

黄石农商银行
灵活运用“知识价值信用贷”

位于黄石市的某工贸有限公司是一家从事模具钢贸易的民营企业,由于缺乏抵押及担保物,一度陷入融资困境。得知这一情况后,湖北黄石农商银行灵活运用“知识价值信用贷”,向该企业发放了100万元贷款,切实解了企业燃眉之急。

“知识价值信用贷”作为一种创新性信贷模式,通过数据增信与赋权增信,为轻资产的科技型企业提供便捷的信用贷款服务;主要依托湖北省科技型企业“智慧大脑”大数据平台进行评判、跟踪,对企业进行精准“画像”并评分,随后根据企业实际情况为其提供授信,全力为企业发展保驾护航。 倪劭飞 黄少平

怀仁农商银行
提升普惠金融服务质效

今年以来,山西怀仁农商银行坚持把普惠金融作为服务实体经济的重要抓手,打造独具特色的普惠金融服务新样板。截至目前,该行普惠型小微企业贷款较年初净增3.13亿元。

该行全力推进金融服务下沉,运用 CRM 客户管理系统,确保客户营销的精准性,全面提升金融服务的可得性与便利度;定期组织“党建联盟交流会”“信贷产品推荐会”,积极宣传金融政策和优惠措施,摸排客户融资需求;优化贷款产品,开通贷款专项审批通道,采取限时办结制度,制订多元化服务方案,全力打通金融惠企利民“最后一公里”。 李伟

奉化农商银行
提供“一企一策”精准服务

为积极响应国家和省市区关于稳外贸的相关战略部署,切实帮助外贸企业应对关税政策挑战,浙江农商银行辖内奉化农商银行第一时间建立小微外贸融资协调工作机制,成立上下联动、多跨协同的工作专班,对辖内 400 余家涉美企业做好走访需,提供“一企一策”精准服务。

在资金支持上,奉化农商银行设立超 5 亿元的外贸专项信贷资金,以充足的额度、优惠的利率、高效的服务,与外贸企业共克时艰;创新推出“区块链秒贷”“关贸 E 贷”等专属金融产品。截至目前,该行已累计为外贸企业发放贷款 3.19 亿元。 林炳寅 竺舒

大名农商银行
传承红色基因 聚力助企攻坚

为全面赋能“一池两新万企”行动,近日,河北大名农商银行党委组织党员先锋队赴邢台南峪抗大陈列馆,开展“传承红色基因 聚力助企攻坚”主题教育活动。

该行依托省联社“白名单”,针对小微企业、新市民、新业态群体定制“红色服务清单”,通过“党员责任田”划分,聚焦特色农业、大健康食品等县域特色产业,打通上下游企业融资堵点,实现 1.25 万户客户精准走访。

该行开展“助企长征路”情景教学,将小微企业建档、园区授信流程融入团队挑战,全面提升党员干部队伍的市场研判与资源整合能力,推动 5 个信用微企、1 个信用园区快速落地。 郭煜

陵川县农信联社
打造“网格化”营销体系

今年以来,山西陵川县农信联社全力打造“横向到边、纵向到底、责任到人”的网格化营销体系,用主动营销解决客户“烦心事”,用实际行动架起服务“连心桥”。

该联社金融小分队深入区域网格,与社区居民拉家常,了解群众存款偏好、贷款需求、服务意向;与各类商户谈经营,认真倾听商户在资金周转、支付结算等方面的信贷资金需求;与小微企业发展,充分掌握企业生产经营状况和金融服务需求,逐一建立信息需求台账,制订服务方案,全方位满足客户多元化金融需求;同时,积极宣传讲解各类反诈金融知识,主动帮助客户守好自己的“钱袋子”。 杨潮 熊慧灵

热河农商银行
依托赶集日开展主题宣传

为深入贯彻落实省联社“1357”战略规划,精准服务新型农业经营主体、新市民群体及小微企业,河北承德热河农商银行辖上支行以当地赶集日为契机,深入开展“一池两新万企”行动宣传。

