

# 中国村镇银行

## China Rural Bank



邮箱:zhgcyzh@126.com  
电话:010-84395150

2025年7月29日 星期二

第 125 期

【村镇银行十八年回望】系列报道

## 品种焕新“橘”利增收

### ——重庆忠县稠州村镇银行破解农户“增产不增收”困局

□本报采访组 伍洪 李吉森 通讯员 许安龙

近期,笔者一行走进重庆市忠县新立镇,映入眼帘的是连绵起伏的山峦和一望无际的橘林。这些橘树不仅是风景,更是当地人民世代相传的宝贵财富。每逢秋收季节,当地橘农都沉浸在一片欢声笑语之中,他们忙着采摘、分拣、包装,将这份来自大地的馈赠送往全国各地。

在重庆三甲生态农业发展有限公司(以下简称:三甲生态)的橘园里,技术负责人王先生正在指导工人如何保花保果,这决定着秋季的收成。当看到重庆忠县稠州村镇银行工作人员前来查看橘

园的生产情况,王先生特别欣喜:“感谢重庆忠县稠州村镇银行的金融支持,让我们能够淘汰掉晚熟的品种,更换成早熟的新品种。品种更换后,再也不用担心到了成熟季节柑橘被冻伤、冻坏了,橘树的效益也能得到保证了。”

据了解,此前三甲生态的橘园里种的是十多年前的品种,成熟期主要在冬季,虽然高产,但寒冷的天气容易冻坏果子,导致大部分无法销售,最终烂在了地里。“增产不增收”的现象时有发生,这让三甲生态负责人和橘园技术人员特别头疼。

为了适应市场发展,三甲生态决定引进新品种,淘汰落后品种。于是,他

们改种了爱媛、春见、九月红、金秋砂糖橘、沃柑、阿密达等早熟类品种,成功在金秋收获季节快速抢占市场。目前,三甲生态种植柑橘总面积5000多亩,年销售额5000多万元,是忠县第二大柑橘种植企业。

据悉,三甲生态还有牲畜养殖和沼气发酵等项目,通过种植养殖互补模式,发展循环经济和生态经济。三甲生态招聘了近80名周边村庄的村民从事橘树种植、护理、灌溉等工作,每年支出170余万元,每人全年增收2万余元,切实提升了农民收入,帮助村民实现了在家门口就业。

忠县新立镇和双桂镇是集现代农

业、休闲旅游、田园社区于一体的特色小镇。2017年7月,重庆市首个国家级田园综合体——三峡橘乡田园综合体已被确定为全国18个国家级田园综合体之一。经过多年发展,三峡橘乡田园综合体通过实施“山水林田湖草沙”系统治理,实现了“一粒种子到一杯橙汁再到一座橘城”的嬗变,走出了产业发展“高价值”与绿水青山“高颜值”的生态富民新路,形成了独具特色的“两山”“两化”实践典范。

在三甲生态5000多亩橘园和三峡橘乡田园综合体2万亩高标准果园辐射带动下,忠县建起柑橘园36.5万亩,实现柑橘年产量45万吨,综合产值50亿元,带

动6.67万户、22.14万果农受益;长江忠县段两岸20余万亩柑橘标准果园形成了独特的“生态走廊”,提高全县森林覆盖率10.8个百分点,年增加含水量3.28亿立方米、减少流入长江泥沙700万立方米。

通过多年打造,三峡橘乡田园综合体所在地的新立镇文笔社区已成为第四批全国乡村旅游重点村。2023年2月,三峡橘乡田园综合体被正式评定为国家AAAA级旅游景区。

此外,忠县农业、旅游业等部门采取多种方式累计投入30余亿元,建成橘乡人家风情廊道、环青龙湖慢行廊道、田园马拉松廊道等基础设施;建成桃李梦园、七彩田园、橘乡荷海、智慧橘

园、民宿集群、柑橘产业国际协同创新中心;建成柑橘品种博览园、柑橘文化时空馆、柑橘特色盆景园、柑橘四季采摘园、橙汁加工体验馆等周边产业;创新集成土壤分析改良、科学选种育苗、标准化建园、智慧化管理等8项国内先进技术标准,成功创建全国绿色食品原料(柑橘)标准化生产基地。

