

雄安农信 开展职工健步走活动

为深入贯彻“健康中国2030”战略,积极响应国家“体重管理年”三年行动,雄安农信发展改革管理部协同河北雄安新区农信联社于近日开展“健步向未来,开启新征程”健步走活动。

健步走活动中,员工们相互鼓励、相互支持,展现出了农人团结奋进、积极向上的精神风貌;在随后举办的拔河和跳绳趣味比赛中,各小组队员齐心协力、全力以赴,现场气氛热闹非凡。活动结束后,大家纷纷表示,将以更加饱满的热情和更加健康的体魄投入工作中,贯彻落实“1357”战略规划,为河北农信高质量发展贡献力量。 张校庚 张鹏

吉安辖区农商银行 优化社保卡服务流程

为助力当地政府打好“重点民生品质提升攻坚战”,江西吉安辖区农商银行通过上门服务、加大宣传培训、丰富应用场景等方式,持续优化社保卡服务流程,着力提升广大群众用卡的满意度和体验感。

依托全市范围内的83个物理网点和普惠金融服务站,吉安辖区农商银行每年办理以社保卡为载体的各类业务超1000万笔,社保卡发放已覆盖近70%的居民。下一步,吉安辖区农商银行将持续加强宣传培训,优化服务流程,协助客户用好社保卡居民服务“一卡通”功能。 唐丽果

海门农商银行 信用卡发卡模式出“新”

近期,江苏海门农商银行首次通过移动展业平台成功发出信用卡,标志着该行无纸化作业进程又向前迈进一大步。这一举措不仅为客户省去了柜面填材料、亲见亲签的繁琐步骤,也为员工开展外拓营销提供了有力的科技支撑。

以此为开端,海门农商银行将持续跟踪系统运行情况,打破传统思维,优化完善流程,延伸服务半径,把银行“搬”到客户身边,为客户提供更高效、便捷、优质的金融服务。 施红艳 周梅芳

句容农商银行 落地首笔“科创债篮子”业务

日前,江苏句容农商银行在中国人民银行镇江市分行的指导下,借助中国外汇交易中心平台,成功参与“金融科创债篮子”(代码BBX006007)交易。

“金融科创债篮子”是聚焦科技创新领域高等级债券的组合产品,旨在服务科创实体企业高质量发展。此次参与的“金融科创债篮子”交易,是该行首次创新运用债券组合交易工具,实现金融资源配置效率与服务实体经济质效的互利共赢,也为中小金融机构践行中国特色金融发展作出了有益探索。 蒋小丽

庆元农商银行 润泽菇农致富路

日前,浙江农商银行联合辖内庆元农商银行信贷服务团队跨越1800多公里,前往河北省平泉市香菇产业基地,为在当地创业的150余户庆元籍菇农送上“家乡温暖”。

依据前期电话走访、联络人对接所获取的信息,该行组织业务骨干开启了为期8天的跨省金融服务之旅。工作人员在精准摸排每一户菇农的种植规模、生产计划及资金缺口等情况后,采用“线上+线下”双线服务模式,为20户菇农提供授信、金额合计750万元,切实解决了菇农的资金难题。 杨志斌 吴城磊

三穗农商银行 开展金融“消保”宣传

近日,国家金融监督管理总局三穗监管支局组织辖内银行保险机构开展金融消费者权益保护宣传活动。贵州三穗农商银行组织宣传队参与其中,着力提升金融消费者和投资者的风险识别和防范能力。

活动开展前,该行宣传工作人员准备了各类宣传资料,以及矿泉水、毛巾、纸巾等小礼品,吸引过路群众驻足了解,深入浅出又接地气的宣传方式获得了群众的连连称赞。 张甜甜

蔚县农信联社 开展防范非法金融活动宣传

近期,河北蔚县农信联社开展防范非法金融活动宣传与反诈宣传工作。

活动现场,该联社工作人员积极向来往群众宣传防范非法金融活动知识、防诈骗知识,让“守好‘钱袋子’,护好幸福家”的标语深入人心。据统计,此次活动累计发放宣传折页700余份,发放纸抽、帆布购物袋、扑克牌等小礼品共500余份,受到群众的一致好评。 贺海静

