



中国农村信用合作报

THE CREDIT COOPERATIVE

中华人民共和国农业农村部主管 农民日报社主办 《中国农村信用合作报》社有限公司出版

2025年8月26日 星期二 乙巳年七月初四 第689期(本期12版) 统一刊号:CN11-0036 邮发代号:1-36 邮箱:zhgncb@126.com

天津农商银行深耕普惠金融

以红色基因筑牢“津门老字号”发展根基

近期,天津农商银行荣膺包括天津市商务局在内的四部门联合认定的“津门老字号”称号。这不仅是对其75载扎根津沽大地、服务城乡民生的最高褒奖,更是对其在新时代深耕本土、服务实体经济,特别是倾力支持“三农”和小微企业卓越贡献的权威认证。

把稳“金融报国”的正确航向

作为“津门老字号”国有金融机构,天津农商银行深刻把握金融工作的政治性、人民性,将落实国家战略、服务地方经济、深耕普惠金融、助力城乡发展作为核心战略定位,确保党中央和天津市委、市政府的各项决策部署不折不扣落到实处。

近年来,天津农商银行深入学习贯彻中央金融工作会议精神和天津市委的相关部署要求,将党的建设融入战略转型和经营发展的全过程。该行锚定国家和天津重大发展战略,系统谋划金融服务举措:做好金融“五篇文章”,制订符合天津特色金融发展路径的专项服务方案;创新推出以“投联贷”为代表的特色金融产品,积极对接包括天开园在内的重点科创园区,推动金融生态

与科技创新双向赋能。

该行积极践行中国特色金融文化,创建“走中国特色金融发展之路”学习专区,用好“红色金融教育基地”,持续讲好红色金融故事、农商故事,将中国特色金融文化精髓融入经营管理全链条,转化为推动合规管理、稳健经营、转型发展的思想自觉和行动自觉。

“挎包精神”里的时光印记

天津农商银行的根,深植于农村金融事业的沃土。1950年,天津在天穆村、周辛庄等地试办新中国首批农村信用合作社,开启了服务万千农户、支持农村集体经济的征程。

1959年,农信机构因管理体制调整面临撤并挑战,危急时刻,老信贷员们徒步调运现金,通宵达旦坚守岗位,以“一分不少”的承诺为乡亲们兑付存款,牢牢稳固了群众信任的基石。1980年初,全市农户在信用社存款余额首次突破1亿元,标志着天津农信正式迈入“亿元时代”。

时代浪潮奔涌,改革步履不停。2000年,天津市农信联社正式成立,成为全国首批省级联社。2005年,天津成立全国首家省级农村合作银行——天

津农村合作银行,整合163个小法人,形成“1+12”两级法人“天津模式”。2010年6月30日,天津农村合作银行完成改制重组,天津农商银行由此正式成立,以全新的姿态开启了发展新征程。

新时代“老字号”的担当作为

从最初的帆布挎包,到如今遍布城乡的400余家营业网点、1800余家金融服务站及金融便民点,天津农商银行已织就天津市规模最大、触角最深的金融服务网络,发展成为名副其实的“家门口银行”。多年来,该行变的是服务形式,不变的是“挎包精神”所承载的初心与使命。

坚守本源,服务津沽发展。天津农商银行始终以服务天津经济社会发展为己任。截至今年6月末,该行资产规模达4815亿元,服务实体经济能力持续增强。

该行围绕天津市“十项行动”及“三新”“三量”等工作部署,上半年累计投放重点产业链贷款399笔,金额42.33亿元;为适港企业提供53.14亿元的信贷资金支持,较年初增加20.25%;通过“重点项目直通车”累计推动“十项行动”项目获批贷款29笔,金额98.03亿元;支持价值97.62亿元的资产盘活,为天津高

质量发展注入了强劲的金融动能。

“因农而生,伴农而兴”是天津农商银行不变的基因。该行将90%的营业网点设于农村,切实实现了“镇镇有行、村村有站、小村设点”的目标;聚焦乡村产业与农业现代化,构建“政策引领+产品创新+‘政银’协同+数智赋能”服务体系。截至6月末,该行涉农贷款余额343.42亿元;支农支小再贷款余额220.18亿元。

