

护航小微企业成长

泸州农商银行优化金融服务

为民营企业纾困解难

在民营经济蓬勃发展的浪潮中,四川泸州农商银行以“服务实体、深耕本土”为使命,持续创新金融产品、优化服务模式,以“真金白银”的政策支持和“真招实策”的服务升级,为民营企业纾困解难、降本增效。

今年3月,中国人民银行泸州市分行正式启动明示企业贷款综合融资成本试点工作,泸州农商银行迅速响应,在人民银行泸州市分行的指导下,成为先行示范者。此次试点的核心创新成果——《企业贷款综合融资成本清单》,彻底打破了传统融资信息不透明的壁垒,让企业能够直观看到融资金流程的成本构成,真正做到“一笔贷款、一份清单、一目了然”,构建起“阳光融资”新生态。

泸州农商银行依托成本明示机制,深挖政策红利,为企业精准匹配政策贴息产品。以某汽车销售企业为例,该行通过《企业贷款综合融资成本

清单》分析其2年期经营贷款需求,匹配“创业担保贷”产品,积极为企业争取财政补贴,每年帮助企业节省利息支出8万余元。这种“政策找企、精准滴灌”的模式,增强了金融服务实体经济

的精准度与实效性,让企业真正享受到降本减负的政策红利。在经济发展的浪潮中,技术改造成为企业提升竞争力的重要手段。然而,这一过程往往需要大量的流动资金支持。位于泸州市纳溪区的某玻璃有限公司,在完成重大技改项目后,急需补充日常运营所需的资金。泸州农商银行得知这一情况后,迅速展开行动,创新采用“机器设备抵押+信用贷款”组合模式,总计为企业提供了为期3年、金额1500万元的流动资金贷款额度,切实解决了企业融资难题。

为了更好地服务于科技型企业,泸州农商银行指定自贸科技支行作为

为科技型企业提供金融服务的专属支行,并成功组建了一支小微客户经理团队,专注服务专精特新科技型企业,主动对接并满足企业金融需求,为企业

提供特色化金融服务。该行服务团队采取“清单制+网格化”走访方式,主动与科技企业协会和产业园区建立联系,形成走访台账;结合省行提供的重点客群清单、流失客户清单以及全量纳税企业清单,为客户进行精准“画像”,并将责任落实到具体经办人员。

该行相关负责人表示,下一步,泸州农商银行将以明示企业贷款综合融资成本为契机,积极响应降低民营经济融资成本的政策号召,在中国人民银行泸州市分行的指导下,通过营造更加透明的融资环境、提供更加精准的政策支持及更加优质的金融服务,为地方经济发展注入金融动能。 吴科



今年以来,山西武乡农商银行创新金融产品、优化金融服务,着力打造与科创企业全生命周期相适应的金融服务体系,推动“科技—产业—金融”良性循环,为科创企业蓄势赋能。截至目前,该行累计发放科创企业贷款12家、金额2.96亿元。图为该行工作人员深入科创企业一线了解其生产经营情况及具体融资需求。 李静

万载农商银行量身定制产品

为企业发展注入金融动力

为全力服务民营经济高质量发展,江西万载农商银行不断加大对县域重大战略产业、重点领域和薄弱环节的金融支持力度,为民营企业更好地融入新发展格局夯实基础。截至今年3月末,该行累计为478家民营企业提供信贷资金超34.83亿元。

江西源禾农业发展有限公司(以下简称:源禾农业)是一家集稻谷加工、销售、种植、收购、储存于一体的综合性粮食加工储备省级龙头企业,拥有“小禾刀”“赣博”和“八月桂”3个注册商标,其中“小禾刀”于2015年被评为江西省著名商标,企业年产值可达1.6亿元。值得一提的是,在该企业的发展道路上,始终有万载农商银行的一路相伴。

作为县域内有名的省级农业龙头企业,源禾农业采取“公司+基地+农民专业合作社(或家庭农场)+农户”模式,为县域经济发展注入强劲动力。针对企业发展过程中的融资需求,该行为其量身定制了集“企业流动资金

