

秦都农商银行创新“三帮三促三提升”机制

党建共建聚合合力 为乡村振兴注入“红色动能”



秦都农商银行党委书记、董事长 吕云龙



▲秦都农商银行彩虹党支部、育才党支部联合渭阳西路街道党工委、七里铺社区党支部开展“三帮三促聚合合力 夏日炎炎送清凉”主题党日

在推动经济社会高质量发展、践行普惠金融的征程中，陕西秦都农商银行积极作为，与咸阳市秦都区委组织部携手，创新建立了“三帮三促三提升”工作机制，充分发挥组织、人才和服务优势，将党建工作与金融服务深度融合，形成了组织共建、资源共享、发展共商、社会共治的“党建+金融”良好局面，探索出一条金融助力乡村振兴的新路径。

帮增效、促组织共建，提升党建工作水平

实践中，咸阳市秦都区委组织部聘秦都农商银行各党支部书记担任“金融顾问”，客户经理为社区、村组“金融助理”，通过“三帮”解决群众实际困难，通过“三促”建立基层党组织结对共建关系，通过“三提升”推动党建高质量发展，确保党建共建取得实效。秦都农商银行以“三帮三促三提升”机制为纽带，采取“一对多、多对一”的灵活方式，依托党建结对共建，为各街道、村（社区）党组织与该行党支部搭建党建工作交流平台创造条件，为党建工作注入了全新活力。该行各支行党支部主动出击，深入企业、商圈、村组，采取“看、听、问、析”等方式，全面了解生产经营与乡村振兴进展情况，精准梳理问题脉络；同时，积极开展暖心

活动，组织党员干部深入一线服务，打通制约发展增量增效的“梗阻”。在结对共建过程中，该行基层党组织充分利用交流平台，以标准化建设为引领，围绕基层党建结对共建“五个一”（即共同开展一次“主题党日”活动、讲一次党课、组织一次主题学习观摩活动、开展一次帮扶慰问活动、开展一次联谊活动）活动开展深度合作；充分发挥党组织优势，不断拓展结对共建的内涵和深度，更好地发挥了党员干部在结对共建中的先锋模范作用，共同提高基层党组织党建工作水平，让党建“连心桥”更加坚固，为各项工作的开展提供了坚实的保障。

帮共建、促资源共享，提升服务群众水平

秦都农商银行将基层党建结对共建行动与乡村振兴、知识推广宣传、帮扶慰问等工作紧密结合，打出了一套漂亮的“组合拳”。该行各支行党支部书记以“金融顾问”身份，与街区党支部书记携手合作，全面梳理辖内企事业单位、社区、重点企业、协会的客户清单；并围绕区域特色产业、小微企业和涉农企业金融需求，定期组织召开座谈会、对接会、“社区授信会”“整村授信会”，带头宣讲党的方针政策，宣讲惠民利民政策与活动；同时，通过生动的案例讲解、实用的知识传授，提升群众金融素养和防诈骗意识和能力，增强辖区群众安全消费意识。此外，该行各支行党支部书记通过深入走访、广泛座谈等形式，了解社情民意，倾听群众的心声与诉求；并在此基础上，着力为群众提供更便捷、更精准、更贴心的服务，让群众切实感受到党组织的温暖。这种共建共享的模式，搭建了服务群众群众的“直通车”，使金融服务更加贴近群众需求，有效提升了基层党组织服务群众的水平，让普惠金融的阳光照耀每一个角落。

帮解疑、促党员共进，提升示范引领水平

秦都农商银行将党建结对共建行动与“双报到双服务双管理”活动有机结合，积极投身社区、乡村治理工作，以实际行动履行了社会责任。该行通过建立“需求清单、服务清单”，实施精准服务，推动报到单位党组织和在职党员认领服务项目，及时开展结对帮扶，认真完成办理任务。这一举措激发了该行党员干部“工作在单位、活动在社区、奉献双岗位”的服务意识，让党员干部在服务群众中彰显“先锋本色”。该行担任村组、社区“金融助理”的客户经理，将每周三设为“互动交流日”，与所在街区其他党组织党员形成“掌上云端、地上有格、格中有人、人尽其责”的“网格化”区域服务体系，共同深入村组、社区、市场、商圈、企业，逐人逐户为农户、居民、个体工商户建立经济档案，“×24小时”满足群众多层次金融服务需求；同时，认真倾听群众反映的难点、堵点问题，并逐项列明清单，按照“梳理一批、解决一批、销号一批”的原则，切实为群众解决一批急难愁盼问题。

