

护航小微企业成长

沙湾农商银行
“科创贷”让企业展翼腾飞

今年以来,新疆沙湾农商银行全力谱写科技金融大文章,创新推出“科创贷”金融产品,为科创企业发展保驾护航。根据中国人民银行塔城地区分行推送的科创企业名录,该行工作人员迅速展开走访,目前已成功为辖区内6家科创企业提供信贷资金支持,金额共计7470万元。

该行相关负责人表示,推出“科创贷”产品是沙湾农商银行践行社会责任、支持实体经济创新发展的重要举措。未来,该行还将进一步优化金融产品和服务,加大对科创企业的金融支持力度,助力更多科创企业成长为行业领军者。同时,该行也将继续加强与政府及监管部门合作,共同营造良好的科技创新金融生态。 陈辉

梓潼农商银行
积极参与“政银企”座谈会

近日,四川梓潼农商银行积极参与梓潼县2025年“优化营商环境面对面”“政银企”(融资)专场座谈会,为当地企业发展注入金融动能。

座谈会当天,该行针对相关企业的融资需求,重点推介了“产业发展基金增信贷”“创业担保贷”等核心金融产品。这些产品以灵活的担保方式、优惠的贷款利率,赢得了参会企业负责人的广泛关注。

当天,梓潼农商银行与梓潼县蓝烽燃气有限责任公司成功签署了《银企战略合作框架协议》,并当场为企业提供了3000万元综合授信。此外,双方还就资金结算、代发工资及企业上下游供应链等综合金融服务达成深度合作意向,为企业后续稳健发展提供全方位的金融支撑。 周雪

广信农商银行
奔赴台州开展外拓服务

为深入践行金融惠民宗旨,切实打通金融服务“最后一公里”,履行“江西人民自己的银行”的社会责任,近日,江西广信农商银行外拓团队远赴480公里外的台州玉环市开展外拓金融服务。

抵达目的地后,该行工作人员携带移动终端设备,重点为广信籍在外创业、经商、务工人员推广专属信贷产品——“乡情贷”。依托前期收集的客户需求,该行外拓团队现场为符合条件的客户高效办理了预授信。总行审批团队同步开通“绿色通道”,显著缩短了贷款办理时间,有效降低了客户融资成本。短短一天半时间,该行工作人员就成功为12户在玉环创业、经商的广信籍个体工商户及企业授信400余万元。 余涛

盐山县农信联社马村分社
创新小微企业服务模式

今年以来,河北盐山县农信联社马村分社深入贯彻落实“一池两新万企”行动的相关部署,创新服务模式,优化金融供给,为小微企业高质量发展注入强劲动能。

该分社积极开展“走千企、访万户”专项行动,通过四维(经营状况、资金需求、发展潜力、信用等级)分析法,为小微企业进行精准“画像”。截至目前,该分社工作人员已走访小微企业1210家,并提供“一企一档”差异化服务。除此之外,该行还创新推出“园区金融管家”服务模式,针对正港工业园区内的相关企业,提供从开户结算到融资支持的全流程服务。截至6月末,该行已累计为相关企业授信6500万元。 夏维刚

(上接1版)

为支持汽车零部件、蔬菜配送等供应链企业发展,张家口农商银行成立了产品研发小组,多次赴市场、企业等进行深度调研,出台了《供应链融资业务管理办法》,并在此基础上制订了《供应链融资方案》,支持核心企业带动上下游供应链企业共同发展,并配套研发“车企贷”“彩椒贷”“玉米贷”等多项创新性金融产品,以更好地满足小微企业及个体工商户的多样化融资需求。

“银政”互动形成合力
“双基”共建高质量

张家口北羊食用菌家庭农场专注于滑子菇的全产业链运营,目前农场规模达115亩,场内建设有98座种植大棚,并配备了完善的水电灌溉基础设施,项目总投资超900万元。张家口农商银行的工作人员在走访对接过程中了解到该家庭农场因缺乏传统抵押物且食用菌存货质押存在存储周期短、估值难等风险,多次申请贷款均被其他银行拒绝,资金短缺问题迟迟未能解决。

运城农商银行以“陪伴式”服务

为农家乐创业者注入金融动能

王大哥是运城盐湖区柏口窑村的一家农家乐老板,凭借一手好厨艺和诚信经营理念,将一家小小的农家乐经营得红红火火。在他的创业路上,山西运城农商银行的金融支持始终相伴。从最初的资金需求到后来的店面扩张,农商银行的每一次授信都为王大哥提供了坚实的后盾。

