

中国城商行

China City Commercial Bank



电话:010-84395150

2025年9月16日 星期二

第 20 期

高质量发展再上新台阶 奋进“万亿”新征程

——重庆银行召开2025年半年度业绩说明会

□ 本报记者 霍云鹏

近日,重庆银行召开2025年半年度业绩说明会。该行董事长杨秀明携行长高嵩,执行董事、副行长兼董事会秘书侯曦蒙,副行长张培宗,副行长李聪,副行长颜小川,副行长兼首席风险官王伟列出席会议。

此次业绩说明会通过上证路演中心、重庆银行微信视频号、全景网等媒体进行线上直播,吸引了境内外机构投资者、个人投资者、证券分析师、新闻媒体等超百万人次参与观看,获得资本市场的广泛关注。会上,路演团队介绍了重庆银行2025年以来的全面经营指标和业务条线发展概况,并就证券分析师和投资者关心的问题了解答和交换。

奋进“万亿”新征程 跑出高质量发展“加速度”

杨秀明在说明会上介绍,今年以来,重庆银行坚决贯彻落实党中央和重庆市委、市政府及监管部门部署要求,坚持高目标引领、高站位转型、高效率运行、高品质服务、高质量发展“五高”定位,狠抓重点工作举措,凝心聚力,真抓实干,奋力推进各项工作迈出了新步伐、取得了新成效,为“十四五”规划圆满收官、奋进“万亿”新征程奠定了坚实基础。截至7月末,重庆银行资产总额达10087亿元,成功迈入“万亿”银行之列,综合实力连续10年跻身全球银行前300强;存款、贷款规模分别超5400亿元、5000亿元,较年初分别增长14.8%、13.6%。

今年上半年,重庆银行贷款增量600亿元,居重庆市金融机构第一位,占比5.22%,提升0.54个百分点,存款增量达700亿元,居重庆市第二位,占比7.85%,提升0.75个百分点;实现营收近77亿元、利息净收入超58亿元、净利润近34亿元,同比分别增长7%、12.2%、5.7%;人均、网均资产及利润等多项指标保持全国上市城商行、农商行较好水平;不良贷款率1.17%、关注类贷款率2.05%、逾期率1.58%,分别较年初下降0.08、0.59、0.15个百分点;拨备覆盖率提升3.2个百分点至248.3%;各级资本充足率均满足监管要求。

重庆银行积极抢抓成渝地区双城经济圈建设、我国西部陆海新通道建设等国家战略叠加机遇,向“双城”区域提供信贷支持近1400亿元,通过贷款、债券等方式新支持区域重大项目建设超90个;服务“通道”建设融资余额超470亿元,同比翻番。同时,该行紧盯重点领域发展所需,出台支持制造业、民营经济高质量发展30余项措施,全力支持重庆“33618”现代制造业集群体系、

川陕黔三省重点产业集群发展和区域新质生产力发展布局,制造业贷款、制造业中长期贷款余额同比增长26%和31%,园区贷款投放同比提升15%,普惠小微贷款增量居重庆市第一位。此外,该行首次运用ESG评级结果发放转型金融贷款,落地重庆市首笔“工业绿贷”“集体林地经营权+生态产品价值”双抵押贷,绿色贷款较年初增长28%;强化“科企快贷”模式,发行科创债30亿元,加大科技企业支持力度,科技贷款余额同比增长48%;升级数字信贷“捷e贷”,打造消费金融“拳头”产品,余额增幅35%,推动业务逆势增长。

“五个强化”扎实推进 各项经营管理工作

重庆银行行长高嵩表示:“今年以来,我们坚定信心、决心、鼓足干劲、闯劲,奋力推动高质量发展再上新台阶。具体来看,上半年我们从以下五个方面着力,扎实推进各项经营管理工作。”

一是强化业务投放,推动资产“提量”。重庆银行积极拓展优质项目,贴现资产占比下降2.2个百分点,剔除贴现后的一般贷款余额增长16%;债券余额增长21%,其中AA级以上信用债占比提高6.1个百分点,外币债券余额增长28亿元;深入落实重大战略,支持成渝地区双城经济圈建设融资余额增长20%,助力双城共建、市级重大项目超90个,新能源车、电子信息等重点产业融资规模超1000亿元;坚定服务实体经济,做好金融“五篇大文章”,构建“普惠科企贷”“设备更新贷”等专属信贷产品体系,科技型企业贷款余额增长48%;用好支持小微企业融资协调工作机制,普惠“两增”贷款余额增长99亿元,创历史新高,贷款规模保持西部上市城商行第一位;打造手机银行“关爱版”,上线“贴心帮”适老服务,养老客户增长17万户,养老产业贷款余额增长24%。

