

灵山县农信联社
护航鱼苗产业发展

近日,广西灵山县淡水鱼苗出口越南首发仪式隆重举行,广西灵山县农信联社受邀参加活动。

多年来,该联社积极践行“助农惠商,繁荣荔乡”的企业使命,坚持服务“三农”,立足当地特色产业可持续发展,通过构建“全周期+定制化”的金融服务体系,全方位护航鱼苗产业发展。该联社积极创新信贷产品,为养殖户量身定制“鱼苗贷”,简化审批流程,解决其资金周转难题;创新供应链金融,精准覆盖育苗、养殖、销售全链条,助力水产养殖产业链上下游协同发展。

邓海仙 余文华

怀仁农商银行
金融“活水”促进创新成果转化

近年来,山西怀仁农商银行聚焦当地生物医药产业集群建设,积极发挥金融支撑作用,以规上企业、高新技术企业为核心服务对象,依托其强劲发展势头,深度对接产业金融需求。截至目前,该行已累计为当地医药制造及医疗器械领域优质企业发放贷款突破2亿元。

通过信贷资金的强力驱动,该行重点推动关键工艺技术创新和高附加值产品开发,有效促进了前沿科技成果向现实生产力的高效转化,为提升区域生物医药产业的核心竞争力和整体发展能级注入了强劲动力。

在金融“活水”的持续滋养下,当地生物医药产业展现出蓬勃生机,产业规模已达百亿元,主要产品涵盖中成药、化学药、原料药、生物制药、抗生素、软袋输液、医药中间体7大类200多个品种和规格,形成了丰富多样的产品矩阵,充分彰显了产业集群的创新活力与综合实力。

李伟

云梦农商银行
发放“中小企业价值信用贷”

近日,湖北云梦农商银行城关支行成功向湖北祥云文旅景区发放“中小企业价值信用贷”,有效破解了景区升级改造的融资瓶颈,为云梦文旅品牌建设注入了强劲的金融动能。

据悉,祥云文旅景区是云梦县重点打造的特色文旅项目,旨在构建集文化体验、生态观光、休闲度假于一体的综合旅游目的地。云梦农商银行城关支行在常态化走访的过程中,精准捕捉到景区运营方因缺乏适合抵押物而面临融资难题的实际情况后,高效运用“中小企业价值信用贷”专属产品,为其发放100万元纯信用贷款,以高效务实的农商服务疏通文旅企业融资堵点。

喻晨曦

元江县农信联社
为特色产业送“金融东风”

在云南省元江县因远镇,这个以沃柑、柚柑为主的传统柑橘产区,一场产业转型正悄然上演。

有着9年传统橘类种植销售经验的李大哥,率先捕捉到金秋砂糖橘的商机。他奔赴四川种苗基地潜心研学数月,决定在原有150亩沃柑、柚柑的基础上,再开辟150亩金秋砂糖橘种植园。然而,流动资金不足的情况让他一时犯了难。正在此时,云南元江县农信联社因远信用社工作人员主动上门走访,深入了解产业前景后,果断将其原有的50万授信额度追加至80万元,为产业升级注入强劲动力。

长期以来,元江县农信联社以“金融顾问”的角色精准对接农户需求,持续加大涉农信贷投放、创新金融服务模式,助力特色产业成长为乡村全面振兴的坚实支柱。

杨子珊

随州农商银行殷店支行
精准满足企业融资需求

日前,湖北随州农商银行殷店支行以优化金融服务为抓手,精准对接当地特色产业需求。

为了让好政策真正落地,该支行客户经理们坚持“腿勤嘴勤”,开展地毯式走访宣传,同时深入了解企业的实际需求,并据此为其量身定制融资方案。

该支行开辟“绿色通道”,简化审批流程,与劳动就业局和担保公司高效协作,精准筛选符合政策的企业及个体工商户名单,以最快的速度将贷款发放到小微企业和个体工商户手中。在该支行的持续贷款支持下,当地某食品企业完成了从“小作坊”到“正规军”的蜕变。在此基础上,该支行注重加强贷后服务,客户经理定期开展回访,持续关注客户资金使用情况,并根据企业不同发展阶段,为其推荐适合的金融产品组合,以及提供政策、财务咨询等增值服务。

