

介休农商银行
打出乡村振兴金融“组合拳”

初秋时节,山西省介休市的乡村田野间涌动着金融赋能的活力。山西介休农商银行深学细悟“千万工程”经验,将党建引领、精准授信与创新服务深度融合,以金融“组合拳”激活乡村振兴一池春水,让金融“活水”精准滴灌至田间地头、产业一线。

该行党委将“千村示范、万村整治”工程经验融入战略蓝图,与辖内14个乡镇党委(街道党工委)签订战略合作协议,构建起“党建+金融”协同推进体系;创新设立“金融助理”驻村服务机制,覆盖163个行政村的“整村授信现场会”与“金融夜校”有效打通了金融服务“最后一公里”。截至目前,介休农商银行累计授信金额20.45亿元,让红色党旗在乡村振兴一线高高飘扬。

该行遵循“抓点带面、梯次推进”的工作思路,全面推进“整村、整企、整区”的“三整”授信工程;通过“线上大数据筛查+线下网格走访”双轨模式,完成辖区信用信息建档全覆盖。针对农户的差异化需求,该行推出“惠农贷”“薪金贷”等定制化产品,以金融“活水”持续滋养乡村产业根系。

介休农商银行深度融合“三产融合、绿色发展”理念,打造“产品+场景”服务体系,专门设立2.56亿元“兴绿贷”额度,支持绿色农业、新能源等领域实现高质量发展;开通涉农业务“绿色通道”,实行限时办结制,为农资采购、农产品加工等经营主体提供一站式金融服务。

温娜 王瑞俊

德兴农商银行
为退役军人送上“金融礼包”

为全力营造拥军优属的浓厚氛围,以实际行动践行“金融尊崇”,在德兴市2025年秋季退役军人光荣返乡欢迎仪式暨适应性培训开班式上,江西德兴农商银行作为金融拥军的重要力量出席仪式现场,为退役军人创业创富注入金融动能。

会上,德兴市退役军人事务局副局长李欢发表讲话。她强调,市委、市政府始终高度重视退役军人服务保障工作,持续优化就业创业支持体系,积极整合社会资源为退役军人排忧解难。德兴农商银行不遗余力支持退役军人创业创富,为退役军人创业创富、生产经营等方面的资金需求。

随后,德行农商银行工作人员现场开展社保卡功能介绍与推广服务。通过为退役军人提供专属通道、费用减免等一站式便捷服务,该行切实助力退役军人更快更好地融入社会生活。

下一步,德兴农商银行将持续坚持以服务地方、践行金融担当为己任,持续优化服务体系,延伸金融服务触角,助力退役军人创业创富的美好梦想在金融“活水”的灌溉下茁壮成长。

兰文静

湘潭天易农商银行
助力返乡大学生种出“致富菇”

在推进乡村振兴的进程中,越来越多的青年才俊选择回归乡土,用知识与活力赋能传统农业。近日,湖南湘潭天易农商银行排头支行向返乡大学生小向发放8万元“惠农快贷”,助力扩大蘑菇种植规模。

小向的父母从事蘑菇种植已逾十年,受限于资金投入不足和技术更新缓慢,其生产规模始终难以突破。怀揣着对家乡的热爱,小向在大学毕业后毅然返乡,决心将所学知识与父辈的经验相结合,做好这份“蘑”力事业。然而,初步预算所需的8万元资金,却让刚刚刚在农业领域起步的小向倍感压力。

湘潭天易农商银行排头支行在得知小向的困境后,迅速行动,第一时间安排工作人员上门服务。在深入了解市场情况、技术要点及小向的具体资金需求后,该支行工作人员为其精准匹配了“惠农快贷”产品,仅用一个工作日的时间便完成了从申请到审批放款的全流程。

这笔关键的信贷资金迅速转化为生产力——扩建的大棚顺利落地,先进的设备投入使用,优质的菌种带来了更高的产量和更好的产品品质。如今,在小向家焕然一新的大棚里,父亲负责把控培育细节,小向专注技术优化和市场对接,两代人忙碌的身影成为传统经验与现代理念完美融合的生动写照。

