

中国村镇银行

China Rural Bank



邮箱:zhgcyh@126.com
电话:010-84395150

2025年8月12日 星期二

第 126 期

2025年度金融强农典型案例

专题报道

解锁强农惠农“金融密码”

——安徽谯城湖商村镇银行以普惠金融擘画乡村振兴新蓝图

□ 本报采访组 龚杰 李吉森 通讯员 蒋洪峰

近年来,安徽谯城湖商村镇银行坚守支农支小市场定位,以“快捷、高效、优质”为服务理念,以“规模、质量、效益、合规”作为整体经营思路,不断提升金融服务的便利性、可得性、覆盖面。同时,该行充分发挥决策链条短、效率高、灵活性强的优势,持续贯彻“小额、流动、分散”的信贷理念,形成以移动营销平台办贷为特色模式的完整信贷服务体系,为助力乡村振兴支持地方经济发展注入了强劲动能。截至今年6月末,该行涉农贷款余额15.53亿元,占各项贷款余额的66.68%。

创新金融产品 满足多元化需求

为更好地服务“三农”客户,安徽谯城湖商村镇银行结合亳州市谯城区农村经济特点和农户需求,创新推出“乡村振兴贷”“粮食收购贷”等特色金融产品。“乡村振兴贷”主要面向新型农业经营主体、乡村致富带头人等客户群,提供额度高、利率低、担保灵活的信贷支持。“粮食收购贷”则是在粮食收购旺季为粮食收购商推出的专属信贷产品。

贾先生从事小麦收购多年,在每年的小麦收购旺季,常常面临资金短缺的困境,且很多农户都要求现金支付。近期,安徽谯城湖商村镇银行工作人员在走访时了解到相关情况,向贾先生推荐了“粮食收购贷”,并开通信贷“绿色通道”,及时向他发放了100万元的贷款,帮助他顺利完成粮食收购目标。

为满足小微企业、农民专业合作社等各类经营主体金融需求,安徽谯城湖商村镇银行推出“小贷通”“惠农卡”“药商宝”“普惠肉牛贷”等14种支农产品,构建了丰富多元的金融产品矩阵。同时,该行借助线上化平台,实现贷款申请、审批、发放的高效办理。当农户提交贷款申请后,最快当天就能获得该行的审批结果,缩短了资金到账时间。对于周期性、季节性用款需求,该行精准施策,提前锁定需求基数,为其匹配相适应的贷款产品;对于农户及涉农企

抚州东乡富民村镇银行

开业以来,位于江西省抚州市的抚州东乡富民村镇银行始终坚持支农支小的战略定位,扎根县域,专注主责主业,充分发挥自身优势,通过加强“政银企”合作、创新信贷产品、加大信贷投放力度等方面,不断提升普惠金融服务质效,为“三农”发展注入金融动力。截至今年3月末,该行累计发放涉农贷款30.25亿元,服务“三农”客户8568户,涉农贷款余额5.92亿元。

党建引领推进“整村建档”

抚州东乡富民村镇银行与东乡区政府签订战略合作协议,联合区委组织部签发《东乡区推进金融发展特派员队伍建设助力乡村振兴的实施方案》《关于开展“村银共建”助力乡村振兴行动的工作方案》,与各街道、社区、乡镇签订一系列党建共建协议,在各乡镇街道派驻金融特派员,提升金融服务的质效,助力乡村振兴和经济发展。

为了解农户家庭的生产生活具体情况和真实金融需求,抚州东乡富民村镇银行通过“村居”联络员制度提高走访对接频率,走进“村居”社区、小微企业,全面搭建与农户、社区居民沟通联系的金融桥梁,积极向农户讲解金融、信贷有关政策,了解其金融需求,通过政府平台搭建,在村委的大力支持下,积极开展“背靠背”联户,建立信息档案,扎实推进“普惠大走访”活动,收集产业上下游农户和商户信息,以发放“信用示范村”牌的形式为切入点,开展“整村建档”工作。截至今年3月末,该行共入户走访“村居”179个,建档3.45万户,授信8098户,授信客户涵盖东乡区所有“村居”,授信4606户,进一步拓宽了客户覆盖面,让更多的老百姓享受到金融服务。

