

护航小微企业成长

萧山农商银行构建科技金融新生态

聚焦“强城”提能级 赋能企业向“新”行

在杭州萧山,实验室通明的灯光与车间电焊的火花一样耀眼,流水线上流动的不仅有零件,还有数据和算法。乘着政策的东风,越来越多的科创企业在这里扎根生长、向“新”发力。

如何紧扣区域转型的脉动,推动金融要素向重要项目领域集聚?浙江农商银行联合辖内萧山农商银行围绕全区“2+3+X”先进制造业集群培育,建立名单库,实施精准对接,制定利率、授信审批等专项政策,运用决策链短、授信审批高效等优势,提供“差异化、特色化、综合化”的金融服务。

该行在萧山区科技局的指导下,持续推进“1+N”(1即一家科技专营支行,N即由支行选拔出的优秀客户经理组成专营团队)科技金融团队建设,全面整合产、政、研、学等外部资源,探索打造科创金融生态圈。

在金融产品方面,该行持续完善覆盖科创企业全生命周期的产品体系,对政府认定的科创企业、“5213”人才以及股权投资机构支持的企业给予贷款支持。例如,面向初创期的科创企业,应用“人才贷”“科易贷”产品,实行“以人定贷、精准培育”;面向省级科技型中小企业、高新技术企业等,发放“科技贷”支持企业技术研发和设备升级。在服务模式方面,该行持续推动业务流程专业化,在客户经理、产品经理及授信审批人员等环节设置专人主做科创业务,提高客户对接、贷款审批、配套服务的专业化程度。截至今年3月末,该行已累计服务科创企业超3500家,授信金额达500亿元,其中“专精特新”企业占比

近20%。

该行作为“萧然青才卡”首家承办银行,联合当地团区委、区人社局共同打造“萧然青才卡”数字金融服务平台,实现政策导航、生活消费、金融服务等一站式体验,全方位融入“青年向往之城”建设;以“萧然青才卡”为载体,打造面向青年群体的“三维服务矩阵”:在消费赋能层面,建立青年人才信用评估模型,最高可授信100万元“萧然青才贷”;在人才赋能层面,符合条件的高层次人才,可享受最长不超过3年的银行贷款贴息政策;在创业赋能层面,推出包括“毕业无忧创业贷”在内的青创贷款,并根据青年创业项目规模、发展阶段和资金需求特点,设计多层次的贷款额度体系,赋能青年创业项目高质量发展。曹纯宁



今年以来,山西浮山农商银行创新“固定资产抵押+订单质押”模式,通过发放“乡村振兴产业贷”为响水河镇罐藏食品加工厂注入源源不断的金融“活水”,让小西小西红柿成为推动乡村全面振兴的“金果子”。截至目前,该行围绕食品加工业累计投放涉农贷款4165万元。图为该行工作人员实地调研响水河镇罐藏食品加工厂,了解其融资需求。解禹尧

旺苍农商银行多向发力

全力推动普惠金融提质增效

今年以来,四川旺苍农商银行深入贯彻落实中央金融工作会议精神,坚定践行金融工作的政治性、人民性,围绕做好普惠金融大文章,锚定关键客群主动作为,优化资源配置靠前服务,持续提升普惠金融服务的可得性和便利度。截至4月末,该行各项贷款余额60.05亿元,其中普惠型贷款余额24.5亿元,占比40.8%。

该行用好支持小微企业融资协调工作机制,全面开展“千企万户大走访”活动,成立工作专班,一对一上门进行政策宣讲,登记小微企业经营发展情况,“一户一策”制订个性化综合金融服务方案;持续利用“天府信用通”平台开展“扫码入户、一键贷款”,形成企业申报清单2223家、推荐清单2122家;累计授信2019家、金额9.86亿元;发放贷款8.67亿元。

该行围绕县域“头等大事抓工业”发展战略,聚焦能源化工、机械制造、家具建材等重点领域,全面开展“进企业、问需求、访困难”活动,匹配“家居贷”“税金贷”“减碳贷”等专属信贷产品,有力地支持了米仓山茶叶、木门、中药材等一批旺苍特色产业发展,累计发放贷款8600万元。

