

## 岑巩县农信联社 加大竹荪种植产业支持力度

竹荪作为珍稀食用菌，素有“菌中皇后”的美誉，市场前景十分广阔。钱大哥看准这一商机，决心投身竹荪种植产业。然而，发展初期，资金短缺成了摆在他面前的难题。

关键时刻，贵州岑巩县农信联社思阳信用社主动上门服务，在评估与审核后成功为其发放25万元贷款，让钱大哥的竹荪种植项目得以顺利开展。

下一步，岑巩县农信联社将持续加大对区域内特色农业产业的支持力度，着力为种植户及新型农业经营主体提供金融服务，助力乡村产业兴旺，实现农业强、农村美、农民富的美好愿景。杨长君

## 兴安农商行 金融助农 直播增效

近日，广西兴安农商行围绕“千年灵渠水、兴安葡萄甜”主题，将直播间搬进兴安灵渠镇葡萄种植基地，直接带动兴安葡萄等产品售出约1800件，销售额突破11万元。

此次直播不仅带领观众“云”游览果园，更通过专业讲解、现场品鉴、限时秒杀和多轮抽奖等丰富环节，掀起互动和抢购热潮。除葡萄、黄金百香果等特色农产品外，此次直播还向观众介绍了兴安农商行普惠贷款、广西农信手机银行及“农信易扫 PLUS”等便民金融服务，取得了“带货”与“赋能”的双重效果，是该行深化农村金融服务、助力乡村振兴的一次生动实践。梁丽娜

## 桑植农商银行 帮助药材基地扩大种植规模

盛夏时节，湖南桑植县竹坪乡漫岭村的药材基地绿意盎然。基地负责人兼村产业办主任黄宏章计划将种植规模扩大到50亩，带动更多乡亲共同富裕。然而，30多万元的资金缺口，像一只“拦路虎”挡在了这位实干家的面前。

湖南桑植农商银行竹坪支行客户经理得知这一情况后，主动上门了解其经营状况、市场销路及扩产资金的具体用途和还款来源，并根据上述信息为其发放30万元贷款，将金融“活水”精准注入这片充满希望的田野。“这笔钱解了我的燃眉之急，这下扩产更有底气了！”黄宏章信心满满地说道。王节 邓兴宇

## 稷山农商银行 破解养殖户资金难题

近期，家住山西省化峪镇平阳村的养殖场负责人刘某有意扩大养殖规模，但因饲料价格持续上涨，加上扩建资金难以筹措，让他一时陷入资金短缺的困境。正在此时，山西稷山农商银行路村支行工作人员在下乡走访中了解到这一情况，主动上门服务，细致考察了羊群的健康状况、饲料储备和现有设施，迅速为刘某发放30万元“晋享贷”，解了他的燃眉之急。

该行持续将信贷资源向特色农业倾斜，创新系列普惠金融产品，大力拓展数字金融服务渠道；组织工作人员深入一线，精准了解相关经营主体的经营状况与资金需求，并据此为其提供高效、贴心的金融服务。刘玲玲

## 新宁农商银行 实地调研满足农户资金需求

家住湖南新宁县金石镇罗干村的倪大哥是一名生猪养殖户。近期，他扩大养殖规模，升级了生产设备，随之而来的饲料开支大幅增加，流动资金很快捉襟见肘。湖南新宁农商银行在得知他的困境后，立即组织工作人员前往养殖场实地调研，在了解其经营状况和资金需求后，迅速为倪大哥发放了20万元生猪养殖贷款，解了他的燃眉之急。

新宁农商银行坚定开展“一村一品”和整村授信活动，全力支持农民增产增收。近三年来，该行已累计为22户生猪养殖户发放贷款360余万元，使罗干村发展成为远近闻名、颇具规模的专业生猪养殖基地。陆丽娟 李速智

## 随州农商银行万店支行 推动专汽特色支行建设

今年以来，湖北随州农商银行万店支行积极落实特色支行创建部署，持续深耕专汽产业链条，积极融入专汽特色支行建设，为区域产业高质量发展注入金融动能。

该行通过定期走访、信息互通等方式，实时掌握基地内企业新车型研发进度、市场拓展方向、产业链上下游合作动态等关键信息，为其精准匹配金融服务筑牢基础；组建以行长为组长的专班，灵活运用“创业担保贴息贷”“好企贷”“价值信用贷”等产品，全力支持基地内汽车企业研发生产新车型；常态化开展走访活动，为基地内汽车企业提供一站式综合金融服务，为区域专汽产业集群发展注入强劲动能。朱鹏飞