王优苗

曲靖市麒麟区农信联社聚焦特色产业

金融“活水”润泽田间地头

金融是实体经济的血脉,服务“三农”是农村金融机构的天职。为深入践行金融工作的政治性、人民性,云南曲靖市麒麟区农信联社坚持立足地方特色产业发展,在2025年烤烟收购季来临之际,主动作为、提前谋划,专项部署烤烟资金兑付金融服务工作,以有温度、有深度、有广度的综合金融服务,全力保障烟农资金安全、便捷、高效流转,为乡村特色产业振兴注入强劲的农信动能。

该联社成立由党委书记、理事长挂帅的专项服务工作领导小组,统筹协调全辖资源,高位推动服务工作;领导班子成员带头挂钩重点涉烟网点,每周深入一线指导帮扶,现场解决烟农金融服务中的难点、堵点问题;抽调机关精干力量下沉网点,组建金融服务队,形成“联社引领、部门协同、网点主抓、全员参与”的四级联动服务格局,确保对烟农的金融支持响应迅速、保障有力。

为破解烟农在烤烟收购期间往返

银行奔波不便的难题,曲靖市麒麟区农信联社坚持“让数据多跑路,让群众少跑腿”的服务理念,将金融服务窗口前移至田间地头。该联社设立“驻点服务站”,主动与乡镇村委会、烟草收购站对接,在重点收购点设立临时金融服务点,配备便民服务设施,现场为烟农提供资金划转指导、业务咨询、账户查询等一站式服务,确保“烟叶卖完、资金到账、服务到家”;开展“上门暖心办”服务,组织客户经理、党员先锋岗成员,携带移动业务终端,深入村组农户,特别是针对年龄较大、行动不便的烟农,提供一对一的上门服务,手把手指导他们通过手机银行、“云闪付”等电子渠道完成业务办理,让烟农“足不出村”即可享受到便捷、高效的现代金融服务。

曲靖市麒麟区农信联社坚持内外兼修,全面提升综合服务能力。对内,该联社持续加强员工培训,组织开展专项业务培训,确保每一位员工都成为懂业务、善服务、能解决问题的“金融顾问”。

对外,该联社着力优化厅堂服务,在涉烟网点开设烟农服务“绿色通道”,增设弹性服务窗口,配置大堂引导员,做好业务分流,有效缩短烟农业务办理等候时间;同时,大力推行规范化、标准化服务,积极构建“烤烟产业金融生态圈”,为产业链相关经营主体提供结算便利和信贷支持;丰富产品供给,精准推荐“乡村振兴卡”、小额信用贷款等信贷产品,满足其多样化的融资需求;联动拓展服务场景,推广手机银行生活缴费、电子社保卡申领等非金融服务,持续增强客户黏性。

烤烟资金兑付专项服务不仅是曲靖市麒麟区农信联社践行普惠金融的生动实践,更是其深耕县域、服务乡村振兴战略的责任彰显。展望未来,该联社将持续优化服务流程,丰富金融产品矩阵,努力实现从“资金供给者”向“综合金融服务商”和“乡村振兴赋能者”的角色转变,在描绘乡村全面振兴壮美画卷的过程中贡献更加坚实的农信力量。

邓琳丽



近期,山西永济农商银行组织网点员工,与永济城东街道关铝社区、口腔医院联合开展“关爱社区老人健康”义诊和金融知识宣讲活动。该行工作人员在营业大厅设立服务台,摆放血压仪、口腔清洗设备,以及谨防养老诈骗、筑牢安全防线等防范金融诈骗宣传手册,在为社区居民提供口腔检查、身体健康等服务的同时,送上了金融知识普及“套餐”。图为该行员工为社区居民测量血压。

赣昌农商银行播洒“金融甘霖”
赋能蔬菜种植企业高质量发展

江西省向塘镇地处赣抚平原腹地,气候适宜、雨量充足,十分适合蔬菜生长。乘着农业转型的东风,蔬菜种植户黄勇才搭上了普惠金融的快车。如今,他已从传统的蔬菜种植户“摇身一变”,成为一家现代化蔬菜种植企业——南昌市龙豪农业发展有限公司的负责人。他的创业故事背后,少不了江西赣昌农商银行的支持。