该行常态化开展“银政企商保”五方对接,签订“银政”“银企”战略合作协议67份,实行差异化利率定价机制,推行“首贷客户降息、重点项目客户提额、战略合作客户授信增信”制度,综合利率较年初下降0.42BP,持续降低企业融资成本;加强延期还本付息、调整还款计划、无还本续贷、调低贷款利率等机制运用,累计办理贷款6.28亿元,支持企业渡过难关。

该行全面推进农村信用体系建设

等,通过线上采集信息、线下公示授信等级、上门粘贴授信书等方式深入推进信用村、信用户建设,发放授信书5.98万户,授信金额67.9亿元;发放农户信用贷款16.14亿元、新型农业经营主体和农村集体经济组织贷款1.79亿元,积极支持农业园区建设以及农业经营主体发展壮大。

该行全面落实创业担保贷款政策,开发“蜀信e创业担保贷款”产品,支持退役军人、毕业大学生等群体就业创业。截至目前,该行创业担保贷款余额615笔,金额9600万元。该行与教育局、县城中学校协同联动,强化政策宣传,发放国家生源地信用助学贷款4600万元,助力2263名困难学子圆梦;落实巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,累计发放“脱贫人口小额信贷”5.3亿元,助力脱贫人口稳定增收。 衡国俊 侯雁翔

(上接1版)

现如今,该公司饲养的5000多头猪和1500多只羊每天的饲料成本达6万元以上,饲料厂要求现款结算,但养殖场的流动资金出现了一定缺口。霸州农商银行了解到该公司的资金需求后,积极上门对接,为其提供贷款支持。该公司建设现代化的多层养殖猪舍,霸州农商银行也针对性地创新金融产品,为其发放足额的信贷资金,及时解决了该公司的资金难题。

在霸州市万润达高新技术有限公司的车间里,各类设备有条不紊地运转着。据了解,该公司生产线上生产的是高规格焊管机组,产品出口印度、印尼、韩国等国家。近期,该公司接到一张来自国外的千万元订单,为了安排生产,需要采购原材料,但目前公司储备资金不足。霸州农商银行了解到该公司的资金需求后,积极上门对接,发放“专利抵押贷款”1000万元,成功解了该公司的燃眉之急。

程等一系列举措,该联社切实解决了小微企业融资难、融资贵问题。截至5月末,廊坊市城郊农信联社完成企业走访5.08万余家,累计授信8.57亿元。

文安农商银行创新推行“网格化”走访机制,组织31个工作组深入园区、乡镇,对小微企业、新型农业经营主体开展“地毯式”调研。该行辖内各支行积极认领走访任务,通过实地考察生产车间、分析经营数据等方式,全面掌握企业资金需求与发展痛点,确保金融服务有求必应。截至5月末,该行工作人员共走访小微企业1.82万家,为237家小微企业提供信贷资金支持,授信金额6.84亿元,累计发放贷款6.35亿元。

大厂农商银行组建专业营销团队,深入小微企业产业园区、专业市场、农村社区等地,与企业负责人面对面交流,了解企业的经营状况、财务状况、融资需求及其他金融服务需求。截至目前,该行已累计走访小微企业、个体工商户7800余户,发放宣传资料1.1万余份,收集有效融资需求约10亿元。

大厂农商银行党委班子成员带头组建6支“金融先锋队”,开展“一池两新万企”行动,用脚步丈量大厂县域内1.7万余家企业需求,通过上门问需、预授信,解决企业融资难题。截至5月末,该联社各项贷款余额突破228.98亿元。

固安农商银行聚焦县域商贸物流行业、印刷包装行业、高科技行业需求,相继推出“物流快贷”“印刷快贷”“科创快贷”等“一业一品”专属信贷产品,并分别为县域内商贸物流、印刷包装两个行业的60余家企业分别授信2亿元,为高科技行业行业的“专精特新”、高新技术企业、科技型中小企业和创新型中小企业四个类别的70余家企业分别授信2亿元,进一步促进金融资源产融结合,贷款靶向投放。

永清农商银行积极部署,统筹推进,通过激活县域金融“活水”,深化信用体系共建,精准对接经营主体,全力破解小微企业融资难题。截至目前,该行工作人员已累计走访企业1.12万家,授信金额7.9亿元,授信金额7.9亿元。该行制作“一池两新万企”专属工牌,工牌上有线上产品“惠农快贷”营销二维码,使客户“足不出户”即可办理贷款。截至目前,该行“惠农快贷”授信客户952户,余额6928万元。

