

洪江农商银行 量身定制信贷方案

胡蜂幼虫和蜂蛹因其独特的营养价值成为山区农户增收的“黄金产业”，但高投入和强时效性的养殖特点常让养殖户面临资金难题。3年前，湖南洪江农商银行红岩支行精准施策，为黔城镇的养蜂人杨师傅量身定制“抵押+信用”信贷方案。

当时35岁的杨师傅虽养殖技术扎实，却因扩建大棚、引进蜂种资金不足犯难。该支行客户经理通过住房抵押为其授信25万元，结合良好信用又追加25万元信用贷款，开通“绿色审批通道”，于3个工作日将贷款发放到位。 易娟

南宁市邕宁区农信联社 参加全民健身运动会获佳绩

近日，由广西南宁市邕宁区人民政府主办的2025年邕宁区全民健身运动会圆满闭幕。此次运动会，南宁市邕宁区农信联社共派出62名运动员参加比赛，最终获得气排球混合赛第二名、中国象棋团体赛第二名、男子篮球第四名、乒乓球团体赛第四名、乒乓球女单赛第五名的好成绩。

此次获奖充分展现了该联社运动员奋发向上的精神活力，也是该联社积极响应全民健身号召、持续推动辖区文体事业蓬勃发展的生动缩影。 班克荣

稷山农商银行 “贷”动酸枣变身“致富果”

走进药材收购商王某的晾晒场，青红相间的酸枣铺满场地，在阳光下泛着油润的光泽。“今年行情好，酸枣收购价稳定在每斤3.5元到4.5元之间，多亏了农商银行200万元的信贷支持，我们才有底气扩大收购规模。”王某向前来回访的山西稷山农商银行修善支行客户经理介绍道。

在信贷资金的支持下，王某已收购酸枣70吨，预计全年将突破400吨。该行通过开通线上申贷渠道、优化线下服务流程、推广一站式金融服务，让辖内群众享受高效便捷的金融支持。 安淑迪

云和农商银行 解决企业资金难题

前不久，浙江诚创精密机械股份有限公司获得由全球知名企业舍弗勒集团颁发的“最佳供应商奖”，成为全国5家获奖企业之一。在这份荣誉的背后，离不开浙江农商银行联合银行辖内云和农商银行的金融助力。

此前，该企业为进军新能源汽车配件领域，急需资金引进高速热锻机。该行在了解情况后，经现场调查，以优惠利率为其发放200万元贷款，解决了企业的燃眉之急。 吴梓嫣

吴桥县农信联社 积极开展养老金融服务

近期，河北吴桥县农信联社从优化服务环境、加强金融知识普及等多个方面开展养老金融服务。

该联社辖内各网点主动增设无障碍通道、配备爱心座椅、血压仪、老花镜、医药箱等用品；大堂经理提供一对一的咨询引导；通过“政银企”协作，拓展社保卡应用场景；加大对养老服务机构行业的信贷支持力度，涵盖养老机构 and 涉养老用品的经营主体；同时，开展金融知识讲座，用案例讲解防诈骗和电子银行知识，提升老年客户的金融知识水平。 齐艳菊

峡江农商银行 发放“乡村致富贷”

“真是太及时了，仅用一天时间，30万元资金就到账了，这下可以放心去买煤炭了。”峡江县桐林乡烟叶种植大户张九根欣喜地说。

张九根的家庭农场主要从事烟叶种植及烤烟，今年承包烟叶种植面积达150余亩，带动20多名农户年增收1万多元。正值烟叶采收、烘烤关键期，因前期育苗、机耕、种植、化肥等投入较大，他面临10万元的资金缺口。江西峡江农商银行桐林支行客户经理了解到这一情况后，第一时间向其推荐了“乡村致富贷”信贷产品，并于次日为其发放10万元贷款。 谢永安

竹山农商银行楼台支行 推动合作社快速发展

盛夏的楼台乡观音沟某种植专业合作社内，30余亩晶莹剔透的葡萄已缀满枝头，吸引着众多游客前来采摘品尝。葡萄架下，种植户薛某正和湖北竹山农商银行楼台支行的工作人员交流收成预期，脸上洋溢着丰收的喜悦。

