编辑：唐慧乔 2025年7月29日 E-mail：zhgnxb@126.com 中国农村信用合作报

晋城农商银行

满足小微企业融资需求

今年以来，山西晋城农商银行大力开展“千企万户大走访”行动，聚焦小微企业融资难点，持续加大信贷支持力度。

晋城市万洁源环保有限公司是一家以再生资源回收、加工、利用为主业的高新技术企业，是晋城市第一家处置废矿物油的企业。作为再生资源回收领域的“新兵”，该公司一头扎进厂房建设，真金白银砸进去，可设备采购款却成了“卡脖子”难题。晋城农商银行客户经理在走访过程中，了解到该公司的困境，根据其实际情况制订专属贷款方案，并在三天内为该公司办理授信1940万元。

今年以来，该行依托“千企万户大走访”行动，找准企业实际需求，在资源配置、还款方式、贷款定价等方面给予其政策优惠。截至目前，该行已累计为374户小微企业提供融资支持，授信金额达6.59亿元。

与此同时，该行从配套机制、考核导向、风控体系、产品供给、业务流程等方面入手，突出差异化服务优势，努力打造服务普惠小微企业发展的专属品牌，出台“极速贷”“优信贷”等产品，贷款方式以信用贷款为主，具有期限灵活、额度高、审批快等特点，切实将金融“血液”融入小微企业的“大动脉”与“微循环”中。 钱柯宇

上思农商银行

“桂姐姐”贷款助女性创业

近年来，广西上思农商银行坚守“金融为民”初心，将“桂姐姐”金融产品化作巾帼创业的“金钥匙”，在八桂大地上铺就一条“金融赋能女性，女性振兴乡村”的共赢之路。

走进上思县思创农业科技有限公司的葡萄园，阳光玫瑰的甜香与丰收的喜悦交织成乡村振兴的生动注脚。当该公司负责人庞梅计划扩大种植规模时，上思农商银行迅速为其发放100万元“桂姐姐”贷款，让她的葡萄园从5亩扩展到20亩，带动周边30余名妇女就业，让乡村发展焕发出新的生机与活力。 黄怀斌

织金农商银行

护航特色产业结硕果

时值盛夏，织金县官寨乡尖山村1200余亩的花椒种植基地迎来大丰收。这漫山遍野的“红火”，正是贵州织金农商银行精准浇灌金融“活水”，全力支持特色产业结出的丰硕成果。

几年前，尖山村的部分农户有了种植花椒的想法，但缺乏启动资金。织金农商银行官寨支行在了解到这一情况后，主动组织工作人员进村入户，为有种植意愿的农户评级授信、快速放款，并积极协助农户拓展销售渠道，利用客户资源和网络平台为农户发布销售信息。

织金农商银行以金融服务“组合拳”，为花椒种植产业发展全程护航，形成了“农信输血+产业造血+农户活血”的良性循环，为乡村产业振兴注入强大动力，彰显了该行深耕“三农”、服务地方特色产业发展的责任与担当。

陈中远 徐媛钰

江陵农商银行

构建“链式金融服务”模式

为深入贯彻落实党中央关于支持小微企业发展的决策部署，湖北江陵农商银行秉持“金融为民”初心，创新构建“链式金融服务”模式，以定制化金融服务为农牧产业链注入澎湃动能。

针对农牧公司融资难、担保难、用款急的痛点，江陵农商银行创新推出定制化信贷方案，创新担保方式，系统梳理“龙头企业+饲料生产+养殖+销售”全链条的资金需求节点，打造契合农牧产业特点的“链式1+N”贷款产品，将核心企业的信用价值有效延伸至整个产业链。目前，该行已成功为某农牧公司及其下游客户提供“链式1+N”贷款授信3000万元，实现了对龙头企业及其上下游企业的精准金融支持。 李成德

嵊泗农商银行

让海产品养殖成为共富新路径

2019年，家住嵊泗县黄龙乡峙岙村的渔民王先生联合5位村民成立嵊泗县石村海水养殖专业合作社，开启了海水养殖的创业之路。为此，浙江农商联合银行辖内嵊泗农商银行主动为其提供了30万元的启动资金。

随后在该合作社调整方向专攻生蚝养殖后，嵊泗农商银行黄龙支行又及时为其发放60万元信用贷款，以缓解其资金周转难题。考虑到结算周期长、养殖品未到成熟期等实际情况，该支行为合作社办理无缝转贷，确保生产经营不断档。

