

湘潭农商银行 开展客户沙龙活动

近日,湖南湘潭农商银行芙蓉支行开展客户沙龙活动,近20位客户齐聚一堂,共话金融服务与品质生活。

此次活动围绕存款政策、社保卡功能、结算安全等内容展开,旨在让客户切实感受到湘潭农商银行便民金融服务的温度。与此同时,该行工作人员还同步介绍了新上线的“心愿存单”产品。据悉,该产品可通过设定个性化储蓄目标、自动划转资金的模式,为客户教育储备、旅行基金等需求提供科学的资金规划与稳步积累路径。

在互动体验环节,客户在工作人员指导下参与手打柠檬茶、丝巾巧系教学等活动,交流与欢笑声充满整个会场。 姜志勇 贺琳凡

南和农商银行 推进“粮补卡”换卡业务

近日,针对11月“粮补卡”即将集中到期的实际情况,河北南和农商银行工作人员逐一拨通客户电话,全力将“粮补卡”到期换卡的消息精准送达每一位客户。

在此基础上,该行为客户提供“同号换卡”的便民服务,全力保障粮食补贴、社保等资金顺利到账。与此同时,该行主动承担换卡过程中所产生的各项费用,切实为群众减负。

针对行动不便、高龄、重病等特殊客户,该行组织工作人员携带移动展业设备上门为客户办理换卡业务,将金融服务触角延伸到客户“家门口”,让每一位客户都能切实感受到金融服务的温度与便捷。

李杨 李胜永

海门农商银行 发放300万元“民营信贷”

近日,江苏海门农商银行成功向南通英尔捷半导体科技有限公司发放300万元“民营信贷”,助力该企业抢占发展新机遇,提升创新能力,实现供应能力的整体跃升。

据了解,南通英尔捷半导体科技有限公司是一家主营半导体封装前道工程的科技型企业,目前正处于上升期,尚未完成所有生产线的建设运行。加上企业研发投入持续扩大,该企业出现了短期周转资金不足的状况。海门农商银行在获悉其资金需求后,结合其研发投入和销售合作订单情况,为其量身定制“民营信贷”服务方案,同步开通“绿色通道”审批通道,仅用3天就完成了300万元信贷资金的发放,为科技型企业注入发展新动能。 杨晨

安化农商银行 开展清村道专项行动

日前,湖南安化农商银行驻安化县大福镇木孔村乡村振兴帮扶工作队,在深入走访过程中,发现村道两旁杂草丛生,部分区域杂草高度已超路面,影响村民通行安全,破坏村庄环境美观。随即,该行帮扶工作队与村干部商议,决定共同开展清村道专项行动。

在双方工作人员和热心村民的共同努力下,经过近一天的辛苦劳作,村道两旁的杂草被一扫而空,道路恢复了宽敞和整洁。

此次活动,有效改善了村道环境,体现了该行帮扶工作队的组织能力,增进了村民之间的合作意识,激活了村民主动参与“美丽乡村建设”的内生动力,为秀美乡村建设注入新的活力。 黄沛军 肖定军

南丰农商银行 打造“金融全民村晚”品牌

自2022年以来,江西南丰农商银行以党建联建共建为纽带,携手全县各单位努力打造“金融全民村晚”品牌,让金融知识和便民服务真正走进百姓生活。

针对县域不同群体,该行灵活调整“课程表”,在农户“家门口”开展防范非法集资、整村授信等金融知识,在广场舞旁为老人开设社保卡换发、防范诈骗课堂,在社区街道为居民提供“创业贷”“助学贷”讲座;同时,与公安、法院、乡镇等党建联建单位联合开展乡村社区治理、金融业务办理、“送清凉”“送温暖”等活动,通过“联建单位政策宣讲+内训师知识科普+党员先锋业务办理”模式,让金融服务浸润百姓心。 彭天涛