杨桥殿镇水北村的杨大姐利用抚州东乡富民村镇银行为其发放的20万元贷款在当地承包了200余亩水田,用于种植水稻,信用良好,自贷款以来正常还贷。今年初,杨大姐的贷款即将到期,受天气影响去年收成不好,且手上的资金均投入进春耕生产中,还款压力增大。杨大姐主动到该行向客户经理说明情况,表示自己会努力筹集资金归还贷款。了解到情况后,该行客户经理立即向杨大姐宣传了无还本续贷产品,该产品不用归还本金,到期自动续贷,可有效降低客户的周转成本,实现还款和放款的无缝衔接。随后,杨大姐向该行申请了续贷手续,解决了其资金紧张的难题。截至今年3月末,该行累计为931户农户办理了无还本续贷,金额2.5亿元,为农户送上了“定心丸”。

浙江松阳恒通村镇银行 把反诈知识“种”进童心

近日,浙江松阳恒通村镇银行联合古市镇政府为社区暑假班的小朋友们上了一堂主题为“防范诈骗与假币识别”的金融启蒙课。

“小朋友们,你们知道什么是电信诈骗吗?”“如果遇到电信诈骗的话应该怎么办呢?”课堂伊始,该行员工以互动提问的方式拉近与孩子们的距离,并通过“免费领取游戏皮肤需填写家长身份证号”“以中奖为由要求缴纳手续费”等多起针对未成年人的典

型案例,告诉孩子们这些看似诱人的信息背后可能藏着陷阱。

在人民币知识讲解环节,该行员工向孩子们重点讲解了人民币的防伪特征,强调了爱护人民币的重要性,告诉他们不能在人民币上乱涂乱画,不能随意折叠、撕扯人民币,要像爱护自己的书本一样爱护人民币。此次活动,不仅让孩子们学到了课本之外的实用技能,更在他们心中播下了金融安全的种子。

毛珍萍



▲安徽谯城湖商村镇银行党支部书记、行长 顾煜伟(右)在企业开展调研

业缺乏抵质押物,缺少贷款担保渠道的短板,推出小额线上化、便捷化的纯信用贷款产品,并联合担保公司进行担保,解决他们资金难题,为农业生产经营注入金融“活水”。

安徽谯城湖商村镇银行鼓励乡镇网点在农村地区开展各类惠农对接活动,主动对接各类农业经营主体。截至今年6月末,该行通过“惠农卡”已为2177户新型农业经营主体发放贷款24.92亿元。

优化服务模式 提升服务效率

为解决农村地区金融服务“最后一公里”问题,安徽谯城湖商村镇银行大力推进整村授信工作,并创新服务模式,推出移动营销平台系统。

安徽谯城湖商村镇银行通过移动营销平台系统批量采集农户信息,建立信贷关系,提前为农户审批授信额度,实现“无感授信,有感信用”。同时,该行联合辖内各村委会组建“金融联络员+村干部”联合服务小组,走村入户开展集中授信,并现场办公,让村民足不出户就能办理授信业务。此外,该行根据村民资金需求“短、频、快”的特点,精简信贷资料,通过分级授权审批,加快审批速度,从申请贷款到资金到账,最短仅需1个工作日。截至今年6月末,该行已在辖内136个行政村开展了整村授信工作,累计为20199户村民办理了授信业务,金额26.28亿元,用信金额共计13.52亿元。

加大金融知识普及力度 提升农民金融素养

为提高农村居民的金融知识水平,增强他们的风险防范意识,安徽谯城湖商村镇银行定期组织开展“金融知识下乡”活动,通过举办金融知识讲座、发放宣传资料、现场答疑等形式,向农民普及存款、贷款、支付结算等金融知识。同时,该行通过讲解真实案例、知识问答、情景模拟等方式开展反诈宣传,让农民听得懂、记得住、用得上。

