

天津农商银行 召开“暑期托管班”结业仪式

日前,山西河南农商银行召开2025年员工子女“暑期托管班”结业仪式,为期一个多月的托管旅程画上了圆满的句号。孩子们以汇报演出的形式展示了托管期间的所学所获,员工家长联名致信送上感谢信,表示员工子女“暑期托管班”如同一场“及时雨”,解决了暑期孩子看护难题。

员工子女“暑期托管班”的成功,是该行践行“做天津人最贴心的银行”的生动缩影。该行旨在通过这一形式,持续提升员工幸福感和归属感,为该行高质量发展凝聚合力。

霍玮

岱山农商银行 助力绿色养殖基地发展

近日,浙江农商银行联合辖内岱山农商银行行长徐支行客户经理深入浙江中惟东寨岛养殖有限公司的大黄鱼养殖基地开展实地走访调研。

针对养殖基地在设备升级、扩大绿色养殖规模过程中面临的资金需求,客户经理现场为其发放1000万元土地抵押贷款,向配套技术支持企业发放300万元保证贷款及100万元信用贷款,精准支持产业链协同发展,助力海岛特色产业稳健成长,以实现经济效益与生态效益的双赢。

沈磊

泰和农商银行 以“四项机制”提升服务质效

今年以来,江西泰和农商银行坚守支农支小核心定位,积极构建“四项机制”,持续推动普惠金融服务提质增效。

该行建立评优评先普惠机制,定期开展普惠金融工作先进单位和先进个人评选,以提升员工工作积极性和主动性;实施干部“进退留转”挂钩机制,确保相关工作取得实效;夯实基层党建融合机制,充分发挥基层党组织的战斗堡垒作用和党员干部的先锋模范作用;建立专项奖励考核机制,先后举办数据分析大赛和专项营销竞赛,创新“青享贷”等信贷产品,对客户实行分层分类维护,并据此建立相应的营销考核奖励机制。

胡斌

云梦农商银行 上门服务满足企业资金需求

湖北某木业股份有限公司是深耕地板行业十余年的本土企业。不久前,该公司在推进设备更新、扩大产能的过程中面临资金周转压力。关键时刻,湖北云梦农商银行主动上门服务,为其快速发放300万元科技型企业知识产权信用贷款,解决了该公司的燃眉之急。

自支持小微企业融资协调工作机制建立以来,该行发挥综合金融优势,锚定企业需求创新服务模式,综合运用各项贷款政策工具,通过开通“绿色信贷通道”、精简贷款流程、加速贷款审批等高效模式助力企业发展。

曹晨

和顺农商银行 征信宣传“赶大集”

日前,在热闹非凡的集市上,山西和顺农商银行营业部的征信宣传摊位前人头攒动,成为集市上一道亮丽的风景线。为了让征信知识走进寻常百姓家,该行瞄准周边集市人流密集、商户集中的特点,把宣传阵地搬到了集市现场。工作人员带着宣传折页和实用小礼品,用“拉家常”的方式为群众讲解征信等金融知识,让“守信者一路畅通,失信者寸步难行”的理念深入人心,帮助更多人守护好自己的“信用名片”。

杨晨晨

象山县农信联社 打造省内首个海岛“银辉之家”

近日,浙江农商银行联合辖内象山县农信联社携手当地老干部局,成功打造浙江省内首个海岛“银辉之家”,构建起“党建红+银辉金+海洋蓝”三色服务矩阵。

该联社辖内鹤浦信用社党支部与鹤浦镇离退休老干部党支部签署党建联建协议,形成“组织共建、活动共办、服务共促、资源共享”的党建共建新格局,着力凝聚“银辉”服务合力。

余艳萍

乐亭县农信联社 完善农村普惠金融服务

为落实新“双基”共建农村信用工程各项任务,河北乐亭县农信联社主动开展调查走访,着力丰富多维度数据信息,以进一步改善农村普惠金融服务。该行在各村发放新“双基”共建明白纸,在村委广播站早中晚三个时段循环播放金融相关政策;通过微信朋友圈等自媒体渠道开展线上宣传,详细介绍新“双基”共建的具体内容;严格落实客户信用等级评定及授信、用信业务管理办法,做实做细评议工作。

