

南宁市农信联社 强化联动提升金融服务水平

近期,河南北安市农信联社全面推进“一池两新万企”行动,紧抓政策机遇,周密部署、强化联动,自上而下全力将金融惠民政策送达千企万户。

该联社主任常根虎带头破壁垒,将“等客来”转为“上门办”,带领信贷团队深入一线摸排需求,持续打造新“双基”、新“三信”体系,为该联社更好地服务辖区经济高质量发展打下基础。信贷经理变身“金融综合服务官”,在办理“惠农快贷”时,同步完成社保卡开立、数字人民币绑卡等6项衍生服务指标,实现从单一服务向多元化服务的转变;同时,依托“贷款+场景”的捆绑营销,实现从单一信贷向全域金融服务的转型。

此外,该联社积极开展宣传活动,累计发放“一池两新万企”宣传资料600余份,收集客户需求清单67条;通过“手机银行消费抽奖”等宣传活动,带动老年客群电子渠道使用率提升35%,形成了高效互动的良好局面。

巩修山 肖丹阳

上虞农商银行 让杨梅产业“焕”新姿

近年来,浙江农商联合银行辖内上虞农商银行持续加大对国家农产品地理标志产品“二都杨梅”的资金支持力度,为“二都杨梅”地标使用合作社成员单位授信1亿元,全面开展农户小额普惠签约行动,推广农户小额普惠贷款及“杨梅贷”等特色产品,为杨梅种植户提供足够的资金支持。

该行积极创新服务模式,大力推广“丰收一码通”,让梅农安心享受“硬币压箱底”变“手机秒收款”的安全与便捷。与此同时,该行着力将线下丰收驿站打造成杨梅展示窗口,向游客推介杨梅及杨梅深加工产品,积极引导杨梅种植户、梅商入驻“丰收购”等线上平台,着力拓宽杨梅及其制品的市场半径。

冷新波

保定市清苑区农信联社 帮扶传统养殖业转型升级

近日,河北保定市清苑区农信联社通过“商贷宝”信用贷款产品,为资深养殖户张先生提供15万元资金支持,成功推动其经营模式从传统肉鸡养殖向现代化蛋鸡育雏转型。

据了解,张先生具有十余年养殖经验。近期,他计划转向更具发展潜力的蛋鸡育雏产业,却面临资金周转不足的难题。该联社在重点评估其经营稳定性及行业经验等软指标后,采用“三台六岗”新模式,高效完成授信审批全流程。

获得资金支持后,张先生以“自养+寄养”模式,有效缓解前期鸡舍建设、设备购置等固定资产投资压力,并为当地家禽产业转型升级提供了可复制、可推广的示范样板。

刘凯悦

青神农商银行 创新“生猪活体抵押”贷款

生猪养殖是中国农业传统支柱产业之一,养猪业作为传统养殖业的的核心部分,为农民提供稳定的收入来源。然而,在传统信贷模式下,生猪养殖户普遍缺乏被认可的抵押物,担保难、融资难一度成为生猪养殖户创业路上的“拦路虎”。近期,位于四川青神县罗波乡的青神和旺家庭农场就面临着这样的窘境。

四川青神农商银行在了解到这一情况后,迅速组织专业团队进行对接,深入了解其经营规模、财务状况和资金需求,开辟“绿色审批通道”,以“生猪活体抵押”作增信措施,将养殖户中的“活物”转化成可抵押的“资产”。随后,该行向青神和旺家庭农场发放贷款156万元,解了养殖户的燃眉之急。

陈东陈婉璐

武乡农商银行 金融赋能“酿出”致富路

山西省洪水村的传统酿醋技艺历史悠久,然而,由于酿醋成本高、生产周期长等原因,这项珍贵的技艺一度濒临失传。怀揣着不能让老手艺失传的想法,李志方于2024年创办武乡县洪水镇洪水村春香农产品加工合作社,决心将传统的酿醋技艺传承下去,但建设熏炉、购置设备、租赁场地等都需要大量资金,这让他一时犯了难。

