

钦州市区农信联社 落地柜台渠道科技创新债券交易

近日,在中国人民银行钦州市分行的指导及广西农商联合银行的统筹推动下,广西钦州市区农信联社通过交通银行柜台渠道成功落地钦州市首笔柜台渠道科技创新债券交易业务。

今年5月,中国人民银行与中国证监会联合发布《关于支持发行科技创新债券有关事宜的公告》,旨在引导债券市场资金投早、投小、投长期、投硬科技,进一步拓宽科创企业融资渠道。钦州市区农信联社积极响应人民银行钦州市分行的相关工作部署,借助交通银行钦州分行柜台渠道,成功交易国家开发银行今年在上海清算所发行的第一期科技创新债券,金额达1000万元。该项业务的落地,标志着钦州市区农信联社在支持科创企业、深化金融服务实体经济上迈出了关键一步。

谢乃德

慈溪农商银行 开通跨境电商直联收款业务

近期,浙江农商联合银行辖内慈溪农商银行为宁波迅拓进出口有限公司开通了跨境电商直联收款业务,因其提现收汇服务速度快、操作便捷的优势,受到了该公司负责人的连连称赞。

该行通过省行搭建的跨境电商平台—境外银行/支付机构—收款银行间的资金通路,实现亚马逊站点、速卖通等全球主流平台的跨境电商直联提现,为外贸企业解决了大批量、多笔数、小金额款项的收结汇难题。截至今年7月末,该行通过直联方式为51家企业办理平台资金收汇865.42万美元,平均帮助企业缩短汇款周期3至5天。

宓灿灿

赵县农信联社 “一企一策”匹配金融产品

为扎实推进“一池两新万企”行动,更好地服务辖区内商户和各类经营主体,近日,河北赵县农信联社范庄信用社组织团队深入范庄镇南庄村开展专项走访对接活动。

活动当日,赵县农信联社范庄信用社负责人带队,与客户经理共同组成专业服务团队,实地走访了南庄村的部分果品库和纸箱厂,详细了解了相关企业的经营状况、发展规划以及当前面临的资金需求,“一企一策”精准推介匹配的金融产品;同时,充分利用“资金池”资源,优先保障企业融资需求,并提供更具竞争力的授信额度,以实际行动践行普惠金融使命,为区域经济高质量发展注入强劲的金融动能。

赵雪茹

武穴农商银行永宁支行 “六访六增”支农支小

今年以来,湖北武穴农商银行永宁支行以“六访六增”活动为犁铧,在田间地头播撒下支农支小的“金融种子”。

该支行以“精准滴灌”的服务模式,将全辖经营主体细分为“种植沃土”“小微苗圃”“个体工商户林带”等特色田块,通过“三色管理图谱”动态追踪,为相关经营主体定制“一户一策”金融服务方案。

面对服装厂李老板“48小时放款”的紧急需求,该行启动“移动信贷工厂”模式:客户经理现场实地测算厂区价值及产能弹性;后台组建云端审贷团,实时在线监督企业经营实况,最终在48小时内成功将100万元贷款发放到位。截至目前,该支行已累计向各类经营主体投放贷款超2.9亿元,惠及农户、小微企业及个体工商户超130户。

朱林志

临海农商银行 “警银”携手护平安

近日,浙江农商联合银行辖内临海农商银行携手临海市公安局举办了一场“农商·好Young”府城音乐会。

音乐会上,“警银”倾情联动、精彩献唱,并精心设置了各种趣味游戏,将反诈、反洗钱知识巧妙融入音乐狂欢场景,用喜闻乐见的方式寓教于乐,切实增强了广大群众的安全意识和反诈能力。

