

护航小微企业成长

石家庄鹿泉农商银行
金融赋能智慧渔场

长期以来,河北石家庄鹿泉农商银行坚持“根植鹿泉、服务‘三农’、服务社区、服务中小微企业”的市场定位,用实际行动助力和美乡村建设。

近日,针对鹿泉区某渔业生态观光园在规模化养殖中水质调控经验、病害防控滞后、人工投喂成本高等痛点,该行客户经理通过线上调阅水产养殖数字化案例,并结合实地验证与贷款用途分析,快速制订融资方案,精准投放220万元信用贷款,让金融“活水”精准注入现代渔业转型脉络。

据了解,在实现数字化养殖改造后,鱼塘工作人员可通过手机实时监控鱼塘溶氧量、pH值、投喂量等关键指标,水下增氧机也可以根据监控数据接收指令,进行自动启停。鱼塘负责人感慨道:“银行220万信用贷款来得太及时了!帮助我们真正将水产养殖和鱼塘管理升级成智慧模式。”

下一步,该行还将凝聚“银企”合力,共同开创数字经济新局面,为鹿泉经济高质量发展贡献力量。 巫昊洋

永康农商银行
全力推广“资金流平台”

为破解中小微企业融资过程中跨行资金流信息不透明、信用评估不全面的痛点,浙江农商联合银行辖内永康农商银行积极响应中国人民银行的相关部署,全力推广应用“全国中小微企业资金流信用信息共享平台”(以下简称:“资金流平台”),通过数字化手段为本土企业注入金融“活水”。相较于传统模式下企业需自行收集多银行流水、存在信息篡改风险的弊端,“资金流平台”直接输出经人民银行认证的权威数据,使贷前调查周期大幅压缩,优质企业识别精准度显著提升。

金华市DM贸易有限公司是一家从事厨具生产与销售的电商企业,因厂房改建急需3000万元的信贷资金支持。基于“资金流平台”提供的包括真实交易流水在内的关键信息,永康农商银行仅用5个工作日就完成了2980万元贷款的审批与发放,高效解决了企业资金周转难题。

截至5月末,该行已累计为291家企业提供“资金流平台”查询服务,在浙江农商银行系统位居第二位。 蒋锦恒

尚义县农信联社
开展防范非法集资宣传活动

为深入贯彻落实“一池两新万企”行动的相关部署,切实提升广大群众的金融风险防范能力,近日,河北尚义县农信联社小贷中心积极响应相关部门号召,组织开展了以“守住‘钱袋子’·护好幸福家”为主题的“防范非法集资集中宣传日”活动。

活动现场,尚义县农信联社小贷中心中心布设宣传展板,悬挂醒目标语,通过发放宣传资料、面对面讲解等形式,向群众普及金融消费者的八项基本权利、个人信息安全保护、防范电信网络诈骗等金融知识。除此之外,该联社小贷中心工作人员还以拉家常的方式,详细为现场老年人讲解了非法集资和养老诈骗的常见手段,提醒他们“高收益承诺别轻信,养老钱袋要守紧”,切实提升老年群体的风险识别能力。

下一步,尚义县农信联社小贷中心还将继续扎根县域、贴近群众,持续深化金融知识普及及工作,创新宣传方式方法,为构建健康金融生态、筑牢群众财产安全防线贡献力量。 谢文星

竹山农商银行南门小微支行
温情巧解逾期贷款

胡某是竹山县的一位绿松石经营者,今年初因市场波动陷入资金周转困境,名下贷款出现欠息及分期本金逾期。

湖北竹山农商银行南门小微支行的客户经理在走访中发现,胡某并非恶意拖欠贷款,而是确实遭遇了经营“寒冬”。该支行迅速调整策略,将“应收尽收”的目标转化为帮客户渡过难关的行动,通过客户经理经营台账梳理其资产状况,再由客户经理常态化上门了解其店铺的经营动态,用“拉家常”代替“催账单”。

近期,得知胡某因病入院,该支行客户经理数次带着慰问品前往胡某病床前探望。这份超越业务的关怀,让胡某深受触动。康复出院后,胡某主动联系南门小微支行商讨还款方案,最终不仅清了欠息,还顺利办理了贷款重组业务,并承诺今后会按期履约还款。