2021年,王大哥在外地打工期间,慢慢练就了一手精湛的厨艺,尤其擅长烹制地道的农家菜。后来,他看到家乡运城的乡村旅游日渐红火,盐池景区的游客也越来越多,便动了自主创业的念头。最终,他决定回村开一家农家乐,想让前来游玩的客人既能尽情享受乡村的田园风光,又能品尝到原汁原味的农家菜,感受地道的乡土风味。

但真要开店,装修、置办厨具、购买食材样样都需要钱,王大哥手头的积蓄远远不够。正当王大哥为启动资金发愁时,运城农商银行新境支行的

客户经理在整村授信走访中了解到了他的困境。经过实地考察与综合评估,该支行客户经理发现王大哥不仅厨艺精湛,为人更是踏实可靠,当天就为他办理了5万元贷款。有了这笔资金支持,王大哥的农家乐——杏园农庄顺利筹备就绪,正式开门迎客。

杏园农庄开业后,王大哥的拿手菜清炖鸡、红焖鱼凭借地道的风味很快在当地打响了名气。恰逢运城文旅市场持续升温,杏园农庄的好口碑借着这股热潮迅速传开,不仅吸引了周边游客专程前来品尝,就连本地食客也常来打卡光顾,小小的店面很快就显得拥挤起来。到了2022年6月,王大哥看着络绎不绝的客流,又萌生了扩建店面的想法。

运城农商银行新境支行的客户经理在定期回访中得知王大哥的这一需求后,对农家乐的经营情况进行了重新评估,将授信额度提升至10万元,及

时解决了王大哥的资金难题。

到了今年初,王大哥的农家乐已经在当地小有名气。为了给客人们提供更好的用餐体验,他计划把店面搬到交通更便利的村口,并打造一个集餐饮、休闲、避暑为一体的特色农庄。在获悉王大哥的店铺升级计划后,运城农商银行新境支行的客户经理对项目可行性展开了全面评估,最终将王大哥的授信额度提升至20万元。王大哥信心满满地表示:“有了农商银行的资金支持,我有充足的底气把杏园农庄做成大品牌。”

如今,沿着凤凰谷至盐池景区的旅游环线,随处可见农家乐、民宿的招牌,形成了“吃农家饭、住农家屋、赏农家景”的乡村旅游新业态。在运城农商银行金融“活水”的浇灌下,越来越多像王大哥这样的返乡创业者在“家门口”实现了创业梦、致富梦,为乡村振兴注入了强劲动能。 薛武魁



今年以来,山西广灵农商银行聚焦蔬菜、瓜果等农副产品生产销售的高峰期,持续发挥地方金融主力军作用。该行结合整村授信、进村入企到户等专项行动,积极对接辖内涉农经营主体,助力“一村一品”特色产业扩面提质。截至目前,该行累计投放涉农贷款6.87亿元,其中发放蔬菜大棚类贷款近1亿元。图为该行工作人员实地调研蔬菜种植户的融资需求。 曹淑敏

汉川农商银行川东支行坚守主责主业

多措并举强微贷 实干担当提质效

今年以来,湖北汉川农商银行川东支行紧紧围绕上级行党委的相关决策部署,以全员投入、全员下沉、全员营销的奋斗姿态,推动微贷业务实现量质齐升、快速发展。截至6月末,该支行微贷余额较年初净增4472.35万元,微贷户数较年初净增56户。

该支行以支持小微企业融资协调工作机制、“六访六增”活动为抓手,深耕汉江正服装城、浙商产业园及周边核心商圈,着力打通金融服务“最后一公里”。该支行建立动态更新走访清单与分类台账,聚焦辖内重点客户,实行“一户一访、一类一策”精细化管理,确保走访方向明确、对象精准、行动高效;围绕纺织服装、食品加工、装备制造等重点产业,深挖上下游资源,探索链式营销模式,实现“走访一个、带动一批、辐射一片”的协

同效应;积极参与政府政策宣讲会、“银企”对接会,及时掌握相关政策导向与产业融资需求,快速响应跟进。该支行摒弃“任务式”走访心态,深入一线了解相关经营主体的融资痛点,定制专属服务方案,同时配套结算、代发工资等综合性金融服务,以进一步增强客户粘性。

该支行坚持“以客户为中心”的服务理念,狠抓“两类价值信用贷”“创业担保贴息贷”等特色金融产品的推广与应用,聚焦重点客群,通过政策解读、上门服务等方式,有效提升办贷效率和客户对于金融服务的满意度。截至6月末,该支行“创业担保贴息贷”余额较第一季度净增2490万元;“银担”共赢类贷款客户较第一季度净增29户,贷款余额较第一季度净增3045万元。

