

党建引领金融机构高质量发展经验交流会主题分享



陕西绥德农商银行党委书记、董事长张继红作题为“以‘红色基因’为党建强农注入红色动能”交流发言



湖州吴兴农商银行党群工作部副总经理(主持工作)施红强作题为“铸强支部堡垒 促进基层‘党建+金融’双融共促”交流发言



九江银行村镇银行管理部营销经理陈琳作题为“扎根时代 长期主义——打造九银村镇银行党建引领‘三农’服务‘新生态’”交流发言



国元期货党委委员、总经理助理谢娟作题为“‘期货力量’筑链‘红色纽带’连心——国元期货以党建共建赋能乡村振兴”交流发言

作为根植红色沃土中的金融机构,陕西绥德农商银行深度挖掘本土红色资源,以党建共建为纽带,探索出独具特色的“摸实情、解难题、暖民心”九字工作法。

面对群众普遍反映的“贷款难”“难贷款”问题,我行党委采取先座谈、后调研的务实举措,由党委成员分组带队深入村组、社区、企业、商圈,与产业链代表进行面对面交流,精准掌握信贷政策知晓度、普惠金融惠及情况等关键信息,从而明确客户金融需求的新趋势。在此基础上,我行党委与地方党委开展“三级共建”,签订战略合作协议,下发高质量服务乡村振兴实施方案,凝聚各方合力,深入开展调查摸底工作。我行通过调研发现,当地乡镇人口外流严重,外出务工创业群体庞大。针对这一实际情况,我行党委确立了“绥德人走到哪里,绥德农商银行的服务跟到哪里”的工作方针,并主动对接外出群体聚居地中的“致富带头人”,积极宣传政策、了解需求、匹配产品,推出了“绥易贷”“绥享贷”“绥贷”三个特色产品,成功开创了业务发展的新局面。

近两年,我行累计为省、市、县17个重点项目发放贷款4.1亿元,并创新推出了“石磨贷”“沙地红薯贷”等十余个独具地方特色的信贷产品。同时,我行积极推行“阳光信贷”,限时办结、贷款专营、“绿色通道”等服务机制,存款规模达88亿元,实体经济贷款总量突破34亿元,“三年倍增”考核居全省第二,不良贷款连续三年实现金额与占比双降,用实效助力乡村振兴和县域经济发展。

近年来,浙江农商银行联合辖内湖州吴兴农商银行聚焦“党建+金融”的双融共促目标,聚焦基层党支部建设这一核心,在目标引领、顶层设计、制度建设三个方面取得了显著成果。

自1953年成立辖内第一家农村信用社以来,吴兴农商银行始终坚持党建引领发展之路,突出目标任务,推动基层党建与时俱进,通过激励党员带头争先创优和党员干部能上能下机制,健全党员先锋模范作用发挥机制,推动党建与业务深度融合。

吴兴农商银行强化顶层设计,夯实基层党建战略基石,从思想引领、服务大局、党建赋能三方面着手,深入践行金融工作的政治性、人民性;聚焦中心大局,服务地方经济,不断擦亮“乡村振兴主办银行”“民营小微伙伴银行”“普惠金融主力银行”特色品牌;深化党建联建,推动党建赋能,开展“民心党建 金融惠民”党建联建行动,切实将党的组织优势转化为金融服务优势。

吴兴农商银行深化制度建设,促进基层党建百花齐放,从制度标准、创新品牌、党员队伍、企业文化、社会责任五个方面着手,着力完善制度标准体系,实行各党支部书记“一岗双责”制,创新党建品牌矩阵,建设农商银行先锋队,积极履行社会责任,切实提升党建工作的社会价值。

目前,找不到业务新的增长点、客户黏性不够、基础客群不足等诸多因素,严重制约了村镇银行的发展。面对以上困境,九银村镇银行一直在逆流而上,实现发展壮大。

自2019年开立第一批农村金融服务站以来,目前,九银村镇银行已有80家农村金融服务站,服务超2500个行政村。我们认识到农村市场覆盖是村镇银行发展的前景,更是打造九银村镇银行党建引领“三农”服务新生态工作最坚实的基础。在分类推进整村授信的过程中,我们总结出了“七步法战略”,即获取“白名单”——整村授信挂帅仪式——“黑名单”剔除——“白名单”导入——户宣传,获取批量“白名单”——“白名单”细项内容补充、村民评分——对客户营销回访做优先级排序——营销“对账簿”——业务持续发放,整村授信仅仅是手段和起点,“运动式”整村授信已过时,赢得民心的整村授信才是王道。“九银人”坚信,深耕细作农村市场定有广袤天空。