几年前，返乡创业的薛某流转闲置土地，依托当地独特的土壤、气候和地理优势，成立种植专业合作社，发展观光采摘的“小丛林”产业。在土地流转、苗木采购、灌溉设备安装等面临资金困局时，该支行为其循环授信380万元，为该合作社施足“金融底肥”。 朱霖

德兴农商银行播洒贷款“及时雨” 助力“石头部落”建设

在江西德兴市的青山绿水间，一座以石文化为特色的文旅景区正焕发勃勃生机。“隐居·石头部落”景区内，工人正紧锣密鼓地进行着最后的收尾工作，古色古香的建筑群落与自然景观相得益彰，一幅乡村振兴的美丽画卷正在徐徐展开。这背后，离不开德兴农商银行400万元专项贷款的“及时雨”，为景区建设注入了强劲的金融动能。

“隐居·石头部落”景区作为德兴市重点文旅项目，自规划之初就备受瞩目。景区依托当地独特的石文化资源和优美的生态环境，打造集文化体验、生态观光、康复疗养于一体的综合性旅游目的地。然而，在景区建设的关键阶段，却因特殊环境被迫按下“暂停键”。随着形势好转，景区建设重新提上日程。

该行在“千企万户大走访”活动中了解到这一情况后，第一时间组建专业服务团队，深入景区实地调研。通过全面评估项目建设进度、市场前景和资金需求，该行创新采用“股东担

保+政府风险补偿”的担保模式，仅用5个工作日就完成了400万元专项贷款的审批发放，为景区建设按下了“加速键”。“这笔资金来得太及时了，让我们能够按计划推进水系景观、旅游步道等关键节点的绿化工程。”景区项目负责人激动地说。

该行以“党建+普惠金融”为引领，将服务触角延伸至文旅产业链的各个环节。一方面，该行通过“整企授信”模式，为景区提供涵盖项目建设、运营维护的全周期金融服务；另一方面，联合文旅局、乡村振兴局等部门，搭建“政银企”对接平台，推出“铜都担保贷”，破解信息不对称难题，实现三方共赢。

针对景区周边农户和商户，该行还创新推出“民宿贷”等特色产品，通过简化流程、优惠利率等措施，帮助当地村民发展民宿、农家乐等配套产业。截至目前，该行已为景区及周边商户累计投放贷款超1000万元，真正实现了“建一个景区、富一方百姓”的目标。

从水系景观的波光粼粼到游步道绿树成荫，从古街区的烟火气息到民宿区的温馨雅致，该行的金融“活水”正在石头部落的每个角落生根发芽。如今，景区已成功获评国家AAA级旅游景区，年接待游客突破30万人次，带动就业1000余人次，成为德兴市文旅产业的一张亮丽名片。

景区附近的村民王大爷就是受益者之一，他和同村的乡亲一起负责景区的安保工作。事实上，景区吸纳的员工中有75%都是本地人。据王大爷说，在家门口就业既能兼顾田地管理，又能照顾老人小孩。同时，景区建设也带动了进村公路、停车场、河道等基础设施大幅改善，让村民切实享受旅游发展带来的红利。

该行始终坚守服务“三农”和实体经济的初心，通过创新产品、优化服务，让金融“活水”精准浇灌文旅热土，为乡村振兴注入源源不断的金融动力。 兰文静



日前，“赣金红盾——红农商·赣先锋”江西横峰农商银行志愿服务队走上街头，开展了一场充满温情的“夏送清凉”主题志愿活动，将一份份清凉关怀与实用的金融知识送到广大市民朋友身边，传递农商银行的暖心服务。图为活动现场。 吴鹏飞

从“一根纱”到“全链金” ——罗田农商银行“纺”出产业融资“新丝路”

纺织业是罗田县域经济的特色支柱产业，从零星纺纱作坊到涵盖纺纱、织布、染整、服装加工的完整产业链，罗田纺织产业的每一步成长，都离不开金融“活水”的精准滴灌。近年来，湖北罗田农商银行以“扎根地方、服务产业”为初心，深耕纺织产业链金融服务，从“一根纱”的源头扶持到全链条的生态培育，织就了连接企业发展的融资“新丝路”。