山西武乡农商银行洪水支行客户经理在日常走访中得知李志方的计划后,立即展开深入调研,迅速帮助其收集资料、申请贷款,仅用三天时间就完成了贷款审批,随后,46万元“创业担保贷”也顺利发放至李志方手中。

在此基础上,武乡农商银行将醋坊的长期发展需求纳入评估体系,确保金融支持能够覆盖产业链发展全周期,为企业稳健发展保驾护航。这坛由金融服务催化的香醋,已成为武乡农商银行精准服务激活产业造血能力的鲜活样本。在该行金融“活水”的浸润下,特色产业正变作带动农民增收的“致富密码”,书写着乡村振兴的新篇章。

李静

宜春农商银行主动上门服务

支持农户创业致富

在乡村振兴战略不断深化的背景下,金融力量与农户创业的紧密结合正逐步成为推动乡村产业升级的核心引擎。以家住江西省宜春市袁州区西村镇分界村的杨某为例,他在江西宜春农商银行的支持下,将个人创业实践与乡村产业发展深度融合,探索出一条从个体致富到带动集体繁荣的特色路径。

杨某起初只是个普通的农民,但他对种地格外用心。2023年,他经营的公司取得了显著成绩,不仅被评为宜春市农业产业化市级龙头企业,还成为富硒农业产业示范基地。如今,他在西村镇种植了500多亩有机水稻、180亩辣椒、390亩脐橙。如此庞

大的种植规模,不仅为他自身带来了丰厚的收益,还带动了周边众多乡亲共同种植,让他成为村里农业发展的“领路人”。

杨某思维灵活,总是琢磨如何提升种植效益。2024年,他从外地引进“春研老13号”“湘研55号”等6种优质辣椒品种进行试种。他带领工人精心育苗、细致管理,到6月份,这些辣椒试种成功,产出的辣椒品质优良,市场售价也较为可观。杨某计划在2025年将 these 品种推广至整个袁州区,届时,村民们都能种植“致富椒”,在进一步壮大辣椒产业的同时实现增收。

宜春农商银行西村支行得知杨某有意推广新辣椒品种后,立即主动上

门为其提供帮助。考虑到扩大种植规模需要大量资金,该支行迅速为杨某发放了50万元信用贷款。有了这笔资金,购买种子、雇佣工人、租赁土地等难题迎刃而解,杨某的新辣椒推广计划得以顺利推进。

此外,该行协助杨某与3家企业签订了长期供货合同,让他产出的辣椒销路无忧。杨某欣喜地说:“银行不仅提供了资金支持,还帮忙解决了销路问题,真是帮了大忙!”他表示,将充分利用这笔贷款,全力推广新辣椒品种,同时进一步提升水稻和脐橙的种植水平,从而带动更多乡亲共同致富,让村里的农业产业日益兴旺,生活愈发红火。

卢婷



近年来,江西南丰农商银行积极助力当地特色美食产业发展,与县餐饮协会签订党建联建共建协议,共同梳理出优质商户“白名单”,组织工作人员常态化走进集市门店,送贷款与服务上门,以农商之力助力提振消费。图为该行工作人员向商户讲解金融政策和贷款产品。

彭天涛

博白县农信联社 为柠檬产业注入金融动能

随着茶饮行业蓬勃发展,在广西壮族自治区博白县,越来越多的农户投身柠檬种植产业,为饮品市场提供优质原料。为帮助农户解决融资难题,助力柠檬产业蓬勃发展,广西博白县农信联社主动担当,以金融“及时雨”精准滴灌,为当地柠檬产业注入强劲动力。截至目前,该联社累计发放贷款超1500万元,铺就了一条“小柠檬”撬动“大产业”的乡村振兴之路。

依托气候与土壤优势,博白县出产的柠檬香气浓郁、汁水充沛,迅速打开广东、福建等沿海市场。然而,受生长周期、技术设备等因素制约,在柠檬

维保、采摘、收购高峰期,柠檬种植户资金周转压力倍增。博白县农信联社组织工作人员深入田间地头开展调研,针对差异化需求,结合“小福希易贷”系列产品,为其一对一制订融资方案,以低利率、快审批、灵活还款的优