2007年,先前经营露天菜地的黄勇才决定扩大种植规模,向赣昌农商银行贷款3万元,双方就此结下不解之缘。2012年,农业科技、规模种植等理念让黄勇才萌生了创业的想法,然而流动资金不足的成了他创业路上的“拦路虎”。2013年,黄勇才又一次找到赣昌农商银行寻求帮助。经过一番细致调查,该行迅速为黄勇才发放30万元贷款,让他的蔬菜种植事业得以继续推进。

2015年,黄勇才准备引进新技术、购买新设备。赣昌农商银行得知这一情况后,第一时间将其授信额度提高至50万元,给足了黄勇才干事业的底气。看到黄勇才事业红火,乡亲们深受鼓舞,逐步发展起甘蔗、甲鱼等农产品的种植养殖。在此过程中,赣昌农商银行为村民提供金融助力,持续擦亮“百姓银行”金字招牌。

近年来,黄勇才与种养合作社合作,依托“公司+农民专业合作社+农户”的模式,其种植规模在几年间扩大了近三倍。2022年,因为流动资金紧缺,黄勇才又一次陷入了困境。赣昌

农商银行再次上门进行了严谨评估,在充分了解其种植规模、发展规划后,该行为黄勇才提供100万元无抵押的授信额度,并给予其利率政策倾斜,助力黄勇才顺利渡过难关。如今,黄勇才管理着近300亩的大棚种植基地,年产值近千万元。在走通创业之路的同时,他还带领不少村民走上创富之路。

回望来时路,赣昌农商银行始终站在农户身后,给予其最大限度的金融支持——该行在农户创业初期提供关键资金,让其梦想得以起航;在农户面临困境时伸出援手,帮助其渡过难关;在农户生产规模不断发展壮大的过程中,持续提供专业金融服务和建议,为其指明发展方向,着力书写高质量发展精彩篇章。

黄勇才 王阳

案,并迅速为其发放50万元贷款,解除了他的燃眉之急。

整村授信不是“一授了之”的短期工程,而是深耕乡村、惠及长远的“基础工程”。景东农商银行既当“资金供给者”,更做“产业陪伴者”,切实做到让金融服务“跟着产业走、贴着农户需求变”。

某水果种植场投资人董女士,年初计划从“单一鲜果销售”转向“果苗培育+鲜果采摘+果浆加工”全产业链运营,因暂时无法提供抵押物,董女士的融资计划一度受阻。该行授信小组为董女士引入第三方融资担保,为其一次性核定214万元流动资金贷款。这种“跟着产业走、贴着需求变”的金融服务,正是该行长效支农服务理念的生动物体现——景东农商银行不只为农户解燃眉之急,更帮产业筑长远之基,让整村授信真正成为景东县域产业兴旺、群众增收的“助推器”。

杨紫伊 郭源

景东农商银行深耕“三农”沃土
整村授信“贷”来业兴民富

近年来,云南景东农商银行始终把整村授信作为服务乡村振兴的“先手棋”,秉持“在一件事中谋一世功”的坚守,深耕“三农”沃土、践行金融使命,着力巩固拓展脱贫攻坚成果、为农业农村现代化注入强劲动能。

为了让更多农户知晓、用好整村授信政策,该行依托辖内网点,组建10支授信小组,带着政策手册、授信手册深入田间地头,用“双语”话政策、用算账讲实惠,把专业政策变成农户“听得懂、用得上”的“实在话”。

安定镇青联村坐落于哀牢山余脉,当地养殖户主要从事黑山羊养殖,这里也是景东彝族聚居的村寨之一。长期以来,村民存在汉语交流不畅的问题,对书面化的金融政策更是“看不懂、摸不透”。养殖户罗大哥看着周边邻居靠扩大养殖规模实现增收,自己却因不懂贷款流程、怕“跑断腿”,一直不敢申请资金。直到该行授信小组带着彝汉双语手册走进村寨,

指着手册上的漫画讲解,现场演示申请流程,用计算器一笔笔算清利息,才让罗大哥彻底放下顾虑。像这样的场景,在景东县辖内随处可见。截至9月,该行累计开展整村授信政策解读活动19场次,覆盖群众1500余人次。

