

辛集农商银行 推出“存贷质押贷”

辛集市作为闻名遐迩的“皮革之都”，成功构建了集原料采购、皮革鞣制加工、服装皮具制造及销售于一体的完备产业链。

面对制革企业普遍规模较大、经营稳定、存贷价值高的特点，河北辛集农商银行创新推出“存贷质押贷”，依托专业仓储监管下的货物质押模式，累计为13家制革企业发放了1.5亿元信贷资金，有效盘活了企业“沉睡”的库存资产，为其稳健运营提供了坚实的资金后盾。

该行持续深耕存量客户服务，着力优化营商环境，切实降低企业融资门槛和综合成本。截至目前，该行已为334家皮革服装企业发放贷款18.48亿元，为90家制革企业注入信贷资金4.8亿元。

郭云

英山农商银行 “楚农E贷”解农忧

2019年，英山县城郊某养殖场老板熊某开始从事蛋鸡养殖，经过多年的摸爬滚打，养殖规模日渐扩大。近期，受高温天气影响，熊某需要为鸡舍增添降温、环保设备，但流动资金出现紧张。

湖北英山农商银行北汤河支行客户经理获悉这一情况后，立即上门与熊某对接，经过实地调查，为其推荐了“楚农E贷”产品。仅用3个工作日，50万元信贷资金就成功发放到了熊某的银行账户上，及时解决了他的资金难题。

推出“楚农E贷”产品，是英山农商银行深化“银担”合作、践行普惠金融使命的有力举措。目前，该行大力推进此项工作，仅英山农商银行北汤河支行就发放“楚农E贷”4笔、金额200万元；英山农商银行草盘地支行发放“楚农E贷”3笔、金额150万元。

江欣

怀来农商银行 加大农业产业支持力度

今年以来，河北怀来农商银行坚守支农支小定位，不断创新信贷产品，加大对涉农企业、特色产业产业、新型农业经营主体的走访和支持力度。截至6月末，该行涉农贷款余额41.22亿元，较年初增加5.04亿元。

怀来农商银行紧跟国家产业政策导向，围绕怀来县域经济及产业特点，结合省联社“一池两新万企”行动，单列普惠型小微企业贷款、绿色贷款、战略性新兴产业贷款等投放计划，着力把信贷服务做深做实。截至6月末，该行普惠型小微企业贷款余额28.4亿元，较年初增加2.84亿元；绿色贷款余额12.05亿元，较年初增加3.99亿元；战略性新兴产业贷款余额10.74亿元，较年初增加2.11亿元。

任思远

蒙山农商银行长寿支行 服务下沉 贴近商户

近日，广西蒙山农商银行长寿支行与烟草公司紧密联动，组织联合服务小组对辖内烟草零售商户进行上门走访。

在走访过程中，该支行联合服务小组秉承“服务下沉、贴近商户”的原则，针对烟草零售商户的金融需求，为他们推荐了“烟商贷”“创业贷”等特色信贷产品，并提供扫码收款、资金结算等“一揽子”服务。活动期间，该支行工作人员积极向各大烟草零售商户宣传防范电信网络诈骗、反洗钱等金融知识，在进一步增强广大商户金融风险防范意识的同时，切实提升了他们对于金融服务的获得感与满意度。

曾祥海

（上接1版）在这一现状下，该信用社工作人员第一时间着手对接农户名单及辖内蔚县金丰公社合作联社，了解他们的融资需求。截至6月末，蔚县农信联社已累计为罗川贡米有限公司上游谷子种植户授信118户、金额2352万元。

扶微助小，守护企业成长

近年来，蔚县西合营镇的农户刘明瞄准了杂粮市场的广阔发展前景，依托张家口市的龙头深加工企业，开始租赁土地种植“张杂小米”、玉米、谷子等作物，还承租土地培育中药材。由于土地为租赁性质，加之又缺乏其他抵押物，刘明询问了多家银行，均未给予其贷款支持。

蔚县农信联社西合营信用社坚守支农支小定位，主动与刘明对接，并实地走访了其位于羊圈庄村的种植基地，结合刘明种植基地的订单情况及种植品种的市场行情，经过综合评估，最终为他发放了50万元纯信用“种植示范贷”，支持其将种植面积扩大至840亩。

2024年11月，阳原县国山专业养殖有限公司(以下简称:国山专业养殖公司)开始投产养殖本地绵羊,并承办河北省工商业联合会的乡村振兴项目。该项目通过采购周边农户的玉米、大豆作为饲料,再利用羊粪还田提高农作物产量,这种循环、生态的养殖模式,能带动更多农户增产增收。得知该公司承接这一项