以“信”为介铺就小渔村转型之路

——大理市农商银行开展农村信用体系建设侧记

在大理,有一个充满诗意的村落——文笔村,凭借依山傍水、沿湖而居的独特地理位置,汇集了一批高端民宿群及网红旅拍打卡地,成为无数旅居者青睐的“世外桃源”。

据悉,文笔村曾是一个小渔村,村民们大都靠打渔、碎石加工、海上运输为生。近年来,随着洱海保护及文旅产业的兴起,这个曾经的小渔村借助产业转型的东风,蜕变为远离喧嚣的小众秘境,在网络上有着“大理小镰仓”的美誉。

为全面推进文旅产业提质升级,作为大理市唯一的本土银行,云南大理市农商银行坚守初心使命,下沉服务重心,开启新一轮农村信用体系建设,采用“网格化+名单制”工作模式,挨家挨户服务上门、评级授信、送“贷”到家,为村民们送上高效普惠的

金融服务,助推乡村振兴。

该行着力做好旅居产业大文章,以信用体系建设为依托,按照“定格、定员、定责”原则,将服务片区细分到户,并从产业链着手,围绕民宿、旅拍行业上下游批量获客,通过信用穿透,探索产业链上各类经营主体同频共振的金融模式,推动文旅产业从“卖产品”“卖风景”向“卖文化”“卖体验”转变,促进一二三产业融合发展。截至4月末,该行向文笔村164户农户发放4086万元信贷资金,授信面达48%。

在此基础上,大理市农商银行贴合地方文旅产业特点,研发推出文旅产业专属产品“苍洱农信文旅贷”,并按照“一村一策”原则,为文旅产业经营者和从业者提供涵盖需求摸排、政策介绍、融资辅导、资金支持、贷后维护等内容的一站式综合性金融服务,

支持产业持续长红。截至2025年4月末,大理市农商银行发放涉文旅产业贷款超18亿元,当地年轻人不必再外出到北上广等发达城市打工,在本地经营或务工就可以实现“既能赚钱养家、又能孝敬爹妈照顾娃”的梦想,有效解决了老人儿童留守、家人长期难团聚、基层治理困难等民生问题和社会问题。

与此同时,大理市农商银行主动把“新市民”纳入信用体系建设范畴,实施“白名单”管理,主动走访对接,为“新市民”中的创业群体开好“金融处方”,打通融资难、融资贵、担保难的“中梗阻”,并依托“苍洱农信文旅贷”为“新大理人”创业提供强有力的金融助力,在推动其取得丰硕收益的同时,有效解决了附近村民的就业问题。 胡耀利



近日,由南丰县老年人体育协会主办、江西南丰农商银行出资协办的南丰县“农商银行杯”县直单位门球赛在南丰县老年体协门球场举行,来自全县13个单位的110名老年选手参与其中。南丰农商银行在本次比赛的经济和组织等环节予以大力支持,充分彰显其尊老、爱老、助老的责任担当。图为参赛选手在比赛中击球。 罗芬

广西农信辖内农合机构携手妇联

凝聚巾帼力量 助力创新创业

为深入贯彻落实广西壮族自治区妇联和广西农商联合银行关于支持妇女创新创业的决策部署,近日,柳州市、柳城县、鹿寨县妇联与辖区三家农合机构联合启动“金融支持女性创新创业”暨农信金融服务和产品推介活动。柳州市妇联党组成员、副主席吕柳华,广西柳州农商银行党委副书记、行长(提名)蒲朝俊,广西鹿寨农商银行党委委员、副行长梁龙芬出席活动。柳州市女企业家协会监事长覃文燕致辞,广西柳州市区农信联社党委委员、副主任莫艳菊代表三家农合机构讲话。