值得一提的是,仅今年6月,竹山农商银行南门小微支行就成功化解风险贷款10笔,敲定100万元的风险贷款化解方案,在“五大攻坚”行动中交出优秀答卷。 张怡 冯思秋

吉安辖区农商银行开展“清单式”走访

提升金融服务实体经济质效

今年以来,江西吉安辖区农商银行持续开展“金融‘活水’润民企春风行动”“金融‘活水’育新能谷雨行动”等,围绕当地政府部门的相关要求,坚决打好“十大攻坚战”,在系统内扎实推进领导班子“走遍乡村”行动,主动加强与各级政府 and 各类经营主体的走访与对接,将金融“活水”精准引入当地民营企业和重点项目。截至6月末,全市农商银行民营企业贷款较年初净增超30亿元,普惠型小微企业贷款平均利率较年初下降0.5个百分点,为实体经济节约利息超亿元。

“上半年,全市农商银行对接七类清单企业近2000家,对接率达59%,授信比例超50%,较年初新增授信金额超10亿元。”江西农商联合银行吉安辖区党组相关负责人介绍道。

为有效解决基层“找客户”和企业

“找银行”的矛盾,吉安辖区农商银行组织相关人员全面梳理当地重点产业、重点项目以及特色产业、科创企业,形成相关企业名单,引导辖内12家农商银行依托“公司+零售”服务模式,常态化推进“走遍乡村”“敲门授信”等“清单式”走访工作,不断提升金融服务实体经济质效。

“农商银行这笔贷款来得很及时,接下来我们可以专注从事经营生产了。”安福县园区内企业江西鑫泽发电子科技有限公司负责人谢旭斌表示。该公司是一家专营电子元件制造的企业。安福农商银行的工作人员在进行园区内企业走访时了解到,该公司生产经营需要资金支持,经过综合评估,第一时间为其授信900万元的流动资金贷款。围绕制造业产业高端化、智能化、绿色化转型需求,吉安辖区农商银行设立专项信贷额度,对“专精特新”企业、技术改造企业的融

资需求进行便捷式受理,全力解决相关企业的融资难题。

科创企业具有“轻资产、高成长”的特点。针对这一特点,吉安辖区农商银行与当地科技局联合推出“科贷通”专属贷款产品,通过提供免担保服务,有效解决科创企业融资难题。

“农商银行主动送‘贷’上门,我们仅用3天就获得了400万元的‘科贷通’贷款,解决了企业生产经营的燃眉之急。”位于吉安市永丰县的江西三越新材料有限公司负责人说道。今年以来,吉安辖区农商银行已新增科创企业贷款超6亿元,其中发放“科贷通”超1亿元,支持企业30余家。目前,该行还在持续优化“科贷通”“数转贷”等金融产品的申请与服务,致力于将更多信贷资金投向科创企业,为企业发展注入金融动能。 唐雨果

余姚农商银行
快速授信解决企业资金难题

“你们的服务速度真的很快,这下我就可以放心拓展业务了。”宁波某包装容器有限公司的负责人表示。该公司是一家主营金属制品毛坏锻造业务的小微企业,近期为拓展业务、提高生产效率,投入大量资金购置高频冲床及相关配套设施,导致资金流转出现困难。

浙江农商联合银行辖内余姚农商银行客户经理在上门走访时了解到该公司的融资需求后,积极响应、迅速行动,充分发挥快速调查、快速决策、快速审批优势,为该公司新增授信100万元,总授信额度达370万元,为其后续运营和发展提供了充足的资金保障。

阳城农商银行
持续深化供应链金融服务

今年以来,山西阳城农商银行聚焦产业链上下游小微企业融资痛点,全力打造以“项目+供应链融资”为代表的供应链产品体系,通过深度整合产业链上下游企业的信息流、物流与资金流,为企业量身定制金融服务方案,畅通产业链“微循环”。

为精准满足企业融资需求,阳城农商银行组建专业服务团队,深入煤炭、陶瓷、新能源、高端装备制造等多个行业,调研产业链各环节的运营特点与资金需求;创新推出“订单贷”“存货质押贷”“应收账款质押贷”等多款供应链金融产品。针对上游供应商,该行凭借核心企业的采购订单,提供订单融资服

务;对于下游经销商,以存货质押等方式,缓解其资金周转压力,实现金融服务对产业链上下游企业的全方位覆盖。

在服务过程中,该行充分发挥科技赋能优势,搭建数字化供应链金融平台,实现了对信息流、物流与资金流的实时监控与智能分析,不仅能快速评估企业信用风险,还能为企业提供在线申请、审批、放款等“一站式”金融服务,大幅提升业务办理效率,降低企业融资成本。