重庆忠县稠州村镇银行金融支持三甲生态的历程,是坚守支农支小主责主业的生命体现,践行了绿色发展和可持续发展理念。该行通过金融助力农业公司转型发展,在乡村振兴、强农惠农的道路上,将继续深挖潜力,勇毅前行,为服务地方经济发展贡献更大金融力量。

▲重庆市忠县新立镇橘林



近日,位于贵州省黔南布依族苗族自治州的贵定恒升村镇银行组织全体员工开展消防应急演练及防爆演练,取得良好成效。

演练中,该行行长肖特详细讲解了火灾类型、灭火器分类及适用的场景,并重点演示了干粉灭火器使用方法、消防栓的操作步骤。随后,该行员工及保安轮流参与实操灭火,部分围观的小学生也积极加入。在防爆演练环节,通过模拟真实“抢劫”场景,进一步提升了该行员工应对突发事件的警惕性与处置能力。图为演练现场。

黄小红 熊玉宇

浙江秀洲德商村镇银行

## 汲取精神力量 强化责任担当

近日,为纪念中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利80周年,浙江秀洲德商村镇银行组织部分职工代表,在嘉兴大学参加了“忆烽火传薪火”浙江抗战英烈故事巡回宣讲活动,与嘉兴市金融界同仁共同接受了一场深刻的革命精神洗礼。

据悉,此次宣讲活动分为“铭记”“缅怀”“传承”三大篇章。宣讲员们通

过《血衣铁骨》《无悔的抉择》等故事,生动再现了“抗战女杰”茅丽瑛、空军英雄王天祥等革命先烈的壮举。宣讲员们声情并茂地沉浸式演绎了一个个感人肺腑的故事、一场场惊心动魄的抗争,让在场职工深受震撼,深刻感悟到伟大的抗战精神是激励我们前行的不竭动力。

活动结束后,该行参训职工纷纷表

示,这不仅是一堂生动的历史课,更是触及灵魂的精神洗礼。浙江秀洲德商村镇银行将以此次活动为契机,把从英烈事迹中汲取的强大精神力量转化为推动自身高质量发展的内生动力;继续坚守服务“三农”与小微企业的市场定位,将红色基因融入日常金融服务;以实际行动告慰革命先烈,为区域经济发展贡献金融力量。

吴一凡

## 乡土间的金融坚守

### ——南京六合九银村镇银行金牛湖支行用脚步丈量乡村振兴路

在江苏省南京市六合区的广袤乡村,有这样一支金融力量,默默扎根,为乡村振兴注入源源不断的活力,它就是南京六合九银村镇银行金牛湖支行。作为一家乡镇支行,该行始终将服务“三农”作为主责主业,一步一个脚印,走在乡间的每一寸土地上。

乡镇金融服务困难重重,尤其是农村地区的金融知识普及难度较大。农户和农村小微企业的金融需求多样且复杂,融资难、融资贵问题长期存在。面对这些挑战,南京六合九银村镇银行金牛湖支行迎难而上,用坚持和付出书写着责任与担当。从最初的艰难开拓,到如今的稳步发展,该支行经历了无数的挑战 and 变化。

为了让村民了解并信任村镇银行,南京六合九银村镇银行金牛湖支行工作人员挨家挨户走访,开展金融知识宣传和服务。其间,为了争取一位有贷款需求的客户,该支行某名客户经理多次上门拜

访,客户白天忙农活,他就晚上去;客户对贷款流程有疑虑,他就一遍又一遍地耐心讲解,直到客户完全理解。最终,他的真诚和专业打动了客户,成功促成了业务合作。这样的故事,在该支行数不胜数,正是这些看似平凡的努力,让该支行广大员工逐渐走进了村民的心中。

在支持乡村产业发展方面,南京六合九银村镇银行金牛湖支行更是不遗余力。当地的一位种植大户计划扩大种植规模,却因资金短缺受阻。该支行工作人员得知情况后,主动上门了解需求,迅速为他制定了专属的贷款方案,及时解决了资金难题。如今,这位种植大户的产业越做越大,还带动了周边村民就业增收。该支行通过精准的金融服务,助力了一个又一个乡村产业项目落地生根、开花结果。