在“政银”合作方面,安徽谯城湖商村镇银行积极与亳州市谯城区农业农村局开展深度合作,并签订战略合作协议,致力于整合各自资源优势,聚焦当地农

为“三农”发展注入金融动力

持续搭建行业营销平台

抚州东乡富民村镇银行结合当地实际,积极探索产业链金融,与区工商联签订合作协议,搭建平台,信息共享,进一步拓展金融与实体经济的深度融合,实现互利共赢。实践中,该行针对行业、协会等客群,为他们提供优惠贷款利率和上门开卡、集中办贷等差异化服务,让利客户、方便群众;同时,邀请各协会会长共同走访,深入了解行业客户的真实需求。截至今年3月末,该行共走访200余户种植养殖户,授信179户,为他们提供了快捷的金融服务。

今年春耕备耕期间,抚州东乡富民村镇银行了解到一位农户不仅耕种着大片的水稻,还种植着杨梅等经济作物,现金流出现瓶颈,急需资金支持。为避免耽误客户的种植计划,该行工作人员利用移动展业平台当场为其办卡,完成贷前调查;通过“富民普惠”系统,线上完成授信授权,短短几个小时,就为该农户办理了一笔30万元的支农再贷款,且随借随还,在春耕期间需要资金周转时,其登录手机银行即可自助放款,后期资金逐渐回

笼,可全额还款,用信灵活,有效降低了其融资成本。

此次快捷的金融服务不仅缓解了该农户的资金压力,还使得客户对抚州东乡富民村镇银行的服务质量和效率充满信心,让该行在乡镇地区树立了良好的形象和口碑。

着力推动实体经济发展

作为服务“三农”的金融服务生力军,抚州东乡富民村镇银行自觉扛起支持乡村振兴的责任和使命,把服务乡村振兴作为全行工作的重中之重,全力支持东乡区产业发展壮大。

抚州东乡富民村镇银行积极推动“政银”合作,用足用活创业担保贷款政策,牵头对接当地就业局共同推出创业贴息贷款,为创业者提供国家贴息支持,引金融“活水”为实体经济发展赋能,全力帮扶自主创业人群,拓宽特色产业发展渠道,努力提升金融服务覆盖面、可得性,为进一步实现共同富裕贡献“富民力量”。截至今年3月末,该行已发放创业贴息贷款1571万元。

陈汝森



近日,由杭州联合银行主发起的浙江诸暨联合村镇银行工会举办了6至7月员工集体生日会。活动现场,该行拟任董事长徐美敏为“寿星”们送上了真挚的生日祝福,并勉励大家在这个温暖的大家庭中继续携手同行,相互支持,共同创造更加辉煌的未来。伴随着温馨的生日歌旋律,大家一同许下心愿、吹灭蜡烛、分享蛋糕,现场充满了欢声笑语,其乐融融。图为活动现场。

楼晓璐

金融「花」开助蝶变

浙江嘉善联合村镇银行以「花卉贷+」模式激活乡村振兴新动能

□ 徐广昊

从“猪圈遍布、污水横流”到“花海连绵、四季芬芳”,浙江省嘉善县姚庄镇横港村的十年之变,是一曲乡村振兴的生动赞歌。而在这幅“村在景中、景在花中”的生态画卷背后,嘉善联合村镇银行以金融创新为笔,以普惠服务为墨,量身打造“花卉贷+”强农服务模式,为花卉产业注入了源源不断的金融“活水”,让昔日臭气熏天的“养猪村”蝶变为长三角知名的“花卉村”。截至今年6月末,该行涉农贷款余额达27.995亿元,占各项贷款总额的72.67%;其中“花卉贷”专项产品已惠及182户花农,贷款余额4064.67万元,成为金融助力共同富裕的典范。

破题:从“猪圈”到“花海”的产业之困与“金融之答”

“十年前,村里到处是猪圈,夏天臭气冲天。”横港村花农张磊站在自家花卉大棚前,望着连片的花海,感慨万千。作为长三角地区知名的花卉基地,姚庄镇凭借区位优势吸引了500余户花农在此扎根,但“前期投入大、回收周期长”始终是产业升级的“拦路虎”。“土地租赁、温室搭建、灌溉系统,加上种苗和肥料,没几十万元下不来。资金周转不过来,好品种根本不敢碰。”张磊的困境道出了当地花农的普遍心声。

