

赣州农商银行系统 全力优化企业融资服务

今年以来,江西赣州农商银行系统把优化企业融资服务作为助力打造优质营商环境的核心要点,大力推出“亲商、便商、惠商”融资服务。

在“亲商”服务中,赣州农商银行系统大力实施“客户扩面、三年翻番”工程,组织干部员工开展上门服务,对有资金需求的客户实行批量授信。截至7月末,赣州农商银行系统下放贷款权限,精简办贷资料,平均审贷时间由原来的3天左右压缩到1至2天,个人贷款线上放款率超80%。在“惠商”服务中,赣州农商银行系统落实助企纾困政策,主动下调贷款利率,减少收费项目,累计为客户减少经营成本2100余万元。

刘云

富阳农商银行 推动区域经济低碳转型

今年以来,浙江农商联合银行辖内富阳农商银行积极响应国家“双碳”战略目标,为区域绿色产业升级注入金融动能。

该行创新推出“绿惠通”系列绿色金融产品,建立差异化信贷支持体系,通过制定绿色企业评价标准,重点支持环保技术企业、节能改造项目等。其中,该行为某环保企业发放了300万元绿色贷款,支持其进行“零固废零异味”处理技术改造,有效解决了企业低碳转型过程中的融资难题。

未来,该行将继续扩大绿色信贷规模,优化服务机制,为区域经济绿色低碳转型提供强有力的金融支撑,助力绘就新时代绿色发展新图景。

杨静 周莺

仙桃农商银行 让低成本资金直达实体经济

近期,湖北仙桃农商银行向人民银行成功申请1亿元支农支小再贷款,精准推动低成本资金直达实体经济,为区域经济发展增添活力。

仙桃市万田米业有限责任公司深耕粮食加工行业近30年,随着经营范围不断扩大、订单不断增加,需要囤积大量原稻谷,并扩大厂房面积。因应收账款回流迟缓又缺乏足额抵押物,该企业难以获得银行的融资支持,资金紧缺已成为制约其发展的迫切难题。仙桃农商银行的工作人员通过“千企万户大走访”活动了解到该企业的融资需求后,主动上门对接,指派专人为其制订专属金融服务方案,仅用时5天时间就将1000万元信贷资金发放到位,及时解决该企业的资金难题。

董昊 荣腾

阜平县农信联社 发放1000万元毛驴养殖贷款

2016年,田家庄村的郑先生创立了阜平县百川农业开发有限公司(以下简称:百川农业),投身毛驴养殖产业。然而,创业初期资金短缺成为摆在他面前的一道难题。

河北阜平县农信联社的工作人员得知这一情况后,主动上门对接,经过综合评估,迅速为该公司发放了首笔贷款,帮助其顺利引进了首批210头种驴,开启了规模化养殖道路。在该联社持续的信贷资金支持下,如今的百川农业养殖场存栏驴已达3100余头,累计带动近170户农户参与到毛驴养殖产业中,人均年增收6000元。

截至目前,该联社已累计向毛驴养殖产业发放贷款1000万元,全力推动其成为当地乡村振兴的支柱产业。

李金金

(上接1版) 丰富产品供给,激活产业生态

滦州市是享誉全国的“花生之乡”,目前已经成为全国最大的高油酸花生种植基地之一。

2024年10月,滦州市百信农业开发有限公司(以下简称:百信农业公司)成功引进了低温冷榨花生油生产线,生产高油酸花生油、花生蛋白粉等产品。今年4月,滦州农商银行的工作人员通过上门走访了解到百信农业公司面临一定的资金缺口,经过综合评估,为该公司快速发放了500万元“花生贷”,及时解了其燃眉之急。

2014年,玉田县获得“中国印刷机械之乡”称号。经过多年的发展,2024年,玉田印刷机械行业上下游企业已达414家,形成了全链条产业生态。在这一背景下,玉田农商银行结合当地印刷机械企业集中的情况,创新推出“印机贷”产品。截至目前,该行已累计为24家印刷机械企业发放贷款1.72亿元。

乐亭县海岸线长达125公里,由于水温适宜、水质洁净,养殖的海产品具

苏州农商银行做“长跑搭档”

以“耐心资本”助民企攀峰

企业初创时,扶一把;运营困难时,拉一把;转型升级时,托一把。在民营企业发展的关键时期,江苏苏州农商银行从未缺席。秉承“长期主义”和“价值共生”的理念,该行作为企业的“黄金长跑搭档”,正以真情和实干续写“耐心资本”与民企成长同频共振的佳话。

截至2024年末,苏州农商银行资产规模达2133.57亿元,存款规模达1702.49亿元,贷款规模达1293.25亿元,其中支持实体经济贷款占比近九成,支持民营企业贷款占比超六成,制造业贷款占比超三成。