周海英

岑巩县农信联社天马信用社 拦截一起电信网络诈骗

近日,86岁的杨大爷急匆匆赶到贵州岑巩县农信联社天马信用社,声称北京某机构要给他打一笔补贴款,但需先验证银行卡绑定微信的状态。

该信用社柜员听完杨大爷讲述后,怀疑其遭遇了电信网络诈骗,但杨大爷坚持认为对方是正规机构,执意要求预留手机号以便绑定微信。

该信用社柜员眼见劝说无果,随即将相关情况汇报给了网点主任,网点主任迅速联系当地派出所协助处理,最终通过“警银”合作成功阻断了该起电信网络诈骗事件。

周灏

护航小微企业成长

衡阳农商银行“政银企”携手

构建三方共赢合作生态

近年来,湖南衡阳农商银行主动打破传统金融服务的边界,积极融入区域发展大局,积极探索“政府‘搭台’+银行助力+企业‘唱戏’”的协同发展模式,在重点项目融资、产业生态构建、文旅融合赋能、创业就业扶持等多个维度精准发力,为衡阳经济社会发展注入了强劲的金融动能。

蒸湘区作为衡阳市经济转型升级的核心承载区,其重点项目建设的进度与质效,直接关系到全市的发展大局。衡阳农商银行主动对接蒸湘区政府的发展规划,将区域重点项目作为信贷投放的优先方向,成立专项服务团队,深入园区全面摸排相关企业的融资需求。

在蒸湘区政府的大力支持和精准推荐下,该行为区域内多个重大基础设施、先进制造业及高新技术产业项目提供了强有力的金融支撑。仅在过

去一年,该行就向文化旅游产业和重点文化旅游企业提供意向性授信10亿元,向旅发大会重点项目综合授信2.63亿元,有力地促进了地方文旅产业发展。

石鼓区文旅资源禀赋突出,发展潜力巨大。为深度融入地方文旅产业发展战略,衡阳农商银行与石鼓区政府签署了《深化金融服务推进石鼓区都市生态农业文化旅游环线经济高质量发展战略合作协议》,达成深度合作,初步授信3500万元,助力项目建设驶入“快车道”。

在战略框架下,衡阳农商银行每年将安排不低于3000万元的专项信贷额度,优先支持特色种植、休闲农业、农产品加工等领域的新型农业经营主体。同时,该行针对文旅产业“轻资产、季节性波动大”等特点,大力推广

“乡村振兴贷”“农担贷”等特色信贷产品,通过降低融资门槛、优化审批流程等一系列举措,有效盘活乡村文旅企业的无形资产。

近年来,衡阳农商银行始终坚守“支农支小、服务民生”的定位,将创业担保贷款作为支持创新创业的重要产品,通过与人社局、财政局、担保机构等建立常态化协作机制,推动担保贴息政策精准落地,累计为100余位创业者发放贷款超1亿元,直接和间接带动就业逾万人。

未来,衡阳农商银行将继续坚守“服务‘三农’、服务小微、服务地方经济”的市场定位,持续深化与各级党委、政府、职能部门以及广大经营主体的战略协同与合作,在推动衡阳经济社会高质量发展的壮阔征程中,奋力谱写地方金融主力军的崭新篇章。

黄鹏

剑河农商银行以绿色金融“活水”

浇灌有机白茶产业之花



剑河农商银行党委书记、董事长袁朝阳到基佑村白茶种植基地走访调研

近日,贵州剑河农商银行党委书记、董事长袁朝阳一行顶着烈日,深入贵州省剑河县瀚茗茶业有限公司(以下简称:剑河县瀚茗茶业公司)进行走访调研。在这片生机勃勃的茶园里,一场围绕“绿色普惠金融”与“茶香致富”的对话徐徐展开。

“茶园能有今天的规模,多亏了剑河农商银行的信贷资金支持。”站在观景台上,基地负责人张帮德指着层层茶梯感慨道。2023年初,想要扩大白茶种植规模的张帮德因为自有资金不足,来到剑河农商银行寻求贷款支持。该行工作人员得知这一情况后,立刻开展实地走访调研,在对张帮德茶叶基地的经营状况、发展前景等进行综合评估后,以融资担保的形式,为剑河县瀚茗茶业公司发放了一笔200万元的贷款。