势,帮助种植户扩大种植规模,引进优质种苗,让“酸果子”变成“甜产业”。

博白县某水果种植专业合作社目前主要种植香水柠檬,拥有1000亩的柠檬种植基地,该合作社在转型种植柠檬过程中,因树龄过短、收成不高等因素影响,一度出现资金链断裂的困境,博白县农信联社考虑到种植业前期投入大、回款周期长的实际情况,为其发放贷款200万元,助力该合作社实现产业升级与可持续发展,并通过降低贷款利率的方式,减轻其融资成本。

不仅是成规模的农民专业合作社得到了该联社的金融支持,还有博白县江宁镇的王女士,像她一样在自家土地种植柠檬的农户,也在该联社的帮扶下实现了丰收。博白县农信联社通过走访,在了解其资金需求、家庭收入来源、偿还能力等情况后,结合市场定位进行综合分析,在做好贷前实地

调查基础上,当天就为王女士发放了15万元的农户小额信用贷款。王女士欣慰地表示:“许多农户有种植经验,却因为资金短缺难以扩大规模或是升级技术,博白县农信联社的贷款支持,为接下来扩大规模所需的土地流转、种苗采购、有机肥施用、滴灌设施等关键环节资金支出提供了坚实的保障!”

像王女士这样获得信贷支持的柠檬种植户在博白县农信联社共有120余户。为破解农户抵押难、担保少的痛点,博白县农信联社多措并举,委派工作人员开展结对帮扶工作,组建专项服务团队,综合研判农户的种植规模、客户需求和风险承受能力,结合“整村授信、户户有信”工程,为农户提供适配的金融方案,并通过“桂盛富农平台”,实现贷款全流程线上办理,真正做到了“数据多跑路、农户少跑腿”。

朱海燕 蓝婧 詹永堂

海南农商银行“田间筑梦人”系列报道之一

编者按:在海南,阳光带来的不仅是温度,更是大地蓬勃的生机。本次系列报道旨在跟随海南农商银行“田间筑梦人”的脚步,一起贴近泥土的芬芳,感受产业链的律动,深入海口荔枝园的甜蜜果园、探访万宁东星斑养殖场的活力源泉、走进澄迈凤梨田的金色海洋、触摸乐东金钱树产业的“绿色脉搏”……看一笔笔“希望贷款”如何落地生根,如何撬动一个产业、致富一方百姓、激活一片热土。

海南农商银行万宁支行金融“活水”精准滴灌

助力东星斑产业“游”向新蓝海

在海南省万宁市,东星斑产业正以蓬勃之势崛起。这里的东星斑工厂化养殖、种质保存、优种选育、种苗繁育等技术属全国领先水平,东星斑年产量超过1.5万吨,占海南省东星斑产量的45%,“中国东星斑之乡”的金字招牌熠熠生辉。在东星斑产业持续发展的过程中,海南农商银行万宁支行紧扣产业需求,以精准滴灌式金融服务,为产业注入发展动能,绘就“一条鱼激活一个产业”的生动图景。

东星斑养殖周期长、资金投入大,融资难题曾是制约养殖户发展的主要瓶颈。该支行客户经理深入一线、主动问需,了解客户在生产经营中的资金需求,并据此建立“产业需求台账”,为养殖、加工、销售各环节定制差异化

服务方案。2024年以来,该支行累计走访调研100余家东星斑产业经营主体,收集融资、结算等金融服务需求69条,为精准服务筑牢根基。

专业是提升服务深度的关键。该支行严抓队伍建设,组织乡村振兴条线客户经理参加持证上岗测试,确保人员专业资质。秉持“不懂养殖技术,就做好金融服务”的理念,该支行邀请水产养殖专家、行业资深从业者开展知识培训,客户经理们从单纯的“金融专员”逐渐成长为懂养殖、知市场、精金融的“产业顾问”。“如今与养殖户交流时,不仅能聊信贷政策,还能探讨一下养殖技术、市场行情。”该支行客户经理说道。

