

护航小微企业成长

北仑农商银行“链”上发力

点燃新能源汽车产业“金融引擎”

枣强农商银行流常支行 扎实推进“一池两新万企”行动

今年以来,河北枣强农商银行流常支行积极践行社会责任,扎实推进“一池两新万企”行动,以有力的信贷资金支持推动企业高质量发展。

自行动开展以来,该支行工作人员身穿红马甲,穿梭在东紫结村及周边区域的企业厂区,全面摸排相关企业的金融需求。在农机存放场地,该支行工作人员通过与农机合作社负责人面对面交流了解到,随着农业机械化推进,该合作社急需资金购置新型农机设备,以进一步扩大种植规模;踏入仓储车间,在与油菜籽种植大户的沟通过程中得知其在储存和流转环节存在资金周转难题……

每到一处,该支行工作人员都会为相关企业及农户建立完善的金融档案。基于走访收集到的客户信息,该支行迅速行动,为不同类型的客户量身定制贷款方案。贷款发放成功后,该支行工作人员坚持定期回访,为相关客户提供一系列后续金融服务,以金融之力托举起更多涉农经营主体的发展梦想。

郭圣坤

平武农商银行平通支行 “政银”合作赋能招商引资

近日,随着绵阳某能源科技有限公司、四川某农业发展有限公司等企业在平武县平通羌族乡顺利投产,当地新增就业岗位数百个,地方财政收入显著提升。这一成果背后,是四川平武农商银行平通支行与平通羌族乡人民政府深度联动,以金融服务为纽带赋能招商引资的生动实践。

“政府‘搭台’+金融‘唱戏’+企业受益”的协作模式,是平通羌族乡招商引资的核心密码。平通羌族乡人民政府推出政策“暖心包”,涵盖税收减免、场地支持、手续代办等12项具体措施,打造营商环境高地。在这一基础上,平武农商银行平通支行则同步建立“信息互通、资源互享、服务互联”机制,将金融服务嵌入招商全流程。

截至目前,平通羌族乡通过“政银”联动引入的企业已带动当地320余名群众就业,其中本地羌族群众占比超60%;上半年地方财政收入同比增长18%,产业结构得到了持续优化。

陈莘森



今年以来,山西沁源农商银行聚焦主责主业,全力赋能辖内商户、小微企业等发展。位于沁源定兴家园的餐饮店——“砂锅婆”味道鲜美,生意十分火爆。近日,该行客户经理在实地走访的过程中了解到该餐饮店急需流动资金,经过对其相关情况进行全方位摸底,不到一天时间就将30万元贷款发放到位。图为该行工作人员为“砂锅婆”负责人介绍贷款产品。

贺晓庆

赤壁农商银行

做传统产业升级的金融同行者

在赤壁市鸿源新型建材有限责任公司的生产车间(以下简称:鸿源建材)的智能化生产车间内,崭新的设备高速运转,经过环保工艺处理的优质建材产品正在有序下线。“感谢农商银行发放的480万元信贷资金,解决了我们生产线智能化改造和环保升级的资金难题!”该公司负责人廖总指着高效运转的设备,对前来回访的湖北赤壁农商银行客户经理范晨晖说道。

鸿源建材与赤壁农商银行的合作并非一蹴而就。从企业初创时的运营周转支持,到如今转型升级的关键资金注入,该行始终以“金融伙伴”的角色深度融入企业发展轨迹。“这种‘陪伴式’的金融服务,让我们在面对其他银行伸出的橄榄枝时也未动摇。”廖总感慨道。

鸿源建材的发展壮大,正是赤壁农商银行金融“活水”精准灌溉传

统产业升级的生动缩影。面对传统支柱产业的转型需求,该行摒弃“大水漫灌”,专注“精准滴灌”:客户经理团队主动下沉,常态化走进产业园区与工厂车间,与企业主、技术骨干进行深入交流,真实把脉融资痛点和瓶颈;围绕辖内茶产业、文化旅游、大健康等特色产业,成立五个服务专班,创新“一链一策”服务模式,深度剖析产业痛点、成本结构与融资堵点,为企业量身定制金融服务方案;打破传统抵押限制,将企业技术专利、商业信用等作为抵押物,以进一步拓宽企业融资渠道。

截至目前,该行已累计为57家大健康、装备制造、食品饮料、新型建材等领域的企业发放3.46亿元信贷资金,将金融“活水”精准滴灌至设备更新、工艺改良、环保升级、智能化改造等关键环节,有效激活了企业内生动力,助力一批本土企业焕发出新的生机与活力。

张芳

安吉农商银行

赋能绿色产业高质量发展

走进浙江华蒙环保新材料有限公司的生产车间,迎面而来的是机器的轰鸣声和淡淡的竹香。

“这是我们最新研发的一款可弯曲的竹浆吸管,以前这种异形吸管只能用塑料做,现在用竹子制作不仅韧性好,而且三个月就能自然降解。这款产品深受欧美客户欢迎,订单量持续增加。这都要感谢农商银行给我们提供的金融支持!”该公司负责人马进星介绍道。