景宁农商银行打造“金融+非遗”服务体系

促进畲绣技艺焕发生机

畲族刺绣是畲族优秀传统文化之一，也是浙江省非物质文化遗产，被称为“活着的畲族文物”。浙江农商银行联合银行辖内景宁农商银行通过支持畲绣技艺与畲乡特色产业相结合，助力畲绣产品实现年销售额500余万元，实现产品远销全世界20多个国家和地区。

景宁农商银行与景宁县金融办联合出台《服务景宁县走山区县高质量发展共同富裕特色之路工作方案》，全面打造“金融+非遗”专业服务体系，深入挖掘非物质文化遗产龙头企业、非遗传承人、艺术人才、创客、乡村工匠等名单，组织金融服务专员开展逐户走访，多次举办“银企”座谈会、“非遗传承面对面”等活动，支持畲绣研究与制作、畲族靛染研究与复兴、布艺工艺品开发等，推动畲绣活态传承。

面对包括畲绣在内的非遗技艺往往缺乏有形抵押物的现状，该行

充分运用“小微易贷”“农创贷”“畲乡新农贷”等产品，对符合条件的经营主体加强融资支持，实行利率优惠；同时，减免各类结算与账户管理费用，为以畲绣为代表的非遗项目发展注入金融“活水”。

“共富工坊”建设是共同富裕示范区建设的重要单元，该行与“共富工坊”服务中心签订《“红领畲乡·共富工坊”金融服务战略合作协议》，并为其授信1亿元，以“党建搭台”“银企”唱戏”的方式，畅通沟通渠道，创新推出“畲乡共富贷”产品，为畲绣“共富工坊”提供全方位的金融服务。截至2024年末，该行已累计支持车间户、居家式“共富工坊”14家。

该行与景宁县妇女联合会深化合作，以“共同富裕巾帼在行动”和“畲乡百名绣娘培育工程”为抓手，开展“金融支持妇女创业助力共同富裕”行动，为畲绣“妇字号”龙头企

业、巾帼云创客基地等提供信贷资金支持，并安排专人点对点为畲娘提供金融服务，解决畲娘在畲绣产业发展中遇到的资金难题。如支持“中国好畲娘”、优秀创业女性代表、“致富好能手”徐丽媛扩大畲绣文创产品产能，辐射带动农村剩余劳动力、低收入群体120余人从事畲绣产业，年均发放加工费200余万元。

该行推动畲绣与景宁县域内特色产业优势相结合，为青年工匠、创客等在创新创业的不同阶段提供信贷资金支持，全力培育“好畲品”“好畲居”“好畲艺”“好畲匠”等“五畲”系列，凝聚全产业力量助力畲绣传承与发展。该行以全域旅游为切入点，支持创业主体在传统畲绣彩带、畲绣服饰的基础上，扩充畲绣文创品类，推动畲绣文化传承发展与全域旅游高度融合，促进非遗技艺焕发新生机。

严雯雯



景宁农商银行工作人员了解畲绣传承人的金融需求

新宁农商银行深耕普惠沃土

赋能县域经济高质量发展

近年来，湖南新宁农商银行深刻践行中央金融工作会议精神，始终坚守“金融为民”初心，将普惠金融作为发展根基，持续加快转型发展步伐，全面提升金融服务质效，为县域实体经济高质量发展注入了强劲的金融动能。

该行聚焦小微企业融资痛点，积极落实支持小微企业融资协调工作机制，成立专项工作专班，主动对接湖南韵舞电器有限公司、新宁县琅韵电子有限公司等企业，推动金融资源高效整合与信贷资金精准配置。今年以来，该行已通过湖南省小微企业融资平台为“白名单”客户发放贷款243笔，金额超1.5亿元。同时，该行大力推广“无还本续贷”，履职尽责政策，实行贷款限时办结制度，并灵活运用货币政策工具，为小微企业提供稳定、可靠的

信贷资金支持。截至6月末，该行小微企业贷款余额达20.43亿元，较年初净增2.37亿元。

该行深入开展“千企万户大走访”活动，立足“旅游+脐橙”县域特色产业，创新打造“欢乐农家贷”“金橙贷”“烟草贷”等专属信贷产品矩阵，扎实推进整村授信工程，压实辖内营业网点走访责任。截至6月末，该行已完成辖内65个行政村的走访工作，累计授信2427户、金额3.75亿元；累计为2409户脐橙产业客户提供1.53亿元信贷资金支持，助力脐橙变“金果”。