天津农商银行在做好金融“五篇文章”工作中持续发力。截至目前,该行科技型企业贷款余额214.62亿元;绿色信贷余额228.14亿元。在普惠金融领域,该行主动让利,为重点产业链、科技型、“专精特新”等普惠型小微企业客户提供3%起的专属利率优惠,实现“量增价降”。截至目前,该行已完成400家营业网点的“适老化”改造,11家“银发”特色支行顺利投入运营,通过融合健康管理、休闲社交与金融服务,用温情守护“银发”群体。同时,该行深耕场景金融,“吉祥·财税通”已服务2315家企业,“吉祥·物业通”有效提升了物业管理效能,以数智融合之力赋能实体经济高质量发展。

周俊宝

江南农商银行多措并举助力新型工业化发展

□ 岳丙寅

为深入贯彻落实党中央、国务院关于推进新型工业化的相关决策部署,江苏江南农商银行坚守服务实体经济的根本宗旨,聚焦新型工业化发展方向,通过深化产融合作、强化产业政策与金融政策协同,为扎实推进新型工业化、加快发展新质生产力提供高质量金融服务。

聚焦核心技术攻关,筑牢产业链金融支撑

位于长三角制造业高地常州的爱派尔(常州)数控科技有限公司(以下简称:爱派尔数控科技公司),多年来专注于自主研发透平叶片五轴加工专机,旨在打破国外技术垄断。2017年,爱派尔数控科技公司初创时,面临着高端数控机床市场被欧美日企业垄断、透平叶片加工技术受制于人的困境。由于该企业选择全产业链研发路径,高精度机床研发投入巨大,仅技术攻关阶段便耗资2000余万元,叠加高刚性材料采购、国际顶尖人才引进等成本,初创期资金链承压显著。2020年,在该企业因缺乏抵押物而陷入融资困境时,江南农商银行主动介入,联合担保公司创新推出“园区保”产品,并为企业发放了首笔贷款。2021年,爱派尔数控科技公司获评高新技术企业后,该行迅速将贷款产品升级为“常科贷”,有效降低了企业融资成本。在农商银行持续的信贷资金支持下,爱派尔数控科技公司于2023年推出了精度与可靠性比肩国际顶级品牌的五轴加工专机,成为中国数控机床领域的标杆企业。

在强化产业链协同方面,该行依托常州工业母机产业超400亿元的规模优势及产业链协同基础,将服务从单一企业延伸至产业全链条,构建起产业链协同的金融生态。2024年初,爱派尔数控科技公司联合9家下游企业举办了工业母机项目融资洽谈会。会议当天,该行现场为供需两端定制“一企一策”金融方案,为采购方提供设备融资租赁服务,为爱派尔数控科技公司增加授信,支持其研发扩产。截至今年6月末,该行共认定核心企业5358家,链上企业准入9.97万家,主动授信733.10亿元;链上企业新增授信903家,新增授信金额249.45亿元。

创新融资服务模式,加速科技成果转化

在创新“政银”合作产品方面,该行与常州高新区创新创业服务中心、担保公司合作,推出高新区(新北)“科创积分贷”专项产品。截至6月末,该行精准服务园区内的科技型企业58家,发放贷款近百笔、金额2.5亿元。

在构建综合服务模式方面,该行针对科技型中小企业“轻资产、高成长”特点,建立“政府+银行+创投+保险+担保”合作模式,大力推广“人才贷”“苏科贷”等“政银担”协作产品。截至6月末,该行累计发放科技类信贷贷款396笔、金额19.22亿元;助力“新能源之都”建设,支持“发储送用网”科技型企业567家,发放贷款185.7亿元。该行不断加大“专精特新”中小企业、高新技术企业等的支持力度,服务科技部门认定的科技型中小企业5422家,贷款余额314.94亿元;服务高新技术企业2846家,贷款余额219.74亿元;服务工信部门认定的各类“专精特新”企业1071家,贷款余额134.15亿元。截至6月末,该行累计服务科技型企业7966家,贷款总余额达333.18亿元。

