

安福农商银行金融“活水”润“金叶” “贷”动烟农致富增收

仲夏时节,江西省吉安市安福县的万亩烟田绿意盎然,丰收在望。作为传统烟叶主产区,江西省安福县拥有四十余年烟叶种植历史,2025年安福全县烟叶种植面积近两万亩,年产优质烟叶5万余担。这片承载着地方经济期盼与众多家庭希望的“黄金叶”,其稳健发展离不开金融力量的坚实支撑。作为地方金融主力军,江西安福农商银行始终将服务地方特色产业为己任,持续为当地烟叶产业注入金融“活水”。

烟叶生产周期长、投入大、季节性资金需求集中,是困扰烟农、制约产业发展的难题。安福农商银行深刻洞察烟叶产业特性,将整村授信工作作为服务烟叶产业、助力乡村振兴的突破口。该行组建专业团队,派驻“金融助理”长

期扎根烟叶主产乡村,走村串户、深入烟田烤房,对烟农情况进行全方位、动态化摸底建档。在此基础上,该行以行政村为单位,对符合条件的烟农群体实施“批量预授信”,建立“烟农白名单”,提前锁定基础信贷额度。在育苗移栽、田间管理、采收烘烤等关键节点,该行“金融助理”采取“办公在田埂,服务在地头”方式,实时掌握烟农生产进度和资金缺口,确保信贷资金精准、及时满足产业各环节需求。

当地寮塘乡“80后”青年赵庆军的经历,就见证了安福农商银行这份普惠服务的实效。2022年,赵庆军返乡种烟,初期因资金和技术短板受挫。派驻该村的“金融助理”在走访中及时发现赵庆军的难题,依托整村授信

的高效通道和创业贴息贷款政策,短短几天内,一笔15万元的信贷资金便送到了赵庆军手中。“这笔带贴息的贷款就是‘及时雨’!”赵庆军利用这笔资金,购置了新型农机具,并系统学习了烟叶科学种植和病虫害防治技术。如今,赵庆军的40亩烟田长势稳健,2024年净收益实现大幅提升。更可喜的是,赵庆军的成功转型带动了同村5名在外务工青年返乡加入烟叶产业。“没有农商银行的整村授信和‘金融助理’的全程帮扶,我的创业路不可能走得这么顺。”赵庆军感慨道。

如今,安福农商银行持之以恒的金融赋能,正深刻改变着当地烟叶产业面貌。该行通过整村授信构建的普惠网络与“金融助理”的深耕细作,有效吸引了像赵庆

军这样的新生代农民投身烟田,运用新农机、新技术提升品质效益。此外,通过该行信贷支持,助力当地建起了现代化育苗工场、密集烤房等基础设施,惠及广大烟农,夯实了产业根基。截至目前,该行已累计为160余户烟农发放烟叶产业相关贷款5500万元。

从四十载岁月沉淀的醇厚烟香,到烟农舒展的眉头和库房里金灿灿的乡村沃土。该行通过精准对接需求、优化服务流程、持续注入资金,为安福县烟叶这一传统优势产业的高质量发展提供了坚实的金融保障,让承载着历史与希望的“黄金叶”焕发出更加蓬勃的生机。

刘洋

新晃农商银行 金融助农解“椒”虑

前不久,湖南新晃农商银行组织党员前往对口帮扶点——扶罗镇坪地村开展“助农采摘 暖心帮扶”主题党日活动。

在坪地村辣椒种植基地,绿油油的尖椒挂满枝头。然而,对于劳动力薄弱的农户来说,丰收也意味着繁重的采摘任务。得知这一情况后,新晃农商银行迅速行动,组织党员深入田间地头,在农户的指导下分工协作,有的负责采摘,有的负责搬运,有的负责分拣,呈现一派热火朝天的劳动景象。