下一步,廊坊农信将继续深入推进“一池两新万企”行动,通过激活农信机构“一池”资金“活水”,精准对接小微企业和经营主体融资需求,形成“政策传导—需求对接—服务落地”的全链条协作模式;持续深耕市场,创新金融产品,进一步提高金融服务质效,为助力区域经济提质增效注入澎湃动能。

区县农信齐发力,精准赋能助振兴

今年以来,廊坊市城郊农信联社深入推进“一池两新万企”行动,充分发挥地缘、人脉优势,扎实开展小微企业走访专项行动。通过主动上门服务、精准对接需求、创新金融产品、优化服务流

程等一系列举措,该联社切实解决了小微企业融资难、融资贵问题。截至5月末,廊坊市城郊农信联社完成企业走访5.08万余家,累计授信8.57亿元。

固安农商银行聚焦县域商贸物流行业、印刷包装行业、高科技行业需求,相继推出“物流快贷”“印刷快贷”“科创快贷”等“一业一品”专属信贷产品,并分别为县域内商贸物流、印刷包装两个行业的60余家企业分别授信2亿元,为高科技行业行业的“专精特新”、高新技术企业、科技型中小企业和创新型中小企业四个类别的70余家企业分别授信2亿元,进一步促进金融资源产融结合,贷款靶向投放。

益阳农商银行 为中医药企业纾困解难

近期,益阳市某中药饮片公司获得由湖南益阳农商银行发放的990万元信贷资金。

据悉,该公司是一家集中药材加工、销售于一体的新型中药饮片生产企业。经过多年的发展,该公司建成一个标准化的生产基地,但随着业务量的增长,面临原材料采购资金周转困难的问题。得知这一情况后,益阳农商银行根据企业经营情况,创新采用“厂房抵押+流水贷”组合融资模式,不到4天时间就完成了从调查、审批到放款的全部流程,及时满足了企业融资需求。截至目前,该行已累计向中医药企业投放贷款1.26亿元。 谢丽思

来宾农商银行 以“金融甘霖”浇灌蔗糖产业

作为“中国糖都”的金融主力军,广西来宾农商银行以服务实体经济为使命,全力护航“甜蜜事业”提质增效。

该行坚守“来宾人自己的银行”定位,构建覆盖蔗农、糖企、深加工企业的全链条服务体系。截至目前,该行累计投放贷款34.29亿元,支持1.05万户蔗农扩大种植规模;以37.15亿元信贷资金助力6家制糖企业进行技术改造;发放7.2亿元贷款扶持14家深加工企业向高端食品、生物化工等领域延伸,大力推动蔗糖附加值提升。截至今年3月末,该行糖业贷款余额达27.95亿元,近3年累计投放贷款78.64亿元。 姜权 谭智

承德市郊区农信联社 量身定制“商会贷”系列产品

今年以来,河北承德市郊区农信联社积极响应省联社“一池两新万企”行动号召,精准对接辖区内各商会组织,结合当前区域经济发展实际和企业需求,推出“商会贷”系列信贷产品,为商会会员提供定制化金融服务。

该产品服务对象为辖区内各商会会员,包括小微企业、个体工商户等,并根据客户经营特点、所属行业、资金需求等要素,细分“产业贷”“科创贷”等十款单项产品,贷款额度企业类客户单户最高4500万元、个人客户单户最高1000万元。截至5月末,该联社已为741家商会会员企业授信24.31亿元。 迟楠

大冶农商银行 赋能建材企业设备升级

走进大冶市某建材有限公司的生产车间,工人们正在紧张地忙碌着。该公司是一家从事建材、金属材料、水泥销售的小微企业,自2022年创立以来,资信状况一直良好。今年以来,该公司凭借卓越的产品品质与优质的客户服务,订单量持续增加。然而,随着业务量不断攀升,公司生产线亟须升级改造,随之而来的资金压力也给企业运营带来了新的挑战。

得知这一情况后,湖北大冶农商银行及时伸出援手,为该公司发放了200万元流动资金贷款。该笔贷款的顺利投放,及时保障了企业正常运转,为其产线升级注入了强大动力。 刘恒长

剑河农商银行 “苗岭普惠贷”惠泽苗乡人

近年来,贵州剑河农商银行积极响应贵州省数字化金融服务战略,依托贵州大数据金融服务平台,精准对接小微企业和个体工商户的融资需求,通过推广“苗岭普惠贷”贴息政策,有效降低客户融资成本。截至今年4月末,该行累计发放普惠型小微企业贷款264家、金额7092.8万元。

