

大城县农信联社
满足特色产业集群金融需求

河北大城县农信联社深入贯彻落实省联社“一池两新万企”行动部署,聚焦当地特色产业集群,以“一群体一策”“一企一策”精准服务模式,推动金融资源与产业集群需求深度对接。

该联社构建“领导班子包联+专班督导”机制,明确“走访全覆盖、授信提效率、服务差异化”目标,优化绩效考核机制,持续激发服务活力。

该联社加强对接走访,依托数据赋能、“政银”协同、多方联动等方式,着力提升服务质效,主动为客户提供信贷咨询、支付结算优惠、金融服务等一站式金融服务。

该联社先后推出“快易贷”“微易贷”“专利权质押贷款”“仓单质押贷款”等专属产品,通过FTP定价为集群内企业降低贷款利率,设立特色产业审批“绿色通道”,切实提升县城特色产业集群贷款审批效率。

刘倩楠

奉新农商银行
一枚鸡蛋孵出“大产业”

江西奉新农商银行赤田支行聚焦辖内蛋鸡养殖产业,创新推出了“养殖贷”。在此基础上,该支行定期邀请农技站人员上门为养殖户提供疫病防控、饲料配比等技术指导,扶持当地蛋鸡养殖业发展壮大。

截至目前,该支行通过“养殖贷”产品扶持养鸡专业户28户、金额800余万元,带动当地蛋鸡销量突破20万只,年产量量1000万枚,为当地农业增效、农民增收注入了强劲动力。以此为范例,奉新农商银行将继续以金融之力深耕产业链,助力“一枚鸡蛋”孵出乡村振兴的“大产业”。

李绪平 郭立斌

壶关农商银行
金融“及时雨”润泽养殖户

家住山西省龙泉镇的李大哥夫妇曾常年在外出工,凭着多年打拼积攒下一笔不小的积蓄。随着乡村振兴政策东风吹来,他们决心返乡从事生猪养殖。然而,年初饲料价格居高不下,让他们的资金周转压力陡然增大。

恰逢此时,山西壶关农商银行开展整村授信上门服务。在了解李大哥夫妇的具体情况后,该行工作人员迅速启动调查流程,当天就为李大哥办妥了15万元“晋享贷”,解了他们的燃眉之急。

近年来,壶关农商银行全力推进涉农贷款投放,持续助力巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接。截至目前,该行涉农贷款余额达53.2亿元,有效支持了广大农户增收致富,为乡村振兴注入了源源不断的金融“活水”。

王喆

阜平县农信联社
推动富硒蛋鸡产业发展

河北阜平县农信联社深度融入乡村特色产业发展,积极探索金融赋能新路径,着力推动富硒蛋鸡产业高质量发展。

该联社组织客户经理深入富硒蛋鸡养殖场,摸排养殖规模、成本投入、销售渠道及资金周转情况,并据此制订金融支持方案,确保精准对接客户需求;为富硒蛋鸡养殖户开辟贷款“绿色通道”,实行优先受理,确保资金及时到位,不耽误养殖生产。

该联社依托微信公众号、LED显示屏、发放宣传单等形式,对申贷资料、办理流程等内容进行公示,确保客户熟知贷款政策及贷款流程;积极开展金融知识普及活动,着力提高养殖户的金融素养和风险意识。在此基础上,该联社安排专人定期回访养殖户,了解其贷款使用情况和生产经营中遇到的问题,及时为其提供金融支持和解决方案。

李金金

新宁农商银行
促进脐橙产业提质增效

在国家全面推进乡村振兴、加快农业农村现代化的大背景下,湖南新宁农商银行积极响应普惠金融政策,以金融力量赋能地方特色产业。近日,该行成功向湖南山之良科技有限公司发放400万元专项贷款,为企业扩大生产、提升产品附加值注入强劲动力。

这笔贷款不仅是该行“金橙贷”产品服务实体经济的具体体现,也是该行持续深化小微企业金融服务的、优化融资协调机制的重要成果。近年来,该行紧紧围绕脐橙种植、采摘、加工等全产业链环节,开展精准走访和综合金融服务,累计支持脐橙产业客户超2500户,信贷余额达1.45亿元,助力脐橙产业提质增效。

陆丽娟 何艳林

乐山农商银行马边支行创新“川茶贷”系列产品
“贷”动“马边绿茶”香飘四方

驱车进入四川马边彝族自治县(以下简称“马边县”)境内,沿着长200多千米的马边河一路南行。蜿蜒的河床水流清澈,两岸山坡上,被誉为植物“活化石”的珙桐花朵宛如展翅欲飞的白鸽,在林中翩翩起舞,为美丽的流域增添了一丝灵动。

