



中国农村信用合作报

THE CREDIT COOPERATIVE

中华人民共和国农业农村部主管 农民日报社主办 《中国农村信用合作报》社有限公司出版

2025年9月16日 星期二 乙巳年七月廿五 第692期(本期12版) 统一刊号:CN11-0036 邮发代号:1-36 邮箱:zhgncb@126.com

情系学子 护航青春

——广西农商联合银行汇聚金融力量托举逐梦之翼

秋风送爽、金桂飘香，新学期如约而至。开学之初，广西农商联合银行聚焦广大家长与学子的缴费需求，以金融之力为开学季保驾护航。该行推出的“缴费易”平台，搭配手机银行、微信银行、“桂盛市民云”APP三大线上渠道，让学费、伙食费、住宿费缴费项目实现“一键办理”，既告别了排队耗时、现金清点的麻烦，更让金融服务的温暖，实实在在地惠及广大师生与家长群体。

把柜台“搬”进校门
让关怀近在咫尺

为深入落实国家推动金融服务下沉、提升服务可得性的要求，藤县农信联社主动延伸服务触角，将网点柜台“搬”进辖区内各所校园，为高一新生提供现场学费代收服务。依托该联社推出的“缴费易”线上平台，学生家长轻点手机屏幕即可一键完成学费缴纳，大幅简化了缴费流程。在学费代收现场，学生家长凭单据即享即缴，仅需3分钟就可以完成相关信息注册，真正做到了“让数据多跑路、群众少跑腿”。“不用出校门，几分钟就搞定学费缴纳，真省心！”现场学生家长的好评不绝于耳。值得一提的是，

藤县第二中学通过“缴费易”平台成功实现了“零收款、零对账”的目标，开学季各项工作效率得到了显著提升。

指尖上的“智慧校园”
让缴费“秒”变轻松

“不用填单、不用排队，手机上几分钟就能办好，原来缴费可以这么简单！”广大学生家长对“桂盛市民云”APP的便捷服务赞不绝口。扶绥农商银行的工作人员走进扶绥县职业技术学校，在校园内设立金融服务专区，从“桂盛市民云”APP的下载安装、实名认证，到银行卡绑定、充值、余额查询，为学生家长提供全流程贴心指导，切实帮助每一位家长轻松掌握智慧缴费方式，让“数字便利”触手可及。

在蒙山农商银行打造的蒙山县第一中学“智慧校园移动服务站”前，该行工作人员正耐心地为学生家长演示如何通过“桂盛市民云”APP绑定学生信息、完成饭卡充值。家长只需登录APP，进入“校园卡”界面选择“智慧充值”，绑定银行卡后即可设置自动扣款规则——当饭卡余额不足时，系统会自动完成充值，彻底避免了学生因餐费不

足影响就餐的问题。面对家长提出的疑问，该行工作人员还详细讲解了“桂盛市民云”APP在学费缴纳、消费记录查询等方面的实用功能，并同步发放操作指南。“以前缴费得排半天队，现在手机点几下就可以搞定，还能实时查看孩子消费情况，太方便了！”现场的一位学生家长说道。此次服务，蒙山农商银行以金融科技为支撑，深度融入校园场景，为家校沟通和日常管理带来了便捷、安全的数字化解决方案，切实提升了校园服务效率。

筑牢防护网
为青少年成长保驾护航

随着电信网络诈骗手段迭代，针对青少年的诈骗陷阱也在悄然升级。从“虚拟游戏皮肤交易”的诱惑，到“冒充好友求助”的伪装，再到“追星打榜骗局”“解除未成年人防沉迷系统”的圈套，各类套路精准瞄准缺乏社会经验的学生群体。在新生即将开启中学生活的关键节点，宾阳农商银行精心策划了一份别开生面的“开学礼”——将金融服务与反诈知识宣传相结合，走进校园开展专题活

动。“原来诈骗剧本这么多！以后收到陌生链接，一定得先问问老师或爸妈。”现场学生的感慨，道出了活动的实效。

通过此次活动，宾阳农商银行将金融知识课堂延伸至校园一线，帮助青少年建立理性金融认知、增强风险防范意识，既守护了青少年的“钱袋子”，也为万千家庭的和谐安宁筑起了一道坚实防线。

金融“活水”浇灌希望
让梦想拔节生长

在南宁市上林县东敢村，一场以爱为底色、以梦想为航向的助学仪式温情启幕。作为东敢村定点帮扶单位，上林农商银行始终将助力乡村振兴、促进民族团结的责任扛在肩头。活动现场，该行向金榜题名的大学生们送上诚挚祝贺，并为受助学子郑重颁发助学金。展望未来，上林农商银行将以实打实的行动，为乡村人才振兴与教育振兴注入温暖有力的金融力量。这份从助学金起步的守护，也将持续化作汩汩金融“活水”，托举更多乡村学子扬帆远航，逐梦未来。