李健

响水农商银行提升金融服务质效

支持地方经济高质量发展

近年来,江苏响水农商银行积极发挥地方金融主力军作用,围绕政府发展规划,聚焦主责主业,坚持支农支小,优化金融服务,全力支持响水经济高质量发展。

该行坚守战略定位,持续加大农户贷款投放力度,大力推广整村授信等主动送“贷”上门服务模式,扩大授信覆盖面,依托普惠小额信用贷款等产品加大对农户贷款的支持力度;继续加大对原农村建档立卡低收入农户、原农村建档立卡边缘户中有劳动能力低收入人口的信贷投放,支持农村建档立卡低收入人口就业创业。

该行不断下沉服务重心,延伸服务半径,在全县建设108个农村金融便民服务点,为村民提供查询、取现、生活缴费等服务;代理发放社保卡累计52.63万户,将30余项社保业务下沉至网点办理;与医保局合作推进“15分钟医保服务圈”项目,将医保服务延伸到

银行柜面;在政务中心便民驿站布放2台征信自助查询机,切实为市民提供便利;优化适老服务流程、完善适老服务设施,进一步深化金融为民内涵。在此基础上,该行延续减费让利政策,灵活运用普惠政策工具,有效减轻企业的融资负担。

该行着力打好信贷支持、助企纾困、减费让利、差异化服务的金融“组合拳”,加大信贷投放力度,提升金融服务质效,积极贯彻落实支持小微企业融资协调工作机制,开展“千金万户走大访”活动,加大贷款支持力度,积极推广“无还本续贷”政策,切实帮助企业缓解资金周转困难。依托“小微贷”“农担贷”“富民创业贷”等普惠政策性贷款,该行有效减轻企业对抵押物的依赖度,切实降低企业融资成本。在此基础上,该行加强与省农担公司、财源担保的合作,为企业融资提供更多担保渠道,解决企业担保难问

题;加强“政银企”对接,了解商协会会员生产经营情况和金融需求,做好跟踪服务,引导更多金融“活水”流向实体经济。

该行加大对新型农业经营主体信用信息的归集应用力度,着力开展“信用用户”“信用村”“信用镇”评定及新型农业经营主体信用评价工作,持续加强评定结果在信贷支农和乡村治理等方面的运用,将村民“无形”信用资产转化为“有形”信贷资金;全面推进诚信宣传进社区、进企业、进农村、进校园,引导公众珍爱信用记录,提升全社会信用水平;充分利用公众号、短视频等方式扩大宣传覆盖范围,着力营造“人人关注信用、人人参与信用治理”的良好氛围;持续加强与人民法院、公安机关的联动配合,保持依法清收高压态势,全面打击“拖、欠、躲、赖”,着力营造“守信受益、失信惩戒”的社会信用环境。

王卓



近年来,山西曲沃农商银行深植山西农信“背包精神”,以实际行动践行支农惠农使命。该行客户经理传承“背包入村、服务入心”的优良传统,携带移动终端设备走村入户,将金融服务送到田间地头,真正实现客户“立等可贷,一次不跑”。图为该行工作人员深入史村镇张范蔬菜园区,了解农户金融服务需求。

牛青武

都安农商银行 激发消费活力助燃“夏日经济”

“连雨不知春去,一晴方觉夏深。”盛夏已至,滚烫的不仅是气温,还有一路飙升的“夏日经济”。广西都安农商银行深植本土,结合当地实际,紧扣区域资源禀赋,全方位摸排重点领域需求,赋能实体经济触角不断延伸,以多元金融产品精准嵌入消费场景,既为商户纾困赋能、排忧解难,更持续为消费活力“添柴加火”。

夜幕降临,都安县的夜市、街区、广场热闹非凡,小吃摊、烤肉店、游戏摊位等琳琅满目。都安农商银行工作人员组成营销小分队穿梭其间,逐户走访,细致了解摊主资金需求与经营现状,结合实际推介适配的信贷产品,为其拟定专属授信方案。依托“桂盛富民金融服务平台”,客户通过手机即可实现“资料现场审、拍照线上申、贷款5分钟到账”全流程服务,让金融服务与夜市经济发展节奏相