除了提供金融支持,南京六合九银村镇银行金牛湖支行还积极参与乡村文化建设和公益活动。该支行组织的金融

知识讲座,增强了村民的金融素养和风险防范意识;开展的关爱留守儿童和孤寡老人活动,传递了温暖与爱心。在该支行工作人员的眼中,服务“三农”不仅是一项业务,更是一份深厚的情怀。他们把村民当成自己的亲人,用心去倾听他们的需求,用实际行动为乡村的发展贡献力量。

一个个人物,汇聚成大情怀。南京六合九银村镇银行金牛湖支行的每一位工作人员,都在自己的岗位上默默耕耘,用坚守诠释着对乡村的热爱、用专业服务着每一位客户。或许他们没有惊天动地的壮举,但每一次走访、每一次讲解、每一笔贷款的发放,都如同涓涓细流,汇聚成推动乡村振兴的强大动力。

未来,南京六合九银村镇银行金牛湖支行将继续坚守乡土,与村民携手共进,共绘乡村振兴的美好新画卷,为乡村的繁荣发展续写更加精彩的篇章。马蓉

## 浙江温岭联合村镇银行 开展“夏日送清凉”活动

为做好防暑降温工作,近日,由杭州联合银行主发起的浙江温岭联合村镇银行组织开展了“夏日送清凉”活动。该行领导班子成员兵分四路,深入各网点为一线员工送去防暑饮品与组织关怀。

慰问中,该行领导班子成员与员工亲切交流,对员工在高温下坚守岗位的辛勤付出表示了感谢,并叮嘱其注意防暑降温,确保身心健康;同时,现场了解了“稳经济、助发展”

政策落实及宣传情况,鼓励员工在做好防暑工作的基础上,以饱满的热情投身于服务“三农”、服务小微客户的实践,提供更优质的金融服务。

此次活动是该行“以人为本”员工关怀体系的重要举措,既让员工深切感受到了组织的温暖,也进一步激发了团队凝聚力与工作热情。未来,浙江温岭联合村镇银行将持续丰富关怀形式,营造暖心工作氛围,为高质量发展凝聚合力。

吴润枝

西平中原村镇银行创新管理模式

## 打造差异化核心竞争力

2024年,位于河南省驻马店市西平县的西平中原村镇银行创新管理模式,按照“打基础、做特色、创精品”的三步走战略安排,围绕“简单、聚焦、坚持、特色”八字经营策略,落实“一个方向、两轨运行、三维支撑、四轮驱动、五大战略”的发展举措,着力把差异化、特色化打造为核心竞争能力,在转型发展中实现了突破性进展。

在做好普惠金融工作中,西平中原村镇银行持续推进社区化服务,进一步优化对四类客户的服务方式和渠道,持续推进场景化营销战略,通过团购小程序、“聚合码”、工资代发等措施,进一步增强客户、商户黏性;在市场中落实“小微金融特色银行”定位,通过灵活的信贷政策、高效率的业务办理速

度、清廉的服务要求去抢占小微企业市场;扎根乡村和社区,通过网络化管理、各类非金融服务、搭建异业联盟等举措,提升“‘村居’金融”特色银行品牌影响力。

西平中原村镇银行持续推进整村授信工作,始终坚持风险可控、合规运营的原则,通过引进台州银行“小微信贷管理模式”、优化内部管理、搭建营销体系等措施,提升内部管理效率,建立了“调查简表”学习机制、信审会学习机制、通关达标机制,提升了风控能力,打造了专业微贷团队。

在整村授信工作中,西平中原村镇银行与当地政府、街道办事处、管委会成功签订“乡村振兴全面战略合作协议”,建立战略合作关系;积极开展金融实践活动,结

合当地经济发展需要,将金融资源配置到乡村振兴重点领域和薄弱环节,充分释放各项“利好政策”在实践中释放活力,成为农民致富、乡村振兴的“领路人”。该行始终坚持“小额、流动、分散”原则,秉承“吃苦、坚持、勤奋、清廉”的“小额信贷精神”与“勤奋、紧凑、细致”的个人业务经营理念,大力发展信贷主业。通过持续走访,该行已在辖内207个村开展了整村授信工作,对14.7万户村民进行信息筛选。截至2024年末,该行整村授信建档立卡户新增5万多户,“备用金”新增7000户,授信金额提升近4亿元,真正为老百姓带来了金融“活水”。此外,该行开展特色活动1802场次,金融服务1699场次,以普惠金融点亮“惠民之光”。