此外，新宁农商银行积极投身乡村生态环境治理与基础设施建设，向新宁县佳源农业开发有限公司投放200万元绿色信贷资金；大力扶持良山农业生态园、鸿易中药材公司等绿色产业主体发展，有效盘活农村闲置土

地资源，让绿水青山真正转化为乡村振兴的“金山银山”。

新宁农商银行与不动产登记中心共建智慧抵押登记系统，于今年3月成功落地首笔线上“房抵贷”业务。近两年，该行相继推出“小微企业流水贷”“惠农秒贷”等线上“拳头”产品，以更好地服务广大客户。今年以来，该行已实现线上贷款签约780户、金额1.64亿元，其中发放“惠农秒贷”202户、金额2802.6万元，客户触达率稳居全市农信系统首位。

未来，新宁农商银行还将继续深耕普惠金融沃土，坚持“以人民为中心”的服务理念，优化金融资源供给，让金融“活水”更精准地浸润县域经济的每一个角落，为推动县域经济高质量发展注入更澎湃的“农商动能”。

陆丽娟 何艳林

款就打到了王鑫的账户上。

得益于首笔资金注入，王鑫创立的河北御棠源生态农业有限公司(以下简称:御棠源公司)也迎来了发展转机，产品线从单一的海棠果汁拓展到多个品类，企业知名度也有了提升。2023年，在御棠源公司扩模提质、市场破局的关键节点，怀来农商银行再度精准注入450万元信贷资金，助力“御棠源”品牌系列产品成功进驻周边城市商超，市场版图持续扩大。

2024年，御棠源公司成功研发出了无添加的海棠果汁，拟进行全面升级并开拓海外市场，但是这个过程中产生的费用远远超过了公司承受能力。今年春天，怀来农商银行带着第三笔金融“及时雨”赶来，随着1000万元贷款迅速到账，御棠源公司就像被注入了一剂“强心针”。5月，王鑫带领御棠源公司团队远赴印尼参加第12届印尼国际食品饮料展，正式叩响了全球市场的大门。

如今，御棠源公司的产品畅销各地，为小南辛堡镇的海棠产业开拓了更加广阔的市场空间，成为推动当地经济发展的重要力量。怀来农商银行以“一池两新万企”行动为杠杆，撬动县域经济发展。截至目前，该行小微企业贷款余额90.34亿元；投放特色产业贷款超5亿元，为1300余农户、2200余家企业提供信贷资金支持。

龙游农商银行

金融“活水”精准灌溉竹产业

近期，龙游玉梁竹木制品有限公司负责人陈总手握新订单却喜忧参半。由于公司产能不足，增加生产线迫在眉睫，但应收款还在路上，资金链却已经绷紧了。浙江农商银行联合银行辖内龙游农商银行小微企业融资协调走访小组了解到这一情况后，火速开通“绿色通道”，将50万元“政银担”资金如及时雨般注入该企业。“生产线一投产，公司产能便翻了番，十几户乡亲的饭碗端得更稳了，农商银行真是咱老百姓自己的银行！”陈总感慨道。

同样在一墙之隔的龙游增丰竹木制品厂，负责人正在为即将到期的150万元贷款而焦灼不安。由于竹制品回款周期长，导致流动资金捉襟见肘，眼看还款日逼近，龙游农商银行客户经理主动上门，现场为其办理了“无还本续贷”业务，让信贷资金实现“无缝衔接”，解了该竹木制品厂的燃眉之急。

这两幕，正是龙游农商银行深耕绿色金融、赋能竹产业全链条发展的生动写照。该行将竹产业作为践行“两山”理念、服务“双碳”目标的关键赛道，打出一套“组合拳”，赋能竹产业高质量发展。下一步，龙游农商银行还将继续深化普惠金融服务，依托“强基大走访”专项行动，“地毯式”摸排县域内竹企的经营需求，引导金融“活水”更加精准地灌溉竹产业，通过培育壮大经营主体、支持技术创新和绿色发展将地方竹产业做优做强。

徐麟康

蓬溪农商银行

为生猪养殖产业提供定制服务

近日，四川蓬溪农商银行支持小微企业融资协调工作机制专班创新风险评估模式，提供定制化金融服务，推动蓬溪县生猪养殖产业“公司+农户”合作模式有效落地。

蓬溪县是传统生猪出栏大县，2024年出栏生猪67.3万头，但随着生猪养殖行业转型升级，传统代养模式已难以满足养殖户的相关需求。为有效解决这一问题，德阳润明阳养殖服务有限公司(以下简称:德阳润明阳公司)推出“收益风险共担”的新型合作模式，但因该公司注册地在绵竹，蓬溪籍养殖户在融资方面面临企业跨区域、农户无担保等诸多难题。