“真是太感谢你们了!要不是你们来帮忙,这么多辣椒,真不知道要摘到什么时候。”看着一筐筐饱满的

辣椒被快速采摘下来,农户们感激地说道。

此次助农行动不仅仅是体力上的支援,更是该行深化普惠金融服务的延伸。该行党员不仅利用劳动间隙为农户讲解金融知识及产品,还帮助农户联系收购商资源,为打开辣椒的销路出谋划策,努力打通从“田间”到“餐桌”的“最后一公里”,切实将金融服务融入产业帮扶链条。

采摘现场,满载尖椒的箩筐与新晃农商银行党员们沾满泥土却充满成就感的笑脸交相辉映,勾勒出一幅金融力量与乡村沃土深度融合的动人画卷。

余胜蓝

吉水农商银行

“机制革新+实战练兵”织密金融安全“防护网”

作为服务县域经济的金融主力军,今年以来,江西吉水农商银行持续围绕“护资金安全、保客户利益、稳经营秩序”,通过机制革新、精准排查、实战练兵等,构建起覆盖全辖22个营业网点的安全防护网,为地方经济发展筑牢金融安全屏障。

年初,该行制定了全年安全生产工作重点工作计划,修订安保工作相关条款。该行董事长与各网点、部门负责人逐级签订综治保卫、消防等目标责任书,将工作任务分解到每位员工。该行推行“网点巡查、支行周复盘、总行月督导”机制,将安全责任细化到岗,实现“人人有责、岗岗尽责”。

该行紧紧围绕“人、物、系统”,重点对营业网点、食堂、机房、疏散通道、安全出口、总行机房、自助设备、现金库房等开展隐患排查,加强整改

治理。同时,该行联合县公安局等部门开展“金融安全护航行动”2次,借助专业力量堵牢风险漏洞。

此外,该行以“人人讲安全、个个会应急”为导向,结合县域实际开展多样化演练,并邀请消防大队开展消防安全知识培训演练。截至目前,该行全辖网点累计开展应急处置、客户救援、防汛等演练30余次,200余人次参与。

该行还实施了“安保能力提升计划”,并开展了3期培训,内容涵盖“安保”规章制度、岗位操作规程、防卫技能、反恐防暴、可疑人员识别、反诈等内容,推动“安保”人员“懂业务、懂技术”。

该行相关部门领导表示,将持续深化“安全+服务”模式,加快安防设施达标建设,强化日常操作管理,开展“安全除患行动”,以更严密的防护举措守护金融安全。

谢艳敏

阳城农商银行 以“数智背包”畅通“金融末梢”

近年来,山西阳城农商银行以科技赋能为引擎,推动“背包精神”从传统模式向数智化迭代升级;通过建成159个村级金融综合服务站,将储蓄、信贷、支付结算等服务下沉至乡村末梢,并在站内配备智能终端设备,让村民“足不出村”即可完成账户查询、小额取款等基础业务,让普惠金融真正“触手可及”。

实践中,该行大力推广移动展业设备,客户经理化身“移动银行”,带着“数智背包”穿梭于田间地头、社区商铺,现场为客户办理各类业务,实现“一次上门、全流程办结”。同时,依托金融服务站与移动展业设备,该行构建起“线上移动展业+线下站点支撑”的立体式服务网络,在传承“走村入户”服务初心的同时,借助科技提升服务效率,推动实现“汗水背包”到“数智背包”的跨越,让金融服务更高效、更贴心。

哲瑛

涿州农商银行 开展信贷风险分析及防控培训

近日,河北涿州农商银行举办了信贷风险分析及防控专题培训会。该行56名来自各综合类支行、公司业务部、零售业务部及合规风险部的骨干人员参训。该行党委书记、副书记项海国主持会议并作动员讲话,此次培训特邀唐山审计中心优秀内训师姜冰剑授课。

项海国在动员讲话中强调:“风险防控是全行的生命线,是生存发展的根基,更是服务实体经济的前提。”同时,他要求全体参训人员:要端正态度,全身心投入学习;要联系实际,带着问题深入思考;要学以致用,切实将知识转化为提升工作质效、防范化解风险的真本领。