截至目前,该行已与超过100家企业开展供应链金融合作,累计发放供应链贷款1.2亿元,有效缓解了企业融资难题,助力企业扩大生产、稳定经营,进一步促进产业链协同发展。 田哲禹

三台农商银行
“贷款明白纸”理清企业成本账

为深入贯彻落实中国人民银行绵阳市分行关于降低企业综合融资成本的相关决策部署,四川三台农商银行坚持以客户为中心,于2024年11月启动企业融资成本明示试点工作,推出《企业融资综合融资成本清单》(即“贷款明白纸”),并于今年3月在全辖网点推广使用。

过去,企业在贷款过程中往往只能看到名义利率,却难以全面了解所有实际支出。针对此类现象,三台农商银行以“让客户算得清、看得懂、用得起”为目标,推出“贷款明白纸”机制。客户在贷款前,银行工作人员会与其共同填写一份清单,逐项列明贷款相关费用,并

统一换算为年化综合成本,做到“费用有明细,算法有依据,政策有说明”。

在“贷款明白纸”背后,是三台农商银行全流程优化、全链条减负的具体实践。数据显示,自全面推广“贷款明白纸”以来,三台农商银行整体融资成本同比下降显著,企业贷款综合年化成本平均下降31BP,小微企业客户满意度持续提升。

接下来,三台农商银行将以“贷款明白纸”为核心抓手,着力营造“流程简、成本低、体验好”的普惠金融生态,用实际行动助力更多企业“轻装上阵”,不断提升金融服务的温度与厚度。 郝礼震

和顺农商银行
为小微企业提供便捷金融服务

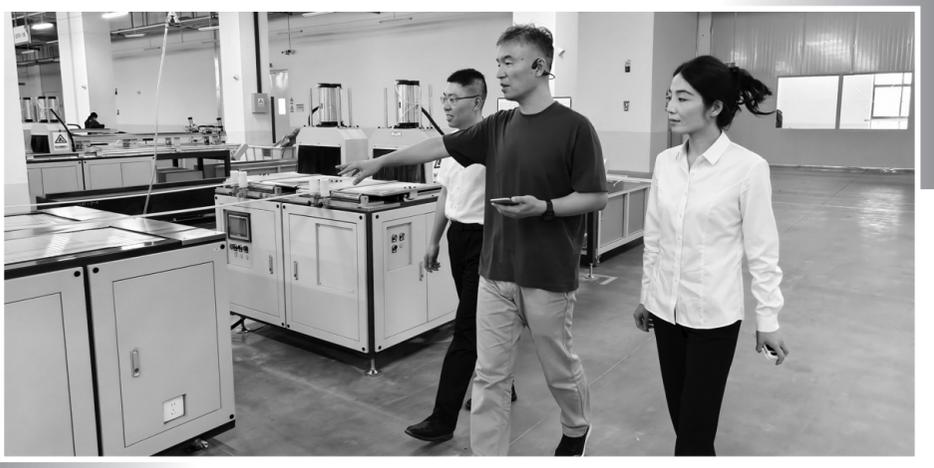
自支持小微企业融资协调工作机制推进以来,山西和顺农商银行积极响应相关政策号召,通过一系列优化措施,为辖内小微企业提供高效便捷的金融服务。

该行高度重视小微企业融资服务的精准性与高效性,成立专项工作小组,与政府、小微企业等多方紧密携手,构建起高效联动的“政银企”合作平台。该行班子成员积极与政府部门联动,带头深入企业一线,通过高频次的交流座谈、走访调研,全面摸清小微企业的经营动态与融资需求。该行客户经理通过上门走访、电话回访等“线上+线下”方式,持续摸排小微企业的金融服务需求,确保融资需求与金融

产品的无缝对接,极大地提升了金融服务质效。

针对小微企业融资面临的抵押难、担保难等问题,该行积极创新金融产品,优化贷款期限、还款方式,以适应小微企业的经营特点,有效降低企业融资成本;同时,结合不同行业小微企业的实际需求,开通“绿色审批通道”,主动协调优惠资源,提高审贷、办贷效率,做到“应贷尽贷、能续即续”。