在江苏盛泽纺织市场，罗田籍企业家胡亚军的企业计划引进2条新型喷水织机生产线，却因下游回款延迟面临500万元资金缺口。该行得知后，主动上门，量身定制“订单贷+应收账款质押”组合方案，一周内为其发

放700万元贷款。这笔资金让企业的新生产线提前3个月投产，月增坯布产能15万米，还带动5家罗田本土纺纱企业成为其原料供应商，形成“外地织造+本土纺纱”的联动格局。截至目前，该行已走访盛泽、绍兴等纺织重镇2次，对接罗田籍商户78家，发放贷款2300万元，带动本土原料供应额增长35%。

针对企业核心团队不稳定的痛点，该行创新推出“产业链高管信用贷”，建立“账户活跃度+资金归行率+工资代发额+团队稳定性”四维评分体系，评分越高，贷款利率越优惠，最高可享基准利率下浮30%。嘉杰纺织企业13名高管获210万元授信后，流失

率降至5%以下，近期还成功签下一笔3000万元的外贸订单；罗田天丝纺纱厂8名高管获授信120万元，团队稳定后加大研发投入，新研发的竹纤维混纺纱，每吨售价提高500元。

截至目前，该行已为全县5家重点纺织企业的27名高管授信，总额350万元，平均每户企业节省融资成本8万元，带动企业技改投入增长42%，产业链核心团队稳定性提升60%。

从长三角纺织重镇到罗田本土车间，从企业主到技术骨干，从一根棉纱到一件成衣，罗田农商银行正以金融为“线”，将散落的产业链节点串联成网，织就一条助力地方特色产业高质量发展的“新丝路”。 瞿晋 何龙

为地理标志保护产品施足“金融有机肥” ——凉山农商银行盐源支行满足苹果产业差异化资金需求

“我家苹果园里，最大的一株树一年可以采摘1200斤以上的果子，是我们村最大的果树，也是我最心爱的宝贝，今年也许能摘1500斤呢。”盐源县卫城镇大窝村苹果种植大户王巫散对他那株苹果“树王”津津乐道。

盐源苹果先后获得国家地理标志保护产品、地理标志证明商标等30余项殊荣。如今，盐源苹果产业已发展成为四川省规模最大、效益最显著的农业支柱产业，在乡村振兴战略中发挥着关键作用。据盐源县农业农村局2024年统计数据显示，该县苹果种植总面积达43万亩，占四川省苹果栽培总面积的65%；年产量突破70万吨，占全省总产量的75%；年产值高达33亿元，成为西南地区最大的苹果生产基地。

产业发展离不开金融支持，四川凉山农商银行盐源支行通过多层次信贷投放满足产业各环节资金需求。2024年，该支行个人生产经营贷款年累计投放2.4万户，金额26.36亿元，为产业升级提供了系统性金融支持。目前，盐源苹果产业在规模效益、从业带动与金融支持协同方面已形成良性循环，为进一步深化金

融服务奠定了坚实基础。

盐源支行立足苹果产业特色，以产品创新为突破口、以科技赋能为“加速器”，构建起多层次、全周期的金融服务体系，有效满足了产业发展的差异化金融需求。针对苹果种植户“季节性强、抵押物不足、融资周期长”三大痛点，该行主推三款信贷产品：小额农贷额度，面向种植面积在30亩以下的客户，贷款额度最高30万元，利率低至3.0%，期限最长5年，3年自动循环贷款；“惠商贷”，面向中青年种植客户，通过手机银行APP实现“全流程线上办贷”，额度最高300万元，最快20分钟放款；个人生产经营贷款，面向种植大户和苹果收购商户，结合农户经营数据与市场动态，精准匹配资金需求，额度最高1000万元，利率低至3.0%，期限最长5年，3年自动循环贷款。