(下转2版)



金融“弱势群体”更需支持

□ 徐道红

在不少偏远乡村,只有农商银行仍在默默坚守。这些偏远网点,年均亏损约20万元。明知坚守意味着持续投入,农商银行却始终未曾选择撤点。他们创新采用“以城补乡”模式,用城区网点的盈利反哺农村服务,以实打实的行动保障金融服务在乡村“不断档、不缺位”。这一切背后,正是农商银行主动扛起社会责任的生动体现。

受农村地域广阔、交通不便、信息化水平相对滞后等条件限制,农商银行的获客成本一直居高不下。许多农商银行历史包袱较重,科技力量相对落后,人力成

本较高。虽说农商银行是农村金融的主力军,但也是金融机构中的“弱势群体”。农商银行服务“三农”的业务能力强、渠道多,也深受农民信任。即使目前已进入互联网时代,农村地区的许多金融业务仍旧需要利用人脉、地缘优势来解决。好的金融政策借助农商银行的服务平台会产生更好的效果。

因历史的特殊性,农商银行没有全国性的总部机构,在推进“总对总”对接模式这一方面无优势可占。在许多领域,地区、农商银行不但没有得到足够的支持与帮

助,还处于不平等的竞争环境中,导致许多业务不能开展。一些优惠政策将农商银行排除在外,主要是源于对其仍处于“刀耕火种”式传统运营阶段的认知,认为其难以借助金融科技完成协调、监管等操作。但如今的农商银行,通过自身改革创新与省内统筹布局,金融科技水平不仅能满足常规业务需求,部分领域甚至已赶超国有银行。更重要的是,其金融科技深度融入人缘、地缘优势,不但更接地气,而且更利于农村金融业务的推进,真正实现了科技赋能与扎根乡土的双向奔赴。

河北农信“一池两新万企”行动系列报道之十五

金融筑梦山海间 “活水”惠企绘新篇——秦皇岛农信扎实推进“一池两新万企”行动见实效

□ 本报采访组 党云帆 王海潮 李吉霖

碣石山下,戴河流淌。兼具燕赵豪情与海洋文明的秦皇岛,正以“港口转型+生态保育”双轮驱动,打造京津冀滨海生态宜居名城。从老龙头长城入海的壮阔,到碧海金沙间候鸟翩跹的灵动,山海间的可持续发展蓝图正在徐徐展开。

今年以来,秦皇岛农信深入践行“金融为民”理念,认真落实河北省联社“一池两新万企”行动的相关工作安排,辖内各行社打通直达基层,高效便捷、利率适宜的“绿色通道”,确保全面实现对接覆盖率、评级授信率、贷款落地率“三个100%”工作目标。

截至7月末,秦皇岛农信辖内各行社已完成922个村的“背靠背”评议工作,初评信用户9.4万户;走访新市民、新型农业经营主体、农村新业态3523户,授信635户,授信金额2.96亿元,授信2.29亿元;走访小微企业9.54万家,授信836家,金额118.84亿元,授信113.56亿元;打造信用微企190家,创建信用微企园区9个,通过走访对接和信贷资金投放,有力地支持了区域经济发展和乡村振兴。

金融“活水”润沃土 文旅经济添活力

8月初的北戴河海滨最东侧的碧螺塔海上酒吧公园内人流如潮。公园每晚推出沙滩篝火晚会、啤酒沙龙及各类演艺活动,同步打造海上垂钓、海上油吧、海上美食广场等特色项目,以丰富多元的体验吸引着大批游客前来休闲度假。然而,今年春季,公园在整修改造

时遇到了资金难题,存在2800万元的资金缺口。秦皇岛市区农信联社主动对接,创新采用海域使用权抵押与景区门票预期收入质押相结合的金融模式,成功解了其燃眉之急。

卢龙县刘田各庄镇东3公里处,坐落着左右山谷景区。该景区涵盖住宿、餐饮、会议、垂钓等项目,是一家集旅游观光、休闲度假、文化传播、研学实践、青少年培训及绿色农副产品产销于一体的现代农业科技示范观光园。