徐敏

大同农信传承红色基因 让金融根基深扎“三农”沃土

长期以来,山西大同农信始终牢记初心使命,不忘“三农”根本,以红色基因根,以金融服务为脉,在大同这片曾浸透革命先烈热血的热土上奏响革命精神传承与乡村振兴同频共振的时代强音。

忠诚、质朴的“背包精神”和红色金融事迹沿着时代的洪流逐渐成为大同农信人的精神内核,激励着一代又一代农信人砥砺前行、奋勇前行。大同农信坚守“六个实现”经营逻辑,纵深推进“三个牢牢把握”,抓实“六项工程”,充分发挥金融资源配置与金融服务支撑效能,让金融的根须深深扎进“三农”土壤,在田间地头结出富民果实。

大同农信积极创新金融产品和服务模式,将信贷服务精准引向乡村振兴的关键领域,真正用金融力量服务好农业发展。例如,大同农商银行围绕高标准农田建设、春耕备耕等关键节点,为6547户涉农经营主体发放涉农贷款48.63亿元,带动农民增收增收;广灵农商银行为东方亮小米等特色产业注入信贷资

金3000余万元,为1000多名农村妇女、残疾人带来就业岗位;云州农商银行累计投放黄花产业相关贷款超2亿元,打通全产业链加工渠道,助力黄花产业年产值突破2.3亿元。多年来,大同农信在这片红色革命的土地上用实际行动书写出“扎根三晋,服务‘三农’”的金融答卷。

大同农信聚焦金融“五篇文章”,深耕普惠金融,积极破解小微企业和民营企业融资难题,将服务实体经济放到更加突出的位置,为激活区域经济注入农信动力。大同市天镇县曾是国家级贫困县,企业少、产业弱。天镇县农信联社克服困难,主动融入县政府乡村振兴规划,累计向82户实体企业投放贷款2.85亿元,带动周边20多个村超200名劳动力就业,户均年收入超10万元。今年5月,天镇县农信联社推出“活体鱼抵押贷款”,为鱼类养殖企业发放全省首笔活体鱼抵押贷款230万元,并为渔业上下游企业注入信贷资金超3000万元,帮助天镇县渔业产业“站稳脚跟”。截至目

前,大同农信实体经济贷款余额较年初净增13.73亿元,帮助牧同牛奶、黄芪白酒、双雁药业等多个实体经济企业茁壮成长。

近年来,大同文旅发展如火如荼,大同农信围绕北岳恒山、云冈石窟、大同古城等核心旅游资源,积极给予政策优惠,助推景区建设、红色基地、民宿经济等文旅产业做优做强。仅在灵丘县平型关旅游项目上,大同农信就投放“文旅贷”8800万元以构建“瞻仰基地+体验民宿+一品特产+一购文创”的文旅产业链。在李二口长城文旅项目中,大同农信为12户村民发放贷款380万元,支持改造民居发展民宿产业,其中不少经营者年收入已突破10万元。目前,大同农信文旅产业贷款余额稳定保持在9.5亿元左右,持续支持云冈石窟、大同火山、地道战遗址等多个文旅集群项目,助推全市文旅产业总产值突破310亿元,为大同市经济发展、群众增收致富作出重大贡献。

