

# 中国城商行

China City Commercial Bank



电话:010-84395150

2025年6月24日 星期二

第14期

## 龙江春水润春田

——哈尔滨银行金融支持春耕生产侧记

□ 祖笠笠

乾元资始，春风贞吉。“四月中，物致小得盈满。”从黑龙江省克山县到东宁市的千里沃野，正值广大农村播种、插秧、田间管理的“吉利时节”。伴随着“常德江河奔腾”，哈尔滨银行金融支持乡村振兴的服务范围已覆盖全省的县、乡、村，就像小兴安岭、完达山脉融化的春水一样，浸润着龙江大地亘古良田。

“庄稼一枝花，全靠肥当家。”在黑龙省绥化市北林区哈伊公路绥庆段300米处的田地源农资市场内，陆续有农民来到益农生农资经销处购买化肥、农药。这家仅有97平方米的农资经销店销售的化肥有20多种、农药200余种，年流动资金6000余万元。“2023年末，我在哈尔滨银行绥化分行办理了200万元贷款，用于储备春耕化肥农药。贷款手续简单、放款速度快。”益农生农资经销处负责人刘继利说。自2023年以来，哈尔滨银行绥化分行累计为刘继利办理的农资经销投放2个周期的“农资贷”信用贷款，持续的信贷资金支持，使他的农资经销生意日益红火，备春耕期间前来购买农资的农民络绎不绝。

“布泉通达井市常荣。”近年来，哈尔滨银行瞄准黑龙江省现代农业基础领域，在贷款额度、贷款期限、信用方式等优惠政策基础上，不断创新和提升农村金融产品供给及服务水平。“农闪贷”系列产品包实现种植类贷款线上办理，种植类新型农业经营主体享受着“农闪贷”的精准服务，“农资农机经销贷”解决了农资农机经销环节的资金流问题，而“农机购置贷”实现了种植大户与农机合作社农机装备再升级。哈尔滨银行副行长刘殿新说：“在金融产品迭代升级中，大额中长期信用贷款在‘农资+农机+种植+仓储+加工+销售’现代农业全产业链金融服务中发挥着重要的杠杆作用。2023年以来，哈尔滨银行累计投放涉农贷款436.73亿元，涉农贷款余额148.98亿元。”

在小兴安岭向松嫩平原的过渡地带，地处北纬47度全球三大黑土带之一的松嫩平原腹地的克山县，因盛产马铃薯被誉为“中国马铃薯薯之乡”，还是“全国十大马铃薯主粮化示范基地”之一，“克山马铃薯”已成为国家地理标志产品。克山县全县马铃薯种植面积达40万亩左右，年产量100万吨，“克山马铃薯”成为当地农业重要支柱性产业。哈尔滨银行创新推出的金融产品“农作物预期收益权质押贷款”，有力地支持了这一特色产业。

初春时节，家住克山县西河镇保胜村的马铃薯种植大户唐立臣，便获得了哈尔滨银行克山支行投放的1000万元“农作物预期收益权质押贷款”。贷款额度越大，对唐立臣的支持也越大。“有了哈尔滨银行大额资金支持，我种植的9085.5亩马铃薯就有了生产保障，盼望着秋天大丰收了！”

农民唐立臣先兆丰年的信心，源于哈尔滨银行信贷资金的大力支持。而此时，距离克山县200公里远的海龙市东林乡富民村玉米、大豆种植大户陈维友，在哈尔滨银行200万元资金支持下，已将种植面积由2021年的2000亩扩大到今年的4700亩。

“禾麻菽麦，十月纳稼。”这是《诗经》对大豆这一古老植物的原始描述。海龙市自开垦以来，大面积种植大豆已有一百多年历史，海龙大豆籽粒饱满、色泽金黄明亮，其高蛋白、高油脂等特色品质已成为国家地理标志产品。