据了解,马边县以生产名优绿茶为主,附带生产少量红茶、黑茶、黄茶、花茶等,目前全县茶叶种植面积23万亩,形成万亩以上茶叶乡镇8个、千亩以上专业村60个,其中:无性系良种茶园占地13.6万亩,有机茶园占地3万余亩;全县有茶业企业68个,其中规模化产茶企业9个、茶叶合作社70个、家庭产茶农场及种茶大户300余户,具备制茶能力的共计126家。

自2019年开展省级现代农业园区培育以来,马边县政府抢抓全省加快建设现代农业“10+3”产业体系的重要机遇,按照乐山市委“以园区建设提升作为推动乐山市产业高质量发展的总抓手”的工作要求,立足马边茶产业的独特优势,整合财政统筹涉农整合资金、产业强镇专项资金,撬动社会资本,打造产业特色鲜明、要素高度聚集、生产方式绿色、联农带农紧密、产业深度融合的马边县茶叶现代农业园区。园区农业总产值达2亿元,总面积3万亩,核心区茶园面积3400亩,覆盖劳动镇福来村、柏林村等10个产茶行政村,建成福来高标准茶园基地、星农现代制茶中心、马边茶叶专家大院、中旅“云上福来”农旅项目,常态化开展小凉山采茶节、直播带货、云上农业等新业态活动,形成产业发展见实效、农旅融合促增收、园村一体相融合的园区产业发展新常态。

2022年,马边县成功实施马边茶叶现代农业园区省星级培育(1期)项目13个,“马边绿茶”区域公用品牌价

值达22.1亿元,居全省第四位。其中,该县重点打造的民建镇—劳动镇—下溪镇“百里”茶叶产业带区域,是国家地理标志产品——“马边绿茶”的重要生产基地。

在此过程中,四川乐山农商银行马边支行积极对接县委、县政府的产业规划,制定了金融全面助力马边县地理标志农产产品“马边绿茶”及其他茶叶品种的种植与加工销售措施。截至7月末,该支行对茶产业授信总额1.43亿元、贷款余额5737万元,支持茶产业的主体数量188户。

自2020年开始,为确保县内茶业稳产增产,该行开发包括“茶企贷”“茶商贷”和“茶农贷”在内的信贷“川茶贷”系列产品,以支持当地茶商、茶叶加工厂、农民专业合作社及种植大户实现高质量发展。

马边文彬茶业有限公司为该县省级农业龙头企业,长期从事茶叶生产、收购、包装和销售业务,拥有品牌“文彬绿雪”“马绿一号”“白岩迎春”等。公司现有团体会员28个、个人会员4710人,覆盖全县茶叶种植面积达3万多亩,现拥有25家茶叶加工厂、350台茶叶机具、2805亩标准化茶园,茶场群山环绕,四季分明,常年云雾缭绕。茶厂生产的产品于2006年经国家QS质量认证,并通过了国家绿色食品发展中心A级绿色食品认证机构的认证。

2022年,由马边文彬茶业有限公司为牵头主体,与马边3家农民专业合作社、5家茶叶家庭农场共同组成马边文彬农业产业化联合体。辖内有茶叶基地1万亩,涉及农户数量达到3000余户,实现年总产值7000万元左右,同时吸纳当地500名茶业工人就业,带动4000户农户实现增收致富。

马边文彬茶业有限公司董事长何文彬告诉笔者,他从事茶叶生产、加工

和销售已有30余年。在20世纪90年代初,事业刚刚起步的他就获得了乐山农商银行马边支行(原马边农信社)5000元的信贷支持,用于茶叶种植。到了2011年,该支行向马边文彬茶业公司发放“流动资金贷”450万元,2014年向其发放“茶园建设项目贷”650万元,2016年增加至1075万元。另外,该支行还充分利用人民银行支农再贷款,以马边文彬茶业公司持有的2200余亩茶园作抵押,利率按支农再贷款的要求按基准利率执行,不仅解决了其抵押难的问题,还大力降低了该企业的融资成本。

2019年10月,乐山农商银行向马边文彬茶业公司名下茶厂马边西城名优茶厂发放“农担贷”200万元;2020年11月,该行又为其下属马边彝族自治县文彬绿雪茶叶专业合作社发放“稳保贷”200万元,用于茶业生产。截至目前,马边文彬茶业公司在该行综合授信达1500万元。

“自1992年我父亲开始种茶,第一次拿到了信用社发放的5000元贷款,到现在的970万元的信贷余额,已经记不清有多少笔。他们的‘一把手’、信贷员和其他业务人员都经常来基地走访,真正做到了‘急群众所急,想群众所想’。”何文彬的儿子何应军见空插话,“我2004年退役回家后,接手茶园的种植和销售。这个基地能发展到这个规模,没有农商银行的大力支持是不可能的。特别是2016年建设标准化茶园严重缺乏资金,在没有担保抵押的情况下,农商银行想办法快速为我们发放400万贷款,加快了标准化园区建设的进程,大幅提升了基地的生产能力。我是军人出身,农商银行的工作作风也像军人一样快速果敢。有了农商银行的支持,农村经济何愁不振兴呢!”