在我看来,半途而废是大部分人坚持下来的唯一一件事,但这正是时代给长期主义者最大的红利。我们一定不是金融市场上的主流银行,我们不可能取代国有银行、城商银行、农商银行的市场地位,但我们愿做激活市场的一条鲶鱼。

今后,九银村镇银行将始终以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,坚持党建引领,“金融为民”,在服务“三农”中践行初心使命,为乡村振兴高质量发展贡献金融力量,让农业更强、农村更美、农民更富!

近年来,国元期货有限公司(以下简称:国元期货)以“党建共建+金融赋能”模式,通过组织共建凝聚强大合力,构建起全方位、多层次的乡村振兴服务体系,走出了一条可复制、有实效的乡村振兴之路。

今年以来,国元期货充分发挥党建引领作用,在30余个乡村振兴工作地全面铺开帮扶工作,帮扶模式多元且深入,涵盖结对帮扶、产业帮扶、专业帮扶、消费帮扶、人才帮扶及就业帮扶等诸多方面,精准对接各地发展需求。目前,国元期货已与40余个基层党组织签订支部结对协议,并积极开展党建共建活动,利用组织联建、资源共享为乡村振兴注入强大动力。

国元期货连续多年在陕西省延长县开展价格项目,累计承保面积2.4万亩,覆盖产量3.6万吨,总保费580万元(其中国元期货出资120万元),项目累计向960户果农赔付780万元,赔付率达134%,有效对冲了价格波动风险。

国元期货第八党支部积极开展“专业知识下乡”活动,为山西省平顺县夫子岭村开设专题党课与金融微课堂,普及反洗钱和防诈骗知识,增强村民金融安全意识;在江西省信丰县老屋下村,国元期货第九党支部联合老屋下村村委会开展“新型职业农民”培育工程,进行脐橙病虫害、脐橙标准化种植等农交课程培训,为农业现代化发展提供人力支撑。

党建领航风帆劲 打造金融机构高质量发展“红色引擎”

当前,农村金融机构如何深化党建引领,赋能金融服务提质增效成为亟须解决的问题。6月26日至27日,《中国农村信用合作报》社举办的“第二届金融机构党建引领高质量发展经验交流会”中的对话环节,金瑞期货党群工作部副部长兼金瑞期货第一党支部书记孙玮璐、宏源期货党委委员从小虎、浙江诸暨联合村镇银行党支部书记、董事长俞国荣,陕西陇县农商银行党委委员、监事长李永卫,广西贺州桂东农村合作银行董事会秘书、党委办公室主任黄绍章,重庆彭水民泰村镇银行党委委员、行长助理余道选以“党建引领金融机构高质量发展”为题进行了交流。

孙玮璐表示,金瑞期货深耕实体经济二十余年,始终坚守初心使命,在加快高质量发展步伐的同时,积极践行社会责任,全面推进乡村振兴。

党建强则业务兴,业务强则党建实。过去一年,金瑞期货突出党建引领,通过深化运用“党建+”模式,将乡村振兴工作有机融合到期货主业之中。

金瑞期货在深耕传统优势区域的基础上,大胆创新,落地首个小龙虾“保险+期货”项目,首次为小龙虾养殖户提供价格波动保护;落地首个江苏省试点项目,联合当地保险公司共同开展项目试点,为江苏省普惠金融政策的有效实践助力。

金瑞期货为江西、安徽、河南等省提供产业帮扶资金数十万元,为有需要的乡镇在药材种植、红色驿站建设、教育设施购置、桥梁及道路修建等方面提供多维度帮扶。此外,金瑞期货积极在乡村振兴地推广普及金融专业知识,开展多场金融专业知识培训,不断深化参训人员对期货市场认知。

长期以来,金瑞期货贯彻“以购代捐、以买代帮”的消费帮扶公益理念,将员工节日慰问品发放与支持乡村振兴工作有机结合,以实际行动助力增收,并且协助江西、云南等地区进行农产品销售,为乡村振兴农产品销售提供了有力支持。

未来,金瑞期货将持续深化运用“党建+”模式,探索起金融资源惠及“三农”发展的新模式,实现资源共享与优势互补,为全面推进乡村振兴持续贡献期货力量!