在“一池两新万企”行动走访中,卢龙农商银行针对景区苗木采购及科技项目升级需求,设置专项信贷资金,开通“绿色通道”,在5个工作日内就完成了1000万元的绿色贷款投放,助力其打造“科技+生态”沉浸式体验项目。

今年以来,卢龙农商银行依托“一池两新万企”行动,已累计为辖区内12家绿色、科技型企业投放贷款1.16亿元,覆盖环保实业、生态农业等领域,形成“支持一个主体、培育一种动能、带动一片产业”的辐射效应。

农信筑后盾 托举企业高质量发展

昌黎县兴国精密件有限公司是昌黎县金属材料特色产业集群中的重点企业。该企业规划的绿色制氢、储氢项目意义重大,总投资1.79亿元,建设周期为1年。然而,在项目推进过程中,资金短缺成为横亘在企业面前的“拦路虎”,给企业绿色制氢技术的应用及规模化发展带来了巨大压力。

关键时刻,昌黎县农信联社工作人员迅速行动,深入企业对项目前景与技术可行性展开了全面、细致的调研分析。

基于对企业发展的深度考量,昌黎县农信联社结合自身的金融产品优势,为企业量身定制了差额银行承兑汇票金融支持方案,有效缓解了企业在设备升级、技术研发及初期运营阶段的流动资金紧张难题,为绿色制氢、储氢项目的顺利落地与快速推进筑牢了坚实的金融后盾。

青龙满族自治县百峰贸易有限公司依托青龙县板栗主产区的优势,发展板栗、山楂等农产品购销、仓储、加工、出口等业务。截至目前,该公司注册了“满果香”“果子下山”等具有自主知识产权商标70余个,被认定为河北省农业产业化、秦皇岛市重点龙头企业。

在“一池两新万企”行动中,青龙县农信联社的工作人员通过入企走访了解到该企业在板栗收购旺季面临流动资金压力。该联社迅速组建专属服务团队,精准制订金融服务方案,成功为企业授信1700万元,较市场平均利率降低1.2个百分点,每年为企业节约融资成本约20.4万元。

有了信贷资金的支持,该公司通过推行“公司+板栗+基地+农户”的产业化发展模式,在青龙全县15个乡镇的35个村建立板栗种植生产基地,基地面积积达31万亩,占全县板栗面积的三分之一,有效带动了周边农户致富增收。

精准滴灌 让新市民和农户创业有盼头

海港区餐饮行业经营者胡秀莉,来自齐齐哈尔,经营着一家烤肉店。暑期旅游旺季,该餐饮店日接待客人500余人,日均收入超6000元。“今年春天刚从别人手中盘下这家店,装修和交房屋租金又花了很大一笔钱,导致买菜、备货的流动资金不够了。”胡秀莉回忆道。(下转2版)



近日,海盐县百步镇万宁桥家庭农场的150亩梨园迎来丰收,金黄的蜜梨挂满枝头,甜香四溢。作为服务“三农”的金融主力军,浙江农商联合银行辖内海盐农商银行始终践行普惠金融使命,以金融“活水”浇灌特色产业发展。截至7月末,该行累计投放涉农贷款超125.02亿元。图为当地蜜梨种植户向前来走访的海盐农商银行工作人员展示丰收成果。

詹雯婕 朱思琪

凉山农商银行聚焦区域实际

金融“活水”润红果 产业升级谱新篇

时隔两年,当四川凉山农商银行的工作人员再次踏上会理市大发村的土地,迎接他们的依然是那片熟悉的、被盛夏阳光染成深绿的石榴园。然而,与两年前相比,会理恒仟专业合作社负责人王继恒的“石榴王国”已悄然焕发出更强劲的生机与活力。这位与石榴打了17年交道的汉子,笑声愈发爽朗,眼神中闪烁着对未来发展的笃定。