28年前,一笔由吴江农村信用合作社(苏州农商银行前身)发放的近40万元贷款,汇入了中国东方丝绸市场一家没什么知名度的企业账户上。28年后,这家企业的负责人在新开业的苏州湾宋锦文化艺术空间内,向来宾讲述起自己和团队让宋锦闪耀世界舞台的奋进历程。

这家企业名为苏州上久楷丝绸科技文化有限公司(以下简称:上久楷),企业负责人是吴建华。

“从2007年到现在,我和吴建华只见过一次面。但就在上个月,他偶然碰上我们支行行长,说想把企业的信贷业务继续转交给我来做。28年来,他和我们银行始终保持着坚固且稳定的合作关系,从小店做到大厂,他还记得我,这让我非常感动。”如今的苏州农商银行盛泽支行客户经理施海明,正是当初为上久楷发放首笔贷款的吴江农村信用社信贷员。

回顾过往,上久楷在初创期获得的这笔贷款,无疑像一场“及时雨”,为一颗敢闯敢拼的心带去了希望,也为“银企”之间的长久合作埋下了种子。

2024年4月,“耐心资本”这一金融领域专业术语在中央政治局会议上首次提出。对于苏州农商银行而言,这一理念其实践行久矣。作为地方法人银

行,苏州农商银行以天然具备的人熟、地熟、情况熟优势,造就了中小企业对农商银行的忠诚度,这是其他银行短期内难以培养的。同时,这样的客户黏性,也注定了其与中小企业是同呼吸、共命运、伴成长的密切关系。

在这份深厚联结的背后,源于苏州农商银行主观上对“银企”关系的精心维护。从老一代创业融资到新一代接班转型,该行始终沉下心来把握企业成长节奏,以长期主义将熟人优势转化为跨越代际的信任积淀。如今,在中国东方丝绸市场内的2500余家纺织企业中,90%以上与苏州农商银行盛泽支行有业务往来,仅贷款客户就超600家。

“下一阶段,苏州农商银行将持续建设‘标杆银行、价值银行、幸福银行’,坚定信心深化改革路径,守正创新激活发展动能,与地方经济同生共荣。”苏州农商银行党委书记、董事长徐晓军说道。

王英 周悦磊



今年以来,山西怀仁农商银行将信贷服务与本地特色农业产业相结合,通过市场调研和客群分析,深度筛选客户群体,开展定点包户营销,实现金融服务“零距离”,为当地技术能人发展特色农业产业提供源源不断的信贷资金支持。截至目前,该行普惠型农户经营贷款较年初净增2亿元。图为在该行金融“活水”的浇灌下,当地葡萄种植户喜获丰收。

李伟

武汉农商行 助力科创企业加速发展

当前,在国家大力实施创新驱动发展战略、湖北省加快构建推动科技创新和产业创新融合发展新格局的背景下,武汉农商行始终紧跟科创企业的发展步伐,持续构建多元化、接力式的金融服务体系,为企业发展注入源源不断的金融“活水”。

武汉某科技有限公司是一家主营机器人系统研发的工业互联网公司,致力于研发和整合芯片、操作系统等,推动传统工业机器人向智能工业机器

人转型升级。该企业创立之初,在生产研发、人才引进等方面面临较大的资金压力,由于“轻资产”特性,缺乏有效抵押物,因此难以获得农商银行的信贷资金支持。

就在企业负责人犯难之际,武汉农商行光谷分行迅速组织工作人员上门走访,对该企业的经营发展情况和资金需求进行详细调研。结合该企业拥有较多研发专利的优势,武汉农商行依托“创业担保贷”产品为其快速发

放信贷资金200万元,助力企业顺利跨越发展难关。近期,武汉农商行光谷分行再次为该企业发放贷款200万元,助力其优化升级人形机器人技术。

下一步,武汉农商行将继续以实际行动践行“服务区域、服务实体、服务新质生产力”的责任与担当,全力提升金融服务质效,助力更多科创企业加速发展,为武汉加快打造具有全国影响力的科技创新高地贡献更多力量。

缪子龙 赵黄柯

华宁农商银行 解决柑橘产业资金难题

作为全国特早熟柑橘优势产区,华宁县华溪镇依托独特的气候条件和产业基础,在历经数十年的发展,形成了规模化、专业化的柑橘产业链。然而,在这一过程中,资金瓶颈始终是制约当地农户发展柑橘种植产业的“拦路虎”。

柑橘种植周期长、前期投入大,从幼苗栽种到挂果收益需要3年时间,其间的开支不容小觑,需要大量流动资金支持。云南华宁农商银行华溪支行行长董富在走村营销中了解到这一情况后,立即组织信贷队伍进行深

