

建行『裕农通』之窗

第118期

建行甘肃省分行
优化服务支持民营企业发展

民营经济是推进中国式现代化的生力军,是高质量发展的重要基础。长期以来,建行甘肃省分行不断提升民营企业服务精准化、精细化水平,让民营企业轻装上阵、快速发展。目前,该行民营企业贷款余额达298.82亿元,新增22.37亿元。

作为一家专注于检验检测技术服务的民营企业,陇南某检测公司拥有水和废水、环境空气和废气、土壤和沉积物等检测能力1060项,获得发明专利1项、实用新型专利15项,在业内认可度颇高。

“土壤普查是土壤的‘全面体检’,需要充分利用地理信息系统、遥感、云计算等技术,对设备的要求也很高,前期投入已经占用了大量资金,如今承接新订单压力确实很大。”该公司负责人王总说道。

了解到客户困难后,建行甘肃陇南分行主动上门开展调研,结合客户特点,为其量身定制“善新贷”产品,并成功完成授信400万元,帮助王总顺利承接了新的检验检测项目。

据了解,土壤采样并非“挖点土”那么简单,而是需要走到乡村角落,扛着GPS、铁铲、铁锹等设备,经过一段艰难的徒步后,才能走到精准定位的采样地点。“脚下的道路崎岖难行,但建行的支持让我们有信心在发展的道路上继续前行。”看着日益壮大的客户群体,王总喜笑颜开。

走进甘肃某木业公司装配车间,叉车来回穿梭,一件件包装整齐的光伏托盘码放整齐,准备发往青海、甘肃河西等地区。

“大型光伏电站大多建在沙漠戈壁以及偏远山区,路途遥远,路况不明,所以对托盘的质量要求更高。”接到光伏托盘制作的新订单后,该公司负责人计划引进光伏托盘打钉机等新设备,同时需要雇佣工人加班加点完成订单交付,但流动资金短缺迟迟难以组织生产,于是该公司负责人便来到建行武威武南支行寻求帮助。

在深入企业调研生产经营情况及具体信贷需求后,建行武威武南支行为其推荐了“云税贷”产品。然而,就在录入数据构建贷款模型时,该支行客户经理发现企业因前期变更过负责人,触发了“小微快贷”反欺诈模型,贷款无法申请到位。为帮助该公司解决资金困境,该支行“张富清金融服务队”迅速上门核实变更原因和实际风险状况,积极与上级部门沟通对接,提供核查资料,在最短时间内消除了反欺诈风险,为企业发放贷款200万元。

“有了这笔资金,我们不仅对设备进行了更新换代,还扩大了生产规模,企业的经营状况越来越好!”近日,该公司负责人将一面写着“同舟共济银企一家,精诚合作再创辉煌”的锦旗送到建行武威武南支行,对该支行“想客户之所想、急客户之所急”的真诚服务表示感谢。

不仅如此,该公司负责人还将名下两家企业的基本户、代发工资、结算业务等均转至建行,双方合作日益密切。目前,建行武威武南支行已顺利承接企业存款600万元,实现月代发工资40万元。

甘轩

听见花开:一场跨越百万点击的爱心接力

——建行黑龙江双鸭山分行“善建赋声”以网络公益谱写生命交响曲

▶ 建行宝清支行“张富清金融服务队”探访特殊教育中心听障学生



未落,老师已轻启设备开关。两声迟缓却坚定的“谢谢”,从他们口中溢出。这穿越1006万次页面访问、凝聚无数人期待的感谢,让在场所有人为之动容。

余音绕梁 永不消逝的声波计划

“这是我从业以来最幸福的时刻。”特教中心校长王卫东拭去眼角泪花,“项目资金一到位,建行的工作人员就陪着我们跑医院,精心挑选最适合的助听器。经过一段时间的试戴和适应性训练,两个孩子都发生了可喜的变化,他们不仅可以听见声音,更学会了用声音表达爱。”