贷款+中小企业担保贷款+科贷通”于一体的金融产品,全力为企业发展保驾护航。截至目前,万载农商银行累计为源禾农业提供了1350万元信贷资金,倾力带动周边2万余名农户步入致富增收的“快车道”。

万载县建通管业有限公司(以下简称:建通管业公司)是一家从事建筑材料生产制造与批发的企业,年产值约1150万元。近期,该企业之前申请的贷款即将到期,想要申请续贷,却遇到了资金不足的难题。了解到这一情况后,万载农商银行在建通管业公司300万元贷款资金到期前,主动与该企业负责人取得联系,通过限时办结服务,用最短时间为其办理了续贷手续,并降低了200BP的贷款利率,着力解决小微企业贷款接续资金成本高的问题。

磷酸铁锂和碳酸锂是当前新能源汽车电池的最主要成分。位于宜春市万载县工业园区的江西省钨智新能源有限责任公司(以下简称:钨智新能源

公司)通过回收新能源汽车废旧动力电池,创新硫酸盐综合法并成功申请专利,经过焙烧、浸取、除杂、蒸发、沉锂等工序后,重新获得电池基础原料并进行销售。

“随着新能源汽车的兴起及锂电材料提炼技术的迭代升级,我们扩充了产能,增加的几条生产线也已正常运转,但回收废旧电池原材料的资金缺口成了当下最大的‘拦路虎’。”江西省钨智新能源有限责任公司负责人坦言。

正当企业束手无策之际,万载农商银行再次出手,以2500万元信贷资金助推企业补充原材料恢复正常产能,让这家“专精特新”企业持续领跑新能源汽车供应链。

服务民营经济,贵在久久为功、见行见效。下一阶段,万载农商银行将持续提升金融服务民营经济发展质效,向“新”而行、向“高”攀登,多维度、立体化创新金融产品和服务模式,以“陪伴式”服务助力民营经济“破浪前行”。 张欣

永济农商银行以多元化金融服务

满足小微企业资金需求

今年以来,山西永济农商银行立足区域经济特点,围绕小微企业“短、小、频、急”的融资需求,以产品创新、流程优化、科技赋能和“政银企”联动为抓手,探索多元化、精准化的金融服务模式,为小微企业发展注入强劲动力。截至第一季度末,该行普惠型小微企业贷款余额15.11亿元,较年初增加8.67亿元;普惠涉农贷款余额43.48亿元,较年初增加9200万元。

针对小微企业普遍存在的抵押物不足、融资门槛高等痛点,该行推出差异化信贷产品;组织公司部、业务管理部人员积极对接工业园区内企业,量身定制信贷产品,并根据企业经营情况,落实增信措施,满足不同企业融资需求;同时,针对辖区特色产业展现现

状,创新出台“粮贸通”“农担保”“葡萄贷”“民宿贷”等信贷产品,精准匹配产业链资金需求。

该行秉持“服务地方经济、服务小微企业、服务城乡百姓”的理念,把优化服务作为提升品牌形象的有力抓手,不断简化贷款流程,提高工作效率,持续提升自身核心竞争力;抽调专业性强、业务技能硬的队伍,建立授信调查部、审批部、管理部,开展无纸化、“一条龙”调查审批,合并贷款程序,开通“绿色通道”,将平均审贷时间从3天缩短至1到2天,切实做到“让数据多跑路,让客户少跑腿”。

该行积极推动金融“五篇大文章”落地见效,锚定数字化转型,实现“金融+场景”深度融合,在农贸市场上线

“小a云店智慧农贸系统”,在商场超市布放“聚合支付”二维码,为群众提供便捷化金融服务;开创“金融+医疗”合作模式,搭建“健康山西支付服务平台”;深化“金融+景区”合作,全新打造“票务收费系统”;通过金融与税务深度融合,创建首家“银税e站”;深化“金融+养老”服务,启动“智慧养老”项目,以数字化转型破局,书写智慧金融服务新篇章。