# 永仁县农信联社聚焦特色产业 推动“小果子”蝶变“大产业”

云南省永仁县素有“中国阳光城”的美誉，其优越的气候条件为当地林果生长提供了绝佳环境。云南永仁县农信联社立足支农支小定位，先后推出“惠农产业系列贷”“阳光林果贷”等专项信贷产品，通过精准对接需求、创新服务模式、强化链式支持等方式，为打造“阳光生态瓜果园”特色产业、推进乡村振兴和促农增收注入了强劲的金融动能。

针对林果产业周期长、投入大、抵押物不足等融资痛点，永仁县农信联社组织网点客户经理深入乡镇、村组及农产品加工园区，全面摸排林农、果农及加工企业融资需求。依托整村授信建设成果，该联社在“惠农产业系列贷”完善升级的基础上，创新推出“阳光林果贷”特色信贷产品，实行“一次授信、随用

随贷、循环使用”的放贷模式，同步执行优惠利率，有效缓解相关经营主体融资难、融资贵等问题。

该联社充分发挥“点多面广、人熟地熟”优势，在全县7个乡镇设立林果产业金融服务窗口，组建9支“阳光普惠强企兴农”金融先锋队，依托移动展业设备常态化开展送“贷”上门服务。贷款签约时，客户可选择到网点一次性办结，也可选择通过手机银行自助办理，有效提升了客户体验。此外，该联社对纳入农业农村局林果产业重点支持户“白名单”的客户实施动态管理，优先审批、优先放款，信贷办理时效平均缩短40%。

该联社坚持“以链聚产、以产兴农”思路，聚焦林果种植、精深加工、仓储物流、电商营销和品牌建设等

关键环节，实行差异化信贷支持策略——对种植端，重点支持低效林果经营主体“腾笼换鸟”，标准化果园建设及节水灌溉设施配套；对加工端，加大对果品储藏保鲜、果干加工等项目支持力度；对流通端，延伸支持电商直播、冷链物流等新业态，大力支持“田秀才”、农创客等市场经纪人队伍成长壮大。

该联社主动对接县农业农村局、市场监管局，以支持小微企业融资协调机制推进工作为契机，深入开展“千企万户大走访”，依托各乡镇田间课堂普及金融知识，提升农户信用意识；探索“农信+龙头企业+农民专业合作社+农户”联农带农模式，通过订单融资、应收账款质押融资、知识产权质押融资等方式，增强产业链整体融资能力。李尚昆



该联社工作人员深入蓝莓种植基地了解金融需求

## 咸宁农商银行 引金融“活水”浇旺地方经济

清晨的嘉鱼蔬菜大棚里，水珠顺着冬瓜叶尖滚落，李叔正用手机查收贷款到账短信；午后的赤壁青砖茶车间，炒茶机轰鸣作响，王老板盯着新换的设备盘算订单——这番生动场景背后，藏着湖北咸宁农商银行多年如一日对支农支小初心的坚守。

围绕政府“5+5”产业链，该行班子成员带头当“施工队长”，专班跑车间、进田间，摸清1506家重点企业的需求并据此为其提供信贷支持——在嘉鱼潘湾镇，蔬菜产业链上的78家农户凭订单就能贷款；赤壁青砖茶厂里，茶企用“好企贷”更新了炒茶设备。截至6月末，该行普惠型涉农贷款新增23.7亿元，小微贷款新增30.23亿元，其中产业链贷款新增2.03亿元，4362家农户、小店、加工厂及时获得信贷支持。

## 青龙县农信联社 构建“支付+文旅”融合新生态

在全省深化金融赋能实体经济的浪潮中，河北青龙县农信联社紧扣省联社“1357”发展战略，以“一池两新万企”行动为抓手，创新“1+N”综合营销模式，将聚合支付服务深度嵌入北戴河不同艺术小镇场景，构建“支付+文旅”融合新生态，为文旅产业数字化转型注入强劲的金融动能。

走进北戴河的陶瓷工坊、文创街区，扫码支付已成为这里最常见的支付场景。针对文旅消费“小额、高频、多渠道”特点，该联社精准推出“低费率、秒到账”的聚合支付服务，通过“一次签约、全渠道收款”的简化流程，快

速打通商户收款堵点。该联社的一系列举措，既优化了游客的游玩体验，也为商户节省了大量沟通与管理成本。该联社依托自主研发的“智慧收单”系统，将聚合支付服务深度嵌入酒店预订、商户小程序等数据“串联成网”，实现了经营数据的集中化、可视化管理。商户登录后，即可通过动态看板掌握客流高峰时段、热销商品排行、交易趋势变化等关键信息，为调整经营策略提供数据依据。这一聚合支付模式带来的不仅是收款便利，更让商户迈入了“用数据决策”的智慧经营阶段。这种“支付+数据”的服务模式，正