二是强化量价协同,推动负债“提质”。重庆银行提高负债业务规模,储蓄存款余额增长401亿元、增量居重庆市第二位,占比提高0.6个百分点;公营存款余额增长275亿元,增量居重庆市第一位。同时,该行优化负债业务结构,公营存款全部出清高息保险资金68亿元,活期存款增长94亿元,公营存款付息率同比下降30BP;储蓄存款2年期及以下规模占比提高4.5个百分点,储蓄存款付息率下降34BP。此外,该行拓宽负债资金来源,发行金融债80亿元,其中发行西部首单银行科创债,利率创历史新高;申请支小再贷款122亿元,同比增长34%。

三是强化多元创利,推动收益“提升”。上半年,重庆银行生息资产平均余额同比增长1125亿元,推动利息收入增长22.8亿元;付息负债成本率下降36BP,推动利息支出减少12.5亿元;扩大非息收入,代销业务中收同比增长125%,债券承销中收增长66%,贸易业务非息收入增长122%,外币业务收入增长201%;通过投承联动,带动信用债同比多投38亿元;通过“存贷”联动,撬动活期资金归行超100亿元;通过“银租”联动,推动金融租赁业务增长37%;重庆钡渝金融租赁股份有限公司利润贡献率提高0.6个百分点。

四是强化创新驱动,推动改革“提效”。重庆银行做好量价协同,按照市场利率中枢,双向动态调整资产端和负债端定价,存款付息率同比多降12BP,存贷利息净收入同比增长12%。同时,该行打通重庆市公积金直连通道,“捷e贷”增长35%,余额突破100亿元;新增智能授权交易场景8个,审核效率提高3倍,建好新媒体平台,业务咨询落地成功率超50%;研发景区、水库等10类经营权融资模式,新增融资28亿元,创新外汇衍生品保证金减免授信模式,落地单边交割型交叉货币掉期业务,澳元远期结售汇业务,衍生品交易量同比增长118%;依托上海黄金交易所特别会员牌照,开展质押式黄金租借业务。此外,该行打造流水链式拓客工具,挖掘潜在客户6个;丰富高频经营数据“画像”功能;打造“重银晓AI”大模型应用平台,推出“问答助手”场景6个。

五是强化全面协同,推动风控“提档”。重庆银行构建协同管控机制,丰富数字技术应用,新增客户评级模型15个、场景风控模型6个,持续增强风险识别、预警和处置能力;通过分类施策、靶向发力,不断提升不良资产处置质效。同时,该行积极开展“学思行鉴”合规文化建设活动,持续强化“三道防线”内控体系,不断夯实覆盖事前、事中、事后的合规管理机制。

突出效益导向 做强特色优势 实现质量齐升

杨秀明表示:“在社会各界关心支持下,重庆银行锚定‘万亿’战略目标,在激烈市场竞争中敢于亮剑、狭路争锋,交出了符合预期的半年答卷。下半年,重庆银行将保持战略定力,强化系统集成,全面统筹,谋实举措,以高水平业绩、稳健的收益回报广大投资者。”

一是向综合经营要发展。重庆银行将围绕综合经营持续挖潜,推动资产负债业务协调发展、稳中有进、稳中提质;紧盯成渝“双城”、西

部陆海新通道建设等国家战略、产业转型升级等重大机遇,锚定重点区域、项目、产业、园区等加强营销,推动资产、负债、中收等各项业务提质上量;加强投研能力建设,持续优化贷款、债券等多元资产配置策略,做好资产摆布,兼顾规模、效益动态平衡,提高总体收益;聚焦“高附加值、低资本消耗”大力发展轻资本业务,增强可持续发展能力;持续强化“总对总”营销服务机制,聚焦直管客户、央企、上市企业及制造业、民营企业等重点客户,深化对接营销,拓展优质客群基础。

二是向特色优势要市场。重庆银行将始终坚持差异化、特色化发展战略,以加快培育特色优势提升市场核心竞争力,推动市场拓展;持续激发一级法人银行“链条短、决策快、经营活”的体制优势,加强集团资源整合调度,强化对营销要素支撑保障,增强对重大项目、集团企业、优质客户的综合营销服务能力,充分释放组织效能;立足“一市三省”区域战略,产业基础、资源禀赋,升级“区域特色+行业专精”的产品矩阵,精准对接市场需求,打造特色服务品牌;用好30余项牌照资质,强化总分支行、子公司、业务条线信息共享、联动协同,延展服务矩阵、链条,提升综合经营能力。