“没想到贷款这么快就下来了,

这下我可以放心了。”在该支行客户经理的帮助下,养殖户王大哥通过“乡村振兴e贷”线上平台,当天即获得35万元信用贷款,解了购苗之急,真正实现“资金跟着鱼情走”。针对养殖户资金需求“大、频、急”的特点,该支行推出《东星斑养殖企业营销及授信指引》,通过优化评估方式、精简申请手续等方式,持续提高审批效率。据统计,依托这一模式,该支行已成功为66户农户、3家企业发放贷款7627万元,有力支持了全市东星斑产业发展。

从资金短缺到产业升级,该支行的金融服务始终相伴。截至5月底,该支行累计发放东星斑产业贷款7712万元,惠及68户农户及3家养殖企业,带动超160人实现就业。

温美景 林芳萍

江油农商银行

“极速响应”激活农机购置新动力

时值“三夏”生产关键期,家住四川省江油市小溪坝镇马鞍村的种植大户李某亟须添置旋耕机、喷药机。四川江油农商银行启动“极速响应机制”,仅用24小时便将5万元贷款送到李某手中,让他的机械化耕作的梦想变为现实。

该行聚焦农户购置拖拉机、联合收割机、智能播种机等场景,以“短平快”的信贷服务打破资金瓶颈,不仅使单个农户的耕作效率提升300%以上,更推动当地农业向规模化、集约化方向转型;创新运用政策工具与产品组合,打造立体化支农体系,活用支农支小再贷款等政策“工具箱”,为农机企业与农户降低融资成本;推出“小微贷”“小额农

贷”等信贷产品,解决农户担保难痛点;提供“贷款+保险+技术支持”闭环服务,让金融服务嵌入农业生产全周期。

该行正以“需求导向+科技驱动”双轮驱动未来布局,着力优化农机贷款产品矩阵,与农机企业、农民专业合作社共建“产销融”对接平台,实现贷款申请、审批、放款的线上化闭环;强化风险管理体系,通过大数据建模评估农户还款能力,同步开展金融知识下乡活动,着力培养农户诚信意识与理财能力。这一系列举措不仅为农业现代化注入金融动能,更让金融“活水”在春种秋收的循环中,持续滋养乡村振兴的沃土。

罗明江

金华成泰农商银行

创新金融产品 打造振兴引擎

近年来,花卉苗木、“两头乌”、无抗鸭蛋、富硒米、茶叶等土特产,正成为浙江省金华市辖内多个乡镇老百姓增收致富的重要支柱。作为服务地方经济的金融主力军,浙江农商联合银行辖内金华成泰农商银行通过“共富·花木贷”“共富·设施贷”“共富·活体抵押贷”等创新产品,累计为315户涉农经营主体发放专项贷款17.5亿元,以金融“活水”浇灌助农体系持续升级。

自2020年以苗木抵押获得首笔1000万元贷款后,浙江大美农业开发有限公司已累计获得该行发放的6000余万元资金支持,建成了集苗木经营、休闲观光于一体的综合园区,带动周边大

量村民在家门口就业;浙江华泓猪业有限公司用其名下设施作为抵押,获得该行提供的“共富设施贷”1.32亿元,成功打造智能化现代生态楼房养猪新模式,为全面振兴金华“两头乌”产业注入新动能。

此外,该行面向粮食种植经营主体推出“粮农贷”,为轻资产企业解困;开发动产苗木抵押、活体生猪抵押等新型担保方式,让农业资产“活”起来;构建“无感授信+批量服务”机制,将贷款审批时间压缩至3个工作日内。目前,该行已建成覆盖粮食、苗木、特色养殖全产业链的金融产品矩阵,为金华乡村振兴提供新的“金融引擎”。

吴慧

阳城农商银行

畅通产业链“微循环”

山西阳城农商银行聚焦产业链上下游小微企业融资痛点,全力打造以“项目+供应链融资”为代表的供应链产品体系,通过深度整合产业链上下游企业的信息流、物流与资金流,为企业量身定制金融服务方案,畅通产业链“微循环”。