该行主动对接当地财政部门,协助客户完成贴息材料的整理与申报,客户无需额外操作即可享受贴息到账。截至4月末,剑河农商银行已为30家普惠型小微企业主体申报“苗岭普惠贷”贴息资金4.1万元,切实解决了客户“融资难、融资慢、融资贵”问题。 彭章怡

沧县农信联社捷地分社 推进金融与文化活动的融合

今年以来,河北沧县农信联社捷地分社积极响应省联社“一池两新万企”行动工作部署,携手“我店”APP沧州市总代理商比那多超市,共同举办“结同心,互搀扶,向未来”歌咏大赛。

此次歌咏大赛汇聚了“我店”APP平台众多活跃商户及地方小微企业代表,成为“银企”交流合作的平台。活动筹备阶段,捷地分社依托商业平台资源优势,针对不同行业、不同发展阶段的商户和企业,进行分层分类精准推广,确保金融政策和信贷产品有效触达目标群体。大赛期间,捷地分社为参与活动的商户累计授信478万元。 李晓鹏

阿坝农商银行 做农牧民风雨同舟的伙伴

2011年,泽仁周雄勃勃地在若尔盖县承包了千亩土地,却遭遇市场寒流,导致其亏损数百万元。身处困境中的泽仁周返回松潘老家,是四川阿坝农商银行松潘支行向他伸出了援手——200万元贷款如及时雨,助力他建起了保障莨莨品质与价格的专用冻库。

自此,泽仁周的农业根基在松潘重新稳固并日益壮大。从最初流转土地试水,到如今坐拥1700余亩莨莨种植基地,他事业的每一次关键跃升,几乎都离不开农商银行的信贷资金支持。

在松潘另外一片充满生机的土地上,罗让的牦牛养殖事业同样沐浴着金融政策的阳光。2012年事业刚起步时,罗让仅拥有寥寥十几头牦牛,是阿坝农商行松潘支行发放的农户小额信用贷款点燃了其产业发展的星星之火。随着阿坝农商银行对涉农主体的扶持力度持续加大,罗让的贷款额度逐年提升,如今,他的牛群已壮大至400余头的可观规模。

泽仁周与罗让的故事并非孤例,他们是阿坝农商银行在川西高原倾力服务“三农”,助力地方经济发展的万千实践者中的闪光代表。今年以来,该行已累计投放涉农贷款25.24亿元,惠及涉农主体1.92万余户。 邓功鑫 秦天佑

和顺农商银行 激活个体工商户发展“新动力”

今年以来,山西和顺农商银行立足市场定位,全力打通个体工商户的融资渠道,在优化金融服务、拓宽对接范围、创新产品运用等方面精准发力,促进辖内个体工商户高质量发展。

面对个体工商户的融资需求,该行开通“绿色通道”,加快办事效率,用最短时间为个体工商户办理贷款业务;切实运用科技赋能,引导客户通过手机银行、网上银行、自助设备等渠道办理业务。

该行主动对接相关部门,深挖个体工商户在日常资金周转、进购货物等方面的信贷资金需求,建立“一户一策”制度,落实“让客户少跑腿”和“一次办好”原则,提高工作效率;依托“千

企万户大走访”、整村授信等活动,及时了解个体工商户的金融需求,为其提供全方位的金融服务。该行通过网络直播、制作抖音短视频、转发微信朋友圈等方式进行线上营销宣传;通过走访客户、发放宣传折页、“一公里商圈”营销等方式进行线下营销宣传,积极向客户推介相关信贷产品。

该行深入分析客户需求及当前产品体系,依托“晋享e贷”办贷体系,以客户信用状况为基础,以大数据为依据,自动对客户进行识别,并生成信贷额度,随后为客户快速发放贷款。截至目前,该行累计投放个体工商户贷款1.32亿元。 王玮璘

泸西县农信联社 金融“活水”润“葱”茏

小香葱产业作为泸西县的重点特色产业,种植规模达13.5万亩,年产量高达35亿元,已成为泸西县乡村振兴的核心支柱产业之一。云南泸西县农信联社积极响应乡村振兴战略,聚焦本地特色产业,以小香葱种植为切入点,通过创新金融服务模式,优化信贷产品,为小香葱产业注入强劲的金融动能。