王丹

## 精准授信解农忧 应急帮扶暖民心

### ——慈利沪农商村镇银行以金融力量护航乡村振兴

走进湖南省张家界市慈利县零溪镇王家桥村,一堂“金融夜校”正如如火如荼地开展。村民们热情地与慈利沪农商村镇银行工作人员交流,雷大哥感激地握着该行工作人员的手说:“去年雪灾,要不是有咱们慈利沪农商村镇银行的帮助,村里好多种植养殖户都不知道该咋办了。”近年来,借助乡村振兴的春风,王家桥村等多个村庄的种植养殖业蓬勃发展,但不少农户因资金短缺问题,难以扩大生产规模。

在乡村振兴的时代浪潮中,慈利沪农商村镇银行积极作为,以“强农惠农、精准服务”为核心,以整村授信为支点,聚焦农村金融需求痛点,通过一系列创新举措,构建起“金融+产业+民生”三位一体服务网络,为县域经济注入强劲动力,助力乡村振兴;以“党建+乡村振兴”为引领,派驻“金融村官”推行“一户一策”,深入农村调研并掌握“农情农况”,助力农村信用体系建设;推出“惠民贷”等贴合农户需求的信贷产品作为村民“备用金”,满足农户生产经营多样化资金需求。

面对雪灾等突发灾害,慈利沪农商村镇银行迅速启动应急“绿色通道”,主动联系受灾农户,统计受

灾情况,秉持“能帮尽帮,能续则续”原则,及时提供金融帮扶方案,帮助农户恢复生产。该行秉持“一户一策”精神,深入调研走访,了解到多数农户以种植柑橘、水稻、蔬菜和养殖为生后,通过整村授信模式,为种植养殖户量身定制金融服务方案。农户无需填写繁琐资料,就能获得授信额度,用于扩大生产、引进新技术等,真正实现“无感授信,有感服务”。该举措有力破解了灾后恢复生产的难题。

2024年初,一场十年不遇的大雪突袭慈利县,田野被积雪掩埋,道路封控,交通瘫痪。慈利沪农商村镇银行迅速启动应急“绿色通道”,该行客户经理第一时间联系县内农户,挨家挨户统计受灾情况,秉持“能帮尽帮,能续则续”原则,为受灾农户排忧解难。

王家桥村的雷明元大哥承包的260多亩柑橘园受灾严重,慈利沪农商村镇银行了解情况后,通过整村授信渠道为他发放了15万元信贷资金,不仅帮助他渡过了难关,还助力其扩大了种植规模。如今,雷大哥已承包500亩柑橘,成为村里的种植大户。

同样受灾的还有广福桥镇官见村的赵旭和三合镇三合口村的

王焦。两村地处山区,该行客户经理为调研客户常常需要翻山越岭。2022年,赵旭因扩大养鸡场规模和升级设备急需资金,该行客户经理包彩霞驱车两个多小时,翻山越岭找到他的养殖场,在调研后,为其提供了50万元贷款。如今,该养殖场养殖规模已从5000羽扩大到3万羽,年产值超40万元。雪灾中,赵旭的养鸡大棚被压垮,王焦的茶叶基地设备厂房受损,慈利沪农商村镇银行均及时提供金融帮扶方案,帮助他们恢复生产。

截至目前,慈利沪农商村镇银行通过整村授信,为王家桥村提供500余万元授信额度,惠及162户村民,授信金额达300余万元,让“惠民贷”成为村民的“备用金”,把“信用资源”转化为致富“金钥匙”。

据悉,雪灾期间,慈利沪农商村镇银行累计帮助33户受灾村民,发放信贷资金921万元,成为村民坚实后盾。目前,该行支农支小贷款余额6.67亿元,占各项贷款余额的77%,为50余个行政村提供整村授信服务,建档村民1.12万户,授信金额达3亿余元,授信金额近2亿元,携手县域人民共赴富裕路。

贾璐璐 孙小童