这笔贷款就像一场及时雨,让该公司茶叶基地焕发出勃勃生机。现如今,该公司的白茶种植基地占地600亩,主要种植高山白茶、黄金芽等优质品种,今年干茶产量达到了1300斤,创造了50万元左右的经营收入。

基佑村海拔达900米以上。当地山势陡峭、土壤肥沃、昼夜温差大,山间常年云雾缭绕,有着适宜有机白茶生长的绝佳自然环境。“我们这的茶叶始终坚持绿色、生态、健康、有机的种植理念,全程采用人工除草、物理防虫、禁用化学农药等管理手段,白茶品质极佳!”基地负责人张帮德满脸洋溢着幸福的笑容。

一片叶子带富一方百姓,白茶产业的崛起让这座苗寨重新焕发新生。过去,这片土地因交通闭塞,产业薄弱,被贴上了“贫困”的标签。如今,白茶种植地不仅盘活了基佑村闲置的山林,而且每天都可带动60余名当地村民务工,茶叶采摘

高峰期时人数甚至可达200人。剑河农商银行支持剑河县瀚茗茶业公司发展有机白茶产业,只是其践行绿色普惠金融的一个缩影。近年来,剑河农商银行紧紧围绕县委、县政府确定的“三个十亿”产业集群精准发力,始终坚持绿色发展理念,将绿色普惠金融作为服务地方经济的重要抓手,不断加大有机农业、生态旅游等绿色产业的支持力度。截至7月末,该行绿色贷款余额5669.64万元,累计向60余户茶叶种植户发放贷款超3300万元。

下一步,剑河农商银行将继续坚守服务“三农”、服务小微企业的市场定位,不断创新金融产品和服务模式,通过运用支农再贷款、“生态账户”积分等惠民政策,不断加大对绿色产业的金融支持力度,为推动地方经济绿色发展、助力乡村振兴贡献更多的金融力量。

雷丹

余姚农商银行

启动“护航外贸”专项行动

为共同应对复杂多变的国际形势,全力推进高水平对外开放,浙江农商联合银行辖内余姚农商银行启动“护航外贸”专项行动,推出“融资+走访+让利+科技”四大金融举措,以金融服务助力外贸企业抓机遇、拓市场、稳发展。

余姚农商银行面向辖内外贸企业的金融需求,设立8亿元专项信贷资金,为外贸企业提供高效、低息的融资贷款,并根据企业需求,灵活调整信贷额度和审批定价,妥善做好融资接续安排,不主动抽贷、压贷、断贷,持续为外贸企业稳健发展注入源源不断的金融“活水”。活动期间,该行累计为73

家外贸企业发放贷款,金额1.63亿元。

余姚农商银行全面开展小微外贸企业走访工作,成立“护航行动”工作实施小组,以辖内支行行长为组长,客户经理为组员,依托“产品经理+客户经理”网格化走访模式,做好辖内外贸企业的走访问需,“一企一策”为企业解决实际问题。

该行在“丰收E汇通”专题宣传活动的支撑下,从开户、结算、结售汇、汇率避险、资金管理和贸易融资等全生命周期为企业提供低成本优质服务。活动期间,该行主动为192家外贸企业减费让利92.6万元,切实降低了相关企业的经营成本。

黄蓉

闻喜农商银行

暖心回访“让优质老客户回家”

“真没想到,兜兜转转,还是咱闻喜农商银行的服务最贴心!”近日,闻喜县建材市场某批发部的张总,在重新办理完“商e贷”和收款码业务后,对着上门服务的工作人员感慨道。

半年前,张总被他行的低息贷款宣传吸引,一度将业务转走。可实际用起来才发现,他行的低息贷款不仅审批慢,额度卡得紧,连收款码手续费都比之前高了不少,经营成本反而增加了。正当张总一筹莫展之际,山西闻喜农商银行的回访人员敲开了他的门。