近日,在永济市工业园区企业对接会上,该行积极发挥平台优势,通过工作专班,积极对接政府平台,获取“专精特新”、绿色制造业等企业名单,实现金融“活水”精准灌溉,推动支持小微企业融资协调工作机制从“最后一公里”向“最后一米”迈进。 何红星

湘乡农商银行

开通“绿色通道”发放“流水贷”

为有效保障春耕生产期间的信贷资金需求,湖南湘乡农商银行积极践行服务“三农”使命,深入开展“千企万户大走访”活动,通过金融“活水”精准滴灌农机销售企业,推动春耕生产驶入“快车道”。

作为湘乡市的重点农机销售企业,湘乡市新吉农机销售有限公司(以下简称:新吉农机)肩负着为本地农户提供先进农业机械设备的重任。每年春耕时节,农户对拖拉机、播种机、收割机等农具的需求激增,导致企业订单量大幅上升。然而,伴随业

务的迅猛增长,企业面临着较大的资金缺口,由于缺乏有效的抵押物,融资一度成为制约企业发展的瓶颈。

在“千企万户大走访”活动中,湘乡农商银行望春门支行客户经理了解到这一情况,迅速为新吉农机开通“绿色通道”,根据企业经营情况、财务状况以及资金流水特点,为其量身定制“小微企业流水贷”融资方案。仅用半天时间,120万元信贷资金就成功发放到了该企业的银行账户上,及时解决了企业的融资难题。 黎蓓

晋城农商银行

加大普惠型小微企业贷款投放力度

今年以来,山西晋城农商银行扎实推进支持中小微企业融资协调工作机制落地落实,引导全员积极对接辖内民营和中小微企业客户,全面提高服务中小微企业质效。截至目前,该行通过“千企万户大走访”活动已成功将914家中小微企业纳入推荐清单,贷款用信余额12.13亿元。

该行从配套机制、考核导向、风控体系、产品供给、业务流程等方面,突出差异化服务优势,努力打造服务普惠型小微企业的专属品牌形象;出台“极速贷”“优信贷”等特色金融产品,贷款期限灵活、额度高、审批快,产生

了较好的市场反响。截至目前,该行普惠型小微企业贷款余额29.8亿元,较年初净增3.65亿元。

该行制订《“增户提质”网格批量授信系列活动方案》,加大对公职人员、国企职工、优质民企职工的批量授信。截至目前,该行建立批量授信网格94个,累计为1828户客户提供5.13亿元授信;用信1325户、金额2.34亿元。

该行建立分层营销机制,创新三位一体的营销体系,通过高管带头包联重点客户、中层干部下沉“网格化”营销,累计走访商户9528户,并为其中3608户商户进行建档。 钱柯宇

三都农商银行

对公客户营销再上新台阶

近日,贵州三都农商银行深入贯彻落实“深耕本土、服务实体”的战略部署,持续提升对公客户的金融服务质效,通过系统谋划、建立清单、协同推进的方式,全力助推对公客户营销工作再上新台阶。

该行高度重视对公客户营销工作,提早谋划,建立对公客户“一图两清单”,明确走访对象、路线、时限等,将走访任务、营销措施与全年工作目标紧密结合,全力投入走访营销工作;同时加大督导力度,形成各营业网点之间互相竞争的良好氛围。

该行实行总行领导带头抓重点客户、全员上阵抓散户模式,认真分析各行业客户信息,通过“线上+线下”产品联动,将贷款政策与信息多维度触达对公客户群体;积极响应国家支持小微企业发展的相关政策,针对不同行业发展现状,推出“烟商贷”“乡村振兴贷”“税快贷”等特色金融产品,通过降低融资成本、优化服务流程,落实惠企政策,助力小微企业高质量发展。自开展对公客户走访工作以来,三都农商银行工作人员共走访客户142户,并取得了良好的营销成效。 曾加静