田野 刘林林



阳高农商银行工作人员深入一线为农户讲解金融产品。张茹摄

万安农商银行深入一线 以汗水浇灌服务 以行动践行担当

近期,江西万安农商银行百嘉支行的客户经理不惧烈日炙烤,毅然走出清凉的营业厅,深入田间地头、农家院落,用汗水浇灌服务,以实际行动担当,成为夏日里一道亮丽的风景线。

该行工作人员顶着烈日,穿梭于阡陌之间,叩响一扇扇农家院门。“许叔,您在家吗?我们来给您办社保卡激活啦!”伴随着亲切的呼唤声和敲门声,工作人员的身影出现在村头许叔的院门前。汗水早已顺着他们的鬓角滑落,后背的衬衫湿了大片,紧贴在身上,但这丝毫没有影响他们饱满的热情。来到许叔家中,他们迅速摆上功能齐全的“移动银行柜台”,立即投入工作。“以前取点钱、办个业务,得走好几里地去百嘉镇上,天热路远,我这腿脚实在不方便。现在银行的工作人员直接到家里来,真是太好了!”许叔一边在移动设备上按下确认指纹,一边乐呵呵地说道。

金融服务不仅在于解决燃眉之急,更在于守护乡亲们的财产安全与长远幸福。在九贤村整村授信工作会上,该行工作人员结合本地真实案

例,用通俗易懂的语言向村民重点普及金融知识,特别是防范电信网络诈骗的要诀,让“陌生电话要警惕,不明链接不要点,天上不会掉馅饼,千万捂紧钱袋子!”等朴实的警示语深入人心。村民肖大爷深有感触地拉住工作人员说:“多亏了你们上次的讲解!前两天我接到一个‘中大奖’的电话,非要我先交手续费!就是想起你们说的‘不轻信、不透露、不转账’,才保住了钱!”如今,肖大爷主动当起了村里的“义务反诈宣传员”,用亲身经历提醒乡亲们提高警惕,守好“钱袋子”。

这一幕幕生动场景,正是万安农商银行践行“服务‘三农’、支农支小”的鲜活缩影。下一步,该行将持续深耕乡村沃土,筑牢乡村风险防线,优化金融服务,让“农商红”在希望的田野上绽放出更加绚丽的光彩。

聂淑芳

海南农商银行“田间筑梦人”系列报道之八

海南农商银行五指山支行用金融之笔 描绘茶产业链振兴画卷

在海南岛中部的五指山腹地,云雾缭绕的水满乡毛纳村,连片的茶园中,一棵棵茶树正蓬勃生长。这里得天独厚的地理气候条件,为茶产业发展提供了天然优势,使其逐渐成为当地经济发展和乡村振兴的“绿色引擎”。在这里,海南农商银行五指山支行正以金融之笔,精心描绘着一幅产业兴旺、乡村繁荣的动人画卷。

雨林大叶茶产业是五指山的特色产业,也是当地乡村振兴的重要抓手。然而,茶企和农民专业合作社在发展过程中,常常面临资金短缺的困境,尤其是在茶叶收购旺季和设备升级的关键时期。为解决这一难题,该支行工作人员主动走访,全面了解茶产业的资金需求,目前已完成对全市35家茶企及农民专业合作社的对接。通过高效的审批流程和灵活的信贷政策,该支行累计批复授信额度1175万元,其中实际用信达470万元,

有效缓解了相关经营主体的资金压力。更令人振奋的是,该支行新一轮支持计划已启动,预计为4家茶产业主体新增授信470万元,着力扩大金融支持的覆盖面与渗透率,为茶产业的持续发展注入强劲动力。

今年以来,该支行共发放农民小额贷款15户,金额235.5万元,积极运用央行“支农再贷款”资金,有效降低茶农融资成本,让普惠金融真正惠及田间地头;创新构建“银行+公司+农民专业合作社+农户”的“四位一体”服务模式,以紧密的产业协同破解茶农资金难题,同步提升茶产业整体竞争力,实现了“从茶园到茶杯”的全链条发展,确保金融“活水”精准灌溉至产业各个环节。