三是向改革创新要动能。重庆银行将坚持用改革创新手段畅通流程、优化机制,持续释放经营活力;以重改任务为抓手,持续深化业务联动、拓客政策、激励约束等流程机制,打通卡点堵点,增强政策灵活性、市场敏捷度;以数字创新为驱动,强化数字项目创新规划,研发建设、推广应用一体贯通,探索构建“数据+AI”服务体系,持续提升数字营销、数字运营、数字风控、数字管理智能化水平;以发展转型为主线,聚焦业务结构、经营效益、客群建设、风险管控等重点领域强基固本、提档提能,全方位深化改革、优势重塑,推动万亿征程之路越走越稳、越走越宽广。

四是向风险控制要效益。重庆银行将深化全面风险管理,突出管好信用风险,确保风险成本可控、指标稳中向优,守牢经营成果;优化内评模型、押品管理,从源头管住风险,推动贷后管理模式转型,构建预警信息分层处理机制,提升风险甄别效率;坚持“一区一策”“一户一策”“一类一策”,分类、灵活有效防范化解业务风险,探索收益权转让,创新不良处置清收,提升资产盘活效益;按照“管业务、管产品、管风险、管队伍”一体化风险管理理念,压实主体责任,强化协同管控,做实资产质量。



赣州银行员工在茶园查看茶叶长势

在“双碳”目标引领下,一场以金融创新激活生态资本的变革正在赣南大地蓬勃兴起。作为绿色发展的地方主力军,位于江西省赣州市的赣州银行以耕耘者的姿态,将“绿水青山就是金山银山”的理念转化为可操作的金融方案,为革命老区闯出一条生态产品价值实现高速公路作铺垫。从万亩茶园生态溢价到千年梯田低碳焕发生机,从农业文化遗产创新保护到工业企业绿色升级,近三年来,该行累计支持各类绿色企业超千户、投放绿色信贷资金数百亿元,绿色信贷余额年均近35%增速的成绩单背后,是金融“活水”润泽绿色发展的一场场生动实践,更是新时代生态文明建设的一一份份创新样本。

唤醒“沉睡”的生态资本: VEP 融资激活“绿水青山”价值

在赣南上犹县笔架山,万亩生态茶园借助赣州银行2亿元VEP(特定地域单元生态产品价值)融资正在微风中焕发新生。在该项目规划期,面对生态产品“难度量、难抵押”的痛点,该行在地方政府部门等单位指导下,联动开创“五步工作法”,以“融资+融智”赋能项目建设;从划定生态空间到编制生态产品目录清单,再到开发专属信贷产品,将园区的空气净化、水土保持等隐性价值纳入金融评估体系,从制度框架、核算办法、操作指引等方面搭建起完整的“生态价值转换体系”。该项目依托南昌大学等科研机构开发的VEP核算模型,将示范园区的年固碳量、水源涵养效益转化为可量化参数,为全省首张VEP收益权证书的颁发奠定基础。通过创新“生态产品价值核算+金融赋能”模式,这片集茶产业种植加工、科普、研发与生态旅游于一体的“两山”实践基地,预计园区可实现年产值达4500万元,带动村民人均增收1万元、村集体年增收157万元,形成“生态价值产出反哺生态建设”的良性循环,生动演绎了“生态资源—资产—资本”的转化“新画卷”。

守护“千年梯田”的绿色新生: 低碳转型开创新模式

在全球重要农业文化遗产——崇义上堡梯田的沃土上,一层层稻浪随风摆动。在赣州银行980万元“碳转贷”绿色普惠贷款的支持下,崇义上堡梯田开启了点点滴滴的绿色蜕变。今年以来,该行率先策应江西省农业转型金融试点工作,发布《赣州银行支持行业绿色低碳转型融资指引》,创新“赣银碳转贷”——“减碳—利率”动态挂钩机制,将贷款利率等系列金融服务优惠与企业二氧化碳排放量等环境指标动态绑定。针对上堡梯田的农业经营活动,该行联合第三方专业机构,协同企业编制《崇义上堡景区农业低碳转型计划书》,通过明确化肥减量、秸秆还田、稻鸭共生等技术低碳转型路径,以物联网等设施设备监测的土壤墒情、施肥数据构建起可监测的农业碳排放管理体系。

该项目实施后,这片千年梯田在种植期化肥使用量下降了50%,绿肥种植扩至3000亩,预计年减排二氧化碳427吨,水稻种植碳排放强度下降25.47%。赣州银行通过在古老梯田间的“一增(收入)一降(碳排放)”新联动,有效激发低碳转型新动能,开创农业文化遗产保护与低碳转型融合新范式。