近日，云南大理市农商银行成功为挖色镇普陀集市开通智慧分账业务，标志着该行首笔智慧分账业务成功落地，在数字金融创新应用与客户精准服务方面再添新举措。

随着大理文旅产业的蓬勃兴起，“在大理爱上生活”“中国最佳爱情表白地”“全域旅游度假之地”“人类心灵栖居地”等文旅新IP吸引了众多旅游、旅居人群到大理寻找“诗和远方”，特色集市、观光夜市、文创基地等市场新业态也随之火爆“出圈”。大理市农商银行紧紧围绕金融促消费政策热点，为文旅市场新业态提供全方位金融服务，打造特色金融生态商圈，为各类集市、商圈提供“金融+支付+场景+权益”一揽子解决方案，为文旅产业装上“金融羽翼”。

位于挖色镇小普陀旅游景区的普陀集市，属于大理市挖色镇重点打造的乡村振兴旅游项目及农文旅融合示范工程，对提高小普陀景区游客接待能力、带动周边农户就业、打造优质旅游目的地产生了较大的带动作用。普陀集市主要以大理特色小吃和网红打卡咖啡店为主，由市场管理方大理爱琪希文化旅游发展有限公司与入驻商户联合运营，市场管理方不向入驻商户收取固定租金，根据商户营业收入按比例收取一定的管理费，由此构建起“市场带动商户、利润决定分配”的全新运营模式。

今年8月，普陀集市进入试营业阶段，却面临诸多运营难题：管理方与入驻商户的收支信息无法同步，商户资金结算步骤繁杂，对账、分账更是全凭人工完成，这直接推高了人工成本与管理成本。大理市农商银行的工作人员在走访过程中了解到普陀集市的资金结算分配困境后，根据其业务特点，专门为其开通了智慧分账业务。

智慧分账业务具备“实时收款、自动分账、多主体结算”的一体化功能，能够实现按照商户营业收入固定比例分账给市场管理方和商户的目标，减少了市场管理方和商户因信息不对称造成的利益分配难题。大理爱琪希文化旅游发展有限公司负责人表示：“大理市农商银行的智慧分账系统解决了我们的大难题，再也不用每天对着商户的经营流水一遍遍核对了，真的是太方便了。”

下一步，大理市农商银行将以普陀集市智慧分账场景建设为蓝本，积极打造“一点接入、全渠道联动、高效触达”的场景化运营生态，全力打通数据壁垒，加速数据价值变现，为大理市文旅产业转型升级注入数字化金融动能。

杨建芝

大理市农商银行落地首笔智慧分账业务
数字金融赋能文旅产业「轻装前行」

今年以来，山西尧都农商银行持续下沉服务重心，按照辖内网点精准划分服务网格，组织客户经理常态化开展营销走访和驻点办公，确保“人在格中走、格在档中建、格格有服务”，持续做大客户基础，推动基础客群扩面增量，让“小网格”发挥“大作用”。图为该行工作人员为老年客户宣传金融政策。

康建军

崇义农商银行创新“四化”机制

为林权抵押不良贷款“瘦身”

今年以来，江西崇义农商银行以“八行战略”为统领，以“五大行动”为抓手，以强烈的政治担当、高度的责任意识，抓清收、化风险，结合政府加强国家储备林建设管理这一契机，全面加快林权抵押不良贷款的清收处置进度，推动“贫矿变富矿、富矿变利润”的目标初见成效。截至目前，该行已实现收储资金化解不良贷款9笔，累计收回不良贷款13笔、本金454.17万元、利息323.36万元。

高位谋划，推动沟通协调常态化

该行高度重视与地方政府的协同联动，主动加强与崇义县委、县政府的沟通与对接，迅速成立由董事长、行长牵头，清收事业部分管领导及总经理共同组成的专项工作专班。该工作专班以“高位推动、精准破局”为抓手，由董事长亲自对接县、市政府、发投、林股、上犹县农发行等关键部门负责人，围绕收储资金来源、资产摘牌形式等核心问题进行深入磋商，全力争取更优政策支持，为后续工作开展筑牢基础；行长负责政策、措施的落实、落地；不良资产管理分管领导及清收事业部总经理负责具体事

务，与相关收储单位业务部门联合进行收储事项的具体操作，包括林权收储的价格、评估、法院的挂拍、收储相关资料的组织和提供等。该行制订了《林权抵押不良贷款清收攻坚方案》，实行“各司其职、每日跟进、每日汇报”的工作机制，确保项目有人跟、有人做、有落实、有保障。