从“摸着石头过河”到“蹚出共富新路”，石村海水养殖专业合作社的实践，正是嵊泗农商银行深耕海岛特色产业的缩影。截至2024年末，该行已为全县海产品养殖户发放贷款超7828万元，支持养殖产量增幅达4.2%，2024年水产品总产量46.33万吨。 朱虹

安远农商银行优化金融服务

铺就农户“致富路”

日前，江西省安远县镇岗乡的农户魏大姐蹲在茂盛的桃林里，指尖轻叩着乳白透青的鹰嘴桃，脸上不自觉地流露出笑容：“要不是安远农商银行给我批了20万元的‘安农贷’，我哪敢把面积一下子扩到50亩？今年行情好，预计能多挣四五万元！”

三天前，孔田镇金耀鹰嘴桃合作社的法人代表黄大哥接到深圳市场5万斤加急订单，急需收购资金。江西安远农商银行客户经理得知这一情况后，带着移动PAD录入信息，1天之内便完成了从申请到放款的全流程。“现在我们遇到紧急情况需要资金支持时，首先想到的就是农商银行，手续简单还不用求人，利息也越来越低了，真的很方便。”黄大哥指着车身上“金融助农·分秒必争”的标语感慨地说：“今年合作社收购量预计能比去年增加40%，全靠这场金融‘及时雨’”。

安远农商银行瞄准鹰嘴桃种植潜力，以专项信贷资金为农户“撑腰”，让曾经零散的种植地块渐渐连成一片。针对种植户在果苗采购、灌溉设施搭建等环节的资金需求，该行推出低息便捷的种植贷款，让昔日闲置的土地变成了郁郁葱葱的桃园。

“单纯卖桃子，一斤最多六七块；让游客自己摘，每斤可以多卖几块钱，还省了人工。”去年，种植户高先生拿到了该行发放的50万元“乡村振兴贷”后，在桃园里增设了采摘步道、休息凉亭，把单纯的种植园打造成可体验、可游玩的采摘基地，又搞起了直播。2024年7月，安远县第二届“东江源‘三百山’鹰嘴桃采摘节”开幕，吸引200余名游客前来采摘。高先生算过一笔账：“现在采摘收入能占总收入的三成多，游客多的时候一天能卖两千多斤，这日子就像这桃子一样，越来越甜！”据统计，仅采摘季，镇岗乡种植户通过游客采摘实现增收超300万元，农商银行的资金支持不仅种出了满园桃树，更种出了乡亲们的致富希望。

鹰嘴桃的丰收仅是安远农商银行支农版图的一个缩影。该行将支农支小作为立行之本，以“农户小额信用贷款”“安农贷”“财农信贷通”“乡村振兴贷”为抓手，构建起覆盖种植养殖、加工流通、电商物流的全链条金融服务体系。

截至6月，该行投放涉农贷款余额45.48亿元，支持全县85%的家庭农场和农民专业合作社，让脐橙、鹰嘴桃等特色产业相继帮助村民致富。在乡村振兴战略的指引下，安远农商银行创新推出“整村授信+金融辅导员”双轮驱动模式，37名客户经理兼任“金融辅导员”，为村民提供信贷支持、金融知识宣传、惠企惠民政策宣讲、民生调研问需走访等服务，着力打通普惠金融服务“最后一公里”。 赖超峰

图为该行工作人员向农户介绍信贷产品

苍溪农商银行

“政银”合力推进普惠金融

为深入践行乡村振兴战略，畅通普惠金融服务“最后一公里”，四川苍溪农商银行紧紧围绕地方经济发展大局，在国家金融监督管理总局苍溪监管支局、县委、县政府及县农业农村局的大力支持与指导下，开展金融助力乡村振兴共建工作，致力汇聚“政银”协同强大合力，书写产业兴、农民富、乡村美的合作实践。

为进一步强化乡村振兴产业创业资金支持，该行联同县农业农村局召开专项启动会议，并向县农业农村局授信5亿元，保障资金精准投向农业产业升级、农村基础设施完善、新型农业经营主体培育和农民增收致富等关键环节，为县域乡村振兴重点领域提供强有力的金融支撑。在此基础上，该行以66个营业网点、102个农村金融综合服务站为线，织密“县、乡、村”三级金融服务网络，确保金融政策、产品服务等信息第一时间传递至乡村末梢，有效覆盖乡村金融服务“盲区”。