覃文燕在活动开场讲话时表示,女性创业者是经济发展中不可忽视的力量,农合机构推出的专项金融服务和产品精准对接女性创业者的核心需求,是女性创业者期盼已久的金融“及时雨”。协会将与农合机构深化合作,助力女性创业者提升本领、发展企业。莫艳菊表示,各家农合机构牢记

“金融为民”的重要理念,始终关注女性创业成长需求,依托自主开发的特色线上普惠金融平台,精准触达、精确响应女性创业需求,重点支持女性创办的科创企业、绿色企业、乡村振兴项目及小微企业,通过“优先审批、利率优惠、额度放宽”等差异化政策,为女性创业者提供高效、便捷的金融支持。

在与会嘉宾的共同见证下,市、县妇联代表与三家农合机构代表签订战略合作协议,明确将建立常态化协作机制,通过定期联席会商、联合调研、信息共享等形式深化合作内涵。柳州市市区农信联社、柳城农商银行、鹿寨农商银行共同向市巾帼创业群体提供战略意向授信5亿元。

活动现场,柳州市区农信联社授信部经理莫兰宝向与会嘉宾介绍了面向女性创业者的普惠金融产品,涵盖“创业担保贷”“富民贷”“企闪贷”等多个品类。该联社业务团队详细引导与会创业者通过普惠平台二维码、手机

银行、广西农信微信小程序等平台体验“一键测额”功能,直观感受先进大数据风控模型加持的高效金融服务。

活动开设“银企”对接专区,通过“需求直报、服务直达”模式,为女性创业者提供面对面咨询。妇联代表、女企业家协会代表积极参与现场交流环节,来自不同行业的女性创业者代表踊跃发言,分享自身创业经历,畅谈经营发展规划与面临的资金难题。农合机构业务团队针对创业者提出的融资难点、堵点进行梳理,以案例分析、互动问答形式提出解决方案,并结合相应需求进一步优化产品设计,为女性创业者提供更贴心、更高效的服务。

吕柳华在讲话中指出,此次行动是推动妇女事业和地方经济协同发展的重要抓手,不仅要通过“政银”协同、资源整合解决女性创业者的融资难题,更要构建“金融赋能+能力提升+生态共建”的全链条支持体系,共谱巾帼新荣光。 朱钰

云南西畴县农信联社精准赋能

金融“活水”润沃土 产业兴村促团结

近年来,云南西畴县农信联社始终坚守服务地方经济、助力乡村振兴、促进民族团结的初心使命,积极探索金融创新路径,精准滴灌特色产业,以源源不断的金融“活水”,为地方经济发展注入强劲动能。

坐落于亚热带低纬高原山地的柏林乡素有“雾乡”之称。得天独厚的气候,孕育出品质出众的辣椒、树番茄等特色农产品。然而,长期“散种散卖”的模式,让当地优质农产品深陷“卖难价低”的困境。

返乡创业者朱成云敏锐捕捉到其中的商机,成功研发出独具风味的“火烧树番茄酱”“火烧辣椒酱”等特色产品。但创业的雄心遭遇了资金瓶颈,难以顺利扩大生产规模。西畴县农信联社柏林信用户社在常态化小微企业融资走访中了解到这一情况,迅速响应,深入评估朱成云的经营规划和资金需求,随后迅速为其精准授信50万元,助

他实现了从家庭手工作坊向标准化、规模化生产的华丽转身。

在地方党委、政府的协调推动和信用信贷资金的持续支持下,朱成云所营公司创新采用“银行+公司+农户”模式,成功带动周边苗族、瑶族等200余户各族群众规模化种植树番茄400亩、辣椒300亩。通过统一技术指导,统一收购标准,该公司有效提升了农产品品质和产量,预计年产值可达1500万元,户均增收超3万元;同时,吸纳周边群众就业,奏响了民族团结与产业发展的和谐乐章。

在西畴县鸡街乡海子村委会曼竜村,花傣族村民李锋夫妇曾为建房资金一筹莫展。西畴县农信联社鸡街信用户社得知这一情况后,及时伸出援手,为其发放10万元建房贷款。新房落成后,李锋的妻子王全粉顺势而为,在家门口开起了便民超市,既方便了山区群众,也为家庭增添了稳定收入。 沈帅