互契合、协同发力。截至6月末,该行主动为夜市经营主体发放专项贷款累计303笔、金额达6262万元,受益就业人员1500余人。

凭借“清凉世界+果冻水”的独特优势,广西都安瑶族自治县吞榜、九灵、九顿、大庄葫芦等天窗名气渐响,吸引省内外游客前来,沉浸式感受夏日里的沁爽清凉。村民们顺势而为,依托本地资源巧建特色民宿、露营地与农家乐,聚力发展“清凉经济”。都安农商银行主动靠前服务,针对该产业链上各类经营主体的资金需求,积极推广“特色产业富民贷”“民宿贷”“装修贷”等专属金融产品,实施精细化、差别化的信贷政策,为村民量身定制多渠道融合的金融服务方案。如今,吞榜天窗民宿、大头民宿、半岛农家乐、响水关、“一条会开花的河”海菜花基地已然成为当地热门“打卡点”,

为夏日文旅经济注入充沛活力。截至6月末,该行累计向42户经营主体发放贷款、金额达1295万元。在金融“活水”润泽下,这片曾经“养在深闺”的山水,正演绎着更多“诗与远方”的精彩故事,让村民们在家门门口就稳稳端住了生态“饭碗”。

炎炎夏日,气温持续攀升,都安县城各大商超里空调、电冰箱等家电卖场、家居市场人头攒动,降温电器、冰冻消暑食品等“清凉产品”成为消费市场的“宠儿”。面对这波消费热潮,都安农商银行主动布局场景金融,以“消费贷+经营贷”双轮驱动模式,精准激活县域消费市场与实体经济活力,针对小微商户融资“短、频、急”的核心诉求,高效匹配资金需求。截至6月末,该行已为家电卖场、超市、冷饮批发店等182家消费领域商户、累计提供资金支持6880万元。

谭莉梨

海南农商银行“田间筑梦人”系列报道之四

海南农商银行屯昌支行用足“金融饲料”

“贷”动黑猪产业链提质增效

作为服务“三农”、小微企业的地方金融主力军,海南农商银行屯昌支行坚守支农支小主责主业,围绕县域“一园三区两中心”产业布局,以优质服务精准滴灌特色农产品产业链,用足“金融饲料”,育肥屯昌黑猪,“贷”动黑猪全产业链发展,赋能乡村振兴。

“多亏了农商银行提供的50万元经营贷款,让我这近千头生猪的口粮有了保障。”看到刚刚到账的贷款资金,养猪能手付大哥高兴地说道。经过多年发展,付大哥的养殖场已实现机械化喂养、培育和销售一体化,然而,随着养殖规模的不断扩大,黑猪的饲料费用压力也逐渐加大。该支行客户经理在回访过程中了解到这一情况后,第一时间上门对接,根据付大哥的实际经营情况,迅速为其授信50万元,了解了付大哥的燃眉之急。

海南某生物科技有限公司主要从事黑猪饲料的生产与销售,是县域重点产业企业。自扎根屯昌县以来,该

公司积极发展上游饲料加工产业,投建屯昌某生态农牧有限公司黑猪基地,拓展中游生猪养殖,种苗培育产业。如今,该企业已在屯昌全县建成100多个黑猪养殖小区,几乎覆盖每个乡镇,提供200多个就业岗位,带动1100户农户增收致富。为助力该企业高质量发展,海南农商银行屯昌支行分管领导多次带队上门走访对接,成功为其办理“一链通”保理授信1000万元。在此基础上,该企业计划将产业延伸至下游,逐步建立屠宰及食品加工厂,努力推动一二三产业融合发展,该支行也将继续通过创新合作的模式助其拓展黑猪市场。

“用屯昌黑猪香煎的五花肉和腊肠,口感好、味道非常棒!”近日,屯昌县某游客表达出对屯昌黑猪肉的喜爱。“屯昌黑猪以皮薄、肉嫩、味香而闻名,还是中国国家地理标志产品。目前,除了香煎五花肉和腊肠外,还有黑猪肉粽、黑猪肉涮粉等特色产