多年来，哈尔滨银行绥化分行海龙支行持续为海龙市大豆种植农户提供优质金融服务。无论贷款额度大小，该支行均给予积极的资金支持，像陈维友这样，从最初小规模种植逐步扩大种植面积，在海龙支行持续的资金支持下增产增收的实例越来越多。哈尔滨银行绥化分行行长张颂说：“在支持农业春耕生产方面，我们打破传统农贷手续复杂、担保要求高、额度低等藩篱，针对农民缺乏有效抵押物的痛点，采取信用模式，并引入农业担保公司提供增信支持。我们不断简化贷款手续，规范流程，加快审批效率，针对农业周期短的实际，制定一次授信、循环使用的最佳金融扶持方案。”自2023年以来，哈尔滨银行绥化分行累计投放涉农贷款62亿元，支持近万户农户发展种植，实现增收致富。

“青松紫蕊荫溪色，翠丛中山映映发。”如果明代“旅行家”徐弘祖来到小兴安岭腹地，被誉为“中国天然氧吧”的铁力市，一定会对这里的自然环境赞叹有加。森林覆盖率达79%的独特自然环境，使这里成为全省药材种植重要基地。龙江北药中的“金疙瘩”——平贝母，便是铁力市的特产，也是国家地理标志产品，已被纳入《中华人民共和国药典》。

2024年初，哈尔滨银行铁力支行了解到铁力镇满江红村药材种植户王延国的贷款需求后，积极与铁力市中小企业融资担保有限责任公司协商，最终为他投放了300万元贷款。这笔资金迅速转化为发展动力，王延国的平贝母种植规模从300亩迅速扩大到450亩。粗略测算，新增的150亩平贝母将为王延

国增加400万元收入。

为助力乡村振兴，支持区域重点产业发展，自2019年开始，哈尔滨银行铁力支行便对平贝母的种植程序、市场情况与资金需求等开展多次调研，最终与该市中药材产业服务中心签订《北药项目合作协议》。针对北药种植周期，该支行量身定制特色贷款产品——“北药种植贷”，实行灵活分期还款方式，贷款期限最高5年，户生产周期、价格周期难题。截至目前，该支行累计投放北药种植贷款147笔，金额9360万元。

大地返青，一辆开往春天的高铁列车飞一样驰骋在三江平原，车窗外的沃野像大海一样波涛起伏，大地上一辆辆农用机的轰鸣声和稻田里忙碌的人们，为这片神奇沃土增添了无穷的生命力。

农田里有了农机的身影，春天就播下了新的希望。在佳木斯农机大市场，鸿昇农机有限公司负责人郭凤成正在给前来购买农机的顾客介绍着机械性能和参数。这家经营播种机和翻转型等农机配件的店面，年流动资金1528万元，每年销售农机200余台。为助力春耕生产，2023年，哈尔滨银行佳木斯分行出台了针对农机经销商的专属金融产品——“农机贷”，郭凤成便是首批受益者。2024年初，哈尔滨银行佳木斯分行营业部及时为他投放了300万元贷款，解决了周转资金缺口问题。为支持全省农机装备提档升级，提高农机作业效率，哈尔滨银行推出“农机购置贷”“农资农机经销贷”等农村金融产品，用于支持全省规模化种植大户与农机合作社实现农机装备再升级，有效解决了农资农机经销环节的现金流问题。截至目前，哈尔滨银行累计投放上述两款金融产品2.19亿元。

“山峦苍莽开树烟，九山半水半分田。”位于祖国边陲的东宁市三面环山，完达山余脉地质构造使这里山峦起伏，沟壑纵横，山地占县域总

土地面积的80%以上，地貌条件与克山县、海伦市的沃野平畴有明显的地域差异。如何在人均耕地面积仅有4.5亩的基础上帮助农民增收致富，哈尔滨银行牡丹江分行把着眼点放在了黑木耳产业上。

就在今年4月中旬，工业和信息化部发布了首批中国消费名品名单，东宁黑木耳成功入选。地处寒温带东宁市，独特的地理环境和气候特征适合黑木耳生长。近年来，该市持续推进黑木耳产业发展，围绕“建基地、育全国、创品牌”发展思路，建成了面积最大的黑木耳生产基地，黑木耳种植规模达到9亿袋，全市有200亩以上黑木耳生产园区39个，稳定就业菌农2.8万人，以超过50%的贡献率连续19年拉动全市农民人均可支配收入增长。