该行加强同当地党政和村组沟通联络，精心研究策划“金融助力乡村振兴普惠政策宣讲会”，并在全县各乡镇各村全面铺开、持续推广，进一步扩大金融服务政策知晓度。在一场场面对面宣讲中、一次次“零距离”对接服务中，该行客户经理用老百姓听得懂、记得住的语言，生动解读了特色产品、优惠活动等惠民利民政策，围绕老百姓关心的转账汇款、医保缴费、防范电信网络诈骗等高频金融需求，提供现场咨询和操作指导，针对个别客户特殊金融难点采取现场办公，“一户一策”制定专属金融服务方案。

下一步，该行将携手县农业农村局等相关部门不断深化“金融助力乡村振兴共建”工作内涵，通过“一村一座谈、一镇一汇报、一户一对接”的形式，把乡村振兴服务“直通车”开到村头巷尾，把普惠金融服务送至千家万户，坚定服务“三农”、服务地方经济的初心使命，为推进乡村全面振兴注入更加强劲、持久的“金融动能”。 谭静

蓝山农商银行

创新推出“农乐贷”产品

长期以来，湖南蓝山农商银行切实扛起服务“三农”的责任，立足县域特色水果产业的天然优势，以“行长走市县，金融送解优”活动为关键抓手，通过持续深化金融服务注入强劲动力，将支持特色水果产业作为重要支撑，着力推动对该产业的支持从“被动输血”向“自我造血”转型升级，让金融“活水”真正滋养县域特色农业的可持续发展。

“前几年市场波动大，梨子卖不上价，30亩果园砍得只剩15亩，一家人就靠这点收成勉强糊口。”果农老刘回忆起往事，眉头仍会不自觉地皱起。买苗、施肥、雇人，每一笔开销都像座小山压在他的心头。转机始于今年，蓝山农商银行大洞支行在开展“行长走县市，金融送解忧”专项行动的过程中，该支行行长带着客户经理走进梨园，摸清了村里梨子种植户的资金缺口，并记录下育苗、植保、仓储等产业链各环节的资金痛点。

在此基础上，该支行迅速成立专项小组，针对梨园种植的季节性特点量身定制金融方案，创新推出“农乐贷”信贷产品。截至目前，该支行各项存款余额比年初净增1885万元，各项贷款比年初净增636万元，发放梨子产业贷款200余万元。在金融“活水”的滋养下，翠冠梨与黄花梨不仅成为村民的“致富果”，更催生出包装加工、乡村旅游等新业态。

唐先生是毛俊镇龙江村的葡萄种植大户，与葡萄打交道已有12年。多年的种植经验让他对葡萄产业充满信心，但前期投入大、种植周期长、回款时间慢等问题，却像一块绊脚石，阻碍着他扩大生产的脚步。就在唐先生为资金发愁之际，蓝山农商银行毛俊支行客户经理主动上门。了解到他的需求后，该支行客户经理为他办理了无抵押、放款快的“农乐贷”，这场金融“及时雨”，让唐先生的扩建计划得以在播种前顺利实施。

蓝山农商银行毛俊支行的支持并非局限于助力单个种植户增产，而是将目光投向了葡萄产业上下游。该支行聚焦产业全链条的金融服务，大力支持新型生态休闲农业发展。在信贷资金支持下，唐先生不仅将葡萄园的面积从原来的50亩增加到80亩，还着手改造果园，打造出集乡村旅游、葡萄采摘、农家乐为一体的休闲模式，吸引了众多周边居民前来打卡游玩。

该行以“农乐贷”信贷产品为依托，成立“金融服务先锋队”深入村社，根据农户种植规模和经营特点精准定制服务方案，用金融之力点燃了乡村水果产业的“星星之火”。截至6月末，该行累计发放农户贷款10.27亿元，为当地水果种植户发放贷款1.5亿元，成功带动水果种植连片成群，助力农户增收致富。 唐佳兰

海南农商银行“田间筑梦人”系列报道之五

海南农商银行澄迈支行靠前服务

金融赋能凤梨产业“一路生花”