云和农商银行

推动政策红利直达小微企业

为破解小微企业融资难题,浙江农商银行联合辖内云和农商银行积极响应国家政策号召,主动担当作为,全力推进县域小微企业降本增效,为县域经济增长注入新活力。今年以来,该行累计新增小微企业贷款客户90户,投放信贷资金1.9亿元;投放“无还本续贷”产品52户、金额6430万元。

针对小微企业生产经营特点和扩大经营规模等方面的资金需求,该行通过“农商金融角”“金融顾问工作室”等渠道,大力推广“云商贷”“青创贷”等金融产品,着力促进融资便利化、资

源配置高效化,持续擦亮民营、小微企业“伙伴银行”底色。截至2月末,该行已累计为117家小微企业发放信贷资金2.57亿元,减费让利超10.5万元。

该行积极加大对小微企业“无还本续贷”相关产品的推广和投放力度,规范和优化服务流程,针对存量小微企业客户实行名单制管理,提前主动确认客户“无还本续贷”需求;同时,开通“绿色审批通道”,针对依法依规经营、有真实融资需求、信用状况良好的小微企业,第一时间对接,推动政策红利直达经营主体。 吴梓嫣 李鹏飞

南丹县农信联社

金融“活水”精准浇灌小微企业

为深入贯彻落实金融支持实体经济政策,切实提升金融服务质效,广西南丹县农信联社进一步加大信贷投放力度、积极拓展优质客户,全力推动“银企”深度合作,积极为小微企业纾困解难。

该联社始终紧扣金融服务实体经济主线,落实精准扶持政策,强化小微企业金融供给;创新“信用+担保”组合融资模式,破解小微企业抵押难题,助力企业降本增效。

南丹县茂晨农业投资有限责任公司主营农林牧业及旅游业投资。近期,该公司因应收账款回笼滞缓,企业

资金链持续承压。南丹县农信联社客户经理在开展企业走访时精准识别企业经营困境,结合企业发展过程中的实际需求及资金周转特点,采取在原有贷款基础上新发放900万元流动资金贷款的方式,有效化解企业阶段性融资难题。

该联社始终坚持深化对重点行业、企业、项目的金融支持力度,切实为实体经济赋能,加大“政银企”合作力度,围绕产业升级、美丽乡村建设等重点项目,精准注入信贷资金。截至3月末,该联社民营企业贷款余额22.61亿元;小微企业贷款余额25.71亿元。 莫慧波

乐亭县农信联社

授信首笔航运企业船舶抵押贷款

自“一池两新万企”行动开展以来,河北乐亭县农信联社坚持高度站位、周密部署、扎实推进,以“一池”为依托、“两新”为抓手、“万企”为目标,聚焦县域特色产业,全力打造有亮点、有成效、叫得响的金融服务乡村振兴品牌。近日,该联社成功授信首笔航运企业船舶抵押贷款,用信金额2500万元。

某航运有限公司是一家专注于散货物流运输的海运企业,主要从事国内航行船舶物料供应、船用燃料油、柴油、润滑油等业务,拥有多年行业经验。现如今,该公司拥有一支由多

艘散货船组成的现代化船队,通过引入先进的船舶管理系统,实现了船舶调度的自动化和智能化。通过上门走访,该联社工作人员了解到该公司因运营需购置燃料油,但流动资金有所不足,经过综合评估,仅用一天时间就为其成功授信2500万元,及时解决了该公司的资金难题。

自“一池两新万企”行动开展以来,乐亭县农信联社累计为20家小微企业用信5.75亿元,其中为高新技术企业用信3家、金额1900万元;为科技型中小企业用信2家、金额400万元。 高雍坤 孟凡仲

鹿泉农商银行 解决制造业企业融资难题

近日,河北石家庄鹿泉农商银行扎实推进“一池两新万企”行动,以“地毯式”走访为抓手,精准识别企业融资难点,彰显了以金融服务支持实体经济的责任与担当。

针对辖内某制造业企业“融资难在账款分散、经营困在周转效率”的核心痛点,该行组建专项服务小组,在48小时内完成厂区设备评估、应收账款抽样核查,创新采用“固定资产动态估值+应收账款池质押”模式,为企业发放了980万元流动资金贷款。贷款投放当月,该企业就与多家重点供应商进行了集中签约,新签订单总额突破4200万元,环比增长15%,回款周期较同期缩短25%。 巫昊洋