原来,在公司转型之初,“以竹代塑”产业研究中心的建设、设备的更新升级都需要大量资金投入。浙江农商银行辖内安吉农商银行的工作人员在实地走访中了解到这一情况后,第一时间为该公司发放了1200万元信贷资金,支持其推进“以竹代塑”项目建设。

为做好绿色金融大文章,安吉农商银行每年单列不低于3亿元专项信贷资金,支持“以竹代塑”企业进行技

术创新,生产高品质产品;同时,线下利用丰收驿站搭建“以竹代塑”产品展销点,线上助力电商企业打造“以竹代塑”产品网络营销平台,拓宽采购渠道,全方位扩大竹制品流通市场。截至目前,该行已发放“以竹代塑”领域贷款超4亿元。

为支持水生态产品价值转化,安吉农商银行积极与安吉县水利局对接,配套推出“水权贷”信贷产品,探索应用“生态产品抵(质)押+项目贷”模式,允许经营主体利用水生态产品经营权进行抵(质)押,专项支持受让方河道生态功能修复和开发利用,缓解受让方的融资难题。截至6月末,该行已对接县域内2个小流域区块,助力其开展水生态价值转化工作,累计发放贷款3000万元。

下一阶段,安吉农商银行将继续深入践行“两山”理念,为安吉生态文明建设注入源源不断的金融动能。

伊越

肥乡农信联社

多举措推进乡村全面振兴

长期以来,河北肥乡农信联社始终坚守服务“三农”初心,勇担助力乡村全面振兴使命,紧密围绕农业农村发展需求,持续优化金融服务供给,在广袤的乡村大地绘就一幅金融助力乡村振兴的绚丽画卷。

肥乡农信联社创新推出“每日实地探访制”信贷服务模式,鼓励信贷人员走进村庄社区、工厂车间,将金融产品与服务精准送达百姓身边、生产一线;同时,推行金融驻点服务,培养业务精湛、心系百姓的客户经理,制定详细的驻点工作计划,实现对行政村(社区)的金融全覆盖。

肥乡农信联社积极推广乡村振兴类、消费类贷款产品,深度挖掘现有产品的潜力与资源优势,全方位拓展获客渠道和营销模式;大力推广“惠农快贷”“商户快贷”“市民快贷”等经营性信贷产品,为家庭农场、农民专业合作

社等新型农业经营主体提供有力的金融支持。此外,该联社以线上小额贷款业务为切入点,面向广大农户与个体工商户,构建零售信贷服务平台,通过“线上+线下”融合模式,确保各类主体公平便捷地获取金融资源。

肥乡农信联社加速推进智慧网点建设,为全辖26家营业网点配备智慧柜员机、智能现金柜台等智能化设备,实现客户身份识别、账户管理等多项业务的自助办理;积极拓展移动金融服务范围,各网员工深入乡镇村庄,上门为居民办理金融业务;延伸服务触角,优化整合线下乡村振兴综合体、金融便民店与助农取款点,构建一体化金融服务网络;同时,依托手机银行、网上银行、微信公众号等线上平台,不断丰富金融产品与服务内容,拓展服务渠道与功能,让群众“足不出户”即可享受优质的金融服务。

马驰骋

(上接1版)

发展绿色金融,驱动产业低碳转型

在构建绿色金融生态方面,江南农商银行将绿色金融纳入董事会核心议题,通过“战略规划—组织架构—制度保障”三位一体设计,实现从被动执行到主动引领的转变;通过“清单制+责任制+时效制”营销模式,对接省市新能源企业名录,梳理光伏、储能、余热回收等重点领域项目库,实行“一户一策”定制化服务。截至6月末,该行累计投放碳减排贷款39.6亿元。

在打造全周期绿色产品矩阵方面,该行针对初创期企业,创新推出“绿科融”(银担合作)和“专精特新贷”产品,为企业提供纯信用贷款。截至6月末,该行“专精特新贷”余额17.62亿元。针对成长期企业,该行依托“常绿分”模型,创新“常绿贷”产品,利率最低至LPR。截至目前,该行累计为125家企业发放贷款,贷款余额11.65亿元。针对成熟期企业,该行累计发行5亿元绿色金融债券,并将其投向光伏设备制造和绿色农业领域,预计年减排二氧化碳1.15万吨。

的心里更踏实了。我们把种植面积扩大到了30亩,还引进了更加先进的种植技术和设备。”陈大姐的丈夫说道。

随着种植规模的不断扩大,陈大姐夫妻俩的种植技术也越来越成熟。在他们的带动下,村里越来越多的村民开始种植辣椒。陈大姐夫妻俩毫无保留地向村民传授辣椒种植技术,帮助大家统一采购种苗和肥料、联系收购商。大悟农商银行的客户经理也经常来到村里,为辣椒种植户讲解贷款政策和金融知识,为他们提供信贷资金支持。