凤梨是海南省澄迈县“6+2”特色农业品牌之一。海南某农业有限公司是一家集凤梨种植、采购、包装、运输、销售于一体的国家农业产业化重点龙头企业。近年来，该公司引进优良种苗在澄迈县打造千亩种植基地，其出品的凤梨以果眼浅、果肉饱满、酸甜均衡的特性畅销市场，却因成立时间短、疫情冲击叠加抵押物不足，陷入流动资金短缺困境，产业扩张亟待金融“活水”破局。

海南农商银行澄迈支行秉持支持地方特色农业发展的初心，在得知企业的困难后闻需而动，立即安排客户经理上门走访，深入了解公司的实际情况及主要股东的创业经历，“一户一策”为企业制订金融方案。针对企业抵押物不足的问题，该支行创新性地采用法定代表人及股东保证担保与公司股权质押担保相结合的灵活担保方式。为便捷办理授信手续，该支行通过远程视频方式，确保了部分不在本地的股东能够顺利完成相关流程，先后为企业发放了750万元的贷款，为企业送来“及时雨”，在解决其资金短缺难题的同时，更提振了信心。

海南农商银行澄迈支行始终深耕本土，主动围绕地方产业规划优化金融服务。今年以来，该支行聚焦澄迈“6+2”特色农业品牌打造，累计投放涉农贷款6亿元，惠及农户及企业3849家，有力地支持了澄迈特色农业品牌发展与乡村振兴。 蔡笃骁 林芳萍

无锡农商银行

完成首笔银企外汇交易服务平台业务

近日，在国家外汇便利化政策精神指引下，经国家外汇管理局无锡市中心支局及中国外汇交易中心指导支持，江苏无锡农商银行依托中国外汇交易中心银企外汇交易服务平台，成功为F地毯有限公司办理外汇掉期业务，实现全国农商系统首笔汇率衍生品线上化直连交易。

F地毯有限公司是一家拥有三十余年发展历程的专业地毯生产小微企业，专注于高、中档方块拼装地毯和人造草坪地毯的研发与生产，产品远销全球60多个国家和地区。为满足生产经营需求，该公司过往外汇收汇后均采用即期结汇方式，将收汇资金及时结汇后投入生产运营。

近年来，伴随F公司业务规模拓展及产业链延伸，其新增进口原材料采购业务需通过外汇市场进行购汇操作。由于结售汇业务办理存在时间差，且国际外汇市场汇率波动具有显著不确定性，F公司因此面临汇率风险敞口，可能产生汇兑损益波动。

在获悉F公司面临的困境后，无锡农商银行迅速采取措施，为其量身定制美元/人民币外汇掉期方案，通过近端结汇及时补充现金流，远端购汇锁定成本规避风险。在此基础上，该行依托外汇交易中心银企交易平台衍生品交易全流程线上化管理功能，提供实时锁定掉期价格的服务支持，有效提升企业询价透明度与交易时效性，通过“一键询价+实时成交”的数字化操作模式，帮助该公司抓住有利锁汇时机，有效对冲出口收汇与原材料采购付款环节间的汇率波动敞口，构建起坚实的汇率风险管理屏障，并显著优化企业避险服务体验，为制造业企业破解跨境资金链难题提供了可借鉴的实践范式。 钱铮铮

嘉鱼农商银行

播洒特色产业金融“及时雨”

13年前，家住潘湾镇的张新洲开始承包土地，收购蔬菜发往全国。凭着一股子韧劲，他的产业越做越大，如今已承包一千余亩土地。近两年蔬菜行情看涨，湖北嘉鱼农商银行的100万元信用贷款如“及时雨”般，让他的腰杆子更硬了。

近年来，该行深入践行“村银”共建的发展理念，积极探索“党建+金融”服务乡村振兴，通过“公司+农民专业合作社+农户”模式，全力满足生产经营、贸易周转等金融服务需求，解决当地小微企业、个体工商户和农户的急难愁盼。

家住牌洲湾镇的殷超辉也有同样的感受。十几年前，他接过家中百亩稻田，从耕种到加工再到品牌销售，一步步织起完整的产业链，厂房也扩大到7000平方米。可老旧的加工设备拖慢了效率，让他总觉得“差口气”。今年，嘉鱼农商银行工作人员在“六访六增”活动中敲开了他的门，为他发放了100万元贷款，不仅提升了生产效率，还增大了商品运转能力。