破解难题的答案,藏在嘉善联合村镇银行的“田间调研笔记”里。该行姚庄支行客户经理走访200余户花农后发现,资金需求呈现“短、频、急”的特点。据该行行长介绍,“传统贷款审批慢、期限固定,根本跟不上花卉生长周期。”针对这一痛点,该行创新推出“花卉贷”——随借随还、按日计息,并提供最大限度的额度支持和利率优惠,如同为花农安装了“金融智能阀门”,需时拧开、用完即关,最大限度降低成本。

创新:“三化服务”让金融“活水”精准滴灌

针对产业发展痛点,嘉善联合村镇银行以“三化服务”构建精准滴灌体系,让金融“活水”真正流入田间地头。“最感动的是客户经理上门服务,我连银行大门都没进过!”花农王静静回忆起今年扩建大棚的经历,至今难掩激动。当时她急需资金采购设备,该行客户经理带着移动终端机深入田间地头,从申请到放款在当天就办理完成了。这种“移动办贷+‘村居’化服务+科技赋能”的“三化模式”,正是该行服务的“创新密码”。

“村居”化服务让金融触达“零距离”。该行将全镇划分为多个“金融网格”,每个网格均配备若干客户经理和驻村联络员,常态化联系或走访农户。“我们的客户经理手机里存着200多个花农电话,谁家的蝴蝶兰进入催花期、谁家的玫瑰即将上市,比花农自己还清楚。”该行姚庄支行行长笑着介绍道。

科技赋能让审批效率“加速跑”。嘉善联合村镇银行通过整合花农信用记录、种植面积、近几年销售流水等多项数据,自动生成授信额度,建立了“花卉产业信用评价模型”,实现线上申请,系统自动审批。数据显示,“花卉贷”平均审批时间从3天压缩至4小时,最快可当天放款。

“花卉贷+”模式的“灵活授信+网格服务+数字赋能”三维度,实现了金融“活水”与花卉产业周期的精准匹配。

蝶变:从“种花卖花”到“赏花赚钱”的价值跃升

金融“活水”的浇灌,让姚庄镇花卉产业绽放出“美丽经济”。在“花卉贷”支持下,花农刘芳引进智能温室系统,种植的高端蝴蝶兰远销上海、杭州,“年收入翻了番!”如今,姚庄镇花卉种植面积已突破6000亩,带动周边村民增收致富,良好的产业生态加速形成。

产业升级更催生了“花海经济”新业态。横港村依托“浙江省美丽庭院特色村”名片,发展花卉观光、农事体验等乡村旅游项目。“以前花卖出去就完了,现在一朵花能赚多份钱,卖花、赏花门票、文创产品。”横港村村干部介绍说。这背后是嘉善联合村镇银行“产业链金融”的延伸——不仅支持种植端,更惠及配套产业。

共富:信用为基,绘就乡村振兴新图景

“贷款不用找关系,信用就是‘硬通货’。”这是姚庄镇花农的共识。近年来,嘉善联合村镇银行建立涵盖8846户农户的信用档案,开展下乡培训,将金融知识与信用意识深植村民心中。

“花卉贷”的创新推出,不仅助力了当地村民和村集体收入的大幅增加,更促进了当地花卉产业的高质量发展。嘉善联合村镇银行董事长柳枝青表示,未来,该行将持续深化“金融+产业+生态”模式,推出更多特色产品,让精准金融服务覆盖更多乡村产业。在金融与产业的同频共振中,一幅产业兴旺、生态宜居、共同富裕的乡村振兴画卷,正在嘉善大地徐徐展开。

从“养猪村”到“花园村”,从“资金短缺”到“金融普惠”,浙江嘉善联合村镇银行以“花卉贷+”为支点,撬动了当地乡村产业的价值蝶变,成为浙江共同富裕示范区建设中亮丽的金融风景线。