从小虎表示,宏源期货党委始终牢记金融工作的政治性、人民性,践行国有金融企业的责任与使命,以做好金融“五篇大文章”为发力点,引领宏源期货积极服务乡村振兴。公司党委与定点帮扶地区57家基层党组织签订党建共建协议,在新疆吉木乃县、甘肃会宁县等地区,通过产业帮扶、消费帮扶、人才帮扶等形式,累计投入资金超过1000万元,帮助万余人解决增收和就业问题。

宏源期货全面加强党的领导,加强对重大经营管理事项的政治把关,坚持党管干部、党管人才,持续优化全面风险管理和内部控制体系,统筹发展和安全。近年来,公司累计服务产业客户1660户,为400余家中小微企业减免交易手续费1200余万元。

针对中小企业普遍存在的风险管理相对简单以及对期货和衍生品市场认知不足的问题,期货公司要结合期货市场发现风险和避险功能,扩大期货期权工

具应用,积极向中小微企业提供风险管理服务。2024年,在上海期货交易所的组织支持下,宏源期货联合人保上海分公司、人保海南分公司,首次在海南省白沙县开展天然橡胶“保险+期货”项目。该项目惠及当地2.7万户橡胶种植户,参保橡胶林超过3万亩,橡胶2000余吨。2024年9月,海南橡胶产区遭遇台风,橡胶农户面临经济损失。为实现项目的保障效果,提高保障产品性价比,宏源期货结合参保主体割胶节奏和真实意愿,精心设计了触碰锁定看跌保障的价格保险产品,最终为白沙县橡胶种植户赔付120余万元,平均每吨橡胶赔付约600元,赔付率92.5%,有力降低了当地农户的受灾损失。

俞国荣介绍道,其实村镇银行最初成立的时候在全国是一支新生力量,如雨后春笋般发展到了1600多家。此后,因为一些原因,村镇银行的发展经历了重重阻碍。今天来到革命圣地——井冈山,他的脑海中始终萦绕着“星星之火,可以燎原”这八个大字。小时候在书本上学到的“农村包围城市”的思想,也早已在他的心中扎下了根。而这些思想,在党建引领高质量发展道路上,给了他莫大的指引。

2014年,在他接手诸暨联合村镇银行的时候,眼前有好几座需要逾越的大山。为了更好地服务农村客户群体,诸暨联合村镇银行在辖内24个乡镇开设了便民服务站。在这些便民服务站,可以取款也可以贷款,极大地减少了农村客户的交通成本,时间成本,全力打通了金融服务“最后一公里”。

现如今,诸暨联合村镇银行每周都会派遣一位客户经理前往辖内行政村的村委会进行办公。每周二,该行辖内行政村的村委会都会召开“两委”会议,每月20日会召开全村党员大会,这些活动诸暨联合村镇银行都会派工作人员参加。现如今,该行已经做到在每个乡镇、每个行政村都有自己的办公地点和驻村客户经理。正是在这样的发展模式下,诸暨联合村镇银行的贷款客户发展到1.6万余户,存款客户也发展到3.5万余户,存贷规模已达90亿元。其中,存款规模42亿元,贷款规模48亿元。2024年,诸暨联合村镇银行的不不良贷款率为0.73,净利润为7000余万元。

李永卫表示,在全面推进乡村振兴的时代浪潮中,陕西陇县农商银行立足发展阵地,全力彰显金融担当。2024年,陇县农商银行是全省唯一一家获得“农信功勋”“改革创新先锋”“最美农信人”三项荣誉的金融机构,这些荣誉也是几十年来陇县农信人坚守初心使命的成果。

首先,他为大家介绍了一下“农信功勋”卢正德。卢正德,是一位地地道道的农民,1949年加入中国人民解放军,1954年参加信用社工作。面临环境条件差、群众基础薄弱、业务不熟悉等种种困难,他通过实践总结出一套“三对”“五相符”记账法,创造了四年零十个月处理账务1.5万笔,收付现金375万元无差错的典型事迹,先后获授县、专区、省、全国表彰18次,1982年被陕西省委、省政府授予“陕西省劳动模范”称号,他也是陇县农商银行开展党建工作的重要切口。

陇县农商银行的党建思路主要是挖掘卢正德精神的新时代内涵,创建具有该行新时代特点的党建模式,将党建工作与支持乡村振兴、普惠金融、风险防控、队伍建设等方面充分融合,最终达到党建工作政策标准化、活动品牌化、责任清单化、监督常态化、成效可视化的目标。