该支行坚持严管与厚爱结合、激励

和约束并重,着力打造一支信念坚定、能力过硬、作风优良、能打硬仗的员工队伍,坚持目标导向、过程管控,每日统计走访情况,每周通报工作进度,严格落实奖惩机制,激发员工积极性,营造“比学赶超、奋勇争先”的良好氛围;依托每日晨会、每周例会常态化开展产品知识、营销技巧等专题培训,不断提升员工综合素质和实战能力,增强服务客户、开拓市场的能力;以弘扬“三大精神”为抓手,引导员工进一步增强主动作为、勇于担当的思想自觉和行动自觉,培育艰苦奋斗、真抓实干的工作作风。

下一步,汉川农商银行川东支行将继续以敢为人先的破局思维、锐意进取的奋进姿态,真抓实干的务实作风,坚定信心、铆足干劲,为全行高质量发展贡献力量。 向振

量对接实效
持续跟进新业态

在“千企万户大走访”活动开展过程中,张家口农商银行依托政府提供的“底账”资源,编织起一张覆盖全辖的走访网络,通过专班统筹协调、分区有序推进,确保走访工作扎实推进。

通过实地调研走访,张家口农商银行对全市5.2万家注册小微企业进行“清单式”梳理、网格化对接。截至目前,该行累计走访小微企业5.27万家,并为其中978家提供授信,授信金额38.4亿元,授信37.55亿元。该行与张家口南山汽车产业基地、万全经济开发区等五个产业园区签订战略合作协议,创建信用小微企业26家,授信14家,授信金额2.57亿元,授信1.9亿元。

下一步,张家口农商银行将对已走访且有融资需求的企业、农户及新型农业经营主体等展开进一步对接,及时将客户需求转化为实际贷款投放。该行也将以“一池两新万企”行动为契机,持续强化营销意识,提升服务质效,为“塞外明珠”建设贡献更强大、更澎湃的金融力量。

萧山农商银行
助力打造“青年向往之城”

今年以来,浙江农商联合银行辖内萧山农商银行聚焦青年“就业、创业、乐业”需求,全方位助力萧山打造“青年向往之城”。

该行持续探索更适配青年需求的金融产品与服务,积极推广集金融消费、权益服务、身份识别等功能于一体的“萧然青才卡”——青年持卡可直接享受专属消费折扣、理财优惠等福利;同步推出的“萧然青才贷”则以灵活额度、优惠利率和快速审批等优势,为青年求学、生活周转等场景精准提供资金支持。

青年是城市发展的生力军,创业是青年的立身之本。该行从支持区域产业入手,为青年就业、创业创造更多新机遇;依托“2+N”金融产品结构和智能研发平台,发挥决策链短、授信审批高效等优势,为企业提供差异化、特色化、综合化金融服务。截至5月末,该行工作人员已走

访摸排小微经营主体1.24万家,发放贷款超166亿元。以该行支持的某高新技术企业为例,在获得2000万元纯信用贷款后,该企业第一季度订单量同比增长超20%,同时创造了不少适合青年的技术、管理岗位,在不断发展壮大的同时,吸纳了更多青年就业。除此之外,该行组建的产品经理团队不仅协助企业进行贷款申请,还帮助企业出谋划策、对接资源,提供“融资+融智+融商”综合服务,全力护航青年创业之路。

针对初创型企业,该行提供启动资金,为其撬动“第一桶金”;对于成长型企业,提供多样化的配套融资助力其转型提速。同时,该行还与当地妇联、团委等部门合作,为创业青年提供低息贷款、创业培训、政策咨询等一站式服务,从资金保障到能力提升再到政策对接,全方位为青年创业者保驾护航。 曹纯宁

尚义县农信联社
为企业解决资金周转难题

齐先生经营的宾馆与多家餐饮店,在尚义县商圈颇具影响力。然而,受包括市场环境波动在内的相关因素影响,近期齐先生遇到了资金周转难题,企业运营举步维艰。

抱着试一试的想法,齐先生向河北尚义县农信联社小贷中心提出贷款申请。该联社小贷中心迅速响应,组建专业团队深入齐先生经营的宾馆和餐饮店,详细了解其经营模式、市场前景、财务状况等信息;同时,多方收集资料,评估企业的还款能力与信用状况,以最快速度完成贷前调查。

基于严谨的调查评估,尚义县农信联社小贷中心认定齐先生的企业具备良好的发展潜力,决定为其发放40

万元贷款。从贷款申请到发放,整个流程高效快捷,极大地缓解了齐先生的资金压力。拿到贷款后,齐先生第一时间补充了宾馆和餐饮店的物资储备,按时发放了员工工资,企业运营逐