为确保“三帮三促三提升”工作机制取得实效，秦都农商银行从提高政治站位和狠抓工作落实两方面入手，强化保障措施。一方面，该行要求全体员工深刻认识到建立该工作机制的重大意义，将群众的需求放在首位；细化工作任务，明确工作措施，确保每一项工作都有章可循、有序推进，使工作能够扎实有效开展。另一方面，该行党委坚持每月到村（社区）开展一次结对共建活动，主动倾听推动基层党组织高质量发展发展的意见和建议，同时开展“三帮三促三提升”建设紧密结合，建立服务机制和限时办结机制，切实解决群众的实际困难和问题，打通了普惠金融服务的“最后一公里”，让金融服务真正惠及千家万户。

秦都农商银行“三帮三促三提升”工作机制犹如一股暖流，流淌在群众心中。通过帮增效促共建、帮共建促共享、帮解疑促共进，该行不仅提升了党建工作水平、服务群众水平和示范引领水平，更在普惠金融的道路上迈出了坚实步伐。未来，秦都农商银行将继续秉持初心，不断创新服务模式，为地方经济社会高质量发展贡献更多金融力量，让普惠金融的阳光照耀每一个需要的地方。



▲兴业期货第一党支部与蓬溪县麻田村党总支签订党建共建协议

乡村振兴是实现共同富裕的关键战略，也是新时代“三农”工作的总抓手。近年来，兴业期货有限公司（以下简称：兴业期货）积极响应中央一号文件，以党建为引领，秉持“帮扶不松劲、脱贫不脱钩”的理念，致力于巩固和拓展脱贫攻坚成果，为乡村振兴注入金融力量。兴业期货第一党支部作为兴业期货乡村振兴战略实施的先锋力量，充分发挥战斗堡垒作用，联合兴业银行重庆分行，在重庆市黔江区蓬溪县麻田村创新打造“党建+金融+产业”三位一体帮扶模式，探索出一条金融企业深度参与乡村振兴的特色路径，为黔江乡村发展注入强劲“红色动能”。

2025年，兴业期货第一党支部与兴业银行重庆分行第一党支部、黔江区蓬溪县麻田村党总支分别签订党建共建协议，构建起“组织共联、资源共享、发展共谋”机制；通过联合开展政策研学、产业调研等活动，推动党员深入一线，精准对接乡村需求，为乡村振兴筑牢坚实的组织保障。黔江区麻田村地处偏远山区，基础设施薄弱，交通极为不便，且村民对乡村振兴政策理解不足，参与积极性有待提升。面对这些难题，兴业期货第一党支部的党员们主动作为，牵头组织召开乡村振兴座谈会，与村民深入交流，全面了解当地的村情、民情和产业情况；同时，积极开展政策宣传和金融知识培训，用通俗易懂的语言为村民解读乡村振兴政策，传授金融知识，增强村民对乡村振兴工作的参与感和认同感。通过这些努力，兴业期货第一党支部有效凝聚了各方力量，形成了乡村振兴的强大向心力，为后续帮扶工作的顺利开展奠定了坚实基础。

近年来，蓬溪县依托特色资源优势，大力发展富民产业。然而，麻田村的产业项目却面临着资金短缺、品牌不彰的困境。兴业期货第一党支部携手兴业银行重庆分行驻村干部，聚焦花椒、羊肚菌等特色农产品，创新“资金+品牌”全链条赋能模式，为当地产业发展注入金融“活水”。麻田村的花椒产业是该村“一村一品”的重点项目，但花椒产业园基础设施薄弱，抗风险能力较弱。2022年，极端干旱天气和资金链断裂，给该村花椒产业可持续发展带来了严峻考验。为解决这些问题，兴业期货第一党支部联手兴业银行重庆分行，共同为麻田村的产业发展贡献“兴业力量”。在资金支持方面，兴业期货第一党支部捐赠专项资金，助力麻田村花椒产业园和葡萄园升级改造，引入智能滴灌系统，有效解决了灌溉难题，带动亩产提升30%。一位花椒种植户兴奋地说：“以前浇水全靠人工，效率低还浪费水。现在有了智能滴灌系统，不仅省时省力，花椒长得也更好了。”