入尽调,陆续向果农们发放了创业贷款、乡村振兴助农贷款和小微企业贷款等,及时解决了他们的资金难题。截至目前,该支行累计发放涉农贷款2.73亿元,涉农贷款余额6.08亿元。

针对华溪当地“龙头企业+农民专业合作社+基地+农户”的柑橘产业经营模式,华宁农商银行量身打造了包括“乡村振兴助企贷”在内的系列贷款产品,让信贷资金精准“滴灌”柑橘产业的各个发展环节,为农户提供“一揽子”金融服务。其中,华宁惠丰农业开发有限责任公司便是“乡村振兴助企贷”的受益者。

深化战略合作,共建生态机制

有鲜、美、净、肥等特点。目前,全县养殖规模达6.025万亩,年产量4880吨。

2010年,乐亭县丰汇海水养殖有限公司(以下简称:丰汇海水公司)宣布成立。经过多年发展,该公司的养殖面积已经扩大到5000亩,成为集孵化、育苗、养殖、加工、销售为一体的龙头企业。

今年以来,在采购海参苗、饲料时,丰汇海水公司的流动资金出现了紧张,乐亭县农信联社的工作人员积极上门对接,为其量身定制特色信贷产品“海参贷”,全力支持该公司发展。截至目前,该联社已投放涉海贷款近亿元,支持14家海水养殖、航运企业乘风破浪。

扶微助小,相伴成长

在滦州金府庭院社区的广场上,滦州农商银行工作人员正在利用移动展业设备为社区居民办理第三代社保卡。整整一个上午,有8位社区居民前来办理第三代社保卡,还有十多位居民咨询存贷款、养老保险等业务。滦州农商银行联合社区居委会共建信用社区,为7栋楼的400多户居民开展评议及授信,成功发放多笔新市民贷款,及时解决了居民生活

及经营过程中遇到的资金难题。

滦州农商银行积极拓展校园服务场景,已完成全城90余所中小学及幼儿园的走访工作,实现校园场景服务全覆盖。同时,该行不断深化与各学校的合作,通过专属小程序为400余名教师提供“无感授信”服务。这一创新模式无须繁琐的操作流程,即可为客户完成授信,进一步夯实了“银校”联动的服务基础。

在玉田经济开发区后湖产业园里,启超(河北)金属制品有限公司的四条生产线正在加速运转。今年以来,该公司接到的订单增多,对于流动资金的需求比较大。得知这一情况后,玉田农商银行的工作人员积极上门对接,为企业发放了1000万元贷款支持其稳健发展。

从燕山矿区到沿海渔场,从农场果园到学校社区,唐山农信的金融服务如同一场及时雨,润泽实体经济沃土,助力小微企业、新型农业经营主体成长,并为新市民描绘和创造更加美好的生活。未来,唐山农信还将加强科技赋能,推动金融服务向智能化、场景化转型,持续巩固农村金融主力军地位,为区域经济高质量发展注入新动能。

尧都农商银行 开展“周六集中贷款营销”活动

为深入贯彻落实普惠金融政策,助力小微企业和个体工商户“轻装上阵”,山西尧都农商银行坚守“服务民生、助力实体”的核心定位,积极开展“周六集中贷款营销”活动。该行辖内三家支行立足区域特色,以“上门讲、当场办、算清账”的实在服务,为沿街商户、市场经营户送上金融“及时雨”,用行动诠释“有困难找农商行”的温暖承诺。

针对商户“贷款慢、利息高、手续繁”的痛点,尧都农商银行鼓楼南支行外拓小队沿街逐户走访商户,重点推介“码上贷”产品——支持“一次授信、循环使用、随借随还”,完美匹配各大商户的金融需求。

中天建材市场是当地重要的建材集散地,市场内商户多为个体经营户,资金需求集中在旺季备货、设备升级等方面。尧都农商银行陆港支行紧扣“快”字诀,以“阳光快贷”为核心产品,

突出“手续便捷、利率优惠、审批高效”三大优势,开展专项宣传。

活动现场,该支行设立咨询点,安排专人讲解贷款流程、准入条件。客户经理分组深入店铺,一对一测算贷款额度、解答商户疑问,推动业务快速落地。

尧都农商银行科委巷支行辖区聚集着文具店、小超市等贴近居民生活的商户。该支行以“金融惠民生,贷款助发展”为主题,由支行班子带队深入街道,通过发放宣传彩页、讲解真实案例、现场答疑解惑等方式,让商户“零距离”了解贷款产品。