了解完张总的相关情况后,该行回访人员笑着为他递上了“商e贷”的产品介绍单:“张哥,您看这个贷款产

品,不仅利率优惠,还能跟着营业流水涨额度;配套的‘晋享e付’收款码,不仅手续费低,每天的经营流水也能清晰查看。”张总一算账,当场拍板要将贷款业务转回闻喜农商银行。

从“被挖走”到“主动回”,张总变化的背后是闻喜农商银行工作人员的暖心回访。今年以来,该行借“让优质老客户回家”的东风,把办公室“搬”到了市场里、店铺中,为每位客户建立服务档案。该行工作人员用脚步丈量需求,用真心留住客户,让每一次走访都成为一次“暖心重逢”,让老客户回家不再是一句简单的口号,而是实实在在的便利与安心。

赵九朋

安陆农商银行

发放“创业担保贴息贷”

今年以来,湖北安陆农商银行将“创业担保贴息贷”作为践行普惠金融理念的重要抓手。为了让政策红利精准触达创业者,该行不断深化“政银担”合作机制,与担保公司共建风险分担体系,联合人社、财政等部门设置全流程“绿色通道”,切实解决广大创业者的融资难题。

针对不同群体的创业需求,该行合理降低准入门槛,扩大政策覆盖面。无论是初次创业的大学生、返乡创业的农民工还是面临转型的个体工商户、小微企业主,都能根据实际需求获得额度不等的“创业贴息贷”支持。在财政贴息政策的支持下,借款人真正实现了“低成本

融资助力创业梦”的目标。

金融政策的精准落地,催生出一个个创业增收的生动案例。从事农产品加工业的个体工商户李师傅在“创业担保贴息贷”的支撑下,扩大生产规模,半年内销售额增长40%;返乡青年小张利用贷款资金开设电商直播间,带动周边农户通过线上渠道销售特色产品……“创业担保贴息贷”的持续发力,成为当地稳就业、促增收的重要金融支撑。截至8月5日,安陆农商银行“创业担保贴息贷”服务客户达357户,余额突破2.58亿元,其中近两个月新增客户220户,余额新增8962万元。

汪姣

云州农商银行

助推实体经济贷款持续增长

今年以来,山西云州农商银行认真贯彻落实省农商银行、大同管理中心2025年工作会议精神,深耕金融“五篇大文章”,成功实现了实体经济贷款投放新增近4亿元的目标。

云州农商银行党委班子主动出击,强化与地方政府部门及各企业的沟通与对接,每周深入园区、企业、乡镇一线,面对面倾听经营主体的信贷需求与发展难题,全力推动政府和企金融项目落地。该行辖内各支行划定服务范围,广泛开展“进村入企到户”专项行动,重点对乡镇农民、中小企业及个体工商户等群体的融资需求提供针对性的金融服务;开通“绿色对

接通道”,通过线上问卷调研、线下专场座谈、“银企”对接会等多种形式,打破信息壁垒,让企业和群众的融资需求得到快速响应。

云州农商银行结合当地产业发展特点,为不同行业、不同规模的经营主体量身定制金融方案,创新金融产品。此外,该行充分利用“晋享e贷”线上贷款平台,在全辖推行“线上预审+线下核验”快速办理模式,通过手机银行、微信公众号等渠道实现贷款申请、资料上传、进度查询全流程线上化操作,对符合条件的客户缩短审批时限至3个工作日内,尽全力推动信贷资金快速发放到位,及时解决广大客户的资金难题。

田野

醴陵农商银行

帮助客户守住“钱袋子”

近日,在湖南醴陵农商银行孙家湾支行的营业厅内,客户周某递来一张收款方为杭州生亿街网络科技有限公司的转账单。当被问及转账用途,周某称该笔转账是给丈夫朱某缴纳某汽车品牌的服务费。

