

盐山县农信联社 走访对接企业融资需求

近日,河北盐山县农信联社小贷中心积极落实省联社“一池两新万企”行动的相关要求,集中力量开展优质目标企业走访竟揽工作,全方位提升金融服务实体经济质效。

为确保精准对接无遗漏,该联社小贷中心客户经理组成专项小组,依托“冀农微银”小程序高效管理走访任务,切实做到对名单内优质企业100%实地走访到位。通过深入企业生产车间,该联社小贷中心的工作人员详细了解了相关企业的经营状况、融资需求和未来发展规划,掌握了第一手资料。

在扎实走访和充分调研的基础上,该联社小贷中心快速响应,精准匹配企业融资需求,并提供充足的信贷资金支持。仅今年6月一个月,该联社小贷中心就累计向小微企业及个体工商户发放贷款286万元,切实解决了部分经营主体的资金难题,助力其发展壮大。值得一提的是,在此次专项行动中,该联社小贷中心成功为名单内重点企业——某帘业有限公司发放了50万元贷款,及时满足了企业资金周转需求。

下一步,盐山县农信联社小贷中心将持续深化“一池两新万企”行动,加大客户走访力度,优化信贷审批流程,不断提升金融服务的精准度,为激活县域经济,培育新质生产力注入源源不断的金融“活水”。**王金博 石金魁**

海盐农商银行 发放“科创信用贷”

近日,浙江农商联合银行辖内海盐农商银行海塘分理处向浙江某新材料科技有限公司成功发放了500万元“科创信用贷”,有效解决了这家成长型科创企业的资金周转难题。

浙江某新材料科技有限公司是一家坐落于海盐县西塘桥经济开发区的科技型企业,专业从事危险化学品生产经营。该公司拥有先进的生产设备、雄厚的技术力量和完善的质量管理体系,与多家国企、上市公司保持着长期稳定的合作关系。

然而,随着公司业务规模不断扩大,资金周转压力成为制约其发展的瓶颈。海盐农商银行海塘分理处的工作人员在实地走访过程中了解到该公司的融资需求后,迅速开展尽职调查,量身定制融资方案,仅用几天时间就完成了500万元“科创信用贷”的审批与发放。

该公司负责人感慨道:“从需求对接到资金到账,海盐农商银行的一条龙高效服务远超预期!这笔资金不仅保障了企业生产,更让我们在行业竞争中抢占了先机。”

该公司的案例,正是海盐农商银行全行上下如火如荼地开展“抓客户、拓市场、控风险”专项活动的一个生动缩影。据悉,自活动开展以来,该行工作人员已累计走访企业1600余家,新增投放企业贷款2.3亿元,为当地相关企业发展提供了强有力的金融支撑。**黄悦智 沈鑫**

通山农商银行黄沙支行 为企业精准匹配“商业价值贷”

位于湖北省通山县某木业公司的生产车间里机器轰鸣,工人们正在加班加点赶制发往美国的家具订单。尽管出口销售额不断攀升,但该企业负责人张总却眉头紧锁:“海外订单已经排到了年底,但原材料价格波动大,所以必须囤货。欧洲客户看中了我们的户外家具样品,可新生产线投资需要一大笔资金,钱从哪儿来?”

关键时刻,湖北通山农商银行黄沙支行以“不抛弃、不放弃”的服务精神,基于该企业近3年纳税评级均为A且为通山县前100名纳税企业这一现状,为该企业提供精准匹配了“商业价值贷”。仅用了一周时间,该支行就将700万元贷款成功发放到了企业银行账户上。在这笔信贷资金的支持下,该企业的新厂房得以提前动工,户外家具生产线也得到了顺利投产。当该企业首笔50万元的欧洲订单成功发货时,张总感激地说道:“没想到通山农商银行这么懂我们企业人的难处,这笔钱真是雪中送炭!”

这个故事没有惊天动地的情节,却诠释了农商服务的真谛:用脚走访,才能听见机器轰鸣声背后的资金渴求;用心设计,才能把标准化产品变成“救命定制方案”;用情陪伴,才能真正与企业 在风雨中共成长。未来,通山农商银行黄沙支行将继续执金融之笔,为更多小微企业书写破局新篇。**陈新华**

大同农商银行多维发力

构建蔬菜产业链金融服务体系

晨光照耀,马辛庄村的温室大棚里,新一批蔬菜已悄然进入成熟期。棚内,温度、湿度实时监测数据在屏幕上跳动,水肥一体化灌溉设备精准启停,这片被大同农商银行金融“活水”持续滋养的土地,正酝酿着又一轮丰收的喜悦。