枣强农商银行发放“惠农快贷” 助力农户扩大种植规模

硕果累累,桃香满园。在互联网经济与农业深度融合的今天,新农人郭女士的故事,已成为当地农商银行以金融“活水”精准滴灌乡村振兴的生动注脚。郭女士通过快手直播平台,成功将自家香甜可口的桃子销往全国各地。而在她创业致富的生动图景背后,离不开河北枣强农商银行在关键时刻为她提供的信贷支持和便捷高效的金融服务保障。

郭女士是枣强县恩察镇的种桃大户。多年来她辛勤耕耘,桃园规模渐成。随着短视频和直播带货的兴起,她尝试通过快手平台直播销售,效果出乎意料——订单纷至沓来,桃子供不应求。然而,销量暴增的同时也给她带来了“成长的烦恼”——扩大种植、雇请人工、包装物流等环节亟须资金投入,郭女士原有的积蓄已难以支撑迅速扩张的经营规模,现金流紧张

让她陷入“有订单、无资金”的困境。

正当郭女士为资金周转发愁之际,枣强农商银行的“惠农快贷”为她带来了转机。枣强农商银行恩察支行客户经理在日常走访中了解到她的实际困难和经营潜力,迅速响应。针对郭女士轻资产、缺抵押的特点,以及其真实销售流水和良好的信用状况,该支行为其匹配“惠农快贷”产品,最终郭女士顺利获得20万元的信贷额度,有效缓解了她在采购农资、扩大生产环节的资金不足难题。

不仅如此,枣强农商银行恩察支行还延伸服务链条,派出流动金融服务队上门服务,为郭女士开通聚合二维码收款业务,支持微信、支付宝、银联等多渠道支付方式,极大地提升了交易效率和客户体验,也解决了线上销售中频繁提现、手续费高等痛点,为她的直播电商之路扫清了结算障碍。

“多亏了农商银行及时雨一样的帮助!”郭女士感慨道,“从贷款申请到放款速度非常快,工作人员服务贴心,连收款码都帮我设好了。现在我可以安心扩大种植,直播卖货也更顺畅了!”有了金融“活水”和金融科技的双重支持,郭女士的桃子生意越做越红火,也带动了周边村民就业,初步形成了“直播+电商+农民专业合作社+农户”的良性发展模式。

服务“三农”、支持小微是枣强农商银行的一贯宗旨。在数字经济快速发展的背景下,该行积极响应趋势,主动优化服务,持续创新信贷产品,改善支付环境,旨在为郭女士这样的新农人提供更精准、更便捷的金融服务,真正践行“金融为民”的责任担当。未来,该行将继续深化农村信用体系建设,扩大普惠金融覆盖面,为乡村振兴注入源源不断的金融“活水”。 王世微



近日,浙江农商联合银行天台农商银行联合天台三州乡人民政府、平桥镇人民政府精心开展了以“执扇品茶融情意,雅韵相伴会七夕”为主题的亲子手工团扇活动,让传统节日的浪漫与家庭成员之间的温情在亲子互动中悄然传递。图为该行工作人员帮助到场群众进行团扇制作。 张琼蕾

垣曲农商银行下沉服务重心 推动信贷资金直达小微企业

作为本土金融主力军,山西垣曲农商银行深刻把握小微企业的发展需求,以传承发扬“背包精神”为抓手,主动下沉服务重心,将金融服务送到企业生产经营一线,为小微企业纾困解难,赋能续航。

为了更好地满足小微企业多样化的融资需求,垣曲农商银行围绕县委、县政府“一城一带五基地”战略定位,不断创新金融产品,开发了“垣惠贷”“创业贷”“优客贷”等信贷产品。这些产品各具特色,额度灵活、还款方式多样,能够满足不同行业、不同规模小微企业的个性化需求。

对于一些缺乏抵押物但经营状况良好、信用记录优良的小微企业,垣曲农商银行摒弃传统贷款模式对抵押物的依赖,依据企业经营流水、纳税情况、市场口碑等综合评估授信,在尽职调查基础上,针对性提供符合企业特点和需求的融资方案,帮助企业选择

适配的金融产品,全方位满足小微企业融资需求,确保符合条件的小微企业贷款“应贷尽贷”;同时,建立小微企业长效工作机制,推动信贷资金快速高效直达小微企业,精准助力小微企业加速蝶变。