王巫散正是金融支持的受益者之一。作为大窝村的种植大户，他种植苹果85亩，年产量23万斤，年销售额82万元；同时兼晒花椒种植，年收入12万元，通过苹果购销差价还能增收17万元。为扩大产业规模，他计划流转71亩土地种植幼树，却面临资金缺口。盐源支行实地

调查后，采用“信用+担保”模式，向其授信140万元，支持其完成果园购置。为拓宽销售渠道，该支行同步推介了四川农信“惠生活”电商平台，助力其拓展线上销售。同时，该支行将此笔贷款纳入“支农快贷”产品管理，以缓解因自然灾害等不可抗力因素导致的还款风险。

“从2009年第一次向农信社（现在叫农商银行）申请贷款2万元开始，10多年来，只要我的果园需要资金，农信社都想办法为我解决。目前我还有198万元贷款，他们真是我最真心的朋友。”王巫散感慨地说道。

盐源苹果产业在发展的道路中面临的最突出的挑战是自然灾害和市场风险。针对这些痛点，盐源支行联合州农担公司及相关部门推出多项措施。该行创新推出“支农快贷”产品应对风险，对贷款金额10万元以上的客户，由州农担公司提供风险保障，在贷款期内，若因自然灾害等原因导致客户无法正常还款，由农担公司赔偿，降低农户风险；对10万元以下贷款，则通过续贷延长还款期限，避免因短期还款困难影响征信，有效缓解价格下跌冲击。

武乡农商银行 多措并举推进普惠金融

作为地方金融主力军，山西武乡农商银行通过精准“画像”、滴灌服务、生态共建，让金融“活水”滋养着每一寸土地。截至目前，该行累计发放普惠型涉农贷款12.75亿元，服务农户和小微企业超4041户。

为破解小微企业、种植养殖户因缺乏规范数据融资难的问题，该行创新“线上+线下”精准“画像”模式。线上，该行整合农户的土地流转信息、水电费缴纳记录、电商交易数据等；线下，组织20名客户经理深入12个乡镇，采集

桐庐农商银行
金融赋能“甜蜜事业”

从“不敢种”到“不愁销”，钟山蜜梨用38年完成“突围”，成为“桐庐味道”的翘楚。

20世纪90年代，桐庐县钟山乡耕地资源稀少，村民种植水稻年收入只有2000元。时任村委会主任陈新照发现当地红土壤和温差优势，于是便提出种植蜜梨的倡议，在村干部、党员和信用社支持下，30余户村民成为首批“拓荒人”。

为了保障蜜梨的品质，陈新照带着

福海县农信联社 让“飞手”插上致富之翼

盛夏的新疆福海县，万亩葵花竞相绽放，植保无人机在夕阳下划出彩虹般的轨迹。“飞手”赵新熟练地操作着控制器，感慨道：“要不是福海县农信社给力，我现在哪能成‘供不应求’的香饽饽呢？”

“90后”的赵新经营着一家汽车维修铺，他看中了植保无人机市场潜力，却为购置资金犯了难。新疆福海县农信联社得知后，主动送来“及时雨”，为他发放了28万元的生产经营贷款，使他

广平县农信联社 金融“活水”润乡村 普惠服务暖民心

近年来，河北广平县农信联社始终坚守“立足县域、服务地方、支农支小”的初心使命，以“金融为民”理念延伸服务触角，切实打通普惠金融服务“最后一公里”，让金融“活水”滋养地方经济的蓬勃生长。

该联社以辖内乡镇、行政村为单元，组建金融服务团队深入田间地头，全面摸排金融服务空白区域，科学规划完善服务网络。该联社对辖内16家营业网点进行一站式升级改造，增设无障碍通道，明确自助服务区、咨询引导台、休息等候区功能分区；创新推行“1+N”模式，以乡镇网点为核心，在偏远村庄便利店设立73个服务点，可办理存取

垣曲农商银行 为畜牧业注入金融动力

近日，山西垣曲农商银行以“老客户回家”为主题举办畜牧业授信会，通过政策解读、专项授信、温情互动等环节，为当地畜牧业发展注入金融动力，构建起“金融赋能产业+情谊联结客户”的双向共赢新格局。