培训中,姜冰剑结合当前风险形势与区域实际,系统剖析了宏观经济波动、产业调整及企业经营变化传导至信贷领域的各类风险点;通过剖析近期区域内典型信贷风险案例,揭示风险形成的关键环节、深层原因及管理漏洞,以案为鉴,强化了员工风险敬畏意识……

为即时巩固学习成果,检验知识掌握程度,授课结束后,该行现场组织了闭卷考试,有效强化了知识吸收,精准定位了后续深化学习的发力点。参训人员普遍反映,此次培训内容“直击痛点、非常解渴”,考试环节的设置促使大家深度学习、学以致用,对提升日常工作能力具有立竿见影的指导价值。

田玮瑞 张优阳

铜仁农商银行 兑换“火烧币”为民解忧暖人心

近日,贵州铜仁农商银行高楼坪支行迎来一位满脸焦急的女士。她双手颤抖,小心翼翼捧着个袋子,袋中是被大火烧过的人民币。原来,该客户因家中电线老化引发意外火灾,藏于柜中的钱没能幸免,而这些钱,是她父亲的养老钱。看着残缺不全的纸币,该客户满心焦虑,不知能否挽回损失,抱着一丝希望,她来到高楼坪支行寻求帮助。

了解情况后,高楼坪支行迅速启动特殊业务处理流程。该行工作人员轻轻取出火烧币,先用抽纸吸去多余水分,细致擦拭灰痕。由于这些火烧币焦脆粘连,难以通过机具辨别,工作人员只能徒手一张张剥离、挑拣、鉴别与清点。工作人员经过数小时的奋战,终于完成了鉴定,成功为客户兑换了4900元,帮她挽回了全部损失。当把兑换的纸币递到客户手中时,客户紧锁的眉头瞬间舒展,眼中满是感激与惊喜,紧紧握住工作人员的手,连声道谢。

此次成功兑换火烧币,不仅是一笔业务的完成,更是铜仁农商银行践行以客户为中心服务理念的鲜活注脚。该行在客户最无助的时刻,用专业与耐心为客户送去了温暖。

杨仕珍



近日,安徽砀山农商银行道北路支行组织工作人员走进当地梨花里美食街,开展“零钱包”兑换进商户”便民服务活动,为街区摊主、小店业主送上贴心金融服务,赢得商户一致点赞!图为道北路支行工作人员为商户提供“零钱包”兑换服务。

徐徐

南通农商银行多方联动 深耕对公业务“主战场”

今年以来,江苏南通农商银行深入贯彻落实江苏农商银行“三台六岗”战略部署,以“稳存增存、提质增效”为主线,推动对公业务实现跨越式发展。截至6月末,该行对公存款余额达84.86亿元,其中一年期以下定期存款23.62亿元,保证金存款3.67亿元,较年初分别增长1.35亿元、0.42亿元,实现了“量质双升”。

南通农商银行坚持“大客户营销+基础客户拓展”双轮驱动,积极参与政府类资金招投标。今年上半年,该行共计参与14次存款及监管类招投标,中标存款总金额5.14亿元,并成功取得承接本市养老机构预收费业务资质,开辟了新的资金归集渠道。同时,该行强化保证金存款营销,实现该科目余额达3.67亿元,较年初增长0.42亿元,有效改善了存款的稳定性。

南通农商银行将公积金业务作为对公存款增长的重要引擎,创新开展“政银企”三方联动;先后联合南通市公积金中心举办了2场专题推介会,

覆盖崇川、开发区50余家重点企业。在今年第一、二季度扩面竞赛中,该行不仅顺利完成了既定目标,更带动可分配对公存款5000万元,实现了“拓户”与“增存”良性循环。

工作中,南通农商银行重视对公存款结算账户开立,基层支行通过与辖内街道、乡镇和工商部门建联,进一步拓宽获客渠道,力争“多开户、开好户”。截至6月末,该行累计新开对公存款结算账户1461户,存款日均合计达3.59亿元。同时,该行建立了工资代发营销账户维护机制,提升代发客户量,将代发营销纳入开户及信贷客户准入的标准营销动作,并加强存贷业务联动,对于代发工资业务反复争取,提升对公活期资金的回笼和留存。今年上半年,该行累计新增代发客户224户,其中40户为对公信贷客户。