为精准满足企业需求,该行组建专业服务团队,深入煤炭、陶瓷、新能源、高端装备制造等多个行业,调研产业链各环节的资金需求与运营特点;创新推出“订单贷”“存货质押贷”“应收账款质押贷”等多款供应链金融产品——针对上游供应商,该行凭借核心企业的采购订单,为其提供订单融资服务;对于下游经销商,该行以存货质押等方式,着力缓解其资金周转压力,实现对产业链

上下游企业的全方位覆盖。

在服务过程中,该行充分发挥科技赋能优势,搭建数字化供应链金融平台。实现了对信息流、物流与资金流的实时监控与智能分析,不仅能快速评估企业信用风险,还能为企业提供在线申请、审批、放款一站式金融服务,大幅提升业务办理效率,降低企业融资成本。

截至目前,该行已与100余家企业开展供应链金融合作,累计发放供应链融资贷款1.2亿元,有效缓解了企业融资难题,在助力企业扩大生产、稳定经营、促进产业链协同发展的同时,为产业链的稳健发展注入源源不断的动力,为地方经济高质量发展贡献力量。

田哲珏

黄梅农商银行

推动金融服务与产业发展深度融合

今年以来,湖北黄梅农商银行聚焦辖内绿色印染纺织、优质稻米、农副产业深加工、新能源装备制造、光电新材料五大核心产业链需求,持续优化服务,推动金融服务与产业发展实现深度融合。

该行组建专项工作专班,以“六访六增”“增户扩面”等活动为抓手,对全县200余家链上企业和产业大户进行全覆盖走访,逐户建立包含经营状况、融资需求、上下游关系在内的“一户一档”数据,确保金融服务精准触达,成功拓展下游客户102户。

该行积极构建多方协同机制,与县经信局、农业农村局等部门建立常态化信息共享机制,及时获取企业名录和产

业政策,打通信息壁垒;积极携手商会、行业协会、担保公司,形成服务合力,共同为链上企业提供全方位支持。

针对不同产业链和企业特点,该行依托“楚农e贷”“农担贷”等专属惠民信贷产品及智慧办贷模式,积极推行“一链一长、一户一档、一企一策”综合金融服务。

在建设特色产业链金融服务示范支行的基础上,该行建立“周总结、旬培训、月考核”机制,组织客户经理学习金融产品、产业政策、对公贷款、风控要点等知识,提升专业服务能力;召开产业链金融推进会,及时总结经验,解决服务难题,优化业务流程,着力激发员工服务产业发展的积极性。

黎小敏 柳丽

嘉鱼农商银行潘湾支行

走村串户普及金融知识

位于湖北省嘉鱼县境内的潘湾镇,是当地著名的“蔬菜之乡”。多年来,湖北嘉鱼农商银行潘湾支行坚持以金融之力支持乡村振兴,着力以温暖笔触滋养着一户一户“三农”家庭的温饱。

今年春节期间,该支行工作人员抓住“村晚”活动契机,化身金融知识的传播者,将普惠金融政策送进千家万户。活动期间,该支行吸纳了四邑村1100余户村民的5000余万元存款,成为该支行与群众互信的一个明证。

为推动农旅融合经济发展,该支行传承“挎包精神”,积极开展“六访六增”“扩面增量”活动。工作人员白天走村串户了解农户需求,夜晚研究信贷方案,赢得了百姓的交口称赞。

在此过程中,退休党员王正宏主动请缨,带领年轻员工走村串户。他将晦涩的金融知识转化为通俗易懂的乡间俚语,把惠民政策融入贴心家常,用真挚的情感拉近与村民的距离。在肖家洲村推广第三代社保卡时,该支员工挨家挨户上门服务,克服重重困难,完成300余张社保卡的发放。

该支行工作人员用脚步丈量民情、用服务点燃希望,目前实现存款净增首次超越当地农行。这份来之不易的超越,背后是“敢为人先”的魄力与服务“三农”的坚守。该支行将金融暖意注入乡村脉络,助力农户、农民、农企的美好梦想,在乡村振兴的征程中绽放出耀眼的光芒。

李洁