该支行在营业网点显著位置设置宣传展板,通过发放印有农商银行标识的环保袋、纸巾等小礼品,吸引群众参与政策问答。活动现场,该支行工作人员共发放 300 余份“一池两新万企”主题宣传折页,解答农户、商户咨询 80 余人次,收集意向客户信息 16 条。 范东升

护航小微企业成长

福海县农信联社创新合作模式
助力“小玉米”撬动“大市场”

走进福海县九州农业发展有限公司(以下简称:九州农业)的生产车间,一阵阵玉米的甜香味扑面而来,一个个金灿灿的玉米棒如“T 台走秀”似的在流水线上反复往返,“体型”相近的被分拣打包在一起,登上全国各地的餐桌抢鲜上市。

本应“青黄不接”的季节,哪来的玉米?“保证流水线四季运转得益于先进的速冻和冷藏技术,将玉米的鲜嫩口感完美封存。”该公司负责人徐辉打开了话匣子。“自成立以来,九州农业发展到如今的规模,离不开农信社对我们数十年如一日的信贷资金支持。今年,我们又申请了 380 万元贷款,计划扩大鲜食玉米种植规模,让当地‘土特产’走得更远。”他接着说道。

据介绍,九州农业成立于 2013

年,从籽粒玉米改种鲜食玉米,徐辉是当地“第一个吃螃蟹的人”,也是从那时起他与新疆福海县农信联社结下了深厚情谊。

12 年间,该联社累计为九州农业提供了 8980 万元的信贷资金支持,帮助其从“小作坊”成长为县域农业龙头企业。双方也探索出了“核心企业+信用社+种植户”合作模式。目前,这一模式已辐射到周边 10 个行政村,为当地居民提供 25 个就业岗位,成功带动 110 余户农户建成 1 万亩鲜食玉米种植基地,年产量达 6000 吨,成为“早晚八点半”“每日每夜”等疆内外连锁超市的“抢手货”。

通过“核心企业+信用社+种植户”模式,该联社还为以阿勒泰地区海禾农业科技有限责任公司(以下简称:海禾农业)为代表的玉米收储龙头企

业量身打造了籽粒玉米供应链金融服务体系。

借助核心企业带动,来自塔城的种植户李志波成功获得福海县农信联社 358 万元的信贷资金支持。李志波与海禾农业签订种植订单,通过企业担保、信用社发放贷款来发展玉米种植产业。秋收后玉米卖给企业,销售款由企业优先归还信用社贷款,以此形成闭环式管理,大幅降低三方风险。

在福海县农信联社的支持下,当地玉米产业成为“十大产业集群”中粮食和食品加工产业集群中的佼佼者,种植面积 5 年间翻了一番,达 60 余万亩,成为种植结构调整、饲料加工等上下游经济一体化发展的优势产业,带动当地经济实现高质量发展。

尤文俊 梁东阳 加后提



福海县农信联社工作人员在九州农业发展有限公司了解鲜食玉米生产及销售情况

安乡农商银行推出“酱卤贷”为特色产业注入金融“活水”

凌晨时分,位于湖南安乡县的电商直播基地灯火通明,主播们刚刚结束直播,便与酱卤企业产品经理探讨新品研发;车间里,湖南香生坊食品有限公司的工人们将真空包装的酱板牛肉搬上冷链货车,这批货物即将发往粤港澳大湾区商超。

曾几何时,这座洞庭湖畔的小城因“缺资金、缺链条、缺品牌”而陷入发展瓶颈;老手艺面临失传,作坊产品走不出县城,本土企业只能为他人代工。转机出现在安乡县委、县政府将酱卤产业定位为县域经济突围的核心引擎,构建“文化传承+产业升级+金融赋能”三位一体模式。湖南安乡农商银行迅速响应,推出“乡村振兴+酱卤贷”,从养殖源头到消费终端,为产业全链条注入金融“活水”。

在安乡县深柳镇和平菜市场的“张姐辣卤”摊位上,各种刚出锅的卤制品飘来阵阵香气。今年初,张姐在安乡农商银行申请了 10 万元信用贷款,用于摊位租赁、设备升级,如今日均销售额超千元,还带动女儿返乡创业。截至目前,像张姐这样获得信贷支持的个体工商户,全县已有百余户。