南通农商银行积极开展供应链业务探索,按照江苏农商银行供应链业务的指导操作手册,密切与意向客户合作,以点带面,深入走访供应链

核心企业2家,积极探索新业务模式。此外,该行联合江南农商银行、常熟农商银行、镇江农商银行协同承销的南通高新控股集团有限公司2025年度第五期超短期融资券成功发行,实现了债券承销“零的突破”。

南通农商银行积极开展“业财融合提升发展质效”专题系列培训,围绕公司金融、财务管理等重点领域设计141门精品课程,面向综合客户经理进行轮训。该行还重点组织39名支行副行长、综合客户经理及授信调查经理参加了上半年的银行从业资格考试,通过考前辅导、模拟测试等方式提升通过率,确保年内实现75%持证上岗目标;以考促学、以学促用”方式,将培训成果转化为专业能力。

站在新起点,南通农商银行将坚持“深耕本土、服务实体”的经营理念,以更大力度推进产品创新,以更实举措优化客户服务、以更高标准强化风险管控,奋力谱写高质量发展新篇章,为地方经济发展注入更强金融动能。

张伊曼

清徐农商银行实施“三面联动”机制 扎紧风险防控“篱笆墙”

近年来,山西清徐农商银行以“防”定位,以“防”设防,通过升级防控级别、扩大风险防控覆盖面等措施,将风险防控工作作为经营管理的“第一目标”,并通过正面预防、侧面监督、后面检查的“三面联动”机制,形成风险防控“闭环”,实现横向到边、纵向到底,确保风险防控“滴水不漏”。

该行实行“正”面预防举措,不断加大业务环节,特别是重点岗位、重点环节的风险防控力度;通过风险防控与薪酬管理相结合,强化对客户经理信贷质量和综合柜员差错率、拒授率考核,使每位员工在增强自我安全意识的同时,高标准严格要求自己。此外,该行强化总行与基层上下互通,推动基层网点高频互动;利用晨会、夕会时间进行知识共享、交流学习,并采取“统一学+小组学+自己

学”的模式,提高对风险的识别能力和防控能力。同时,该行运用多看、多想、多问、多做“四多”方法,在具体工作中检验学习效果;组织员工交流风险防控经验,树立“零不良客户经理”“无差错柜员”等榜样标杆。该行高花支行客户经理刘文清就是“零不良”的典型代表。

该行实行“侧”面监督举措,在充分发挥纪委和职能部门的监督作用的基础上,实施“横向发力”的监督管理模式,将财务、信贷等条线部门整合到制度管理体系中,形成监督合力,进一步发挥经营管理职能部门的履职尽责监督责任,做到勤于监督、善于监督;同时,加强专业团队建设,强化人才管理;同时,推动基层网点高频互动;利用晨会、夕会时间进行知识共享、交流学习,并采取“统一学+小组学+自己

养等方面严格考核监督和优胜劣汰,让专业的人做专业的事,提高监督效率和环节,构建多维度、立体化的监督体系,不断夯实内控基础,提升风险防控能力,切实做到防患于未然。

在风险防范体系中,该行实行“后”面检查举措,引深稽核审计、事后监督、授权等职能,使各个监督职能部门各负其责、各有侧重,并充分发挥各自在专业领域的监督管理作用;对重点业务、重点岗位进行探究式的深度检查,增强稽核监督效果。同时,随着该行对科技信息技术的高效利用,各网点通过邮件、微信等方式可实现对检查结果和问题反馈的实时共享、经验交流,力求用最好的办法解决最实际的问题,严防一切可能出现的风险。

宋斌

衢江农商银行

让“小黄鸭”喝上金融“活水”“游”出“财富路”