为防控相关金融风险，蓬溪农商银行与农户、企业建立了“四重保障”：

江南农商银行钟楼支行

成功发放首笔“孵化贷”

近日，江苏江南农商银行钟楼支行成功发放首笔“孵化贷”，为一家专注于电机及其控制系统研发、新能源原设备制造的高科技初创企业注入300万元信贷资金，有效纾解了企业创立初期的资金压力。

常州某电机公司是由常州市“龙城英才计划”领军人才掌舵，技术底蕴深厚的一家初创企业，其母公司是国家级上市高新技术企业，荣膺“瞪羚企业”称号。依托母公司强大的技术积累与产业资源，该初创企业自落地常州起便步入发展“快车道”。

当前，该企业正全力推进常州生产基地建设，并已与多家产业链下游企业达成深度合作意向。未来，该企

业还将依托母公司资源进一步提升自身产能与产业协同效率，为常州新能源与高端装备制造产业链的完善与升级注入澎湃动能。

然而，一系列的战略布局落地亟须足够的资金支持。作为“服务地方、赋能实体”的地方银行，江南农商银行钟楼支行在深入了解企业融资需求后，迅速行动，多次深入企业进行走访调研。为推动业务及时落地，确保企业资金需求得到及时满足，该行大客户经理的两名客户经理更是不畏酷暑，专程赶赴南京，仅用半天时间便高效完成了相关手续办理，最终以300万元“孵化贷”的精准投放，为企业解决了资金难题。

贺文婷 王卓成

漳泽农商银行太行西街支行

创新“金融+政务”服务模式

近年来，山西长治漳泽农商银行太行西街支行立足区域经济发展需求，创新“金融+政务”服务模式，通过全周期、立体化的营销服务，谱写了“银企”协同发展新篇章。

针对锻压厂周边商户的便捷收单需求，该支行组建专业服务团队，深入市场，持续开展“晋享e付”收款码宣传推广活动；依托移动展业设备实现现场开立银行账户、即时上传资质材料、即时生成收款码牌牌的同步服务，实现“晋享e付”收款码的即办即用。截至目前，该支行已成功服务锻压厂周边商户10户，日均交易量突破15万元。

该支行作为政务服务的延伸网点，充分发挥“金融+政务”融合优势，

设立锻压厂周边商户专属服务窗口，配置专人对接商户政务服务需求；同时，推出“午间不间断”“周末预约办”服务机制，从指导商户填写经营范围到协助其准备地址证明，真正实现了“企业开办‘零距离’，金融服务一站达”的目标。

针对锻压产业链上下游企业的融资痛点，该支行构建“1+N”服务模式，量身打造“惠商贷”“惠农贷”等特色产品，开通“绿色通道”、优化贷款流程、将贷款审批周期缩短至1个工作日。截至目前，该支行针对锻压厂周边商户的金融需求，累计投放专项贷款115万元，让金融“活水”精准滋养产业链上的每个环节。

王姣

武穴农商银行余川支行

金融服务融入实体经济发展脉络

今年第二季度以来，湖北武穴农商银行余川支行以“六访六增”活动为实践路径，将金融服务深度融入实体经济发展脉络，实现金融服务触角向田间地头的有效延伸，金融“活水”向实体经济精准滴灌。截至目前，该支行工作人员累计走访小微企业及个体工商户50户，新增贷款客户21户，新增存款400万元，新增贷款200万元。

该支行坚守支农支小战略定位，建立“三三制”服务机制，由业务骨干包保重点客户，客户经理深耕责任网格，内勤人员协同保障，形成全员营销、全岗联动的责任闭环。

该支行以“需求导向+精准滴灌”的服务理念，凝练出“四维服务法”，即

对新型农业经营主体实施“管家式”全程护航，对小微企业推行“清单式”需求管理，对个体工商户开展“嵌入式”场景共建，对特色产业集群打造“定制式”金融服务方案。针对家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体，该行不仅提供传统的存贷款服务，还积极宣传“收粮宝”、POS机收单等金融服务，助力新型农业经营主体拓宽销售渠道，提升经营效率。

下一步，武穴农商银行余川支行还将持续深化推进“六访六增”活动，“走出去”穿梭于田垄、社区、商户中，“坐下来”落实到客户、存款、贷款增长上，为武穴农商银行高质量发展注入不竭动力。

刘润峰