在品牌建设方面，兴业期货第一党支部助力打造“麻兴兴”区域公用品牌，通过品牌化运作，提升当地花椒等农产品的附加值和市场竞争能力；同时，积极拓展线上销售渠道，搭建数字化电商平台，借助互联网的力量将黔江特色农产品推向更广阔的市场，进一步扩大品牌影响力。如今，“麻兴兴”品牌的花椒在市场上供不应求，价格也以往有了明显提高，帮助农户稳定增收20%。目前，麻田村花椒产业园和葡萄园的基础设施得到了显著改善，品牌建设成效显著，花椒园和葡萄园等产业不仅增加了脱贫群众的收入，还为防止返贫发挥了重要作用。村民们纷纷表示：“在兴业银行和兴业期货的帮助下，引进新技术，花椒的产量和质量都提高了。他们还帮我们打造品牌，花椒不愁卖了，收入也增加了不少，日子越过越有盼头。”

在模式突破方面，兴业期货第一党支部通过金融工具与农业产业链深度融合，创新帮扶模式，变“输血”为“造血”，为乡村产业发展注入了新活力；通过捐赠资金、品牌建设、期货工具运用等多维度赋能，不仅解决了乡村产业发展的资金瓶颈问题，还提升了产业的附加值和市场竞争能力，实现了从传统帮扶到可持续发展的转变。在价值突破方面，兴业期货第一党支部将企业专业优势转化为乡村发展胜势，践行了金融国企的使命担当，为金融服务乡村振兴提供了新思路和新路径。展望未来，兴业期货第一党支部将持续深化“党建+”模式，进一步加大在黔江区的帮扶力度，整合更多资源，探索更多创新举措，帮扶麻田村向工业化强村转型，以高质量党建引领乡村产业高质量发展；同时，还将加强与当地金融机构、社会组织等的合作与交流，共同探索乡村振兴的新模式、新路径，为实现共同富裕贡献更多力量。

兴业期货第一党支部以“红色引擎”驱动乡村振兴，实现了三大突破。在机制突破方面，兴业期货第一党支部通过党建引领下的跨机构协同，有效整合了各方资源，破解了资源分散难题，形成了强大帮扶合力；通过建立共建机制，实现了党组织之间的优势互补，充分发挥了金融企业在资金、技术等方面的专业优势，以及地方政府在政策、资源、组织等方面的优势，为乡村振兴提供了全方位的支持和保障。在模式突破方面，兴业期货第一党支部通过金融工具与农业产业链深度融合，创新帮扶模式，变“输血”为“造血”，为乡村产业发展注入了新活力；通过捐赠资金、品牌建设、期货工具运用等多维度赋能，不仅解决了乡村产业发展的资金瓶颈问题，还提升了产业的附加值和市场竞争能力，实现了从传统帮扶到可持续发展的转变。在价值突破方面，兴业期货第一党支部将企业专业优势转化为乡村发展胜势，践行了金融国企的使命担当，为金融服务乡村振兴提供了新思路和新路径。展望未来，兴业期货第一党支部将持续深化“党建+”模式，进一步加大在黔江区的帮扶力度，整合更多资源，探索更多创新举措，帮扶麻田村向工业化强村转型，以高质量党建引领乡村产业高质量发展；同时，还将加强与当地金融机构、社会组织等的合作与交流，共同探索乡村振兴的新模式、新路径，为实现共同富裕贡献更多力量。

涡阳湖商村镇银行“党建+产品创新”以“金融之力”保障粮食安全

自2015年成立以来，安徽涡阳湖商村镇银行党支部便如同一座坚实的灯塔，照亮着金融支持当地农业发展的前行道路。该行党支部26名党员，在党支部书记吴海平、宣传委员田爱林和组织委员李曦光的带领下，积极探索创新党建工作新模式，推动党建与业务深度融合，以“金融之力”全力支持地方粮食产业发展，助力乡村振兴。

探索融合新模式，开启惠农新征程

随着党的建设不断加强，为更好地发挥党支部的战斗堡垒作用，涡阳湖商村镇银行党支部积极探索“党建+金融”模式，旨在解决党建与业务“两张皮”的问题，实现以党建引领高质量发展的目标。在此背景下，该行推出了特色金融产品“惠农贷”。为了确保“惠农贷”能够精准对接粮食产业的需求，该行党支部积极行动，组建了由党员同志和熟悉粮食业务的业务能手组成的调研小组，深入田间地头，了解真实的农业生产情况；同时，与当地乡镇政府各部门对接，获取粮食产业数据，全面掌握区域粮食种植面积、产量趋势、仓储设施规划等信息。此外，该行调研小组还实地走访各类粮食仓储企业和个体农户储粮点，详细记录粮食仓储规模、仓储技术水平、运营成本以及资金需求等情况，并与粮食企业负责人、农户代表进行座谈，倾听他们在粮食收购、储存、销售环节对资金的需求。