推动小镇商户从“经验经营”向“精准经营”转型。以聚合支付为支点，该联社正系统性布局“1+N”服务矩阵，为客户配套提供账户管理、资金结算、信贷支持等全链条金融服务。下一步，该联社将重点打造“智慧文旅”示范街区，结合数字人民币试点推进“无现金艺术小镇”建设，形成可复制、可推广的“金融+文旅”融合经验，持续深耕文旅场景，以更精准的金融服务为文旅产业“输血赋能”，用实际行动践行“金融为民”使命，为全省文旅经济高质量发展贡献力量。刘明哲 许明璐

列新产品，优化5个存量产品；开展“智慧微贷”工程，上线移动展业平台，实现无纸化办贷，智能柜台的使用使网点效率得到显著提升；开展“流程再造”工程，建立“限时办结+容缺受理”机制，500万元以下零售类贷款，审批时限缩至1个工作日内，确保所有贷款在3个工作日内均可完成从申贷到放款的全过程。截至6月末，该行1000万元以下贷款余额占比超八成，全口径风险贷款占比降了0.49%。

夕阳西下，车间灯光与大棚薄膜交相辉映，通山的山茶籽堆成小山，崇阳的药材烘干房飘出清香，赤壁的新炒茶机还在运转——这些带着温度的贷款，正化作生产线上上的轰鸣、田野里的丰收，共同写就一篇实体经济高质量发展的新篇章。陈启真 陈醇

## 运城农商银行 为养殖业注入金融动能

2025年，刘大哥带着打拼多年的积蓄，返乡开办养兔场。然而，资金短缺一度成为他创业路上的“拦路虎”。山西运城农商银行东郭支行客户经理了解到他的情况后，经现场考察评估，为其授信10万元，帮助他破解了“万事开头难”的资金难题。如今，刘大哥已成为当地小有名气的养殖示范户，他的成功经验很快在村里传开。

刘大哥的邻居王师傅是当地著名的养牛大户。随着市场行情持续向好，他计划进一步扩大养殖规模，却因资金不足，导致计划一度陷入停滞。在向刘大哥“取经”后，他积极与运城农商银行

东郭支行取得联系。该支行客户经理第一时间上门对接，深入养殖场实地考察，在详细了解其养殖规模、经营状况、市场前景等信息后，仅用1个工作日就完成了30万元贷款的发放，解了他的燃眉之急。

近年来，运城农商银行通过创新金融产品、优化服务模式，依托移动终端实现全流程线上操作，最快可实现当日审批放款。通过与村委建立常态化合作机制，该行积极组织客户经理开展“地毯式”走访，确保及时掌握农户资金需求，为当地养殖业注入源源不断的金融动能。郭芬 薛武魁

## 诸暨农商银行 “贷”动炒货产业“热”起来

为精准把握加工户资金需求，确保旺季生产“弹药”充足，早在今年6月，浙江农商联合银行辖内诸暨农商银行便联合当地坚果炒货产业协会，启动了“地毯式”走访，深入一线精准对接炒货企业和商户的融资需求。

今年初，受国际原料市场波动及运输成本增加等多重因素影响，部分坚果、籽仁类原料采购价格较往年同期预计上浮明显，这让不少坚果炒货产业经营主体面临短期资金压力。基于这一实际情况，该行组织客户经理团队加班

加点，密集走访辖内炒货产业链上各类经营主体，力求在旺季生产高峰来临前，为其备足“金融粮草”。

通过深入了解企业的实际经营状况、订单储备、发展前景和具体资金缺口，该行着力确保信贷资金能够精准投放，“贷”动炒货产业在旺季跑出“加速度”，释放新动能。今年以来，诸暨农商银行已累计为当地炒货产业链上农户、农民专业合作社及加工企业发放贷款超过1.5亿元，有效缓解了企业旺季生产的资金压力。陈飞

## 布尔津喀纳斯农商银行 创新金融服务 提升游客体验

近年来，新疆布尔津喀纳斯农商银行紧扣新疆文旅发展战略，力求将金融服务与游客需求深度融合，在喀纳斯湖畔唱响了金融服务的创新之歌。

为解决广大游客的支付痛点，该行在喀纳斯、禾木、贾登峪等核心景区设立金融服务点，安排2名“景区商户管家”上门为商户布放收款码牌，为合作商户免费搭建智能化支付结算系统，向其提供支付结算、信贷支持、场景搭建、宣传引流等各类金融服务。目前，当地

主要景区日均超8万笔消费通过该行结算系统完成，游客支付体验良好。

此外，该行在各景区搭建了10余个覆盖餐饮、住宿、商超等核心业态的特色消费场景，将金融服务深度嵌入游客“吃住行游购”全流程。

近年来，该行通过自媒体抖音、视频号推出38期“同城探店”视频，帮助全县多家餐厅、商超引流推介，助力相关商户营收较之前提高40%以上。糖努尔·阿依丁

## 乐安农商银行 赋能紫灵芝林下生“金”

依托超过70%的森林覆盖率，江西省抚州市乐安县大力发展林下特色种植，探索出一条“不砍树也致富”的绿色发展新路径。江西乐安农商银行积极创新金融产品，重点支持紫灵芝、油茶等特色产业发展，为生态资源向富民产业的高效转化注入了强劲动能。