嘉鱼农商银行充分发挥地方金融主力军作用，将金融“活水”引向蔬菜种植、加工、仓储、流通的每个环节，不仅滋养着特色产业茁壮成长，更激活了乡村发展的澎湃动能，为县域特色产业高质量发展注入源源不断的动能，绘就乡村全面振兴的丰饶画卷。 李洁

大城县农信联社

为实体经济注入金融动能

近年来，河北大城县农信联社始终坚守初心使命，全力加大信贷投放力度，提升服务实体经济质效，以金融“活水”浇灌地方经济之花，为县域发展注入强劲动力。

该联社紧密围绕国家产业政策导向，深入调研本地产业发展现状与需求，创新推出“惠农快贷”“快易贷”等特色产品，让信贷资金精准流向实体经济关键领域。

该联社持续优化内部服务机制，推行一站式金融服务模式，通过主动上门服务、简化审批环节、推广线上信贷产品等方式，让客户“足不出户”即可享受便捷金融服务，持续提升服务实体经济效率。

该联社持续加大金融产品创新力度，针对小微企业融资难题，创新推出“微易贷”等产品，以企业纳税信用、经营流水等为授信依据，拓宽企业融资渠道；深入推进“一池两新万企”行动，组织工作人员深入一线，为其量身定制融资方案，助力小微企业茁壮成长。

在加大信贷投放的同时，该联社始终将风险防控放在重要位置，以确保金融服务实体经济的可持续性。该联社建立健全风险评估体系，加强对贷款企业和个人的信用审查、贷前调查和贷后管理，实时监测资金使用情况，提前预警潜在风险；强化内部风控培训，提升员工风险识别和应对能力，严格执行信贷管理制度，杜绝违规放贷行为。 陈晨

蕲春农商银行八里湖支行

金融“活水”润泽水产养殖产业链

自“六访六增”活动开展以来，湖北蕲春农商银行八里湖支行立足本土特色，以水产养殖产业链为切入点，精准对接农户需求，为乡村振兴注入强劲金融动能。截至6月末，该支行累计为121户农户发放水产养殖产业链贷款3153万元，有效激活了区域经济发展新引擎。

蕲春县八里湖办事处水产养殖资源丰富，养殖水面达9254亩，占当地农业有效使用面积的32%。为全面了解农户需求，该支行工作人员深入走访，构建“农户+农民专业合作社+农资经营商户”的小微贷款营销模式，并通过宣讲新政策、低利率、高效率的方式，打破农户对贷款难、贷款贵的传统认知，以贴心服务赢得农户信赖，为产业链发展提供了坚实保障。

该支行以本土渔业为核心，深度走访鱼苗供应商、养殖户、饲料代理商等产业链经营主体，针对养殖业“短、频、急”的资金需求特点，推出“农e贷”“码商e贷”等线上产品。农户通过手机银行即可完成贷款申请，随借随还，便捷高效。截至7月初，该支行已通过线上产品为48户养殖产业链客户投放贷款856万元；线下则通过客户经理走村入户，以“渔家欢”产品为主导，打通乡村金融服务“最后一公里”，构建起“线上+线下”的综合金融服务体系。 黄普

涿鹿农商银行矾山支行

营造“诚信为本”良好氛围

在“一池两新万企”行动深入推进过程中，河北涿鹿农商银行矾山支行始终秉持服务地方经济、扶持小微企业与个体工商户的初心，积极践行社会责任，全力为各类经营主体排忧解难。

今年，从事杏核收购的威女士为他人提供了50万元贷款的保证担保。然而，借款人突然患病，无力偿还贷款。威女士深知诚信的重要性，虽自身经营也面临诸多压力，仍毅然决然地履行担保责任，筹措资金归还了50万元贷款。随后，在杏核收购旺季，由于前期场地投入，威女士出现流动资金紧张的状况。该支行在“一池两新万企”行动走访过程中了解到威女士的困境，立即组织业务骨干对其经营状况、信用记录及资金需求进行全面评估，并快速启动授信审批流程，为威女士提供了100万元的授信支持。

此次对威女士的高效金融扶持，是该支行落实“一池两新万企”行动的有力举措。该支行始终将信用作为重要考量因素，对像威女士这样珍视信用、践行诚信的客户给予大力支持。通过实际行动，该支行着力向广大经营主体传递“守信者处处受益”的信号，激励更多企业与个人重视自身信用建设，在区域内营造了“诚信为本、以信换贷”的良好氛围，有力推动了地方信用体系的完善与发展。 董壮