该行深知,破解“三农”发展的资金瓶颈,既需“真金白银”的支持,更需专业精准的金融赋能。整村授信不是简单的“资金投放”,而是一场靶向施策的“精准滴灌”,该行以此为出发点,持续发力,用金融服务破解“怎么贷、贷得值”的难题。

锦屏镇灰窑林地资源丰富,当地农户历来有养殖土鸡的传统。近期,一、长期以来,村主任计划扩大养殖规模,却因凑不齐15万元启动资金而犯了难。该行授信小组得知这一情况后,主动上门查看李大姐的林地养殖环境和往年销售账本,结合灰窑村“河谷生态养殖”的产业优势,按照“产业授信+流程简化”的服务标准,为她定制融资方

福泉农商银行
坚守本土定位 践行普惠金融

近年来,贵州福泉农商银行始终坚守支农支小的市场定位,以普惠金融为核心战略,助力地方经济发展、服务乡村全面振兴。

该行积极开展“一图两清单”走访和“百千万”金融服务活动,对辖内客户进行“清单式”走访,为其精准匹配贷款、结算、代发工资等金融服务,持续助力实体经济纾困促活;灵活采取展期、续贷和重组等支持措施,妥善安排还本付息,不盲目抽贷、断贷、压贷,有效激发市场活力;持续用好再贷款等政策工具,贯彻“稳企业、保就业”工作要求,落实减费让利政策,有效提升减费让利惠民政策的执行成效。

该行全面启动“新整村授信”工作,有效推动农村信用工程提档升级。在

此过程中,该行及时了解并满足农户金融服务需求,累计向辖内10万余农户授信86亿元,有效提升了农户信贷可获得率;持续做好“普惠金融服务点”金融服务工作,打通金融服务“最后一公里”,切实保障了农村地区基础金融服务。在此基础上,该行将普惠金融与民生服务深度融合,主动承担社会责任,积极组织开展金融知识下乡活动,普及反诈、防范和打击非法金融活动、征信保护等知识,着力提升农村居民的金融素养。

以此为开端,福泉农商银行将继续坚守本土定位,以更高效的服务、更广泛的覆盖,持续深化普惠金融实践,着力为地方经济社会高质量发展贡献金融力量。

曾胜男 王国玺

泽州农商银行
优化金融服务 推动乡村振兴

近年来,山西泽州农商银行坚守主责主业,积极发挥“乡村振兴主办行”作用,着力做好金融服务,持续深耕普惠金融。结合辖区特色农业产业发展融资需求,该行大力支持农村产业发展,以整村授信、“网格化”营销为抓手,不断完善授信机制,创新信贷产品,着力构建多元化、多渠道、多层次融资服务体系,将更多金融“活水”引入特色农业产业项目,为乡村振兴蓄势赋能。

太行隆农业开发有限公司是在山西省泽州县晋庙铺镇党委、政府主导下,由六村合资成立的一家特色品种菌类种植企业。与其他行业项目相比,这样的农业项目具有投资大、周期长、见效慢等特点,按照传统贷款模式往往难以获得信贷支持。该公司刚成立时,由于前期投资较多,一度面临生产经营资金周转困难的局面。泽州农商银行了解这一情况后,主动组织工作人员上门走访,加快调研审批,为其定制专属金融方案,迅速为其发放30万元低息贷

款。后期,当该公司计划扩大生产规模时,该行又为其追加30万元贷款,有效解决其发展过程中遇到的担保难、担保贵等问题。

目前,在山西省泽州县,还有很多像太行隆农业开发有限公司这样的涉农企业,正在泽州农商银行的信贷资金的精准滴灌下实现高质量发展。为支持地方农村产业发展,该行积极与县农业农村局、人社局、融资担保公司对接,创新推出“兴企贷”“融担贷”“创担贷”“风险互助信用贷”等专属信贷产品;不断完善服务机制,大力推进“网格化”综合营销;客户经理按照“一户不漏”的原则,积极走访对接辖内农民专业合作社、家庭农场、种养大户等经营主体,为其提供“一户一策”的最佳融资方案,实行精准灌溉、精准扶持。截至目前,泽州农商银行普惠型涉农贷款余额已达31.33亿元,较年初净增4.51亿元,有力地支持了地方特色农业产业发展和农产品品牌创建。