在五指山麒麟红茶叶农民专业合作社,金融赋能的故事正在上演。该合作社负责人曾是一名“沪漂”青年,被五指山茶的独特魅力和发展前景吸

引,毅然决定返乡创业。然而,茶叶生长周期长、前期投入大的特性,让他所经营的农民专业合作社一度面临资金链紧张的困境。该支行客户经理在走访中得知这一情况,在主动调研后为其提供了100万元的授信审批,解了该合作社的燃眉之急。如今,该合作社出产的“麒麟红”茶叶正从深山走向更广阔的市场,成为金融支持返乡青年创业、激活乡村内生动力鲜活样本。

该支行持续聚焦地方特色产业,依托充足资金和专业服务,为茶产业发展提供全方位支持;加大资源倾斜,优先保障茶产业信贷规模;优化审批流程,提升服务效率;深化模式创新,完善产业链金融服务;培育新型农业经营主体,重点支持返乡青年、致富带头人等,着力激发乡村创业活力,践行“金融为民”的金融使命,在琼岛腹地奏响产业兴、乡村美、农民富的乐章。

陶成金 林芳萍

咸宁农商银行系统 构建产业链金融服务体系

为深入贯彻市委六届九次全会精神,加快打造“武汉都市圈绿色发展重要增长极”,湖北咸宁农商银行系统主动作为,着力构建“一链一策、一行一品”的产业链金融服务体系。

咸宁农商银行系统积极推行“六个一”服务标准,形成“上下联动、专班主抓、全链条覆盖”的服务格局;辖内各农商银行组建产业链金融工作专班,实行“周碰头、月调度”机制,为核心企业建立动态服务档案,对链主企业、核心配套商实行“名单制”动态管理,常态化跟踪其融资和金融服务需求。

咸宁农商银行系统选择基础扎实的产业链作为“试验田”,以产品创新破解融资难题,打通产业链资金梗阻;以“主动对接、容缺办理”模式最大限度压缩审批时限,扩大纯信用贷款规模。

围绕产业特点定制信贷产品,咸宁农商银行系统依照“一链一策、一行一品”的原则,着力破解企业担保难题;以多方联动破解信息壁垒,构建“政银企”共生共荣格局;常态化开展产业链金融面对面活动,打通服务“最后一公里”;通过“金融+资源撮合”双向赋能,助力产业链升级。

陈醇

南通农商银行 为区域经济注入金融动能

今年以来,江苏南通农商银行紧紧围绕“产业协同、普惠金融、绿色转型、数字赋能”四大主线,持续深化区域合作机制,创新金融产品供给,为长三角区域经济高质量发展注入金融动能。

该行成立由“一把手”担任组长的绿色金融工作领导小组,制定《绿色金融发展工作行动方案》及三年规划,构建起“党委统筹、部门协同、条线联动”的工作机制;创新构建“分层培训+实战转化+激励牵引”的人才培养体系,通过组织参与实际项目尽调、举办创新方案大赛等方式强化员工实战能力,并建立

长效激励机制,为业务可持续发展奠定人才基础。

与此同时,该行创新实施“双轨考核”机制,加大对低碳经济、循环经济、节能环保等绿色产业、绿色经济的支持力度,加大绿色金融业务激励,对“首贷绿色信贷”“环保贷”等绿色领域贷款业务适度倾斜;打造“绿色贷+排污权贷+环保贷”产品矩阵,拓宽节能减排企业融资渠道;主动让利实体经济,贷款利率最高不超过最近一个月相应期限的贷款市场报价利率(LPR)加80个基点,有效为企业节约融资成本。

张伊曼

启东农商银行 “小圆服务队”让普惠金融“零距离”

炎炎夏日,江苏启东农商银行“小圆服务队”穿梭于社区、商圈、田间地头,着力将便捷、温暖、专业的金融服务送到百姓“家门口”。

为解决特殊群体、行动不便客户出门难、办事难的问题,“小圆服务队”创新服务模式,高效整合“微银行线上预约”“96008”专线预约等多种渠道,在内部建立“普通业务预约2小时内完成派单响应,紧急业务则立即启动服务流程”的“双时限”响应机制,着力提升服务质效和客户体验。在此基础上,“小