优化机制，推动清收攻坚长效化

在国储林收储清收方式上，该行采取“三定”构架，创新设立全员清收日，固定每周四晚上为全员集中清收时间，上门对林权抵押不良贷款进行催收跟进，做到全行一心、全员一线、全力清收；创新实行“班子带队、机关融入、支部协同、网点发力”的联合清收机制，由班子成员分片带队，以支部为单位组成清收小组，共同开展清收工作。

多措并举，推动过程管控流程化

该行树牢自主清收理念，在过程管控上创新打造“123”清收流程包；创新制作林权抵押不良贷款处置进度表，客户经理按月更新国储林收储处置不良贷款进度，

实现林权抵押不良贷款清收信息具象化。在林权抵押不良贷款清收工作中，该行对内持续加强客户经理清收技巧常态化培训，建立全流程跟踪指导机制，营造“比学赶超”的浓厚清收氛围；对外，进一步加大与县政府、法院、发投、林股等多方的对接频次与力度，精准打通信息共享、协同处置的关键环节，确保林权抵押不良贷款清收工作落地见效。

强化考核，推动清收激励科学化

该行充分发挥考核“指挥棒”作用，通过考核奖励，调整清收队伍、强化骨干力量，挑选一名履历丰富的支行行长担任清收事业部副总经理，以进一步提高队伍的战斗力；下发《崇义农商银行国储林收储化解不良贷款管理提示》，按照“谁清收、谁受益”原则，分配清收奖励，充分激发全员清收林权抵押不良贷款的积极性。

下一步，该行将持续深入践行“八行战略”，以奋发昂扬的斗志、攻坚克难的意志、励精图治、攻坚克难，高标准、高质量地完成全年不良贷款清收目标。 李海燕



用新金融生态促进业务发展

□ 徐道红

为什么在业务难做的当下，不少新型金融机构虽放贷利息较高，却仍能实现业务快速发展且获利丰厚，其秘诀正是“跨界、链接、便捷”。

这些新型金融机构借助自己搭建的生活服务、商务等场景，将金融服务嵌入其中，实现了在多个领域与金融服务的跨界融合。镶嵌在消费终端上的新型金融服务，让急需钱钱的消费者能够及时、便捷地获得融资支持，激发出新的金融需求。这些需求单笔金额不大，但频率高、总量大，在大数据的护航下，不但风险较低，而且增强了金融机构和客户之间的黏性，利于其积累和开拓客户资源。

在当今形势下，传统金融机构的出路何在？首要任务就是要转变思维——以新金融思维来思考业务开拓与发展的方向，规划服务路径、确定服务手段和流程。“赋能、跨界、链接、便捷”是新金融的四大要素，而生态建设则是新金融的核心。

传统金融机构受政策、地域、资金等因素制约，在金融科技应用、服务手段创新等方面存在明显短板。因此，利用新金融思维扬长避短，成为其成功转型的关键：一方面，要充分盘活自身掌握的地域数据优势；另

一方面，需推进区域性跨界资源融合，将搭建区域场景化金融服务生态作为落地新金融的核心抓手。

区域场景生态的搭建成效，取决于生态能否实现异业赋能。在生态构建过程中，传统金融机构必须坚守“利他法则”，从生态各方的直接需求与深层次需求出发设计赋能方案——既要推动产业链与跨界服务链的资源深度融合，也要将新零售消费场景与支付运营体系紧密结合，最终为“建生态、搭场景、增用户”的新金融生态注入持久生命力与吸引力。

下一步，该公司还将挖掘林区资源潜力，开发野生锥栗、木姜果等特色产品，并引入森林康养、度假山庄、亲子科普、研学教育、户外拓展、树屋民宿等农旅融合项目，推动产业从种植销售向多元体验升级。

“我之前在越西经营水电业务，此次返乡投资，是响应政府号召，希望通过发展林下经济和文旅产业，把家乡的青山变成带动增收的‘金山’。”张志彪坦言，“由于无法过多抽调水电站的资金，这里的項目需要单独融资。在缺乏抵押品的情况下，若没有农商银行的及时支持，项目很可能中途停摆。目前，公司仍有274.99万元的流动资金贷款未还清，后续扩展民宿规模，还需要农商银行的进一步助力。”说罢，他望向农商银行的工作人员，脸上露出期待的笑容。

据了解，峨边志彪农林开发有限公司主营林下种植与销售，拥有7600多亩林地资源，核心产业包括7000亩竹基地、20亩大球盖菇种植区及10亩仿野生天麻种植区。多年来，该公司就