凌晨五点,振华蔬菜水果批发市场已渐显忙碌。商户老王轻点手机银行APP申请了一笔10万元的“晋享贷”。资金到账后,他顺利接满载西韩岭乡北村新鲜番茄的货车——这些刚从温室大棚里采摘的番茄,带着晨露的清新,即将通过市场流转,端上周边居民的餐桌。作为大同市“菜篮子”工程的重要保障平台,振华批发市场里的众多小微商户,一直是大同农商银行重点扶持的对象。从田间到市场,金融力量正悄然串联起一条新鲜的民生供应链。

除振华批发市场外,供销社农贸市场作为大同市居民“菜篮子”体系中不

护航小微企业成长

可或缺的一部分,长期以来保障着大同城乡居民四季都能吃上优质菜、放心菜。为了更好地服务市场内商户,大同农商银行在供销社农贸市场举行了信用市场挂牌仪式,重点推广“晋享贷”产品。同时,该行建立了常态化走访机制,组织客户经理深入柳港园便民市场、西环花卉生态园等农产品批发市场,主动对接市场内商户的资金需求,利用线上办贷平台、“晋享e付”特色产品等,量身定制金融服务方案。截至今年6月,该行累计为农产品批发市场内百余家商户提供信贷资金支持,累计投放涉农普惠贷款超2000万元。

为助力农村蔬菜种植产业发展,该行精准聚焦种植户及农场负责人的资金需求,创新开设金融微讲堂,为当地种植户讲解优惠金融政策与贷款办理流程。除此之外,该行工作人员还面对面为农户答疑解惑,手把手协助他们注册电商平台、对接供货渠道,全

力培育了一批既懂融资又懂科技、电商的新型种植户。

该行将促消费与惠民生深度融合,构建起“金融+民生”数字化服务体系,着力打造更普惠、智能的支付生态。依托“最美背包客”大走访、大营销活动,该行20个营销小组深入摸排走访,为批发市场内各类商户免费办理“晋享e付”收款二维码,贴心摆放在店铺醒目位置,并同步免费安装语音播报器。针对收款延迟到账、语音播报故障等突发情况,该行工作人员坚持第一时间上门排查解决,全力保障商户经营顺畅无阻。

从蔬菜大棚的科技赋能,到批发市场的智慧升级,大同农商银行正在构建覆盖蔬菜全产业链的金融服务体系,以金融力量精准灌溉现代农业,推动传统农业从分散经营走向产业集群,让金融“血脉”持续滋养产业链上的每一个环节。**宋建波**



今年以来,山西翼城农商银行坚守普惠金融的初心与使命,以问题为导向,精准发力、靶向施策,聚焦公职人员、购房人群及种植养殖大户三大核心群体,为其提供源源不断的信贷资金支持。截至目前,该行已投放信贷资金1500余万元,切实做到了让金融“活水”精准滴灌县域经济沃土。图为该行工作人员实地走访调研客户融资需求。**李雅坤**

张北农商银行实行“一揽子”举措

做小微企业“金融后盾”

今年以来,河北张北农商银行积极贯彻落实省联社、张家口审计中心“1357”战略规划,以“一池两新万企”行动为抓手,将服务小微企业作为重中之重,通过产品创新、服务优化、成本归降、流程再造等“一揽子”举措,持续提升金融服务质效,为县域小微企业蓬勃发展注入强劲的金融动能。截至6月末,该行各项贷款余额58.38亿元,较年初增加4.87亿元。其中,企业贷款纯增1.46亿元。

该行精耕细作,全力打造覆盖企业全生命周期的专属产品体系。针对起步阶段的“幼苗”企业,该行推出“兴商贷”“乡情贷”“新民贷”等产品,这些产品以低门槛、高灵活度的特点,助力企业迈好创业第一步。该行聚焦包括“专精特新”企业在内的优质企业客户,重磅推出“专精特新贷”产品,并为

相关企业提供最高1000万元的贷款额度,以快速审批和随借随还的极致便捷体验,满足相关企业的跃升需求。

张北农商银行组建“一池两新万企”行动“红马甲”走访小队,建立常态化走访对接机制,深入企业一线,倾听企业负责人心声,帮助他们排忧解难。今年以来,该行工作人员累计走访小微企业40余家,发放贷款1.08亿元,与众多企业建立了长期稳定的合作关系。

该行一方面大力推广“无还本续贷”政策,为符合条件的小微企业提供无缝衔接的信贷资金支持。今年以来,该行已累计为14家小微企业办理贷款业务,金额累计2.0亿元,有效解决了企业“过桥”难题。另一方面,该行不断简化贷款审批流程,致力于让企业融资更快、更易、体验更佳,为