银行的首要职责是服务实体经济，这是金融的根本使命，也是实现经济高质量发展的基础。哈尔滨银行牡丹江分行瞄准黑木耳产业链关键环节，不断加大信贷资金投放力度。2023年以来，该行累计投放黑木耳产业贷款7560笔，金额7.42亿元，为当地黑木耳产业发展提供了强有力的金融支撑。

家住东宁市绥阳镇绥西村的农民刘文海，既种植黑木耳也经营菌包加工厂。2020年11月初，哈尔滨银行东宁支行为他发放了首笔80万元信用贷款，期限60个月，可循环使用且利率优惠。在该支行资金支持下，刘文海的经营规模不断扩大，木耳订单越来越多。2023年，该支行再次为他投放200万元贷款。如今，刘文海新建的菌包加工厂已形成年产900万袋黑木耳菌包生产能力，自己种植的黑木耳也有60多万袋，同时带动着一批当地黑木耳种植户增收。截至目前，该行贷款支持的菌包加工厂有30余家，菌农1100余户，累计投放信贷资金13.5亿元。

“一年春物蕴沃土，金花香映百禾田。”在今年黑龙江春耕备耕期间，哈尔滨银行累计投放涉农贷款超过116亿元，为全省现代农业发展提供了重要驱动力。



▲备春耕期间，哈尔滨银行工作人员走访哈尔滨市双城区乐群满族乡光裕村客户徐国朋，了解其农业生产资金需求情况。侯翥翔 摄

## 山有脊梁不塌方 人有担当能成事

——记“云南省五一劳动奖章”获得者黄康

□ 本报记者 霍云鹏

近期，富滇银行文山富宁支行综合客户经理黄康凭借突出的工作实绩与奉献精神，在众多候选人中脱颖而出，荣获云南省总工会、云南省人力资源和社会保障厅联合颁发的“云南省五一劳动奖章”。

2012年，黄康从西南林业大学毕业后，回到家乡富宁就任富滇银行文山富宁支行。工作中，黄康始终牢记家乡那句谚语“山有脊梁不塌方，人有担当能成事”，以实际行动践行“服务地方、赋能中小、惠及民生”的使命担当。

文山富宁县绿色水电铝材产业示范区的发展，是黄康重点关注的工作之一。2023年，黄康带领项目团队紧紧围绕园区经济，从企业签约到落地，以文山州倡导的“妈妈式”服务，全流程为企业提供金融支持；通过高位推动及下级对接，自园区落地以来，累计为园区企业办理项目贷款13.45亿元，为园区企业办理流动资金贷款7.1亿元，为园区企业开立银行承兑汇票114

笔、金额36.79亿元，由票据业务联动营销落地对公存款27亿元，共为园区企业办理贴现127笔、金额42.33亿元。

为解决企业融资难题，黄康带领项目团队白天走访问收数据，夜晚研究政策设计绿色信贷方案。他们曾为一份风险评估报告，连续一周扎根园区；为争取政策支持，连夜奔赴昆明。那段时间，黄康和同事长期面对高温铝水和机械轰鸣，他们没有退缩，反而坚定了用金融支持产业发展的决心。最终，他们通过绿色信贷为园区企业提供了有力的支持，让“绿色铝”成为富宁县的亮丽名片。

富宁县是“中国八角之乡”，该县大面积种植八角至今已经有300多年历史。目前，该县八角种植面积达69.2万亩。为助力县域特色产业高质量发展，黄康深入全县13个乡镇，调研八角上下游产业链，以八角为金融服务创新点，撰写《“云农贷—八角贷”产品方案》。该方案聚焦“一县一业”八角产业发展，通过创新金融产品，做实链式营销，遍访企业农户打出一套金融服务“组合拳”。

2023年5月23日，在县委、县政府及当地八角龙头企业的大力支持下，富滇银行召开的乡村振兴“一县一业”“八角贷”融资授信推进会上，该行正式发布了“云农贷—八角贷”普惠金融特色产品。该产品根据八角种植周期、八角收购、加工经营规模等信息确定贷款额度，具有无抵押、线上操作、随借随还、低利息等突出特点。该产品一经推出，便受到了广大八角种植户及经营户的青睐。在产品发布会上，富滇银行就向八角种植农户授信“八角贷”60笔、授信金额836万元。黄康以“马上就办、真抓实干”的工作效率和实际行动，为农民增收和乡村振兴提质增效注入了新动力。