舟泰 曹亚轩



近年来,山西阳城农商银行面向蜜蜂养殖产业,创新推出“抵押+信用”“线上+线下”灵活信贷模式,将资金精准注入产业链关键环节,为产业发展纾困赋能。截至目前,该行已累计向蜜蜂养殖产业发放贷款超200万元。图为该行工作人员深入一线了解蜜蜂养殖户经营状况及金融需求。

田哲璞

巧家农商银行帮助返乡青年
打造农文旅融合新业态

2023年盛夏,返乡大学生张晓波站在大赛镇的山坡上,望着眼前这片荒芜的土地,一个大胆的想法在他心中萌发——他计划依托白鹤滩水电站这一世界级工程的壮丽景观,打造融合有机种植与休闲观光的农文旅综合体。然而,当梦想照进现实,土地流转、基础设施建设和各类果树种苗采购所需的资金,让他一度陷入困境。

就在他的创业梦想即将搁浅之际,云南巧家农商银行在“普惠金融进万家”走访中了解到他的难题,第一时间为他提供了45万元启动资金。

这笔“及时雨”般的信贷支持,让张晓波顺利流转了300余亩土地,购置了树莓、枇杷、石榴等十余种果树种苗,成功创立了巧家云麓庄园文化旅游有限责任公司(以下简称“云麓庄园”)。如今,站在郁郁葱葱的果园里,张晓波感慨万千:“农商银行的支持让

我的梦想变成了现实。”

随着云麓庄园基础设施的日趋完善,提水电网与有机种植区全面建成,智能化灌溉系统、白鹤滩水电站大坝观景平台等特色项目相继落地,该庄园不仅成功入选“云南省服务消费重点领域企业”名录,张晓波的“土里土气土特产店”也正式开业,将当地的优质农产品推向了更广阔的市场。

然而,随着果园综合体建设的不断深入,资金不足的问题再度显现。巧家农商银行党委书记、董事长锁才敏在实地调研中注意到,该项目在创业第二年即实现年收入26万元。更值得一提的是,庄园毗邻白鹤滩水电站的景观资源,更构成了天然的流量入口。通过“电商销售+农旅体验”的创新模式,云麓庄园已带动十余名村民实现就近就业。基于这一情况,巧家农商银行重点支持张晓波抖音直播间

运营、果园种植及亲子游学项目建设,通过电商渠道将巧家特色水果推向全国市场,进一步延伸产业链价值。

再次站上这片曾经荒芜的山坡,张晓波脚下已是一片生机盎然的果园。他自豪地向我们展示手机中的“成绩单”:“我们的抖音直播间平均每天能卖出50多单巧家特产,周末前来采摘的游客也超过100人次。今年仅水果收入预计就能突破40万元!”一条收获上万吨赞的白鹤滩全景视频,已成为这里的“金字招牌”。

下一步,该行将持续聚焦农文旅融合新业态,创新推出“乡村致富带头人”等特色信贷模式,为文旅振兴、电商发展、返乡创业等乡村振兴项目注入金融动能;扎实做好农村消费提振金融服务,紧扣“有一种叫云南的生活”品牌建设,聚焦云南省乡村旅游产业发展,助力打造更多“金沙江畔水韵巧家”式的乡村振兴示范样板。

林早瑞

全南农商银行
助力新质生产力跑出“加速度”



该行工作人员走访园区内科技型企

走进全南县科创园区,多家科技型企

业正开足马力推进技术升级与产能扩张。在这股蓬勃发展的势头背后,是江西全南农商银行以精准、高效的金融服务为笔,为当地新质生产力发展绘就强劲增长曲线。

“从生产线改造到市场拓展,关键时刻都是农商银行的贷款帮我们跨

过资金坎!”江西瑞之商新能源科技有限公司负责人看着新投产的设备,对全南农商银行的金融支持赞不绝口。据悉,该公司是全南县科创产业的重点企业,此前因升级自动化生产线、采购核心零部件面临资金缺口。全南农商银行客户经理在园区常态化走访中得知这一情况后,第一时间组织工作人员进行上