小微企业对贷款的需求通常具有“短、小、频、快”的特点。为了提高服务效率,垣曲农商银行重塑办贷流程,将企业贷款的办贷时间由以往的十余天压缩到目前的三天;同时,派驻“财富顾问”上门服务,确保“最多只让客户跑一次”,基本实现“贷款像存款一样方便”。

该行进一步优化信贷模式,打造“最短审批半径”,实现评级、授信、抵质押品评估和业务审批流程“四合一”。通过简化手续、提高审批速度等方式,该行着力让小微企业及时获得资金支持,抓住市场机遇。

垣曲农商银行不仅为小微企业提

供资金支持,还积极践行社会责任,为企业提供全方位的金融服务和增值服务。该行定期组织小微企业主参加金融知识培训和财务管理讲座,帮助其提升金融素养和经营管理能力;利用自身资源优势,为企业搭建合作交流平台,促进企业之间的业务合作和资源共享。对于经营暂时困难的小微企业,垣曲农商银行坚决做到不盲目抽贷、断贷,灵活运用无还本续贷、延期还本付息等措施,切实减轻企业压力,与小微企业携手共渡难关。

截至目前,垣曲农商银行已累计为2098户小微企业发放贷款10.93亿元,有效缓解了小微企业融资难、融资贵的问题,为垣曲县小微企业的发展注入了强大动力。未来,垣曲农商银行将继续秉持“背包精神”,不断提升金融服务水平,为小微企业的发展提供更加有力的支持,在助力地方经济发展的道路上续写新篇章。 孙晓红

富川农商银行送金融服务进乡村 “社保卡激活+授信上门”暖民心

为精准对接乡村居民金融需求,有效破解农村地区金融服务“触达难、办理繁”问题,切实打通社保卡“最后一公里”,广西富川农商银行积极行动,组织辖内各营业网点提前谋划、精心部署,在村委设立专门的社保卡激活点,让村民在“家门口”就能轻松办理业务,用实际行动践行“便民、利民、惠民”的服务宗旨,把金融温暖送到百姓身边。

富川农商银行营业部打破“坐店服务”传统模式,组建专项服务小队,利用周末时间前往富阳镇黄龙村委,开展“整村授信+社保卡激活”一站式便民服务活动,为当地村民送上了一场及时雨。活动现场,该行工作人员满怀热情,用村民熟悉的方言拉家常,用通俗易懂的方式讲解整村授信政策的优势:无需抵押、无需担保,普通农户可轻松获取贷款;贷款额度可以循环使用,随借随还,用手机操作就能自助办理,再也不用反复跑

网点,让信贷资金真正成了农户发家致富的“致富金”、家庭急用的“备用金”。此外,工作人员还详细介绍三代社保卡的金融功能:“这张卡激活后用处可大了!它既是社保卡,也是银行卡,以后政府发的各种补贴,都会直接打到这张卡里。咱们村里的助农服务点就能用它取钱、存钱,在‘家门口’就能把事儿办好,特别方便!”接地气的讲解让村民们听得兴趣十足,不少人当场办理了社保卡激活手续。

富川农商银行白沙支行聚焦老年人、行动不便者,以及部分因各种原因无法到村委的激活点办理业务的特殊群体,主动推出“上门办”服务,安排工作人员把便捷的金融服务直接送到村民家里。家住黎田村的林大娘对此深有感触。她的老伴因为重病行动不便,社保卡一直没能激活,家里的年轻人又常年在外,导致政府发放的补贴迟迟领不到手,这成了林大娘的一块心病。该支行得知这一情况后,组织

两名工作人员携带移动展业设备,上门协助老人完成激活手续,没过多久,老人就顺利领到了补贴。林大娘握着工作人员的手感激地说:“真是太谢谢你们了!要是没有你们上门帮忙,我们两老口来回跑一趟太费劲了,现在可算把这事儿解决了!”