降碳撬动产业升级:绿色金融赋能转型发展

工业是绿色转型的重点,更是金融资源“发光发热”的关键领域。赣州银行紧抓重点,通过构建“降碳+金融服务”驱动模式,将工业企业的取水权、碳排放权等权益纳入增信措施范畴,配套“赣银数贷”等“融资+融智”服务为企业定制降碳、减碳方案,推动传统制造向“绿色智造”跨越。在某造纸企业生产车间,该行以近3000吨碳排放配额质押发放的971万元贷款,助力企业开展锅炉与污水处理设施的智能化等综合性技术改造。实施技改后,该企业年减排二氧化碳约5000吨,较原生产模式降碳率达18%,同步推动单位产品综合能耗下降至0.3吨标煤/吨纸,优于国家标准20%。这一组组生产数据不仅有效印证了“节能降碳即增效”的低碳转型逻辑,更是通过一桩桩成功案列坚定了该行助力工业企业转型发展的决心。截至7月末,该行支持各类重点碳减排项目达8个,投放碳减排贷款超10亿元,实现减排当量超23万吨。

“创新是发展的冲锋号,发展是创新最好的表扬信”。下一步,赣州银行将继续以“创新之力”铸就“发展之魂”,构建起“政策引导+金融资源+生态价值创造+产业可持续发展”的服务新模式,以绿色信贷余额超320亿元为新起点,持续深化气候投融资、转型金融等前沿探索和实践,为美丽赣鄱、生态江西建设贡献更多“赣银智慧”!

改革铸就发展『绿动能』创新书写『绿金』新范式

赣州银行推动绿色金融服务提质增效

民泰银行金华分行聚焦小微企业

为区域经济注入金融“活水”

中国人民银行2025年下半年工作会议指出,要“实施好适度宽松的货币政策”“突出服务实体经济重点方向”。作为长期坚守服务小微企业阵地的金融机构,位于浙江省金华市的民泰银行金华分行始终深入贯彻国家金融政策,以服务实体经济为己任,通过灵活高效的信贷支持和贴近市场的金融服务,持续为区域经济发展注入金融“活水”。

五金产业是金华地区的传统优势行业之一,尤其永康市被誉为“中国五金之都”。在这里,众多小微企业依靠扎实的制造业基础稳步发展,但也常因融资难、融资慢而制约成长。

永康市歌斐木工贸有限公司是一家专业从事衣架制造的企业,因产品质量可靠、信誉良好,订单持续增加。然而,随着生产旺季到来,原材料塑料颗粒价格出现波动,企业急需资金进行批量采购以控制成本。正当企业为周转资金发愁之际,民泰银行金华永康支行客户经理主动上门,深入生产车间详细了解其经营状况与资金需求。在综合评估企业信用及生产现状后,该行迅速为其量身定制了200万元保证金贷款方案,及时解了企业的燃眉之急。

而这只是民泰银行金华分行服务地方特色产业的一个缩影。近年来,该行行紧密结合当地“一县一策”“一业一品”政策导向,针对五金、纺织、小商品等区域优势行业,推出多项专项信贷产品,有效缓解了小微企业融资困境。

除了传统制造业,民泰银行金华分行还将金融服务延伸至现代农业领域。金华市所辖县市农业资源丰富,近年来,积极响应浙江省“农业双强”行动,推动农业企业走向科技化、规模化之路。

东阳市横店镇一家农业企业计划建设智能化温室育苗基地,但由于设备投入大、回报周期长,企业面临较大的资金压力。民泰银行东阳横店小微企业支行在走访中了解到这一情况后,迅速组建专项服务团队,依据金华市金融支持乡村振兴实施细则的相关条款,为企业精准匹配融资方案,及时发放100万元短期流动资金贷款。

目前,该企业的智能化育苗系统已正式运行,温控、光照、水肥全部实现自动化管理,不仅大幅提高了育苗效率,还有效节约了水资源与能耗。该企业年育苗能力达到1000万株,预计年新增产值超过2000万元,真正实现了经济效益与生态效益的双赢。

作为“小企业之家”,民泰银行金华分行通过持续的产品创新与服务优化,不仅帮助小微企业缓解融资难题,更通过全方位金融支持陪伴企业成长。下一步,该行将继续坚守服务小微企业初心,进一步融入金华地区经济社会发展大局,以更优质的金融服务助推小微企业稳健前行,为实体经济高质量发展贡献更大力量。

方永明 许淑真



近日,位于浙江省宁波市的杭州银行宁波分行工会组织开展的以“迎中秋 庆国庆”为主题的“甬分BA”三人制篮球赛热烈开赛,来自该分工会小组及总行各宁波分部的10支参赛队伍齐聚赛场。

赛场上,该分行各参赛队迅速进入状态,传球、突破、投篮等动作行云流水,队员间默契配合,赛场边助威声、欢呼声此起彼伏。经过多轮角逐,由该分行员工组建的“伤筋断腿队”摘得冠军,“科营三分队”获得亚军,“五说得队”获得季军。

此次三人制篮球赛,不仅为该分行员工提供了展现自我的平台,更增强了团队的向心力与协作力。图为此次篮球赛大合影。 张嘉懿 周丰