在浙江省衢州市柯城区东门街100号,衢州市首个小黄鸭主题亲子乐园顺利落地营业。这座投资600多万元的亲子地标,自今年5月1日开业以来,已接待游客8000余人次,营业额近40万元,成为家长与孩子的“欢乐磁场”。

“得益于衢江农商银行的贷款,我们才能加速完成项目建设,目前效益不错。”小黄鸭主题亲子乐园负责人陶晓剑指着追逐嬉戏的孩子们,难掩笑意。

时间拨回今年2月,该乐园建设进入冲刺期,200万元的设备尾款却成了陶晓剑的“心头大石”。“当时供应商催得紧,若不能按时付款,开业就要延期。”陶晓剑回忆道,恰逢浙江农商银行联合银行辖内衢江农商银行开展走访,该行客户经理得知情况后,当即组建专项服务小组,并得到“这个项目既能填补市区主题乐园空白,又能带动就业,必须尽快跟

进”的答案。

于是,该行创新启动“审贷同步”机制:客户经理现场核验资产,风控专员同步评估风险,放款岗提前梳理流程,实行“三线并行”“无缝衔接”。从企业提交材料到200万元贷款到账,该行仅用了24小时。更让陶晓剑感到暖心的是,这笔贷款的期限是3年期,且执行优惠利率。资金到位后,该乐园的过山车、滑世界等10多个项目如期安装调试,5月1日顺利开业,让“小黄鸭”尝到了金融“活水”的甜头。

如今,该乐园里小黄鸭元素随处可见,碰碰车的碰撞声与孩子们的笑声交织成歌。“既有IP特色,又在市中心,办年卡很值。”市民张女士展示了消费记录,她已带孩子来玩了5次。据统计,该乐园不仅自身盈利稳步增长,还带动了周边餐饮、便利店等销售额的提升,让金融“活水”真正惠及产业链末梢。

陈斌斌

赵县农信联社

携手启幕“一卡通”惠民盛宴

为深入贯彻落实“便民、利民、惠民”服务理念,让社保卡功能家喻户晓、应用畅通无阻,真正实现“一卡通在手,生活无忧”,近日,河北省赵县农信联社与赵县人力资源和社会保障局共同举办了“社保卡服务进万家,一卡通惠民”主题宣传推广活动。

此次活动,聚焦社保卡功能普及、金融账户激活、便民服务下沉三大核心目标,精准解决民生痛点,取得了显著成效。此次活动现场参与群众达1500余人,共发放宣传资料1000余份,为困难群众提供了实实在在的便利与福利。

在活动现场,赵县农信联社工作人员向群众详细解答社保卡首次申领、挂失补办、密码修改以及金融账户激活等业务办理流程;同时,手把手指导现场群众通过手机申领电子社保卡,并针对老年人不会操作手机等问题,提供“一对一”帮办服务。赵县农信联社工作人员现场为126名群众绑定了电子社保卡,让大家亲身体验“指尖上的便利”。此外,该联社工作人员还

专业讲解了社保卡金融账户使用方法、优惠政策、安全用卡知识、配套金融服务及专属优惠活动,并通过讲解社保卡诈骗等典型案例,增强群众防范意识。

活动中,赵县人力资源和社会保障局工作人员向现场群众专业解读养老保险、医疗保险、失业保险、工伤保险等社保政策,解答社保卡应用中的各类疑问,扭转部分群众“社保卡等于医保卡”的片面认知;同时,耐心讲解社保卡“一卡通”功能,让群众深入了解社保卡不仅是就医购药凭证,更是身份凭证、信息记录、自助查询、待遇领取、金融支付的多面手。

社保卡是连接政府公共服务与百姓生活的关键纽带,激活社保卡金融功能,是确保持卡人及时、足额、安全享受各项社会保障待遇和政府补贴的基础。此次活动,就是赵县农信联社打通金融服务“最后一公里”的切实举措,通过“零距离”服务有效提升政府与金融机构的公信力,让惠民政策真正落地,让便捷服务触手可及。

张慧卓