品。”该支行信贷支持的某商家负责人介绍道。

据了解,通过为县域10余家特色农产品商家授信和“政银企”联合直播宣传推介的方式,该支行大力支持黑猪腊肠、黑猪肉粽、黑猪肉干等特色农产品,助力黑猪产业打通“从养殖到餐桌”的全链条,让优质农产品直达省内外消费市场。“品牌+金融”的双轮驱动模式,为屯昌黑猪产业发展添上腾飞的双翼,有力提升了农产品附加值,成为助力特色产业提质增效、推动特色产业打造品牌、迈向高端的“金钥匙”。

“我们不仅要‘输血’,更要‘造血’!”海南农商银行屯昌支行相关负责人表示。下一步,海南农商银行屯昌支行将围绕县域产业布局,紧盯乡村振兴资金需求,深度对接特色产业企业和养殖户,不断创新金融产品,持续优化金融服务举措,拓展服务范围,加强特色产业金融供给,助力产业发展,推动乡村全面振兴。

王乙妃 林芳萍

抚州辖区农商银行

赋能林下经济点“绿”成“金”

近年来,江西抚州辖区农商银行主动发挥本土金融作用,不断完善绿色金融政策体系,创新转型金融服务模式,将更多金融资源向林下经济领域聚集。

在抚州市乐安县,蓬勃兴起的林下经济正成为生态与经济协同发展的新亮点。紫灵芝凭借其喜阴耐旱的特性,在林下空间找到了理想的生长沃土。今年,江西飞瀑源生态农业发展有限公司计划扩大种植规模,却遭遇了资金瓶颈。乐安农商银行工作人员在走访中及时了解到企业困境,立即启动快速响应机制,深入企业开展贷前调查,全面

评估经营状况和发展潜力,为其发放了200万元“财农信贷通”贷款,解决了企业的燃眉之急。

抚州市广昌县是全国闻名的食用菌生产大县。当地农户依托独特的气候资源,大力发展富民增收的林下食用菌种植。广昌农商银行聚焦“一村一品”特色产业布局,创新推出了“百福·茶树菇贷”“百福·岗梅贷”等信贷产品,重点支持赤水镇、水南圩乡等乡镇发展食用菌种植及岗梅等中草药材林下种植,既助力菇农实现“共富梦”,也助力中药材种植户“药材”变“钱财”。

郭强

临安农商银行

“金融灶火”蒸出共富好“馒”景

每年农历六月初一,是杭州市临安区湍口镇洪岭村独特的“过半年”,又称“馒头节”。如今,这个节日已演变为持续十五日、多村共庆的联欢盛典,过去用于节庆的“洪岭高山馒头”也已成为承载深厚民俗文化的非遗瑰宝和非遗传承人匠心不辍的见证。

为支持“洪岭高山馒头”非遗传承人精进技艺,浙江农商联合银行辖内临安农商银行业务经理作为代表参与各类展示交流活动,主动上门为其提供30万元专项贷款并办理“丰收一码通”,以便捷、安全、低费率金融产品,解决其外出展销收款不便的难题。如今,“洪

岭高山馒头”不仅获评“临安区十大特色小吃”,更在亚洲美食节上斩获“美食文化公园人气奖”。

在此基础上,该行持续创新打造“金融+非遗”模式,积极开展共富大走访,深入田间地头,精准了解洪岭村农户生产经营需求,为其定制专属贷款方案;组织员工积极参与馒头文化节活动,在实践中与农户形成合力,成功推动“洪岭高山馒头”走出深山。此外,该行积极利用线上平台宣传非遗文化,通过“亲情帮帮带”等渠道,有效链接文化传承与广阔市场,助力“洪岭高山馒头”销往四方。

叶楚楚

大城县农信联社

将金融资源向实体经济倾斜

近年来,河北大城县农信联社始终坚守“立足‘三农’、支持实体”的市场定位,持续优化金融供给,为区域经济高质量发展提供强有力的金融支撑。

该联社优先保障“三农”、制造业、小微企业等重点领域的资金需求,探索建立与实体经济需求相匹配的金融服务体系,持续优化资源配置以精准滴灌实体经济重点领域和薄弱环节。

该联社深入开展整村授信工作,建立农户信用档案,创新支农信贷产品,重点支持传统产业转型升级和新兴产业发展壮大,助力其构建现代产业体系;针对小微企业“短、小、频、急”的融资特点,量身定制差异化信贷产品,优化授信审批流程,切实提升小微企业金融服务的可