步恢复正常。

此外,尚义县农信联社小贷中心还为齐先生经营的宾馆及餐饮店办理了“聚合支付”收款码,帮助其进一步优化收款流程,提升资金回笼效率。

此次事件,是尚义县农信联社小贷中心践行普惠金融理念的生动缩影。长期以来,该联社小贷中心始终聚焦小微企业、个体工商户等群体的金融需求,不断优化服务流程,创新金融产品,提升服务质效。该联社工作人员通过主动走访、精准对接,及时为有需要的经营主体提供资金支持,帮助他们解决实际困难,为地方经济发展注入源源不断的金融动能。

下一阶段,尚义县农信联社小贷中心还将继续发挥自身优势,以更优质的金融服务,助力更多经营主体稳健发展,为尚义县经济繁荣贡献力量,书写金融服务实体经济的新篇章。 谢文星

崇阳农商银行
发放“知识价值信用贷”

“不用抵押房产土地,凭借企业知识和技能就能获得贷款,太感谢农商银行了!”当300万元信贷资金顺利到账,湖北汪老板难掩激动之情。这一幕,正是湖北崇阳农商银行推动“知识价值信用贷”落地见效的生动体现。

针对科技型小微企业普遍存在的“轻资产、难抵押、融资难”痛点,“知识价值信用贷”产品依托湖北科技型企业“智慧大脑”平台,构建以创新人才、研发投入、知识产权等七个维度为核心的量化评价体系,为企业提供精准的信用评级与授信依据,让无形的知识转化为有形的融资信用,切实解决企业资金周转难题。

近期,该社计划推进人才梯队建设与设备迭代升级,却因缺乏传统抵押物,难以进行贷款申请。崇阳农商银行城区支行获悉后,立即派客户经理提供上门服务,并为其推荐了“知

识价值信用贷”产品,协助企业负责人通过“智慧大脑”平台完成贷款申请。仅用3个工作日,这笔信贷资金便成功发放到了企业账户上。

“这笔贷款如同及时雨,彻底解决了公司研发投入的资金周转难题。今后,公司将抓住机遇,坚持‘技术立身’宗旨,加大产品研发力度,加速拓展全国市场。”深耕网络科技行业五年的汪老板表示。

截至目前,崇阳农商银行已累计为32家科技型企业授信1.05亿元,其中成功发放贷款7笔,金额2800万元。

崇阳农商银行相关负责人表示,该行将继续深耕本土,充分运用好“知识价值信用贷”产品,致力于将企业的技术实力切实转化为融资信用,高效破解科技型中小企业的融资难题,陪伴它们在县域经济舞台上稳健成长,为地方经济高质量发展贡献农商力量。 程余莲 李聪莹

蔚县农信联社
聚焦普惠金融 赋能企业发展

今年以来,河北蔚县农信联社小贷中心以“一池两新万企”行动为引领,紧扣普惠金融服务主线,聚焦园区经济与小微企业需求,以创新金融实践推动实体经济高质量发展,并交出了一张亮眼成绩单。

近日,蔚县农信联社小贷中心与蔚县四岔口仓储物流汽车综合服务园区正式签订战略合作协议,以创建信用企业园区为目标,构建全方位金融服务体系。此次合作,标志着双方将通过资源共享、优势互补,共同探索金融服务实体经济创新路径。

为破解园区内企业融资难题,蔚县农信联社小贷中心制订了专属金融服务方案。针对园区内企业“短、频、急”的资金需求,该联社小贷中心量身打造“园区微企贷”金融产品,支持企业设备采购、仓储扩容等;同时,开通“绿色通道”,将贷款审批时限压

缩至3个工作日内,实现随借随还、灵活用款。除此之外,该联社小贷中心还组建了专业服务团队开展密集式走访,建立“一户一档”需求台账,确保金融服务精准触达。

蔚县华维峰煤制品有限公司作为当地清洁煤加工领域的龙头企业,承担着政府清洁煤采购项目的核心供应任务,其环保型产品在政府招标中屡受青睐。然而,受制于行行850万元的贷款额度限制,该企业面临设备老化、原材料储备资金短缺等难题,亟待走出“有订单、无产能”的现实困境。蔚县农信联社了解到这一情况后,第一时间响应企业需求,迅速抽调风控、信贷等多个部门的骨干力量,组建一支针对性强的专项小组,通过“企业经营流水+资产价值”双维度评估体系,为企业设备采购、仓储扩容等,切实解决了其资金周转难题。 刘碧云