该支行工作人员以敏锐的职业敏感度觉察到其中的异样,于是暂停业务办理。通过与客户沟通,工作人员了解到,周某的丈夫在买车时遇到了“热心

人”,对方声称有一个项目,只需要交3万元服务费,就可以分期返还15万元。为了拿到项目返利,周某的丈夫便派她来到银行转账。

情况紧急,该支行柜员立即向支行行长与会计汇报了相关情况。该支行会计第一时间将相关情况上报“警银”联络群,并同步联系醴陵市公安局东富派出所,随后果断关闭了客户非柜面结算渠道,最终成功帮助客户守住了“钱袋子”。

叶芳 刘迪辉

灵川农商银行八里街支行

成功阻断涉诈资金转移

日前,客户蒋先生来到贵州灵川农商银行八里街支行办理1万元现金取款业务。该支行工作人员通过核查发现其账户当日有一笔1万元的跨行转入资金,但未备注用途,这笔资金快进快出的情况引起了工作人员的高度警觉。

经询问,蒋先生自称该款项用于支付给某人在某网贷平台上有“拉货”需求的客户。该客户从某平台认识蒋先生后,

加了蒋先生的联系方式并索要其银行卡信息,同时将该笔资金打入了蒋先生的银行账户,电话通知其取现后将现金送往指定地点并交于有一笔1万元的跨行转入资金,但未备注用途,这笔资金快进快出的情况引起了工作人员的高度警觉。

陶滋清

反诈在行动

赣县农商银行创新宣传形式

全方位织密反诈防护网

今年以来,江西赣县农商银行以守护群众“钱袋子”为己任,多措并举筑牢反诈防线,通过构建多层次、广覆盖的反诈宣传体系,将反诈知识送到千家万户,织就了一张坚实的金融安全防护网。

赣县农商银行深知,一支专业的反诈队伍是开展有效宣传的基石。为此,该行通过运营管理部门牵头,采用“线上云端课堂+线下实战演练”相结合的培训模式,精心组织“反诈先锋”训练;开展情景模拟演练,让员工化身“诈骗分子”和“受骗群众”,在实践中提升识别风险、应对诈骗的能力。同时,该行定期举办反诈知识竞赛和案例分享会,鼓励员工交流经验、总结技巧,通过“以赛促学、以学促用”,打造出一支业务精湛、反应迅速的反诈宣传“铁军”。

为了反诈知识更容易被群众接

受,赣县农商银行打破传统宣传模式,充分融入客家文化特色,在乡村集市、文化广场进行反诈宣传,用熟悉的乡音传递反诈知识;制作趣味十足的客家方言反诈短视频,通过微信公众号、抖音等平台广泛传播,生动演绎常见的诈骗场景,并传授相关识别方法。该行在辖内各网点设置反诈宣传专区,摆放图文并茂的宣传折页,利用网点电子屏循环播放反诈警示教育视频。该行柜员在办理业务时,见缝插针地开展“一句话提醒”,结合近期高发的诈骗案例,向客户普及反诈知识;针对老年客户,开设“反诈小课堂”,用通俗易懂的语言讲解养老诈骗的相关套路,手把手教老年人如何识别诈骗电话和短信。

赣县农商银行积极联动公安、社区、学校等多方力量,构建全民反诈生态圈,与当地公安机关建立信息共享

和协作机制,及时获取最新诈骗动态,第一时间调整宣传策略;积极开展“反诈进万家”活动,组织员工深入小区、村落,挨家挨户发放宣传资料,面对面讲解反诈知识;走进校园,举办“反诈小卫士”主题活动,通过趣味游戏、情景短剧等形式,向学生传授反诈技巧,再由学生将知识传递给家长,形成“教育一个孩子、带动一个家庭、影响整个社会”的良好效应。此外,赣县农商银行还积极参与辖区内的反诈联席会,与相关部门共同研讨反诈难点,提出金融风险的解决方案,推动形成全社会共同参与、协同作战的反诈新格局。

下一阶段,赣县农商银行将持续深化反诈宣传工作,不断创新宣传形式,丰富宣传内容,拓展宣传渠道,以实际行动守护人民群众的财产安全,为营造安全稳定的金融环境贡献力量。

郭守荣