圆服务队”深入分析不同客群需求,精准定制服务方案,并在服务过程中巧妙植入“服务一需求一产品”的转化链条,实现服务温度与营销效能的双向提升。

“小圆服务队”自组建以来,已成为启东农商银行服务下沉、深耕普惠的重要抓手。截至目前,该行“小圆服务队”已组建7支分队,辐射48个营业网点及周边区域,累计建立客户档案558份,开展金融知识普及活动8场,提供便民上门服务62次,在外拓过程中实现贷款授信3058.9万元、存款989万元。

彭铃琳

尚义县农信联社 金融“活水”润乡土 文脉薪火照振兴

近年来,河北尚义县农信联社以“一池两新万金”行动为指引,紧抓支农支小主线,将金融服务的根系深深扎进尚义县十三号村的历史文脉与发展土壤,着力书写“金融赋能+文化铸魂”的佳话。

十三号村的村史,是一部与自然共生的奋斗史。在干旱与丰饶的交替中,村民们用勤劳刻下种养兴家的生存智慧。当乡村振兴的号角吹响,这些掌握着传统技艺的种养大农户们,却常因资金瓶颈望着连片的土地发愁。

针对十三号村种养大户流动资金

不足的情况,该联社主动对接村“两委”,创新推出“背靠背评议”授信模式——德高望重、种养经验丰富的农户,凭着邻里认可的“老信用”,就能拿到发展生产的“新资金”,推动传统种养殖业朝着规模化、标准化的方向发展。

与此同时,该联社敏锐地捕捉到十三号村“文旅融合”的发展潜力,为村办企业发放50万元信用贷款,专项用于村史馆修缮与党员活动基地升级,让十三号村“河北省乡村旅游重点村”“研学基地”的招牌愈发闪亮。

张晓雨

桃源农商银行 帮助农户解决销售难题

日前,一场突如其来的暴雨,让家住湖南省桃源县西安镇的果农老谿心急如焚。上万斤黄桃面临雨滞销,烂在树上的风险,他立刻拨通了湖南桃源农商银行西安支行副行长邓鹏的电话寻求帮助。

接到老谿的紧急求助,邓鹏组织该行员工通过各自渠道,广泛联系同事、亲友。当天,6名员工成功发动亲友同事,接力认购黄桃99箱,总量近千斤。销路初步打开后,抢救同样关键。次日下班后,该支行员工直接

前往果园,帮助老谿进行黄桃采摘、分拣、装箱和运输,解了老谿的燃眉之急。

作为西安镇唯一的金融机构,桃源农商银行西安支行长期扎根乡土,与村民建立了深厚情谊。该支行坚持引导员工深入田间地头,深度对接本地特色产业,不仅提供金融服务,更致力于帮助农户解决生产、销售中的实际困难。正是这份日积月累的“接地气”与“办实事”,让农户在遇到困难时,第一时间想到的就是“找农商银行”。

冯静 王子昂

曲阳县农信联社

多管齐下书写养老金融大文章

为更好地服务“银发”一族,今年以来,河北曲阳县农信联社全面开展养老金融服务工作,着力推进养老金融高质量发展。

该联社着力健全“适老化”金融服务体系,制定“适老化”金融服务方案和应急处置方案;组织开展“适老化”服务专项培训,让员工更加深刻理解老年人的需求。在此基础上,该联社对现有网点进行无障碍设施改造,开设爱心窗口和“绿色通道”,同时,利用“e挎包”等移动银行产品为老年客户提供上门服务,

打造社便民服务站,并配备34台社保卡发卡机,全力推进第三代社保卡发行工作。

针对曲阳县域养老设施不足、资金周转难等问题,该联社主动对接县域养老服务机构,摸排养老机构及需求,量身定制“养老贷”产品,精准支持当地养老产业升级和老年人生活品质提升,切实解决养老服务领域融资难题,实现普惠金融与养老服务的深度融合,推进金融“五篇文章”走深走实。

文楚楚