牌“黛勾黛丫”不仅在湖南声名远扬,更远销海外。去年,牛角山村茶叶种植户年均增收4万多元,全村固定就业500多人,带动周边村寨就业3000多人,全年接待游客108万人次,茶旅融合产业综合收入1.3亿元,真正实现了让村民在家门口就业。

“芽壮汤金”韵悠长

“感谢建行的支持,没想到贷款这么快就到账了,今年可以安心管理茶园了。”吉首市隘口村的茶农张大叔走在茶园间,笑容满面。

张大叔是当地茶产业发展的见证者与参与者。今年茶叶市场行情好,鲜叶价格上涨,其制成的干茶供不应求。但张大叔计划新增20亩茶园,在购置先进制茶设备时,流动资金短缺让他犯了难。建行吉首古丈支行工作人员在了解到茶园经营状况、资金流水及信用记录后,便为其推荐了“农商贷”。该产品专为支持农业生产和经营设计,手续简便且利率优惠,在客户经理的指导下,张大叔提交了茶园规模、产量、销售渠道等资料,仅1天即获批复。贷款发放后,他顺利购置了制茶设备,茶园从40亩扩大到60亩,预计全年茶叶产量达3600斤以上,综合产值将突破80万元。

“白霜覆叶”韵奇香

永顺莓茶,干茶条索紧细、卷曲、匀齐,表面覆着一层白霜,内质香气清悦高长,汤色黄亮清澈,滋味醇厚回甘,叶底嫩黄明亮。湘西永顺县地处云贵高原边缘、武陵山脉中段,四季分明,土质肥沃,常年云雾缭绕,独特的自然生态环境孕育出永顺莓茶的独特品质。全县莓茶种植面积11.2万亩,鲜叶年产量1.2万吨。

莓茶是永顺县石堤镇他沙村的支柱产业,全村莓茶种植面积2000亩,年产值近1200万元,创造就业岗位200多个,带动70%以上村民年人均增收超3000元。茶叶采摘上市高峰期即将来临,村支书带领村民紧锣密鼓地做准备工作。但春茶采摘时机至关重要,10天一采,持续半年,需要大量人工、包装及设备检修、运输费用等,资金流十分紧张。建行永顺支行得知情况后,立即组织人员到他沙村进行调研,因地制宜推介信用类贷款产品。仅用3天便为其发放贷款200万元,解了他沙村的燃眉之急。

如今,永顺莓茶已成为推动当地经济发展、助力茶农增收致富的重要引擎,标志着永顺县在莓茶产业发展道路上已迈入“快车道”。

杨瑞雪 张敏敏 戴双