近三个月来,富川农商银行辖内各网点累计上门激活社保卡47次,成功激活社保卡6981张,现场受理授信申请26笔。这场覆盖乡村的便民专项行动,不仅及时解了参保群众的燃眉之急,更让村民们真切感受到了富川农商银行金融服务的速度与温度。

以此为开端,富川农商银行将继续提升服务质量和效率,积极探索更多贴合乡村需求的便民服务方式,让便民惠民服务覆盖更广泛的乡村群体,真正实现“金融服务扎根乡村、惠及每一位百姓”的目标,为乡村振兴注入更多金融活水。

李志军 刘文富 杨阳 何凌宇

松滋农商银行

“精准问需+信用赋能”护航科创企业

近日,湖北松滋农村商业银行金松支行开展科创企业“白名单”专项走访,深入临港工业园区,通过“精准问需+信用赋能”模式为科创企业发展护航。

面对临港开发区科创企业集群化发展态势,该行建立“领导班子+条线部室+支行行长+客户经理”四维服务团队,将园区工业企业纳入重点走访清单。当了解到某科创企业因设备更新改造及原材料采购等投入增加,导致其存在短期资金缺口的情况后,该行当场梳理企业可贷额度、利率优惠政策,同步启动“绿色通道”,以高效服务回应企业关切。

针对科创企业轻资产、重研发的特点,该行依托新产品“商业价值信用贷”,重点关注企业科技成果转化能力

及行业影响力。在服务该企业过程中,松滋农商银行不仅调取其湖北科创智慧大脑平台的B级信用评级、15项实用新型专利权,还结合其参与制定的多项行业标准、1090万元无形资产等“软实力”指标,最终以纯信用方式为其发放400万元贷款,利率较同类产品更加优惠,切实降低企业融资成本。

相较于“一贷了之”的传统模式,该行结合科创企业的实际需求,逐步建立起“资金监管+动态服务”的长效机制。针对企业贷款用途,该行通过“账户监管+定期回访”机制,确保信贷资金切实用于生产经营周转;依托常态化走访摸准需求、精准化服务破解难题、长效化陪伴助力成长,让金融服务更接地气、更有温度。 苟学菲

古县农商银行 聚焦小需求 倾注大服务

近年来,山西古县农商银行始终秉持“服务县域、助力民生”初心,深度贴合县域发展实际,精准匹配农业生产特点,紧密围绕地方特色产业,以“千企万户大走访”、整村授信两大活动为重要抓手,为客户量身定制科学高效、贴合需求的金融服务方案,让优质金融资源的甘霖精准滴灌至辖内的每一户农户、每一家小微企业。

该行客户经理主动进村入户,细致了解种养大户的资金需求;深入大街小巷、走进企业车间,摸清商户经营难题、企业发展痛点,以面对面的沟通、贴心的金融服务赢得了客户的一致好评。

该行摒弃形式主义,组织工作人员深入基层一线挖掘潜在客户,用实打实

的行动,让金融服务真正惠及有需要的群体,成为群众信赖的“身边银行”。

该行紧扣行业发展脉络,梳理服务思路,从生产源头的资金支持,到加工环节的金融保障,再到销售阶段的服务助力,逐步搭建起覆盖全产业链的贷款营销网络,为县域产业发展注入强有力的金融动能。

该行将贷款投放工作抓在手上、扛在肩上,领导班子带头营销、亲自过问,建立“晨会定目标、夕会盘进度”的工作机制,实时掌握客户信贷营销情况,对进展缓慢的人员精准帮扶、重点督导,以精细化管理加速小额信贷投放,确保群众和企业的融资需求“快响应、早落地”。 董萌

柳城农商银行

创新“同心鸽助农贷”

近年来,广西壮族自治区柳城县古砦仫佬族乡将肉鸽养殖打造为当地特色产业,形成了“农民专业合作社+农户+基地”模式,平均每年出栏肉鸽超40万羽,带动当地200余户肉鸽养殖户增收。