门对接,结合企业研发实力、经营流水及信用状况,仅用3个工作日便完成

500万元贷款发放,并建立一对一跟踪服务机制,动态满足其后续资金需求。

为精准匹配新质生产力发展需求,全南农商银行积极响应县委、县政府政策,以“党建+金融服务”为纽带,构建起一套高效服务体系。该行持续深化“政银企”协同,联合科技、工信等部门梳理科创企业清单,为每家重点企业配备专属客户经理,主动下沉至工业园区、产业集群区,通过“定点对接、定人服务、定向施策”的“三定”机制,实时掌握企业发展动态与融资需求;全面落实惠企政策,严格执行“简化流程、简化材料、简化手续,从快审批、从优服务、从实帮扶”的“三简三从”原则,将贷款审批时

间压缩至3个工作日内,并通过利率优惠、减免服务费用等方式,多维度降低企业融资成本。

钟鑫顺

曲靖市麒麟区农信联社
精准服务 点“药”成金

近年来,云南曲靖市麒麟区农信社坚守支农支小主责主业,聚焦地方特色产业,通过精准的金融服务,为区域中药材产业高质量发展注入强劲动能。

为确保金融服务精准触达产业发展的“神经末梢”,该联社将支持中药材产业发展作为服务实体经济、助力乡村振兴的重要抓手,组织成立由党委书记、理事长挂帅的“中药材产业服务营销工作专班”,构建了“统一领导、分工协作、高效联动”的工作机制,为金融服务提质增效提供了坚实的组织保障。

针对中药材种植户“前期投入大、

收入见效慢、缺乏有效抵押物”的普遍痛点,该联社组织工作人员深入田间地头开展调研,创新推出专属信贷产品——“药材种植贷”。

在此基础上,该联社积极与乡村振兴部门开展“政银”合作,高效获取规模中药材生产情况表,对清单内客户实行“网格化”管理,确保责任到人;开辟“绿色通道”,严格落实“限时办结”制度,着力提升办贷效率;深化数字赋能,充分运用“融信服”平台,实现信息互通、融资对接、政策直达,着力提升金融服务质效。

邓琳丽

花垣农商银行边城支行
金融赋能聚合力 绘就文旅新画卷

近日,湖南花垣县边城商会正式揭牌,湖南花垣农商银行边城支行行长吴瑞康当选该商会监事长、副行长彭志鸿成为该商会监事会成员。此次当选,是该支行以金融力量助力茶峒古镇文旅商户发展的生动注脚。

茶峒是文学大师沈从文笔下《边城》的原型地。随着“茶峒打卡”热潮兴起,当地新增民宿、餐饮商户超50家,但部分商户“定价乱、融资难、缺经验”等问题也随之凸显。针对这一情况,该支行积极转变思路,联合社区逐户走访摸实情,邀请5家头部文旅商户深入座谈,推动边城商会成立。以商会为纽带,该支行仅用10天就完成82家商户调研,

建立起详细的文旅商户金融服务档案,针对商户“轻资产、缺抵押”的痛点,推出“民宿贷”,切实解决其融资难题。

以十二间民宿的蜕变为例。此前,该民宿负责人计划扩大经营规模,却因原有的200万元贷款续贷难、出现资金缺口而“卡了壳”。该支行了解到这一情况后,调取其经营流水并据此综合分析市场前景,3天内便为其发放400万元“民宿贷”,帮助该民宿结清高息旧贷、省下近30%融资成本,剩余资金支持民宿升级改造和文旅车队运营。此外,该支行还为商户开通多渠道收款码,为其提供零钱兑换等服务,得到了商户的一致好评。

吴瑞康 彭志鸿

来宾农商银行
支持特色产业全链条发展

近年来,广西来宾农商银行立足地方金融主力军的发展定位,紧扣区域农业脉络,以金融“活水”精准浇灌,将服务深度融入种植、加工、销售全链条,助力特色产业提质增效。

无论是及时发放贷款,助力家庭农场稳住“种植+养殖”的经营根基,还是为种植大户提供购买滴灌设备、补种新苗的金融支持,来宾农商银行工作人员始终将脚步扎进泥土,把服务送进田间,化身政策“宣讲员”和难题“解题员”,将“等客上门”变为“送货上门”,用脚步扎进泥土,把服务送到田间地头。

来宾农商银行针对种植业周期长、

投入大、回笼慢的特点和种植户的实际痛点,优化流程、创新产品,依托广西农信“桂盛富民”金融服务平台,构建“数据驱动+场景渗透”的智能营销体系,实现客户精准“画像”与“微银行”金融服务站对行政村的100%覆盖,让“数据多跑路、农户少跑腿”成为现实。

依托这一模式,该行在得知来宾市怡祥农业科技有限公司面临资金难题后,第一时间组织工作人员实地了解企业的经营状况、发展规划及资金缺口情况等,并迅速为其开启“绿色通道”,为其发放500万元贷款资金,全力护航企业生产。

谭智 黄丹丹 袁智林 兰志台



该行工作人员调研农作物生长情况