今年,夫妇俩看准机遇,计划利用自家土地种植180亩甘蔗,却又面临资金不足的难题。该信用社再次雪中送炭,为其追加发放20万元“甘蔗贷”,帮助他们顺利渡过资金难关。如今,甘蔗长势喜人,预计将为家庭带来20余万元的丰厚收益。

近年来,西畴县农信联社立足本土资源禀赋,创新推出了一系列精准对接乡村振兴与民族产业发展的特色信贷产品,覆盖药材种植、精品水果、生态养殖、农产品精深加工等多个领域,全力满足各族群众多元化产业发展的资金需求。截至4月,西畴县农信联社已累计发放各类产业贷款4647笔、金额5.58亿元,切实破解了民族地区产业发展的资金掣肘。在金融“活水”的持续浇灌下,西畴县民族地区特色产业蓬勃发展的态势,乡村振兴动能澎湃,各族群众收入稳步攀升,生活质量显著跃升。 沈帅

文山农信

“贷”动山药产业成为“金名片”

近年来,随着种植技术日益成熟,云南省文山壮族苗族自治州文山市红甸乡山药种植规模日渐扩大,越来越多的人参与其中,马大哥就是其中一位。

马大哥创业之初,因缺乏足额抵押物未能获得银行贷款。云南文山农信客户经理了解到他的困境后,立即上门评估其经营状况、技术实力、市场前景及财务情况,第一时间为其所营公司授信150万元,为马大哥个人授信30万

元,解决其押品不足、融资难的问题。

近年来,文山农信通过设立民族团结合金融服务站、推出“民族团结贷”等方式,着力支持山药、肉牛等特色产业高质量发展。据统计,文山农信仅在红甸乡为山药种植农户发放贷款达1亿元,带动630户、1400名红甸乡群众发展山药种植12000余亩,人均纯收入增加5000元以上,“贷”动山药产业成为当地群众增收致富的“金名片”。 杨婷

湖南省农信联社益阳办事处

倾听青年心声 共话农商发展

近日,湖南省农信联社益阳办事处召开益阳地区农商银行系统青年工作座谈会,该办事处党组书记蔡本文参加并寄语青年,党组成员、纪检组组长、副主任陈曙波主持,办事处各科室负责人、辖内各农商银行相关党委班子成员、全市农商银行系统优秀青年代表参加座谈会。

座谈现场气氛热烈,26名优秀青年代表从不同层次、不同层面,围绕全市农商银行系统的工作部署与中心任务,结合自身岗位特点、成长经历,谈工作经验、抒成长感悟,为推动全市农商银

行系统青年工作与业务发展提出了好点子、提供了好建议。

蔡本文认真听取了优秀青年代表的发言,对科技赋能创新、绩效考核提议、客户拓展举措、内部管理建议等内容作出肯定。结合全市农商银行系统的工作实际与重点任务,他对青年员工提出五点希望:青年员工要常思细悟,做一名有思想的青年人;要好学善学,做一名会学习的青年人;要履职尽责,做一名勇担当的青年人;要苦干巧干,做一名能干事的青年人;要本真本色,做一名讲自律的青年人。 卢金

阳城农商银行

践行中国特色金融文化

近年来,山西阳城农商银行积极响应时代号召,深度践行中国特色金融文化,着力将中国特色金融文化融入日常经营与发展战略之中。

该行在每一笔业务往来中,都以诚实守信为准则,切实保障客户权益,让客户放心托付。

在支持当地产业发展过程中,该行着眼长远,助力产业实现可持续发展;在业务拓展中,该行不盲目跟风,不追求短期暴利——在信贷投放上,该行深入调研企业经营状况和发展前景,合理评估风险,确保资金安全;面对新兴金

融业务,该行坚持谨慎探索,待条件成熟再稳步推进。

在坚守金融服务实体经济本源的基础上,该行围绕当地高新产业布局,为“专精特新”企业开辟“绿色通道”,平均办贷时间缩短至3个工作日;针对科创型企业特点,推出“银税贷”“银保贷”等创新产品,破解企业融资难题。