姜艳宏在致辞中动情地说道:“当我们得知汤金昌同学已从特教中心转入普通学校,能够和健全孩子一起学习和成长,开启他新的人生之路;当我们看到马晶晶在特教中心合唱团绽放的笑容,就更确信每一份善意都能开出花朵。正如‘善建者·益起来’不只是一句口号,而是155万次指尖传递的温度,是20万元背后的千万颗真心。下一步,我们还将联合相关机构建立听力残疾学生档案库、开展手语公益课堂,联动医疗团队定期义诊,探索‘普特融合’教育模式。”

这场由网络公益点燃的温暖,正化作持续力量,让更多“无声之花”在阳光下绽放。当善意汇聚成河,当“善建赋声”与社会爱心共振,最动听的声音,终将是生命与生命共鸣的回响。

秦意颜

烟火气里讲述孩子的故事;在“劳动者港湾”手把手指导环卫工人、快递小哥使用“建行生活”APP助力,让每一次扫码都成为传递希望的纽带。客户经理王荻记得,一位卖糖葫芦的大爷听完故事,硬是学会了用智能手机操作:“给娃娃们集赞,值得!”

这场爱心行动如同滚雪球般滚越大。在“微观宝清”平台上,建行员工自制的《爱心值攻略》短视频收获超百万播放量;全行上下化身公益“小喇叭”,在微信朋友圈发起接力。最终,“善建赋声”项目以155万投票、87万爱心值成功锁定20万元公益资金。更令人动容的是,4500余条饱含祝福的留言中,有人写道:“每一票都是在为孩子们积攒未来。”

花开有声 生命交响的初啼

5月15日下午,双鸭山市宝清县

从“小作坊”到“百亿产业”

——建行安徽省分行以创新工笔勾勒“金融+产业”长卷

当晨曦漫过大别山脊,安徽省潜山市源潭镇的青石板上已响起制刷匠人的足音。户籍人口不足7万的水墨小镇里,6000座工坊在岁月经纬中编织出鬃毛与金属的传奇。建行安徽省分行用“金融+产业”串起这些散落的“山间明珠”,以创新工笔勾勒“金融+产业”长卷,让大别山深处的鬃刷叩响世界之门。

源潭镇的刷业产业起步于20世纪70年代。彼时,勤劳智慧的源潭人为了寻求致富之路,将收来的猪鬃制成简单的民用刷子,背到四川、广东等地销售。而后,这群“背包客”敏锐捕捉到工业刷和环卫刷的消费前景,便开始尝试生产,制刷方式也从纯手工逐步转变为半机械化。进入21世纪,为推动“个转企”“小升规”,当地政府建起民营经济开发区,引导散落的制刷作坊入园,实现了规模化、集约化生产。从最初的油漆刷、洗衣刷等产品到如今涵盖环卫刷、工业刷、民用刷三大类别,形成“千个产品、万种型号”的庞大产业体系,源潭刷业的发展历程堪称传奇。

在这片充满活力的土地上,“刷二代”“刷三代”们带着对未来的憧

憬与梦想,陆续回归故里,投身到制刷产业浪潮中,成为推动源潭刷业持续繁荣的“新生力量”。他们不仅继承了父辈的勤劳与智慧,更以全新的视角和创新精神,为这一传统产业注入了无限活力。安徽力洁刷业有限公司(以下简称:力洁刷业)负责人储德节便是众多返乡创业者中的一员。

初创期的企业总会存在大量的资金需求。为支持产业做大做强,建行安徽省分行结合刷业客户资金使用“急、频、快”的特点,结合其上下游产业链,打造定制化融资方案,为源潭刷业发展注入强大动力。力洁刷业便是建行服务的一个缩影。