企业后续健康稳定发展提供充足的资金保障。

在积极提供金融服务的同时,张北农商银行高度重视风险防控与规范运营。该行制定完善实施细则,明确免责条件,加强员工培训,提升履职能力,增强金融风险防范意识,营造“敢贷、愿贷”的良好氛围;建立健全普惠信贷数据治理体系,强化数据监测分析与抽查核实,确保数据真实、准确、可靠,为精准决策和有效风控筑牢了坚实根基。

服务小微,使命在肩。下一阶段,张北农商银行将始终秉承“立足本土、服务‘三农’和小微企业”的市场定位,以更创新的产品、更贴心的服务、更实在的举措,做小微企业成长路上最坚实的金融后盾,为地方经济繁荣发展贡献源源不断的农商力量。**任玥玮**

百姓,通过金融“活水”精准滴灌,帮助村民们过上了幸福生活。对此,赵峪村村支书郭学怀深有感触:“涉县农商银行是咱老百姓身边的银行,对村民干事创业的帮助很大!”

统筹推进全面对接 创新产品多维发力

自“一池两新万企”行动开展以来,邯鄲农信明确行动目标和方向,细化“两新”走访、“政银”合作、产品创新、宣传推广等重点任务,为开展“一池两新万企”行动提供了清晰指引。

截至目前,邯鄲农信辖内17家县级行社均与当地政府部门签订了《“一池两新万企”行动战略合作协议》。全市农信系统聚焦产品创新、流程优化、政策保障三大维度,着力构建差异化金融服务体系;针对小微企业和涉农主体经营特点、资金需求,创新特色信贷产品,有效提升了信贷服务的精准度。

下一步,邯鄲农信将继续保持“闯”的精神、“创”的劲头、“干”的作风,以更加坚定的决心、更加饱满的热情、更加务实的作风,扎实推进“一池两新万企”行动向纵深发展,在服务实体经济、助力乡村振兴中展现新作为、作出新贡献。

湘潭农商银行

“福祥·政采贷”助企纾困

近日,湘潭农商银行岳塘支行成功为市内某建设公司发放了250万元的“福祥·政采贷”,以高效、便捷的金融服务解决了企业中标政府采购项目后的资金周转难题,为实体经济注入了源源不断的金融“活水”。

近期,该建设公司中标政府工程项目后,面临材料采购、人工成本等短期资金压力,加之缺少有效抵押物,导致在融资方面陷入窘境。湘潭农商银行了解到该公司的经营痛点后,立即开通“绿色通道”,以派单的方式将企业需求推送至辖内岳塘支行。该支行迅速响应,立即派遣工作人员上门对接,仅用3个工作日就完成了“福祥·政采贷”的报审与放款。“这笔资金来得

太及时了,不但放款迅速,利率还比普通贷款低!”该公司负责人对湘潭农商银行的高效服务连连称赞。

“福祥·政采贷”不仅是湘潭农商银行金融支持实体经济的有力举措,更是其践行社会责任的真实体现。该产品不但为企业参与政府采购项目解除了后顾之忧,更创造了政府、企业与银行三方共赢的良好局面。

下一阶段,湘潭农商银行将继续坚守“支农支小支实”使命,持续加大“福祥·政采贷”的宣传推广力度,以支持小微企业融资协调工作机制为重要抓手,实实在在地助力企业降本增效,为地方经济高质量发展持续赋能。**王子豪**

永济农商银行

创新贷款产品支撑渔业发展

今年以来,山西永济农商银行充分发挥农村金融主力军作用,锚定辖区特色养殖产业,创新金融产品、优化服务模式、加大信贷投放力度,以金融“活水”助力黄河滩养鱼产业发展。

针对黄河滩养鱼周期长、资金需求大的特点,该行创新推出专项贷款产品,切实满足广大渔民的信贷资金需求;同时,提供线上贷款服务,简化贷款审批流程,帮助养殖户解决饲料采购、设备升级等资金难题。该行组建金融服务小分队,开展“千人进千企访万户”活动,主动下沉服务,为养殖户送“贷”上门;同时,量身定制授信方案,缩短贷款审批周期,支持养殖户建设现代化养殖基地。

该行积极聚焦绿色产业、智慧农业等领域,全力提供产业链延伸服务,从种苗培育到深加工,为产业链上下游经营主体提供全链条资金支持,助力其建成种苗基地、饲料加工厂,进一步织密销售网络,成功打造“黄河鲤鱼”这一生态鱼品牌,为乡村振兴注入了强有力的金融动能。截至6月末,该行普惠型小微企业贷款余额16.28亿元,较年初增加2.04亿元;普惠涉农贷款余额44.29亿元,较年初增加1.73亿元。