活动当天,尧都农商银行工作人员累计接待咨询客户806人,受理贷款申请50余份。下一步,该行将持续推进“周六集中贷款营销”活动常态化,建立“走访—跟进—转化”长效机制,让更多小微商户“贷得到、贷得快、贷得便宜”。

张哲

“适老化”服务传递金融温度

金华成泰农商银行 为老年客户全额追回保险扣费

近期,家住在金华市金东区江东镇横店村的王阿姨在查看银行账户流水时,发现自数月前起,每月均有一笔236元的固定扣款。这笔款项的去向令王阿姨百思不得其解,于是她急忙前往浙江农商联合银行辖内金华成泰农商银行江岭支行寻求帮助。

该支行客户经理热情接待了王阿姨,经过仔细核查系统交易记录发现,这笔扣款来自某平台的保险自动续费。通过进一步与王阿姨沟通,该支行客户经理得知,此前王阿姨使用手机浏览网页时,不慎点击了弹窗广告中的保险链接,在不知情的情况下开通了自动扣

费服务。鉴于王阿姨年近七旬,对智能手机操作不熟悉,该支行立即启动“适老化”服务流程,并主动承担起与保险公司的沟通协调工作。该支行客户经理详细向保险公司客服说明了王阿姨误操作的相关情况,并协助其整理了相关证明材料。经过多次沟通与协调,保险公司最终同意退还王阿姨被扣除的全部费用。

多年来,金华成泰农商银行始终全心致力于老年客户提供更加贴心、便捷、高效的金融服务。今年以来,该行辖内各网点已累计帮助老年客户解决类似问题20余起,挽回经济损失近万元。

吴慧 胡欣晨

西乡农商银行 上门办理社保卡业务

日前,陕西西乡农商银行文贵分理处的三名工作人员冒着酷暑,驱车一个半小时穿越重重茶山,专程前往西乡县峡口镇渔河村,为85岁的岳奶奶激活“沉睡”已久的社保卡。

为确保业务顺利办理,村民马大叔陪同岳奶奶在村口树荫下等候。到达目的地后,该分理处工作人员单膝跪地,在树荫下用移动终端设备为老人完成了身份核验、指

纹采集等,并细致为其讲解了社保卡的相关功能及使用方法。

长期以来,西乡农商银行始终将普惠金融理念融入服务血脉,从“绿色通道”的暖心设置到“红马甲”服务队的上门服务,从智能化设备的“适老化”改造到烈日下的坚守服务,该行员工生动诠释了“金融为民”的初心与使命,让普惠金融的阳光照进每一个需要温暖的角落。

屈晶

紫金农商银行仙鹤支行 举办情暖“银发”主题活动

近日,江苏紫金农商银行仙鹤支行联合仙鹤门社区共同举办了“情暖‘银发’,乐享金融”主题活动。

在金融知识小课堂上,该支行工作人员以案例形式为老年客户讲解了养老金存取、社保卡使用等流程,并对常见诈骗进行了了解答;结合近期高发的养老理财诈骗、保健品诈骗案例,揭露各类针对老年人的诈骗手段,帮助老年人

识假、反假,筑牢反诈“防火墙”。

活动当日,该支行还通过设立流动服务台,为行动不便的老年人提供上门激活社保卡、账户查询等“零距离”便民服务,联合社区医院为社区里的老年人开展健康义诊;同时,邀请专业人员为老人们免费理发、磨刀、采耳及进行小家电维修,通过优质、周全、贴心的便民服务,让更多老年人感受到金融服务的“紫金温度”。

郝馨馨

唐山农商银行左岸景林支行 高效服务获赠锦旗

近日,年过九旬的高大爷专程为河北唐山农商银行左岸景林支行送来一面写有“全心全意为客户服务好楷模”的锦旗,对该支行工作人员高效、贴心、专业的服务表达诚挚的感谢。

据了解,高大爷前不久因不慎遗失社保卡及一张定期存单,焦急万分地来到唐山农商银行左岸景林支行寻求帮助。该支行工作人员了解相关情况后,立即开通“敬老服务绿色通道”,在耐心安抚老人情绪的同时,迅速加急处理相关业务,仅用时15分钟便为高大爷完

成了社保卡及存单的挂失、补办手续。业务办理完成后,高大爷欲支取一张10万元的定期存单。该支行柜员经过仔细核查后发现该存单距离到期日仅剩7天,便主动向高大爷解释提前支取将会造成利息损失。与此同时,在核实高大爷身份信息的过程中,该支行柜员细心留意到其名下还有一张长期未使用的银行卡,通过系统查询确认卡内尚有2000多元余额后,当即向高大爷说明相关情况,帮助其发现“沉睡资金”。得益于该支行的优质服务,高大爷不仅解了燃眉之急,更成功避免了不必要的经济损失。

纪静 黄丹丹