走进位于金竹畲族乡徐庄村的紫灵芝种植基地，喜阴耐旱的紫灵芝在林下蓬勃生长。这片位于高岭的山场曾是低产低效林，江西飞瀑源生态农业发展有限公司与徐庄村通过深化集体林权制度改革，携手将其打造为紫灵芝种植基地，让沉睡的林下资源焕发新生。

近期，该企业计划扩大种植规模，却遭遇了资金瓶颈。乐安农商银行工作人员在走访中迅速捕捉到企业需求，立即启动快速响应机制，深入企业开展贷前调查，全面评估其经营状况与发展潜力，并据此为其发放200万元“财农信贷”贷款。

这笔关键资金的注入，使该企业紫灵芝种植面积迅速从60亩扩大至100亩，产能预计提升40%。随着产业规模扩大，产业链条不断延伸，紫灵芝产业生态与经济双重效益日益凸显，成功将生态资源转化为经济价值，生动诠释了“两山”理念的实践真谛。卢林妹

## 尚义县农信联社 为返乡创业者播洒金融“及时雨”

从县城街角的第一家小店到如今筹备中的大型饭店，厨师石先生用一碗碗热腾腾的刀削面勾勒出回乡创业的奋斗图景，而河北尚义县农信联社一次次“及时雨”般的信贷支持，则成为他事业版图扩张的关键推力。

2023年，在外打拼多年的石先生带着一身厨艺回到尚义县，决心开一家属于自己的面馆。可租房、装修、购置设备所需的大量资金，让他一筹莫展。正当他四处筹措资金无果时，该联社小贷中心的工作人员主动上门，根据他的创业规划和信用状况，迅速为其发放10万

元贷款。两年后，石先生计划在大清沟镇开设分店，却再次面临资金周转压力。该联社小贷中心通过回访了解到他的需求后，仅用3天就完成了20万元贷款的审批发放。

今年年初，石先生瞄准县城商业新区的发展潜力，决定投资建设一家集正餐、快餐于一体的大型饭店。当石先生在装修环节遭遇资金不足的情况时，又是该联社小贷中心主动响应，为他启动“绿色通道”，结合他的经营数据和品牌价值，迅速为其授信30万元，帮助“乡土人才”扎根家乡、实现梦想。谢文星



今年以来，山西临猗农商银行组建26支“背包银行”小分队，深入田间地头、生产一线，走访对接农户、农民专业合作社、致富带头人等经营主体，全面了解其经营状况及资金需求，强化信贷资源供给，持续跟进精准服务，推动当地农业特色产业提质增效。图为该行支持的种植户正在对采收后的鲜桃进行挑选。黄晓

## 海南农商银行“田间筑梦人”系列报道之十

# 海南农商银行保亭支行践行绿色金融 激活“海南阳光”发展引擎

在“双碳”目标加速落地的背景下，光伏作为核心清洁能源产业，正成为区域能源转型的重要引擎。海南农商银行保亭支行以绿色金融为抓手，精准对接光伏企业需求，通过创新金融服务模式，为光伏产业发展注入强劲动力，为地区能源转型和经济可持续发展提供金融“活水”。截至5月末，该支行绿色信贷余额达7687.89万元，较年初增长15.79%。

海南地处低纬度热带地区，全年日照时长超2000小时，年平均太阳总

辐射量达5943.6兆焦/平方米，为光伏电站建设提供了得天独厚的自然条件。连片光伏板在充足日照下高效运转，持续产出清洁电力。但光伏项目“前期投入大、回报周期长”的特性，导致相关企业常面临阶段性资金瓶颈，制约项目推进。

海南某能源有限公司是专注太阳能发电与储能技术的创新型企业，在承接大型光伏电站建设项目时因资金短缺，一度面临“停摆”的风险。该支行主动上门调研，针对项目特点

量身定制融资方案，为其提供近500万元信贷支持。该项目于2024年8月开工，投产年后均发电量达271.91万千瓦时，在推动企业绿色升级的同时助力地方能源结构优化与减排目标的实现。以此为开端，海南农商银行保亭支行将继续聚焦光伏、新能源、绿色交通等重点领域，以产品创新为驱动，深化“银企”合作、优化服务流程，持续提升绿色金融服务的专业性与覆盖面，推动“双碳”目标与地方经济高质量发展深度融合。王俊婷 林芳萍