光伏赋能,绿色发展添动能

走进该合作社的核心区域,最引人注目的便是成片整齐排列的深蓝色光伏板在阳光下熠熠生辉,源源不断地吸收着能量。“这是我们去年咬牙投入35万元建起来的光伏电站!”王继恒自豪地介绍道。他算了一笔精细账:光伏电站日均发电量近400度,不仅完全满足了冷库、灌溉设备等生产用电需求,显著降低了运营成本,多余的电量还能并入电网,带来稳定的额外收益。“以前电费是笔不小的开销,现在相当于有了‘阳光存钱罐’,晒着太阳就把钱挣了,真正走上了绿色低碳发展的路子。”王继恒称其为降本增效的“秘密武器”。

水利筑基,旱涝保收底气足

目光投向石榴园深处,一座崭新的、容量达4万立方米的大型蓄水池如同镶嵌在山间的绿宝石,在阳光下波光粼粼。这是王继恒为解决石榴生长关键期的用水难题,又一项50万元的大手笔投入。“会理的天气,最怕关键时刻缺水。

以前遇到旱季,真是急得睡不着觉。现在有了这个土工膜水池,再也不用为石榴关键生长期用水着急了。”王继恒感慨道。这池碧水,成了他应对气候变化、保障石榴品质和产量的坚实后盾。

品种焕新,市场竞争力跃升

谈及石榴本身的变化,王继恒更是兴致勃勃。他引领农商银行员工走进果园深处,指着挂满枝头、明显比传统品种更显饱满红艳的果实说:“看,这就是我们这两年开发的新品种——‘红如意’和‘六月红’!”为了抢占高端市场,提升产品附加值,王继恒通过农商银行的资金支持,果断对部分老品种进行了更新换代。“新的石榴品种不仅外观更诱人,色泽更均匀鲜亮,像红霞一样,而且籽粒更大更软、汁水更甜更足,最关键的是,其成熟期较其他石榴品种更短。”王继恒介绍道。这些新品种在市场上非常抢手,价格也更具优势,显著提升了该合作社的整体收益和竞争力。

金融“活水”持续灌溉“三农”沃土

支撑王继恒大胆投入资金、不断进行产业升级的关键力量,依然是凉山农商银行会理支行持续注入的金融“活水”。当被问及资金情况时,王继恒脸上露出了感激的笑容:“农商银行真是支持我们发展石榴种植产业的‘及时雨’!今年,凉山农商银行开展的第三轮整村授信时,为我精准匹配了‘惠商贷’贷款产品,我的授信额度也

从两年前的80万元直接增长到了140万元!”这60万元的增量授信,精准注入王继恒扩大再生产的关键环节——光伏电站的铺设、大型蓄水池的挖掘、优质新品种的引进与推广。他坦言:“没有农商银行的这140万元信贷资金支持,我更新设备、升级石榴品种、扩大种植规模的步子,不会迈得这么快、这么稳。”

从“输血”到“造血”的振兴之路

站在山岗上,俯瞰着覆盖光伏板的园区、波光粼粼的蓄水池,挂满优质新品种的果园以及那座运转良好的现代化冷库,王继恒感慨万千。“回想23岁那年,第一笔2万元的农户小额贷款,恰似点燃我梦想的火种。而如今的140万元授信,更如同助推我梦想腾飞的翅膀——这背后,是凉山农商银行‘惠商贷’‘蜀信e贷’等一整套愈发精准的金融产品,在坚实支撑。”他动情地说道,“农商银行不只是‘输血’,更教会我们如何‘造血’,真正将振兴乡村的信念和适配的金融产品‘贷’到了我们的心坎上,也落到了实实在在的产业升级里。”

农信春风再度拂,光水新果映丰年。王继恒的石榴种植产业在凉山农商银行会理支行金融“活水”的精准浇灌下,正谱写着——一曲产业升级、绿色转型、生活富裕的乡村振兴新乐章。那漫山遍野愈加鲜亮的石榴红,是科技赋能、金融支撑、勤劳双手共同绘就的小康底色,更是乡村产业振兴活力的生动见证。

舟泰 王宁