活动现场，该行详细介绍了针对老客户新推出的增值服务政策：在业务办理上，开通老客户“绿色通道”，享受优先叫号、资料简化等快捷服务；免费提供财

养殖规模、农作物产量、邻里信用评价等8余项“软信息”。如今，养牛户凭“信用身份证”就能获得最高20万元的小额贷款，小杂粮加工企业通过系统“秒批”1小时就能拿到生产周转资金。

针对不同群体的特点，该行推出“量体裁衣”服务：为60余家农家乐、经营者定制“助业贷”；为种植养殖大户推出“支农支小贷款”，设定1—3年的贷款期限。不仅如此，该行还设立184个“金融服务站”，将基础服务嵌入便民场景，让群众在家门口就能办理金融业务。 李静

金融赋能“甜蜜事业”

村民外出学习种植经验，在浙江农商银行辖内桐庐农商银行的资金注入下，引进了翠玉、清香、元黄以及黄花梨等其他品种。2002年，钟山蜜梨合作社成立，统一品质标准，在200万元金融“活水”的支持下，50户梨农走上专业化发展道路。2007年，钟山蜜梨搭上了“三通一达”的快车，销往全国。

近年来，该行为钟山农文旅产业授信10亿元，开启金融助力农文旅发展的合作探索。 邱艳芬

顺利购买了无人机和微型货车、发电机、水箱等配套设备，华丽转身成为全县数一数二的“飞手”，吃到了“低空经济”盛宴。如今，他白天经营店铺，夜间操作无人机喷药，一晚上可喷洒1200亩，日纯收入可达2400元。三年期的贷款，他一年就全部还清。今年赵新又从该联社贷款30万元对植保无人机进行了更新换代，实现汽修、无人机“双丰收”。

尤文俊 杨飞 加后提·达尔汗

款、转账汇款、账户查询等基础业务，有效破解了农村地区金融服务“半径大、成本高、效率低”的痛点。针对不同群体需求，该联社推行“一户一策、一企一方案”的精准服务，为实体经济发展注入“金融动能”。面向农村，该联社推出“养殖贷”“种植贷”“家庭贷”等产品，采用“信用+产业”的评估模式，实现贷款期限与养殖周期、作物生长周期精准匹配；面向小微企业，推出“绿色贷”“科创贷”“金税贷”等专项产品，解决融资难、融资贵的问题；针对新型农业经营主体，推出“产业链贷”，覆盖特色农产品全链条，高效输送金融资源。 杨平平

务咨询、政策解读等增值服务，助力客户规范经营、规避风险。

随后，该行结合当地产业实际，对垣曲县畜牧业发展现状进行深度剖析。近年来，垣曲县在大力发展肉牛、生猪、家禽等特色养殖中仍有部分企业和养殖户面临资金难题，针对这一痛点，该行推出“优客贷”“垣惠贷”“创业贷”等专项金融产品，不仅利率低，还优化审批流程，最快当日即可放款，切实为畜牧业发展送来“及时雨”。 荀菲菲

植黄金地带，是产业发展的“领头雁”和金融创新的试验田。该村苹果种植面积达8500亩，占耕地总面积90%以上，户均种植面积20亩。全村425户农户中，有398户从事苹果种植，其中35户为规模化种植家庭农场。2024年，该村苹果产量达1.9万吨，实现产值9000万元，亩均产值突破1万元，人均收入达3万元，较全县农民平均水平高出60%。盐源支行通过实施整村授信模式，对全村398户果农进行统一评级授信，总授信额度达6900万元，户均17.3万元。

围绕大堰沟村产业发展特点，盐源支行构建了覆盖全产业链的信贷支持体系：在种植环节，重点支持苗木更新、设施投入、节水灌溉设备、果园机械购置及冷链建设等，加权平均利率3.5%，贷款户数295户，金额3820万元；在销售环节，一方面推出“电商贷”，支持15户创业者开设网店，提供最高30万元小额农户信用贷款，2024年实现电商销售额超过1000万元；另一方面推出“经销商融资”服务，为小果收购商、合作社等提供“蜀信e贷”或个人经营贷款39户，金额2415万元。 舟泰 杨本木