得性和便利性,确保金融资源向实体经济的重点领域和关键环节倾斜。

针对不同行业、不同规模企业的差异化需求,该联社开发特色化、专属化的信贷产品,持续优化业务流程,提高业务办理效率,建立常态化“银企”对接机制,定期开展走访调研,深入了解企业经营状况和融资需求,提供一对一精准金融服务,有效提升了金融服务的精准性和有效性。

该联社持续完善服务网络建设,优化网点布局,延伸服务触角;加强员工队伍建设,提升专业服务能力;建立多层次、广覆盖的服务体系,确保金融服务能够有效触达各类经营主体;注重加强与政府部门的沟通协作,共同营造良好的金融生态环境。

刘梦雨

临猗农商银行

助力“小甜瓜”成就“大产业”

家住山西省临猗县北辛乡的甜瓜种植户王某是当地有名的种植大户。2023年年初,他计划改善甜瓜种植技术,扩大种植规模,然而,资金问题使他犯了难。山西临猗农商银行了解情况后,主动上门对接,迅速为其办理授信10万元,及时为王某解决了资金难题。

该行始终坚持以党建为引领,建立“党委带头+支部包联+党员上阵”工作机制,充分发挥地缘渠道优势,积极走访农业农村局、地方党委政府等,寻求政策支持,凝聚行动共识;辖内各网点主动对接龙头企业、经销商、农民专业合作社,开通金融服务“绿色通道”,简化审批手续,缩短办理时间,满足产业

链各类经营主体资金需求。

该行积极探索特色产业发展新路径,大力支持“基地+农户”“公司+产业+农户”“农民专业合作社+基地+农户”等经营模式,创新金融产品及服务,推广“棚建贷”“果e贷”系列信贷产品,持续加大信贷资源供给,累计为辖内甜瓜产业投放信贷资金达9.6亿元。

该行组建金融宣传小分队,深入一线了解市场行情和销售经营状况,上门送政策、送资金、送信息,拓宽农产品销售渠道;同时,为产业链上下游客户提供包括授信建档、支付结算、普惠宣传等在内的全方位金融服务,切实将金融服务和金融关爱送到一线。

黄骁

阳原农商银行

“信用微企服务站”进驻市民中心

为深入贯彻落实普惠金融政策,切实提升小微企业金融服务可得性与便利性,近日,河北阳原农商银行在当地市民中心设立“信用微企服务站”,旨在进一步深化“政银”合作,延伸服务触角。

依托县市民中心的优势位置,“信用微企服务站”可直接触达大量前来办理政务事项的小微企业主与个体工商户,实现金融服务与政务服务的无缝衔接,极大提升了服务便利性。

为确保服务专业高效,该行提前对

驻点员工开展了“一池两新万企”专项行动内容深度培训,使其熟练掌握相关业务技能。以此为依托,“信用微企服务站”为小微企业提供便捷开户、高效结算、量身定做等综合金融服务,着力解决其发展过程中的痛点问题。

通过将专业的金融服务前移至政务事务事项的小微企业主与个体工商户,实现金融服务与政务服务的无缝衔接,极大提升了服务便利性。

李慧楠

泰顺农商银行南浦溪支行

初夏杨梅红 共富正当时

初夏的岩上村,漫山遍野的杨梅林挂满红果,村民们正忙着将刚采摘的杨梅送到仓储中心进行分拣。经过严格筛选后,这些新鲜杨梅将通过电商平台销往全国各地。

在浙江农商联合银行辖内泰顺农商银行南浦溪支行150万元信贷支持下,岩上村建成保鲜冷库,破解杨梅“上午摘下午烂”的保鲜难题;搭建抖音、微信视频号等电商直播平台,积极拓宽杨梅销售路径;研发四代防震包装技术,将运输损耗率从30%大幅降至3%。在

此基础上,泰顺农商银行南浦溪支行党支部与岩上村党支部建立党建联建标杆提升项目,创新“党建+金融+产业”帮扶模式,精准对接新型农业经营主体的金融需求,持续为杨梅产业注入金融“活水”。

截至目前,该支行累计为80余户种植户提供了总额1000余万元的普惠金融授信,重点支持农户进行标准化种植基地建设,优质种苗引进和有机种植技术升级,有效推动当地杨梅产业规模化、品质化发展。

周雅