英山农商银行 “共同富裕贷”惠泽茶企

湖北英山新兴茶业股份有限公司是一家集茶叶种植、收购、加工、销售于一体的小微企业,拥有现代化出口绿茶生产线3条,制茶设备200台套,年产值超1亿元。

近期,湖北英山农商银行的“金融村官”在走访过程中了解到该公司法人、高管准备向亲友借款来收购大量茶叶鲜叶,立即主动对接、跟进服务。鉴于该公司缺乏足值且有效的抵质押物,该行决定为其量身定制“共同富裕贷(对公)”产品,在其原有500万元“扶贫贴息贷”的基础上再增贷350万元,切实解决了公司融资难题。 江欣

禾城农商银行 为“专精特新”企业“开方抓药”

近日,浙江农商联合银行辖内禾城农商银行与长三角(嘉兴)“专精特新”企业服务基地联合举办了以“专精特新·科金护航”为主题的“专精特新”企业诊断服务启动会,开启了以“政银企”协同创新为核心的企业服务新模式。

围绕科创企业全生命周期的个性化融资需求,该行量身定制多元化“金融+”产品和服务,推动产业链上下游企业协同创新。同时,该行为“专精特新”企业量身打造“科技指数贷”“小巨人贷”等金融产品,探索“认股选择权”“员工持股贷”等多元化金融服务方案,助力企业突破“融资难、转型慢”瓶颈。 张焕楠

秦皇岛市抚宁农信联社 走访新业态客户初见成效

长期以来,河北秦皇岛市抚宁农信联社深入贯彻河北农信“1357”战略规划,全面开展“一池两新万企”行动,充分挖掘辖区内新业态企业潜力,将自身发展深度融入乡村全面振兴的大局中。

该联社将辖区分为东西南北中五个方阵。东部以傍水崖、板长峪长城为中心,南部以北戴河、南戴河旅游区为中心,西部以兔儿山、天路为中心,北部以冰塘峪、花果山为中心,中部以田各庄草莓采摘园为中心,围绕民俗旅游、产品加工等产业客户进行全方位走访。截至目前,该联社工作人员已累计走访新业态客户67户,收集有贷款需求的客户12户,金额300余万元。 关洪蕊

赣县农商银行 提升小微企业服务效能

今年以来,江西赣县农商银行积极响应省联社号召,全力满足小微企业融资需求,为县域经济发展注入强劲动力。

该行构建了“组织领导、考核激励、资源保障”三位一体的工作机制,全力推动支持小微企业融资协调工作机制落地见效;成立了由党委书记牵头的专项工作领导小组,制订详细的工作实施方案,明确目标任务与责任分工;将支持小微企业工作纳入绩效考核体系,通过党委会、专题部署会等活动进行层层动员,提升员工工作的积极性和主动性;同时,聘请专业机构为员工开展业务培训,使用营销小程序提升工作效率,推动服务能力全面升级。 郭守荣 范国强

孝昌农商银行王店支行 推广“301”系列信贷产品

客户刘先生从事装修装饰材料销售多年,近期因承接某工程项目面临原材料采购资金缺口。正在他一筹莫展之际,湖北孝昌农商银行王店支行客户经理主动上门对接,现场指导其进行贷款申请。仅用一天时间,30万元贷款就发放到了刘先生的银行账户上。

近年来,该支行结合辖内企业实际情况和融资需求,大力推广“码商e贷”“农e贷”等“301”系列信贷产品,通过“三分钟申贷、零抵押、零担保、零人工干预、一键式提款”便捷服务,满足客户融资需求,切实增强客户对于金融服务的获得感与满意度。 游国根 陈晓龙