除此之外,安乡农商银行进一步将触角延伸至产业链上下游:大湖口镇养鸭大户周大哥用 50 万元贷款扩大养殖产业,每只麻鸭增收 5 元;应届毕业生小陈凭借 8 万元贷款运营抖音店铺,月销售额突破 10 万元;湖南津山口福食品有限公司依托 400 万元贷款建成万吨级智能冷库,实现酱菜产品 48

小时直达武汉、广州等地区市场。

数字见证蝶变:截至今年第一季度末,安乡农商银行酱卤产业链贷款余额达 2.36 亿元。30 家规模以上的酱卤食品、预制菜及包装、物流配套企业形成产业集群,每 1 元贷款撬动企业 5 元以上产值。

站在新的起点,安乡农商银行创新制定“酱卤贷 2.0”计划:每年提供 2 亿元专项信贷额度,支持产业园建设、预制菜研发及“安小卤”品牌推广;将信贷资金重点投向冷链物流、非遗技艺研发等长期项目;携手跨境电商平台,推动酱板鸭、酱板鱼登陆东南亚市场。从千年技艺到百亿产业,从“洞庭一隅”到“香飘世界”,安乡正在用“金融之笔”书写乡村振兴的醇厚滋味。 周昱钢

求,为企业授信 1400 万元,目前已用信 800 万元。在信贷资金的支持下,近年来,该企业逐渐打开国内外市场,产品远销柬埔寨、老挝等国家。

自 2024 年 10 月 15 日以来,赵县农信联社已累计走访客户 8575 户,已为其中 327 户发放贷款,贷款余额 7.41 亿元;已评定信用微企 2105 家,贷款余额 2.44 亿元;已建立信用微企园区 1 个,为园区内 6 家企业发放贷款,贷款余额 6210 万元。

冀中明珠焕新彩,农商金融润匠心。

晋州市位于河北省石家庄市东部,是大唐名相魏征故里。这里拥有得天独厚的交通区位优势,是京津冀协同发展的重要节点,也是连接华北与华东的重要交通枢纽。这里素有“中国鸭梨之乡”的美誉,依托丰富的农业资源,晋州鸭梨、山楂、葡萄等五种特色农产品成功获批地理标志证明商标。

在这片充满生机与活力的土地上,晋州农商银行积极践行金融使命,深入开展“一池两新万企”行动,不仅为传统手工业的传承创新、转型升级注入强劲动能,更为新兴产业的培育壮大、区域经济高质量发展提供了坚实支撑。

河北爱宝纺织品有限公司成立于 2021 年,是一家以纺织业为主的企业。走进该公司的生产厂房,机器的轰鸣声不绝于耳,随着技术设备的不断升级,机器生产已经完全实现了自动化。据该公司负责人孟帅介绍,目前工厂里用的纺织设备全部是国产的。在他看来,现在国产的纺织设备已经完全不输进口设备。在多年的发展下,该公司年产值达到了 1 亿至 2 亿元,生产的毛巾系列产品不仅在全国打开了市场,还远销欧美地区。

在“一池两新万企”行动的支持下,

晋州农商银行将河北爱宝纺织品有限公司作为重点扶持的科技型企业,每个月,该行的工作人员都会前往企业进行走访需。截至目前,该行共为河北爱宝纺织品有限公司发放“设备升级贷”贷款 2500 万元,用源源不断的金融“活水”为该公司发展注入动力源泉。

近年来,晋州市电商事业蓬勃发展,直播带货、数字营销等新业态如雨后春笋般兴起。在这片充满希望的热土上,晋州市吕家庄村青年高祖和妻子紧跟潮流,毅然投身电商直播领域,售卖除草机、微耕机等农具。在这一背景下,近年来,晋州农商银行在当地筹建了全能模式的乡村振兴金融服务综合体,通过布放助力农终端设备,提供物资收发、带货直播等便民惠民服务,全力推动乡村产业发展。当得知高祖在电商事业发展中面临资金与服务难题后,该行工作人员主动提供服务,在综合体内部配备了专业直播设施,为了直播效果更好,高祖把直播间搬到了这里。同时,晋州农商银行还为其发放了 50 万元备用金,有效解决了他的流动资金需求。