该行不断深化与政府性融资担保机构的合作,为小微企业提供强有力的信用增进支持,助力解决小微企业的急用难盼问题,为小微企业融资提供更加稳健的保障,进一步推动小微企业高质量发展。 王玮璘



赣州维盛复合材料有限公司作为赣州经济技术开发区重点引进的科技型企业,因厂房即将投产,缺乏抵押物而陷入融资困境。江西赣州农商银行摒弃“抵押依赖”,将企业技术创新能力、市场潜力和团队实力作为核心评估维度,向该企业发放了500万元的信用担保贷款,成功为企业投产按下“快进键”。图为该行工作人员实地调研企业生产车间。 雷婷婷

安龙农商银行发放300万元贷款
助力家具家居批发城市建设

近日,贵州安龙农商银行以金融之力精准“滴灌”,贷款“输血”300万元助力小微企业主刘学健迈出事业发展的关键一步,为县域经济发展注入了金融动能。

据了解,刘学健是安龙县当地一位深耕木材加工及家具生产领域多年的小微企业主,其开办的高景荷艺家具加工厂占地约1.65万平方米,凭借精湛的工艺、良好的口碑以及对市场趋势的敏锐洞察力,在当地积累了稳定的客户群体,业务发展态势良好,且一年能为周边老百姓提供50多个固定工作岗位。然而,随着市场需求的不断增长,原有的生产基地已难以满足企业进一步扩大经营规模的需求。经过细致考察与综合评估,刘学健决定搬迁生产基地,并规划打造安龙县最大规模的家具家居批发城,旨在整合

产业链资源,为消费者提供更加丰富、优质的家具家居产品,同时进一步提升企业的市场竞争力和影响力。

但扩大经营规模、建设批发城并非易事,采购木材、钢材等都需要大量资金支持。正当刘学健为资金缺口发愁时,安龙农商银行在该辖区的网格管理工作人员在日常走访时了解到刘学健的融资难题和发展规划。该行迅速行动,组织专业团队对刘学健的企业进行全面评估,详细了解其生产经营、信用记录、项目规划和预期收益等情况。为了让刘学健能够尽快获得信贷资金,推进项目建设,安龙农商银行开通小微企业贷款“绿色通道”,结合实际,向刘学健确定的高景荷艺家具加工厂发放了300万元贷款。

安龙农商银行的这笔信贷资金就

像一场及时雨,精准地化解了厂区扩建的症结,助力家具家居批发城市建设项目得以顺利启动。“接下来,我们尚景荷艺家具加工厂将继续立足本地,生产更加优质的产品,带动当地木材加工和物流运输等相关产业协同发展,为老百姓创造更多的就业机会,帮助他们致富增收。”刘学健说道。目前,高景荷艺家具加工厂新基地的建设工作正在如火如荼地进行中,预计2026年,这座安龙县域内最大规模的家具家居批发城将正式亮相。

此次安龙农商银行快速解决刘学健工厂发展资金难题,是其践行“服务实体经济、助力小微企业发展”使命的生动体现。该行通过实际行动,切实解决了小微企业融资难、融资贵、融资慢等问题,为小微企业的长远、稳定发展保驾护航。 吴万里

金融“活水”精准浇灌邢襄沃土

(上接1版)2021年,宁晋农商银行的工作人员通过上门服务,为王龙涛发放了20万元贷款。此后,该行不断加大信贷支持力度,助力其扩建养殖场、扩大养殖规模。2024年末,该行再次发放一笔100万元贷款支持其开展鸵鸟孵化工作并打通线上销售渠道。

这位劳动模范滑动着手机银行APP的界面,感慨地说道:“农信社给了我们创业者很大的底气。”

在挟泉村的下沉式鸡舍中,退伍军入郝海成轻轻触碰按钮,富硒饲料就通过管道精准输送到了鸡舍中。“多亏了农商银行发放的200万元贷款,让我得以改良鸡场设计、创新饲料技术、优化饲料选择与配比。现如今,我饲养的鸡生产的鸡蛋营养价值更高了,在市场上供不应求。”他说道。为支持

蛋鸡产业发展,临城农商银行还同步支持河北嘉悦牧业发展有限公司500万元的扩建项目,串联起“饲料种植+生态养殖+有机肥生产”的闭环产业链。截至目前,该行通过2400万元专项贷款推动十余家农场优化升级,让蛋鸡产业孕育出循环经济生态圈。