如今,许杏村的辣椒种植面积已经从原来的几十亩发展到了几百亩,成了当地小有名气的“辣椒村”。村民们靠着种植辣椒,日子越过越红火,不少人盖起了新房,买了新车。

在大悟农商银行的金融助力下,像陈大姐夫妻俩这样的种植户正带着乡亲们致富的道路上稳步前行,让小小的辣椒变成了村民们的“致富果”。

肖强

大悟农商银行引金融“活水” “贷”动“小辣椒”结出“致富果”

晨露未晞,大悟县丰店镇许杏村的辣椒种植基地里已是一派热火朝天的景象。陈大姐和丈夫正带领村民忙着给辣椒苗浇水、除草。抬头望去,翠绿的辣椒挂满枝头,预示着今年又是一个丰收年。

许杏村地处山区,当地气候适宜、土壤肥沃,非常适宜辣椒生长。过去,村里的辣椒种植一直是零散的“小打小闹”;村民们种植的品种杂乱,管理方式落后,陈大姐夫妻俩用这笔钱租了15亩地,购买了优质的辣椒种苗和肥料,还搭建了简易的灌溉系统。同时,他们精心管护辣椒种植基地,根据学到的技术实施施肥、防治病虫害。那一年,陈大姐夫妻俩种植的20亩辣椒获得了大丰收,纯收入比之前翻了好几番。

尝到甜头的陈大姐夫妻俩想进一步扩大种植规模,可资金又成了难题。这时,大悟农商银行的客户经理再次来到村里,经过综合评估,又为他们办理了10万元贷款。“有了这笔资金,我们

质好,很快就被收购商抢购一空,收入比种植传统农作物高出不少。

初次尝试的成功让陈大姐夫妻俩看到了希望,他们决定扩大辣椒种植规模。可扩大规模谈何容易?租地、购买优质种苗、雇佣劳动力等都需要大量资金。正当他们为资金发愁时,湖北大悟农商银行的客户经理主动找上了门,经过综合评估,为他们发放了一笔10万元的贷款。陈大姐夫妻俩用这笔钱租了15亩地,购买了优质的辣椒种苗和肥料,还搭建了简易的灌溉系统。同时,他们精心管护辣椒种植基地,根据学到的技术实施施肥、防治病虫害。那一年,陈大姐夫妻俩种植的20亩辣椒获得了大丰收,纯收入比之前翻了好几番。

尝到甜头的陈大姐夫妻俩想进一步扩大种植规模,可资金又成了难题。这时,大悟农商银行的客户经理再次来到村里,经过综合评估,又为他们办理了10万元贷款。“有了这笔资金,我们

点燃金融“新引擎” 支持区域经济发展

在“一池两新万企”行动中,秦皇岛审计中心“跨前一步”主动发力,早在2024年12月27日,便依托秦皇岛市支持小微企业融资协调工作机制,组织开展了以“千企万户大走访,服务实体经济担当”为主题的“政银企”三方交流对接活动;发布“科创贷”“税贷宝”“联合易贷”等七款小微企业专属信贷产品,并为25家小微企业授信3.53亿元,有效改善了小微企业融资环境,打通了金融惠企利民“最后一公里”。今年1月21日,秦皇岛审计中心召开部署会议,全面启动“一池两新万企”行动。

在新“三信”创建方面,秦皇岛审计中心以着力破解因信用不足和信息

金融筑梦山海间 “活水”惠企绘新篇

(上接1版)

秦皇岛市抚宁农信联社的工作人员在实地走访过程中了解到胡秀莉的融资需求后,坚持快审快批的原则,为其办理了20万元信用贷款,及时解决了其资金难题。截至目前,该联社累计发放新市民贷款192户、金额8784万元。

青龙县铭宇家庭农场主要从事中药材种植与销售,种植区分布在凤凰山乡和草碾乡,目前种植面积约1310亩。

在“一池两新万企”行动中,青龙县农信联社的工作人员通过入户走访了解到铭宇家庭农场经营者袁小刚因扩大种植规模需要购买一批中药材种苗。针对袁小刚的需求,该联社在央行支农支小再贷款政策的支持下,为他授信110万元,帮助他每年节约利息支出1.98万元。

昌黎县两山乡人李伟,自2017年投身草莓种植行业以来,种植规模已达15亩。不仅如此,他还将业务延伸至全县范围,发展草莓收购、储存、初加工及销售等全链条产业。今年以来,李伟建设恒温库出现一定的资金缺口。昌黎县农信联社的工作人员得知这一情况后,为其量身定制金融服务方案,以为期2年循环使用的200万元“商贷宝”,精准解决了他在产业升级中面临的资金难题。

此次昌黎县农信联社的金融支持,不仅帮助李伟实现了从种植能手到大型收购商的跨越,还直接带动梁各庄村及周边数十户草莓种植户实现稳定销售,间接促进了种植技术提升和标准化生产,有力地推动了全县草莓产业的集约化、现代化发展。