优化产品与服务，满足多元需求

基于深入的调研，涡阳湖商村镇银行根据不同规模粮食仓储主体的需求，设计了差异化贷款额度，力求满足不同规模粮食仓储主体的多样化需求；对于大规模粮食仓储客户，贷款额度最高可达100万元，能够充分满足其大规模粮食收购与长期仓储建设的资金需求；对于个体储粮农户，额度设定在10万元至50万元之间，切实解决了农户在粮食储存过程中的资金难题；而贷款期限则根据粮食储存周期与销售周期灵活设定，短则3个月，长则1年，为粮食仓储主体提供了更加贴心的资金支持。在担保和抵押方式上，该行大胆创新，除传统的担保、房产抵押外，还接受质押的方式；同时，对于信用良好的粮食企业与农户，结合党建信用评价体系，给予一定额度的信用贷款。在贷款流程方面，该行进一步简化流程，开辟“惠农贷”绿色通道，将贷款申请、调查、审批流程进行整合优化；对于资料齐全的贷款申请，确保在一个工作日内完成审批，大大提高了贷款的发放效率。在利率方面，该行给予粮食仓储专项优惠利率，较普通贷款品种低1.5个百分点，有效降低了粮食仓储主体的融资成本。

宣传推广齐发力，拓展客户赢口碑

为了让“惠农贷”产品惠及更多的粮食仓储主体，涡阳湖商村镇银行党支部积极开展宣传推广活动，拓

展客户群体，赢得了良好的口碑。该行举办产品推介会，邀请粮食企业、农户等参加，向其详细介绍“惠农贷”的产品特点、申请条件、办理流程与优惠政策，并现场设置了咨询与答疑环节，由该行业务骨干“一对一”解答参会人员的疑问，让他们对“惠农贷”有了更深入的了解。同时，该行党支部组织党员先锋队深入乡镇、粮食产区等地，通过设立宣传展板、发放宣传手册、播放宣传视频等方式，广泛宣传“惠农贷”产品，用通俗易懂的语言向农民介绍产品优势，利用微信公众号、抖音等媒体平台，定期推送“惠农贷”产品信息与成功案例，提高产品知名度与影响力。

党建引领结硕果，砥砺前行谱新篇

在党建引领高质量发展的道路上，涡阳湖商村镇银行党支部的凝聚力和战斗力不断增强，党员先锋模范作用得到充分发挥，有力推动了各项工作的开展，业务指标持续攀升，存款规模不断扩大，市场份额稳步提升。特色金融产品“惠农贷”的推出，满足了客户的需求，赢得了良好的口碑。涡阳湖商村镇银行党支部党员先锋队的精准服务提高了客户满意度，促进了业务的快速发展；通过深入调研粮食产业链的资金需求特点，精准定制贷款产品与服务，有效解决了众多涉农企业和个体在生产经营过程中的资金周转难题。截至2024年12月末，该行累计发放“惠农贷”2.95亿元，覆盖农户654户，有力地支持了当地粮食生产。 郭冬冬

九银村镇银行“党建+整村授信”激活乡村振兴“一池春水”



作为支持县域经济发展的生力军，近年来，九银村镇银行以整村授信为重要抓手，延伸“金融+场景”服务生态圈半径，探索“党建+整村授信”金融服务乡村振兴新模式，深耕县域经济“毛细血管”，构建起金融生态良性循环，走出了一条党建与业务同频共振、助力乡村振兴发展的特色之路。

党建引领筑牢乡村振兴“桥头堡”

九银村镇银行自成立以来，始终坚守金融服务“四立足”、坚定金融服务“三农”定位，将思想和行动高度统一到党中央关于乡村振兴的决策部署上

航；同时，深入摸排调研，从民风民情等多个维度对村情进行全面评估，并以此为依据制定差异化整村授信工作方案。在信息收集环节，该行员工通过实地走访，详细收集村民的资产、负债、经营以及品行等多方面信息，并以此为基础开展村民评分。为确保信息的准确性和可靠性，该行依托“中国人民银行农户信用联网核查平台”进行联动校验，确定整村授信总体额度，为每个家庭和村民提供个性化的授信额度和金融服务。当地许多农户表示：“现在贷款手续简单”“今天申请，明天就放款”“随借随还，不用可以随时还款”……这种预授信服务模式，让村民在自有资金需求时能够快速办理贷款，享受随借随还和利息优惠的便利，真正实现了金融服务的便捷高效。