强化金融创新:
精准“灌溉”的农信方案

邢台农信构建了“领导班子+机关部室+基层网点”三级联动机制来攻克融资壁垒。在顶层协同方面,邢台农信联合地方政府出台“一池两新万企”行动细则,并由18家县(区)市政府领导担任行动组长。在数据贯通方面,邢台农信与发改、工商、税务部门对接,成功获取12.73万家企业清单,并主动开展走访对接,全面提升金融服务的精准度。在“政银企”协同合作方面,邢台审计中心成功承办了邢台市政府召开的以“汇聚合力 赋能特色产业高质量发展”为主题的“政银企”对接会,参加企业2187家,达成授信意向449家,授信金额7.6亿元,为产业升级注入了农信能量。

邢台农信深入挖掘产业链特性,打造专属信贷产品。南和农商银行创新开发“宠物贷”,并实现快速审批与发放;宁晋农商银行打造的“电缆贷”,创新技术专利评估增值;临城农商银行创新的“享享贷”,切实做到了免担保、随借随还。同时,邢台农信还根据县域特色产业创新推出了“羊绒贷”“轴承贷”等70余种产业专属产品,护航企业在市场发展中破浪前行。

自“一池两新万企”行动开展以来,全辖5000余名干部职工心怀赤诚、脚踏热土,对20余万家企业开展走访,成功将千亿元金融“活水”送进千家万户。站在“太行泉城”建设的新起点上,邢台农信交出了一份沉甸甸的答卷:各项存款规模突破2600亿元,服务地方经济“蓄水池”进一步做大;贷款规模1782亿元,地方经济贡献度持续提升;减费让利超亿元,惠及万千企业。

当富硒鸡蛋装上快速车运往全国各地,防火电缆应用在国家重点工程,番茄盆栽在直播间被瞬间抢购一空,邢襄大地的产业脉搏,正随着金融“活水”的精准灌溉,奏响高质量发展的时代强音。

(上接1版)

丰硕成果:金融强农,绘就乡村振兴新画卷

在金融支持领域,武义农商银行展现出强大的魄力与担当。2024年,该行与武义县乡村振兴局携手发布《乡村振兴五年行动计划》,打算投放100亿元贷款精准“滴灌”农业农村发展的关键领域和薄弱环节。截至今年6月末,该行涉农贷款余额达228.85亿元,惠及3.63万户农户和涉农企业客户。

“金融+政务”的服务模式,让武义农商银行能够更加精准地把握客户需求,有效破解了信息不对称难题。近年来,该行依托“上门办”“生日礼”等贴心服务,开展客户走访4000余人次,收集了1200余位客户的金融服务需求;同时,不断深化“政银”合作,借助“工业企业数智管理服务应用”,全面收集3352家企业信息,给予151.07亿元授信,并发放98.98亿元企业贷款。这些举措赢得了客户的高度认可,客户满意度持续提升。

“庄稼医院”宛如一座知识宝库,汇聚了浙江省内众多专业知识扎实的实践经验丰富的农林牧渔专家。他们深入武义乡村,凭借精湛的专业技能和热忱的服务态度,累计为农户解

答了326个农作物生长管护、病虫害治理等方面的难题,服务范围覆盖武义县多个乡镇。

“庄稼医院”的价值还体现在农业发展模式的深刻变革上。其精准的技术指导成为农业转型升级的强大引擎,推动农业从传统的粗放型模式向现代精细化模式转变。以辖内某果园为代表,曾经平凡的果园,在科学种植管理技术的加持下,呈现出优美的田园风光,吸引了大量游客前来观光体验。

“老农天地”果园的成功转型,如同星星之火,点燃了乡村旅游、餐饮等相关产业的发展热情。原本宁静的乡村变得热闹非凡,农家乐里游客欢声笑语,农产品也拥有了更广阔的销售渠道。越来越多的村民在“家门口”就能找到合适的工作,收入来源更加丰富多样,共同富裕的美好愿景正一步步变为现实。武义农商银行在金融强农之路上的探索与实践,为乡村振兴提供了宝贵经验。展望未来,该行将继续与武义县农合合作,持续深化相关服务模式,不断扩充专家资源,将服务事项覆盖更多农业细分领域,进一步拓展服务内容;同时,加大对农村金融与技术服务宣传推广力度,为乡村振兴注入更强大的金融动能,奏响乡村振兴的最强音。