泸西县农信联社积极与小香葱产业联盟对接,与该联盟的核心企业开展全方位业务合作,开立基本账户、代发农民工工资,并与小香葱产业联盟

签订战略合作协议,以“产业联盟+基地+农户”模式,推动县域内小香葱产业高质量发展。

目前,泸西县小香葱产业呈现出蓬勃发展的良好态势,种植规模不断扩大,种植技术持续提升,产品质量和产量显著提高,越来越多的农户通过种植小香葱实现了致富增收。如今,小香葱产业已成为当地乡村振兴的支柱产业之一,销售网络覆盖全国20多个省,并拓展至国际市场。截至今年4月末,泸西县农信联社累计支持小香葱产业贷款3716笔、金额4.12亿元。 张文彬

长兴农商银行 为小微企业发展注入金融动能

今年以来,浙江农商银行联合辖内长兴农商银行积极推动支持小微企业融资协调工作机制落地,不断擦亮“乡村振兴主办银行”“民营小微伙伴银行”“普惠金融主力银行”三张“金名片”,全面支持长兴县实体经济高质量发展。

该行通过开展全方位、多层次走访排摸,同步做好存量客户维护与新客户拓展工作。自支持小微企业融资协调工作机制推行以来,该行工作人员累计对接客户4811户,完成首贷户拓展1137

户,小微企业贷款余额新增30.10亿元。

该行围绕支持小微企业融资协调工作机制,建立了与当地政府部门相协同的走访机制,促进小微企业融资需求对接、惠企政策直达的效率得到大幅提升。该行积极发挥人缘地脉优势,由各支行行长负责与各乡镇联络员的工作对接,在“长伴长兴”普惠走访框架下,共同深入园区、社区、乡村,排摸小微企业和个体工商户的融资需求,梳理和形成申报清单,为客户全方位融资服务。 冯哲颖

山阴农商银行 用脚步丈量客户需求

长期以来,山西山阴农商银行始终锚定支农支小主责主业,以走访调研为“探路石”,以上门服务为“连心桥”,以深度合作为“动力源”,持续将金融服务精准嵌入县域经济肌理,为“三农”和小微企业发展注入源源不断的金融“活水”,为乡村振兴和实体经济高质量发展贡献大力量。

该行组建专业客户经理队伍,开展“进村入户”专项行动,客户经理穿梭于田间地头、小微企业车间,与农户面对面交流,了解农作物种植、畜牧养殖规模及资金缺口;与小微企业负责人深入探讨生产经营难题、未来发展规划;通过定期开展调研活动,建立详细的客户

档案,对客户资产状况、信用记录、经营情况等信息进行动态跟踪和管理。

该行积极与政府部门、行业协会、龙头企业等建立深度合作,构建金融服务生态圈,与政府部门联合推出“政银担”合作模式,降低农户和小微企业的融资门槛;与农业龙头企业开展供应链金融合作,为上下游农户和小微企业提供资金支持,助力产业链协同发展。该行通过党建共建活动,与企业、乡村党组织建立常态化沟通机制,实现信息共享、资源互补,将金融服务与地方发展规划深度融合,凝聚起支农支小的强大合力,进一步助力县域经济高质量发展。 王晋玺

邻水农商银行 为客户制定“融资说明书”

“原来3.1%才是真利率!抵押登记费、评估费全免,这账算得比自家算盘还清楚!”作为邻水万汇建材市场的家电商老板,潘某未料到,四川邻水农商银行竟为其扩大经营规模申请的60万元贷款制定了“融资说明书”——客户经理展开企业贷款综合融资成本清单,将利息、费用像切豆腐一样分得明明白白,让他当场拍板签约。

自今年3月起,在人民银行广安市分

行的指导下,邻水农商银行掀起了一场“透明金融革命”:所有企业贷款,小微企业主、个体工商户经营性贷款必须签订《成本清单》,利息与非利息费用分栏列示,彻底告别隐性成本陷阱。截至4月末,该行将146家企业的2.88亿元贷款纳入明示范围,为每家企业卸下“糊涂账”的枷锁,让“真金白银”的优惠直接“跃然纸上”。正如潘某所说:“这样的银行,真的是经济账,赢得的是百姓心。” 张一群