办好惠民实事点燃乡村振兴“新希望”

九银村镇银行的整村授信工作，如同一场“及时雨”，为当地众多有创业梦想但缺乏资金的村民带来了希望，当地“90后”创业大学生小陈就是其中的受益者。小陈怀揣着回乡创业、种植茶叶的梦想，然而现实却给他泼了一盆冷水。由于缺乏抵押物、没有固定工作和稳定收入，他在贷款申请过程中四处碰壁，创业之路一度陷入绝境。正当他感到绝望时，九银村镇银行在修水县礼源村开展的整村授信工作为他带来了转机。该行普惠金融服务站员工主动联系小陈，向他介绍了整村授信的相关政策和流程。小陈抱着试试看的心态线上提交了业务申请，没想到仅用10分钟就通过了线上审批，成功获得了5万元贷款。小陈激动地说：“没想到在家里就能贷到款，速度还这么快，真是‘雪中送炭’。”小陈用这笔资金购买肥料，为茶叶种植提供了有力保障；同时，借助直播带货等新营销模式，将农产品推向更广阔的市场，生意做得红红火火。小陈的成功并非个例。在整村授信工作中，九银村镇银行通过创新金融产品和服务模式，将普惠金融的触角延伸到了田间地头，为金融支持乡村振兴探索出了一条新路径、新路径，让更多像小陈这样的村民看到了致富的希望。

村授信工作为他带来了转机。该行普惠金融服务站员工主动联系小陈，向他介绍了整村授信的相关政策和流程。小陈抱着试试看的心态线上提交了业务申请，没想到仅用10分钟就通过了线上审批，成功获得了5万元贷款。小陈激动地说：“没想到在家里就能贷到款，速度还这么快，真是‘雪中送炭’。”小陈用这笔资金购买肥料，为茶叶种植提供了有力保障；同时，借助直播带货等新营销模式，将农产品推向更广阔的市场，生意做得红红火火。小陈的成功并非个例。在整村授信工作中，九银村镇银行通过创新金融产品和服务模式，将普惠金融的触角延伸到了田间地头，为金融支持乡村振兴探索出了一条新路径、新路径，让更多像小陈这样的村民看到了致富的希望。

在开展整村授信工作的过程中，九银村镇银行将授信评分作为一项重要环节。该行普惠金融服务站员工通过广泛收集村情和村民详细资料，形成了科学合理的整村信用评分体系。这一体系信息来源于广泛的数据支持，评价结论可靠。时值当地村级后备力量培育储备阶段，当地政府组织部门和乡镇党委在开展村级后备干部联审的基础上，将授信评分作为考察后备人选的

精准绘制干部“画像”育好乡村“领头雁”

在开展整村授信工作的过程中，九银村镇银行将授信评分作为一项重要环节。该行普惠金融服务站员工通过广泛收集村情和村民详细资料，形成了科学合理的整村信用评分体系。这一体系信息来源于广泛的数据支持，评价结论可靠。时值当地村级后备力量培育储备阶段，当地政府组织部门和乡镇党委在开展村级后备干部联审的基础上，将授信评分作为考察后备人选的

行一信用示范村现场

“金融+产业”构建乡村振兴“新生态”

九银村镇银行积极打破传统服务边界，以物理网点为载体，整合金融与非金融资源，将增值服务从便民惠民向产业培育延伸，打造“金融+产业”协同发展模式，构建起“金融+场景”的闭环生态。例如，桐城九银村镇银行组织员工每周入户为村居老人量血压，为老人的健康保驾护航。九银村镇银行正是从从小处着眼，实实在在地解决了村民的需求，实现了客户价值、银行效益与社会效益的共赢。九银村镇银行通过打造增值服务生态圈，不仅延伸了金融服务的范围，更践行了社会责任，如同乡村振兴中不可或缺的“毛细血管”，通过“服务下沉、价值上行”的良性循环，为农村经济发展注入了源源不断的动力。 陈琳 陈燕 罗利梅