作为源潭镇的“新兵”,力洁刷业自2021年成立时便展现出一往无前的发展决心。但标准化厂房建设需要大量流动资金,让储德节不禁感慨创业不易。建行潜山支行在镇上开展客户走访时,了解到了这一实际情况。面对企业缺乏足值抵押物的难题,该支行创新思路,通过引入担保公司,成功为力洁刷业发放了400万元流动资金贷款,并给予其利率优惠,有效降低了企业融资成本。资金的及时注入满足了企业流动资金需求,储德节建立了新厂房,也进一步扩大了生产。

近几年,源潭镇以创新驱动发展,不断延伸产业链,强化特色产业集群,织就了年产值超百亿元的产业版图,成为名副其实的“中国刷业之都”。力洁刷业也逐渐

开始从技术上突破,陆续取得了5项发明专利,成为科技型中小企业,订单量与日俱增,营业收入稳步增长。该企业在实现自身快速发展的同时,还新增了40多个岗位,带动周边居民就业。

然而,与订单量增加相伴而生的是企业生产线亟待扩充、劳动力需要新增、工人工资也要上涨的现实。面对新的资金需求,建行潜山支行再次伸出援手,经过实地调研和严格的审批程序,为其发放“善新贷”500万元,助力企业进一步扩大生产规模、提升市场竞争力。

有了资金的注入,力洁刷业完成洗地机整机项目,实现了产品的多元化和高端化,产业链得到进一步延伸。据了解,这一成果也带动了本地配套产业的发展,为当地经济注入了新的增长点,吸引越来越多的年轻人关注家乡发展。

如今,源潭刷业产业已在国内市场占据重要地位,不仅带动全镇一半以上人口就业,推动人均年增收超3万元,产品更是远销全球70多个国家和地区,跨境电商出口年均增长率超40%。

从匠人指尖的鬃毛竹柄,到远渡重洋的智能刷辊,百年手艺伴随着传统产业转型拥抱国际市场,也在金融“活水”的滋养中蝶变新生。据悉,建行安徽省分行针对当地刷业的授信总额已达5000余万元。源潭刷业,这个从“小手艺”做起的大产业,正以蓬勃的生机与活力,书写着属于自己的传奇篇章。

张倩钰 陈竹 汪志

▼安徽力洁刷业有限公司工厂



日前,建行青海省分行在西宁五岔路口支行举行第二批养老金融特色网点揭牌仪式,标志着该行进一步深化养老金融专业服务,助力高原养老金融提质增效。

继2024年首批建设银行养老金融特色网点落地后,中国建设银行总行从全国1.4万家网点中遴选“适老化”标杆,建行西宁五岔路口支行与西宁共和路支行凭借“适老设施完备、服务场景丰富、资源整合高效”优势,成功入选第二批“健养安”品牌网点。目前,两家网点已完成硬件设施升级(无障碍通道、低位柜台、“适老化”智能设备)及服务流程优化,旨在为老年客户提供安全、便捷、有温度的金融环境。

此次挂牌的“健养安”养老金融特色网点,是建行青海省分行进一步深化养老金融服务的重点实践。“养老金融特色网点”聚焦老年客户核心需求,从多个维度打造差异化服务体系。在产品服务上,网点为老年客户定制专属金融“产品包”,除了提供大额存单、专属理财等高适配度产品,还积极探索健康险、养老险等特色保险服务,满足老年客户资产稳健增值与风险保障的双重需求。在服务体验方面,网点精心打造温馨舒适的养老金融服务区,配备AED自动除颤仪、氧气罐、血压仪、振动叫号器等“适老化”设施设备,为行动不便的老年客户提供一站式上门服务,让老年客户享受便捷、贴心的金融服务。

建行青海省分行相关负责人表示,将坚持高目标引领,持续做好金融“五篇大文章”,以破解养老痛点难点问题为导向,以打造“健养安”养老金融特色网点、养老产业联盟等为载体,继续推出有广度、有深度、有温度的养老金融服务,不断完善养老金融服务供给,努力做实、擦亮“健养安”集团养老金融统一品牌。

邓建青

建行青海省分行深化养老金融特色
第二批养老金融特色网点挂牌