自 2024 年 10 月 15 日以来,晋州农商银行已走访客户 1.69 万户,为其中 1147 户发放贷款,贷款余额 28.24 亿元;已评定信用微企 652 家、贷款余额 48.9 亿元;已建立信用微企园区 1 个,为园区内 28 家企业发放贷款,企业贷款余额 4250 万元。

从滹沱河畔到太行山下,从千年古郡到新兴园区,河北省联社“一池两新万企”行动如同一股强劲的东风,吹拂着燕赵大地的每一个角落。它以金融创新为帆,以服务实体为桨,在广袤的河北大地上激荡起发展的澎湃浪潮,书写出更加绚丽多彩的经济华章。

怀化农商银行
“贷”动水上保育基地建设

近日,湖南怀化农商银行投放信贷资金 300 万元,用于支持水上保育基地建设,共筑沅水生态屏障,呵护濒危水生物种种群繁育。

湘华鲮是湖南省特有珍稀鱼类,由于包括自然水域环境改变在内的相关因素,野生湘华鲮濒临灭绝,被列入湖南省核心保护物种。为抢救该物种,湖南省水产科学研究所建立了湘华鲮人工繁育基地。作为全省唯一从事以湘华鲮为代表的沅水土著鱼类物种保护、人工驯养、繁殖和养殖等工作的企业,2019 年,怀化天鲮自然保护有限公司加

入科研团队,推动鱼苗养殖池、亲本培育池、尾水处理等设施设备陆续建成投产,通过人工增殖放流及科技研发,已有数百万尾湘华鲮回归沅水流域。

怀化农商银行在“行长走万户·金融惠民企”活动中了解到该企业因轻资产、无抵押物,导致融资遇到瓶颈。为破解企业融资难题,该行迅速成立专项服务小组,现场核查企业在研环保项目进展,评估商品鱼养殖市场潜力,开通“绿色通道”,在确保各类风险可控的前提下,迅速完成授信审批及放款,解决了企业资金难题。 龙女

乐亭县农信联社
帮助外贸企业稳健“出海”

为贯彻落实支持小微企业融资协调工作机制,加大对外贸企业的金融支持力度,日前,河北乐亭县农信联社“一池两新万企”行动服务专班主动上门,深入企业进行走访调研。

唐山市某金属制品有限公司是一家专注于中厚板生产与出口的外贸型企业,自 2023 年成立以来,凭借先进的工艺和优质的产品,迅速在国际市场站稳脚跟。但由于国际贸易周期长、资金占用大,该企业在订单增长的同时也面临着流动资金不足的压力。

乐亭县农信联社“一池两新万企”行

动服务专班成员实地考察该公司的生产车间、仓储物流及外贸订单情况,并与企业负责人进行了深入交流,详细了解其经营模式、市场布局及融资需求。在充分评估企业信用、贸易背景及发展潜力后,乐亭县农信联社为其发放了 700 万元流动资金贷款,用于企业采购原材料、生产扩能及国际市场拓展。此外,乐亭县农信联社依托代发工资业务,为企业员工批量开立银行卡 200 余张,并同步提供手机银行、网上银行等电子渠道服务,极大地提升了企业财务管理效率与员工金融服务体验。 李思佳

织金农商银行
“一线服务+精准对接”赋能小微企业

今年以来,贵州织金农商银行始终坚持支农支小定位不动摇,以“一线服务+精准对接”模式,持续加大对小微企业的金融支持力度。截至目前,该行累计服务 1.9 万家小微企业,贷款余额达 23.28 亿元。

贵州六芝堂生物科技有限公司依托东南亚市场进行业务拓展,却因资金周转压力陷入瓶颈。织金农商银行小微企业金融服务中心客户经理实地考察该公司生产线与销售链后,确认其经营情况稳定且具有发展潜力,快速发放了 50 万元专项贷款,助力该公司打通出口链路。

织金农商银行不断深化与本地商会协作,定期走访会员企业,动态掌握企业融资需求,针对建筑、民营医院等行业特性,设计灵活还款方案及利率优惠包。2024 年至今,该行已通过相关渠道对接 48 家企业,对其中 14 家企业提供授信并发放贷款,授信效率提升 29.17%。