在陕西省联社统一引领下,陇县农商银行积极开展党建“112”工程,即建立一个“红光责任区”、一个“红星示范岗”,组建红旗攻坚队、“红马甲”服务队两支队

伍,让“党建+金融”工作有实实在在的载体的同时,也有了目标和驱动力,在推动业务发展的同时,把党支部打造成战斗堡垒,起到充分的作用,为全行业务高质量发展奠定坚实基础。

黄绍章表示,近年来,广西贺州桂东农村合作银行围绕“支农支小支微”市场定位,践行金融工作的政治性、人民性,切实发挥农村金融主力军作用,为推动地方经济社会高质量发展提供了坚强金融支撑。截至今年5月末,该行资产总额274亿元,比年初增长15亿元;各项存款余额242亿元,较年初增长15亿元;各项贷款余额180亿元,较年初增长6亿元。

该行目前有营业网点40个,在职员工402人,其中中共党员204人,党员人数超过总人数的50%,设立一个党委、21个党支部,这也为党建推动业务高质量发展提供了强有力的支撑。近年来,该行以“万名农信党员进万村”工程为抓手,实现金融专员挂点村屯100%全覆盖;将党建工作与乡村振兴工作同谋划、同部署、同考核,抓实“书记领办”事项,在助力乡村振兴中出实招、见实效。截至今年5月末,该行累计采集“白名单”客户30.29万户,其中农户授信户数10.79万户,授信金额115.77亿元。

该行贯彻“一名党员就是一面旗帜”理念,设立党员示范岗40个、党员责任区17个、党员乡村振兴服务队17个、党员志愿服务先锋队4个。党员冲在一线,深耕岗位职责,为群众排忧解难,做好人民群众“金融服务员”。该行将辖区内19个乡镇281个村(社区)进行网格划分,党支部书记担任一级网格员,客户经理担任二级网格员,责任到人,逐户上门对村民进行政策宣传、产品宣讲、现场教学、问题收

集、困难帮扶等工作,确保金融服务不断档、不掉档。

余道选介绍道,彭水县的名称是重庆彭水苗族土家族自治县,苗族人口占70%,土家族人口占20%,汉族只占了10%。重庆彭水民泰村镇银行的主办行是浙江民泰村镇银行,2012年开始在彭水开展村镇银行。经过13年的发展,现如今,重庆彭水民泰村镇银行已在辖内开设了5个银行网点,贷款户发展到1.1万户,存款户发展到7万户,存款和贷款规模分别达到了15亿元。截至目前,重庆彭水民泰村镇银行的净资产为1.9亿元。

在重庆地区,区县没有设立独立法人机构的农商银行,而重庆彭水民泰村镇银行是彭水县唯一的一家法人金融机构。经过多年的发展,重庆彭水民泰村镇银行成功做到了在当地每8个人中就有1个人是该行的客户。

现如今,彭水县共有39个乡镇和街道,但是人口只有50余万,最小的一个乡镇只有5000多个人,这给重庆彭水民泰村镇银行的金融工作带来了很大的不便。因为重庆是山城,很多地方四轮车都开不进去,只能用摩托车来开路。在这一现状下,该行在每个乡镇都组建了一支“金融服务队”,以此打通农村金融服务“最后一公里”。

近年来,随着金融机构下沉,小微企业客户被其他同业挖走了很多。因为村镇银行没有利率优势,没有产品优势,所以只能下沉到农村去拓展客户,以此来解决获客问题、风险问题、市场质量问题。

金融党建引领解决了村镇银行的品牌问题和生存问题,而乡村振兴战略解决了村镇银行的获客渠道问题。这么多年,重庆彭水民泰村镇银行也是这么做出来的,未来也会一直坚持做下去。



党建引领金融机构高质量发展

- 主持人: 党云帆 (中国农村信用合作报社副社长)
- 孙玮璐 (金瑞期货 党群工作部副部长兼金瑞期货第一党支部书记)
- 俞国荣 (诸暨联合村镇银行 党总支书记、董事长)
- 李永卫 (陕西陇县农商银行 党委委员、监事长)
- 丛小虎 (宏源期货 党委委员)
- 余道选 (重庆彭水民泰村镇银行 副行长)
- 黄绍章 (广西贺州桂东农村合作银行 党委办公室主任)