然而,产业壮大也带来了新的挑战,肉鸽养殖户普遍面临着“高投入、缺抵押”等难题。为此,广西柳城农商银行结合调研成果,创新打造了专为肉鸽

养殖设计的纯信用贷款产品“同心鸽助农贷”,在鸽舍建设、饲料采购、设备升级等环节为肉鸽养殖户提供了强有力的资金支持。

“同心鸽助农贷”的推出,解决了肉鸽养殖户的后顾之忧,为民族地区社会和谐发展注入强劲的金融动能。截至8月末,该行累计为91户肉鸽养殖户发放贷款2052万元,为当地肉鸽养殖产业提供源源不断的金融助力。 梁荣平

夏县农商银行

优化金融服务 助推县域经济

今年以来,山西夏县农商银行围绕“在支农支小上发力、在普惠金融上用力、在践行社会责任上聚力”目标,多措并举,着力为县域经济发展提供保障。

该行坚守支农支小定位,开展“网格化”营销,聚焦客户需求,推出“商户贷”“商e贷”“惠民贷”“兴旺贷”等专属信贷产品;开展“让优质老客户回家”活动,满足“三农”小微企业客户多元化金融需求;发挥金融政策优势,综合运用央行支小再贷款、普惠小微货币政策工具,进一步降低客户融资成本;倾力支持县域重点工程项目及特优产业发展,发放“果蔬贷”“百草贷”“农担贷”“西瓜贷”等信贷资金3亿元,为服务县域经济发展提供了金融支撑。

该行代理发放全县低保、社保、粮食直补等各类涉农款项24项,每年业务

笔数达30余万笔,已经形成完善的操作流程和服务标准,并建立健全了一套成熟完整的服务机制。目前,该行在辖内建有“社保卡一站式服务大厅”8个,自2019年开展代收农村养老保险和城乡居民医疗保险以来,累计代收养老保险9.8万余笔、金额2214.86万元,代收医疗保险5.19万余笔、金额1512.52万元。

该行先后打造18家“爱心驿站”,配备便民设施,累计为辖内环卫工人、出租车司机、交通警察、快递员等户外工作人员提供休息、饮水、充电等服务,着力将“爱心驿站”打造为有温度、有情怀、有爱心的红色港湾;开展志愿服务,通过“爱心助学”“夏送清凉”“爱心助老”“夏送清凉”等形式持续传递农商温度,进一步提升服务县域经济的能力水平。 刘亚苗

孝昌农商银行周巷支行

“政采贷”为企业“输血供氧”

“真没想到,凭着政府采购中标合同就能拿到990万元‘政采贷’,利率还很低,这着实帮助我们解决了融资难题。”近日,湖北省孝昌县某建设发展有限公司负责人罗某看着到账信息,对湖北孝昌农商银行的信贷服务赞不绝口。

此前,该企业成功中标当地汽车站标准化提档升级项目,但由于项目工期紧、前期垫资压力大,企业面临着资金周转困难的问题。孝昌农商银行周巷支行得知这一情况后,迅速与当地财政局等部门联动,启动专项审批通道,仅用72小时便完成了从企业提交申请到贷款发放的全过程,用高效服务为项目建设“输血供氧”。

“政采贷”是面向获得政府采购中标通知书和合同的企业的专项信贷产品。相关企业无需财产抵押或第三方

担保,仅凭中标合同即可申请贷款,贷款资金可专项用于项目原材料采购、生产组织、货物运输等环节。依托这一产品,孝昌农商银行以政府采购合同信誉为“通行证”,以企业信用审查为“安全阀”,通过简化流程、优化利率等方式,让符合条件的企业最快1个工作日内即可获得贷款,真正实现“让数据‘多跑路’、让企业少跑腿”。

截至7月末,孝昌农商银行已累计为12家企业发放“政采贷”2.02亿元,平均审批周期压缩至2天,较传统贷款效率提升60%。目前,该行所发放信贷资金目前已全部精准投向县域工程建设、水利设施优化、农产品冷链仓储等政府采购项目,直接带动新增就业岗位270余个,形成了“融资赋能建设、建设推动发展”的良性循环。 李裕杰 张雷雷