下一阶段,该行将继续聚焦主责主业,加大对区域特色产业的支持力度,全面提升金融服务质效,助力地方经济高质量发展。**何红星**

桐庐农商银行

助力小作坊做成“大产业”

豆腐压盘、摊凉豆腐干、运送装盒……清晨五点,杭州桐庐荣昌食品有限公司(以下简称:桐庐荣昌食品公司)的生产车间内已是一派繁忙的景象。

该公司的前身是桐庐县莪山乡莪山村的一个小作坊,创业初期仅雷晓华夫妻两名员工,当时主要自产自销手工制作的豆腐干。随着销售渠道的拓宽,雷晓华决定成立公司并扩大生产规模,然而资金短缺成了其转型发展的“拦路虎”。浙江农商联合银行辖内桐庐农商银行莪山支行的工作人员在走访中了解到他的相关情况后,第一时间制订信贷方案,为其发放了300万元贷款,帮助其实现小作坊到大车间的“成长”。

随着桐庐荣昌食品公司业务的发展,其生产规模不断扩大。桐庐农商银行莪山支行又采用“信用+抵押”的组合方式,累计为该公司发放了650万元贷款,支持其购置原材料、设备并进行生产车间标准化改造。相伴20多年,从莪山畚族乡的小作坊,到如今横村镇的现代化工厂,桐庐荣昌食品公司让传统豆制品焕发出新的活力。2024年,该公司产值超2000万元。

近年来,为有效支持县域豆制品产业及相关企业发展,桐庐农商银行通过创新服务模式、精简贷款流程等举措,切实解决了豆制品企业(作坊)的“融资难、融资贵”问题。截至目前,该行已累计为辖内125家豆制品加工企业经营者投放信贷资金4429余万元。**邱艳芬 李超**

南漳农商银行

发放首笔“好企贷”

近日,湖北南漳农商银行成功发放了全县首笔“好企贷”,为南漳县某省级农业产业化重点龙头企业注入了500万元的金融“活水”,有效解决了其因扩大经营规模面临的流动资金短缺问题。

该企业成立于2017年,多年来通过“公司+农户+农民专业合作社”的订单农业模式,建设优质稻谷订单种植基地超10万亩,带动当地1.8万户种植户致富增收,企业年均营业额超1.2亿元,是省级农业产业化重点龙头企业。

以南漳农商银行党委委员、行长张涛为领队的调研小组在常态化入户走访中精准捕捉到该企业的发展痛点。了解到其正处于稳步发展的

关键期,在仓储扩建、设备更新、产品研发等方面的资金需求日益增长,但传统融资模式手续繁复、抵押担保门槛高,难以高效满足企业的流动性资金需求。为切实解决企业融资难题,该行迅速成立工作专班,通过靠前服务、全程跟进,为企业量身定制融资方案,积极运用“重信用、轻抵押”的金融产品——“好企贷”,及时解决企业融资难题。

随着500万元“好企贷”资金如及时雨般注入企业账户,不仅有效填补了该企业因规模扩张产生的流动资金缺口,更保障了企业智能化加工生产线改造项目的顺利推进,为企业后续进行技术改造及产品研发注入了强劲动能。**余文婉**

南皮农商银行

为产业园区注入金融“活水”

今年以来,河北南皮农商银行深入开展“一池两新万企”行动,以“重执行、快落实、善作为、敢担当”的干劲,积极办好“金融为民、效益优先”两件大事。近期,该行与南皮滏源电镀产业园区同频共振,助力园区内企业改造升级,为打造绿色工业园区、推动县域经济高质量发展注入源源不断的金融“活水”。

南皮县被誉为“北方五金之乡”,县域内五金加工行业众多,为该县支柱产业性产业。2020年,为积极响应国家环保政策号召,南皮县委、县政府决定成立南皮滏源电镀产业园。长远来看,该产业园的成立必将提升园区内企业的核心竞争力、优化产业结构、提高经济效率,为南皮五金行业的持续

健康发展作出重要贡献。

自南皮滏源电镀产业园项目立项以来,南皮农商银行领导班子高度重视,围绕园区内企业客户的相关需求开展深入互动,提出合理建议,制订金融支持方案,确定信贷支持方向,及时为园区建设发放了4000万元“项目贷”,为该行“进园区”工作筑牢了实践根基。

该行结合南皮滏源金属电镀园的自身经营特点,创新研发“河北滏源金属入园贷”特色信贷产品。该产品自推出以来,受到园区内企业的广泛认可,及时缓解了相关企业的“融资难、融资贵”问题。截至目前,该行已累计为南皮滏源电镀产业园内的13家企业发放了2440万元的“河北滏源金属入园贷”。**王世钰**