在此基础上,该行加强内部管理,完善合规制度,定期组织员工学习法律法规和监管要求,确保每一项业务都在合法合规的框架内开展,营造风清气正的金融环境。 原伟光

建始农商银行

“银担”携手破局小微企业融资难题

近日,湖北建始农商银行官店支行成功发放100万元“新农快贷”,标志着该支行以数字普惠金融创新模式,为乡村振兴注入强劲动能。

建始农商银行作为扎根乡镇的“金融管家”,凭借覆盖广泛的网点布局,对农户种养资金需求、小微企业的设备升级诉求洞若观火;省农担公司则化身金融风险的“防火墙”,依托政策支持与强大增信能力,为贷款风险提供坚实保障,消除银行放贷顾虑。一方深谙需求,一方抵御风险,双方的紧密协作,成功破解了客户“想贷不敢放、想借贷不

到”的难题,其共同搭建的全新金融服务平台,更为小微企业高质量发展提供了坚实的助力。

为全力推进“五个三”工程落地实施,该行与省农担公司紧密协作,携手搭建起包含“楚农e贷”“楚银贷”“新农快贷”等产品在内的金融产品矩阵。在合作过程中,该行精简审核流程,大幅压缩贷审时间;升级线上服务,让客户通过手机银行即可签约放贷;金融服务团队下沉一线,为客户提供一对一的指导,全程跟进贷款各环节,将贴心服务送到群众的心坎上。 叶倩

阳曲农商银行

“金融为民”践初心

山西阳曲农商银行始终将“以客户为中心”的服务理念贯穿经营全过程,通过持续优化服务方式、创新服务手段的方式提升网点综合竞争力,用实际行动诠释“金融为民”的深刻内涵。

该行将服务理念培育作为基础工程来抓,通过例会宣导、晨会强调、专题培训等多种方式,从服务效率、服务形象、投诉处理三个维度入手,建立健全服务标准体系,规范各岗位服务流程,让每一位客户都能感受到专业、高效、贴心的服务体验。

该行根据柜面客户流量变化,合理开放各网点服务窗口数量,大堂经理做

好自助渠道、智慧柜员机渠道的分流引导及客户咨询;持续深化“工会驿站”建设,定期开展金融知识宣讲,不断提升“适老化”服务水平,让金融服务更贴心、更温暖。

该行配备移动展业设备和便携式智能终端,为行动不便的老年客户、特殊群体及有紧急需求的客户提供上门金融服务,让其“足不出户”就能享受到与网点同质化的金融服务。这种“移动惠民”的服务模式,既彰显了阳曲农商银行扎根民生、主动作为的服务宗旨,更以实际行动诠释了金融机构服务社会、践行普惠的使命担当。 白茹

襄阳农商银行太平店支行

驱动“红色引擎”书写振兴新篇

在乡村振兴战略指引下,湖北襄阳农商银行太平店支行将党建工作作为引领业务发展、服务乡村振兴的“红色引擎”,以“村银”党建共建为抓手,组织党员深入田间地头摸排需求,借助村级党组织宣传金融政策,将党建优势转化为服务乡村振兴的实际效能。

该支行大力推进整村授信工作,全面开展建档评级工作,实现了金融服务从“被动响应”到“主动服务”的转变;组建专业团队,精准对接新型农业经营主体融资需求,着力为农业规模化、产业

化发展注入强劲的金融动能;率先实现与太平店镇“三资”平台的全面对接,以更加精准掌握农村集体资产状况,进而为农村集体经济高质量发展提供更贴合实际需求的优质金融服务。

在具体的实践过程中,为进一步支持当地豆制品特色产业发展,该支行推出专属信贷产品,加大对辖内豆制品加工企业的扶持力度,推动当地豆制品产业形成集聚发展的态势,形成具有地方特色的产业集群,为乡村产业振兴注入新活力。 周芬