从田间农产到跨境贸易、从医疗基建到文化消费,织金农商银行以差异化服务持续激活小微企业发展动能。下一步,该行将进一步扩大“网格化”服务覆盖面,计划今年内新增 4000 万元小微企业信贷专项额度,以进一步夯实地方经济发展根基。 王艺霖

奇台农商银行
用“加减法”服务实体经济发展

今年以来,新疆奇台农商银行以做好金融“五篇文章”为着力点,在惠企政策上做“加法”,在审批流程上做“减法”,全力服务实体经济发展。截至 4 月末,该行各项贷款余额 73.05 亿元,其中向实体经济投放贷款 57.65 亿元。

为持续贯彻落实支持小微企业融资协调工作机制,该行选派“金融顾问”在辖区内开展大走访活动,目前已对县域 1463 家企业进行实地走访,实现了入户摸底 100%全覆盖。截至目前,该行共为 102 家小微企业授信 56 亿元,在此基础上,采用“线上+线下”组合贷款

模式,对“白名单”内的小微企业实行快速授信、快速审批、快速放款,已为 92 家小微企业发放贷款 14 亿元。

2023 年,新疆隆嘉腐植酸有限公司通过招商引资入驻奇台县产业园区,受限于资金困难,购置设备及生产原料屡屡推迟。该行“金融顾问”了解到该公司的困难后,为其开通“绿色通道”,实行优先审批和限时办结,仅用 4 个工作日就为其发放固定资产贷款 240 万元。目前,该公司的 2 条生产线已进入试产阶段,预计年产 5 万吨腐植酸有机肥,利润可达 1000 万元。 石雪娇

于都农商银行上欧支行
加大科创企业支持力度

为进一步加大对科创企业的金融供给力度,积极构建科创企业从孵化期发展成为“专精特新”企业的全生命周期服务体系,近日,江西于都农商银行上欧支行作为科技支行隆重揭牌。

揭牌开业后,该支行将根据辖内科创园区的产业定位和企业特点,落实企业“一对一”对接制度,实行“网格化”名单制管理,加强惠企政策宣传与金融服务对接,强化园区内科创企业的全生命周期配套服务,结合科创企业各阶段发展特点,提供“一户一策”定制化金融服务,设置科创金融专项

贷款规模,优先为科创企业发放信贷资金,开通“信用+”“绿色通道”,持续提升科创企业首贷率。

该支行将建立科创企业金融支持培育库,通过“走访—营销—反馈”三个环节循环交替,提升对接服务成效,探索推进一体化示范区先行科创企业同城化金融服务,遵守先行先试原则,在示范区以联合贷款、银团贷款、供应链融资授信配套、投贷联动等形式开展业务合作。截至今年 4 月末,于都农商银行发放科创企业贷款 2.86 亿元。 林锦涛

孝感农商银行东风垸支行
以金融之力护航小微企业成长

今年以来,湖北孝感农商银行东风垸支行锚定市行战略部署,以金融“活水”精准滴灌实体经济,靶向破解辖内小微企业融资难、融资贵困局。

面对某纤维制品公司因产能扩张产生的资金缺口,孝感农商银行东风垸支行迅速响应,客户经理团队深入企业生产车间,实地调研设备升级规划、订单增长趋势等核心诉求,全面掌握企业经营状况;根据“创业担保贴息贷”政策要求,细致梳理企业吸纳就业人数、纳税记录等合规要素,并结合企业资产实力,创新采用“担保基金+银

行信贷”组合授信模式,为其量身定制 500 万元融资方案,成功破解企业首贷难题。

该支行客户经理与担保机构人员联合开展企业经营数据核验、反担保措施评估,通过“一次现场、双重尽调”模式,显著提升业务办理效率;同时,开通专属审批通道,仅用 3 个工作日便完成信贷审查与担保审批全流程,助力企业新生产线提前两个月投产。截至目前,该支行已累计投放“创业担保贴息贷”9 笔、金额 1420 万元,为园区企业营造了优质的营商环境。 李过 祝雄