“咱们云南的金融人，左手要算经济账，右手要算生态账，心里装的永远是老百姓的长远账。”刚入行时，师傅的教诲让黄康铭记于心。这枚“云南省五一劳动奖章”是荣誉，更是责任。黄康表示，他将继续扎根家乡，用金融专业知识和对家乡的深厚情怀，为云南的生态建设和产业振兴贡献力量，让彩云之南的天更蓝、山更绿、百姓的笑容更灿烂。

在江苏大地的阡陌田野间，一场由金融力量深度参与的乡村振兴实践正焕发勃勃生机。江苏银行以“融旺乡村”服务体系为引领，通过顶层设计、科学选择发力、织密服务网络、创新金融产品、深化数智赋能五大维度联动发力，走出了一条金融服务乡村振兴的特色路径，为鱼米之乡的“三农”发展注入了强劲金融动能。

战略引领，绘制顶层设计新蓝图

江苏银行深刻把握金融服务乡村振兴的战略意义，将中央及省委一号文件精神作为根本遵循，深入学习运用“千万工程”所蕴含的先进发展理念、科学工作方法和有效推进机制，连续九年出台专项实施意见，高位谋划、系统推进，将自身的发展深度融入国家战略。

江苏银行以《2025年江苏银行金融服务乡村振兴工作的实施意见》指导全行开展金融助力乡村振兴“提质扩面”行动，系统化赋能县域支行，深化对特色产业链条的联动挖掘与金融服务渗透，明确江苏省5个国家级优势特色产业集群和79个农业产业强镇为服务主阵地；通过动态优化更新“四季农时”产业地图，配置金融资源；围绕江苏省“新农人”培育计划，量身定制专项金融服务方案；通过重点支持乡村产业“头雁”，有效撬动村集体经济发展壮大；聚焦创新创业乡土人才，生产经营升级等核心资金需求，全力推动以新农人、新型农村集体经济组织为核心的高质量客群业务增长。

多维联动，凝聚乡村振兴强合力

江苏银行通过“借运力”，凝聚多方合力推进乡村振兴，推出“三联三清单”机制——联手农业主管部门、联动地方政府、联合农业专业机构，围绕产业、客户、产品三张清单精准发力，公私联动、“大小”联动、“银租”联动编织出全域覆盖、响应高效的金融服务网络。

江苏银行主动对接各级农业农村、财政、工信等部门，推出支行行长和分行普惠部负责人担任乡镇“金融顾问”、支行业务部门负责人和客户经理担任乡镇“金融专员”的驻村模式，围绕100个试点示范乡镇开展“三进三送”（进村庄、进园区、进企业，送政策、送产品、送服务）活动，将金融资源向农业农村重大项目、美丽乡村建设、农业新质生产力等关键领域倾斜。针对稻米、水产、食用菌等15个重点领域开展深度研究，该行量身定制30余个特色产业服务方案，农业产业贷款规模已突破千亿元；联合农业担保机构开展“百日攻坚、扩面增量”行动，通过经营下沉，深化“信贷直通车”模式，将金融服务延伸至“最后一公里”。截至目前，该行已累计服务新型农业经营主体超两万户。