乐山农商银行峨边支行加大贷款投放力度

立足“三农”守本位 终让荒山变“金山”

今年以来，四川乐山农商银行峨边支行紧紧围绕县委、县政府的相关工作部署，立足县域乡村振兴产业发展现状，持续加大信贷支持力度，不断提升金融服务质效，助力县域实体经济高质量发展。该支行通过进村入户行动，全面摸清农户的生产经营状况，提高农户授信覆盖面，加大对涉农贷款的投放力度。截至目前，该支行累计投放涉农贷款1.59万笔、金额8.07亿元。

过去石头满坡，今日硕果累累

乐山农商银行峨边支行持续加大对实体经济的信贷支持力度，积极支持新型农业经营主体发展。今年以来，该支行累计投放生产经营类线上“商易贷”2014笔、金额1.55亿元；累计投放“助农振兴贷”6514笔、金额2.37亿元；累计投放家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体贷款19笔、金额400万元。

“我们这个基地是2016年开始建设的，十年来，累计投入资金3000余万元。目前，基地有核心园区1200亩，辐射周边新华村、羊子岩村等村面积近7000亩，2024年产量约100万斤，产值约1000万元。做农业投入很大，这么多年来，没有农商银行的资金支持和贴心服务，我们根本就坚持不下去。”四川润物生态农业发展有限公司技术负责人何财科滔滔不绝地聊起他倾注了全部心血的猕猴桃基地。他一边说，一边拿出一个笔记本，上面记录着满满的数据：2021年9月29日，申请个人生产经营贷款360

万元，用于冷库和避雨大棚建设；2024年3月1日，申请农户小额信用贷款20万元；2025年2月14日，申请个人生产经营贷款90万元。

据何财科介绍，猕猴桃基地所在的地方，10年前完全是荒坡。“小时候，我们都是在这里捡石头玩，村民都过着很清苦的日子。没想到，通过多年的辛勤劳作，昔日的荒山竟长出了改变生活的‘金果子’。”何财科自豪地说道。通过精心培育，目前，当地的猕猴桃种植产业已全面成型，正式迈入丰产阶段。由于猕猴桃的品质很高，销售都走高端市场，发展形势一片向好。

上有森林覆盖，林下“金银”破土

乐山农商银行峨边支行立足县委、县政府推出的“3+3+3”产业体系，支持乡村全面振兴，助推当地经济高质量发展。该支行以推进城区、乡镇两大市场的金融服务工作为抓手，逐户走访对接上企业、小微企业，加大对先进材料、绿色能源、食品加工等绿色工业的支持力度；逐户走访农户、种植养殖大户、个体工商户、农村集体经济组织等，不断加大林竹、高山果蔬、道地中药材等特色现代农业、现代服务业的支持力度。而峨边志彪农林开发有限公司，就是该行支持特色现代农业与农旅融合项目的典型代表之一。

据了解，峨边志彪农林开发有限公司主营林下种植与销售，拥有7600多亩林地资源，核心产业包括7000亩竹基地、20亩大球盖菇种植区及10亩仿野生天麻种植区。多年来，该公司就

是依托现有的林地资源，发展林下经济，实现了生态效益与经济效益双赢。

来到温度仅17℃的海拔1660米的山地，首先映入眼帘的便是云雾缭绕的山林，这里便是三月笋的生长地。“今年已采摘40万斤鲜笋，产值超100万元，算是初见成效。”该公司负责人张志彪介绍道，“明年鲜笋产量预计翻倍，再加上种植的天麻和菌菇，全年收成值得期待。”

下一步，该公司还将挖掘林区资源潜力，开发野生锥栗、木姜果等特色产品，并引入森林康养、度假山庄、亲子科普、研学教育、户外拓展、树屋民宿等农旅融合项目，推动产业从种植销售向多元体验升级。

“我之前在越西经营水电业务，此次返乡投资，是响应政府号召，希望通过发展林下经济和文旅产业，把家乡的青山变成带动增收的‘金山’。”张志彪坦言，“由于无法过多抽调水电站的资金，这里的項目需要单独融资。在缺乏抵押品的情况下，若没有农商银行的及时支持，项目很可能中途停摆。目前，公司仍有274.99万元的流动资金贷款未还清，后续扩展民宿规模，还需要农商银行的进一步助力。”说罢，他望向农商银行的工作人员，脸上露出期待的笑容。

据了解，峨边志彪农林开发有限公司主营林下种植与销售，拥有7600多亩林地资源，核心产业包括7000亩竹基地、20亩大球盖菇种植区及10亩仿野生天麻种植区。多年来，该公司就

舟桑 杨涛