江苏银行通过公私联动、“大小”联动、“银租”联动汇聚资源，其服务成效连续四年获江苏省金融服务乡村振兴“综合评估”“优秀”等级。

精准创新，打造金融工具新矩阵

江苏银行深刻洞察乡村振兴领域多元、动态金融需求特征，以农业产业规律为基、以国家政策导向为锚，系统性构建覆盖全产业链、全生命周期的金融产品矩阵，顺应“四季农时”推进产品创新；春耕备耕时，“农机设备贷”及时助力；水产捕捞旺季，“蟹e贷”“渔船贷”应运而生。同时，该行积极落实农业领域专项政策创新产品服务。例如，该行紧跟国家农业设施更新政策推出的“现代设施农业贷”，年投放超10亿元；响应江苏“新农人”三年培育计划，首创“三联五专”方案支持五大“新农人”群体；“共富贷”定向灌溉村集体经济与村干部创业，有效带动农民增收。此外，该行借力数字供应链与核心企业，实现细分领域批量服务。例如，在粮食金融领域，该行围绕“产购储加销”全链条，投放近300亿元“国粮贷”“苏链贷—储备粮供应链”等产品。又如，围绕农事农技中心，该行为中化现代农业、中农农服等定制“农服e贷”，覆盖从农资采购到销售的全周期资金需求。

数智赋能，塑造“三农”服务新模式

江苏银行将金融数字化与智慧化作为提升乡村振兴服务质效的核心引擎，以“扩数源、建模型、拓场景”为主线，推动金融科技与农业农村深度融合。

江苏银行积极整合政务数据、“苏农云”平台、农业保险及信用村镇等多维涉农数据源，通过“外部引入+人工采集”方式，构建覆盖广泛的农业数据库，打通数据壁垒，夯实智慧底座，创新推出纯信用线上产品“农户e贷”，上线一年授信规模即突破10亿元。同时，该行开发覆盖种植、养殖等领域的差异化风控模型，通过实时分析养殖周期、市场价格波动等关键数据，动态评估经营状况并调整授信额度，前瞻性引入DeepSeek等先进AI技术，持续优化涉农信贷业务流程与模型，通过提供融资可得性与精准性信息为客户生产赋能，实现服务质效双提升。此外，该行将金融服务深度嵌入农村生产生活场景，搭建以“金融+科技+生态”为支撑的“掌上三农”综合服务平台，运用“财资管家”工具结合RPA（机器人流程自动化）技术，为乡村文旅、农贸市场、供销社平台、阳光食堂等项目定制高效资金结算方案，全面支持省级农村产权交易、服务网络覆盖全省逾1000个乡镇（街道），有效激活了乡村要素市场。

从阡陌田间的精准滴灌到产业全链的金融“活水”，从线下驻点的深度服务到线上平台的智慧触达，江苏银行正以“融旺乡村”的生动实践，诠释着金融助力乡村振兴的深层内涵。该行相关负责人表示，未来，该行将持续深化“千万工程”经验，以更精准的政策对接、更高效的资源整合、更前沿的科技支撑，在广袤的江苏乡村大地上，书写金融服务乡村振兴的崭新篇章。

## 江西银行 打造“以旧换新”场景助力提振消费

在国家“扩内需、促消费”的战略指引下，江西银行作为省级法人银行，始终践行“金融为民”使命，积极响应国家号召，加大线上场景建设，打造手机银行“以旧换新”服务专区，为居民消费升级注入强劲动能。

近期，江西银行与中国银联开展合作，实现江西银行手机银行一键了解“2025年消费品以旧换新补贴活动”功能，详细展示家电换新、数码3C专区、汽车置换更新等七大类消费场景补贴政策，针对客户关注的补贴范围、补贴标准、使用流程、参与方式等进行详细介绍，提升了消费品以旧换新补贴领取与使用的便利性。

江西银行通过创新服务和资源整合，全力推动消费品以旧换新行动，消费者不仅可以直接通过手机银行了解政府补贴政策，还能享受江西银行的额外优惠，在线下家电及3C数码场景下，银行福利叠加补贴政策综合优惠力度近30%。这一系列措施，通过政府、企业和金融力量紧密结合，有效激发了当地居民的消费热情。

下一步，江西银行将坚持以优质金融服务充分激发消费动能，持续加大科技赋能，优化产品体系，扩展服务渠道，强化资源保障，以更加精细、高效的金融服务满足消费者多样化需求，为驱动消费升级和促进经济循环贡献金融力量。

江银轩



为弘扬工匠精神，提升员工履职能力，促进岗位建功成果转化，近日，位于浙江省丽水市的杭州银行丽水分行组织开展“匠心匠行 奋进杭银”系列技能大赛，以高质量竞赛项目作为助推业务发展的引擎。图为技能大赛现场。 吴小东