赵德正

桃江农商银行
为秋收注入金融动能

金秋时节,大地流金,又到一年秋收忙。作为农村金融主力军,湖南桃江农商银行主动对接种粮大户、新型农业经营主体,将金融资源精准配置到粮食生产、加工、仓储、销售全链条,以优质产品与高效服务为秋收注入金融动能,守护农民“丰收梦”。

为摸清农户金融需求“底数”,该行提前谋划部署,组织客户经理深入乡村,开展“地毯式”走访,与农户、种粮大户、农民专业合作社及粮食收购企业面对面交流,详细询问今年粮食产量、收割计划、农机购置及仓储需求情况,确保服务精准对接。

桃江县修山镇种粮大户贺某承包稻田1137亩,同时运营家庭农场与修山镇供销合作社,秋收时节,其资金周转压力陡增。该行得知贺某的资金需求后,主动上门了解其融资需求,当天便将50万元贷款资金发放到位,解了贺某的燃眉之急。

针对秋收期间资金需求“急、短、频”的特点,该行精准施策,打出“产品+服务”组合拳。该行开辟“绿色通道”,

简化审批流程,压缩办理时限,确保资金“快审快放”,及时将信贷资金送达农户手中;结合不同经营主体需求,推出“惠农秒贷”“小微企业流水贷”等特色信贷产品,满足秋收各环节资金需求。

种粮大户肖某通过“惠农秒贷”获得50万元信贷资金,顺利购置了一台新型收割机,大幅提升了收割效率。“有了这台收割机,今年的丰收有保障了!”肖某看着金灿灿的稻谷,脸上满是丰收的喜悦。

除信贷支持外,该行积极延伸服务链条,为农户提供多元化金融服务。在支付结算方面,该行大力推广“福祥e支付”、手机银行、移动支付等便捷支付方式,为粮食收购企业和农户搭建点对点支付桥梁,减少现金交易风险,加快资金流转速度。同时,该行将金融知识普及融入秋收服务,组织工作人员深入田间地头、村口市集举办金融知识讲座,向农户传授防范电信网络诈骗、假币识别、理性借贷等金融知识,切实提升农户金融素养和风险防范意识。

唐诗惠

汉川农商银行麻河支行
金融“及时雨”解决资金难题

金秋九月,江汉平原稻浪翻滚,正是稻谷收购的黄金时节。在这番丰收场景的背后,一场关乎粮食安全与农户增收的“资金保卫战”正在悄然进行。湖北汉川农商银行麻河支行在上级行党委的安排部署下,切实开展“贷款客户拓展金秋行动”,发扬“挎包精神”,以精准高效的金融服务,加大粮食企业贷款发放力度,有效化解企业秋收季的资金困境,充分展现农商银行的金融担当与责任。

据悉,湖北某米业有限公司坐落于鱼米之乡——汉川市麻河镇,是一家深耕稻谷购销、大米加工销售十三年的本土企业,企业负责人从最初的小型粮食站和加工坊起步,凭借过硬的产品质量和良好的市场信誉,已与周边200多户农户建立了长期合作关系,逐步发展成年销售额超1000万元的市级龙头企业。眼看着今年稻谷丰收、品质优良,

正是扩大收购规模的好时机,但是流动资金缺口却让企业束手无策。

汉川农商银行麻河支行得知该企业的困境后,立即启动快速响应机制,组建了支行长带队、集中流水“双调”的专项服务团队,通过实地查看企业经营状况、库存情况,分析企业过往经营数据和资金流水,最终仅用2个工作日就完成了150万元“中小企业商业价值贷”的审批与发放。

在支持该企业的同时,该支行还将服务延伸至产业链上下游,针对与企业合作的农户同步开展预授信“白名单”工作,为30余户种粮大户提供150余万元信贷支持,用于购买农资、改良品种,从源头保障粮食质量和产量。为解决企业销售回款问题,该支行为企业配套提供了收款码、企业网银等“一揽子”金融服务,帮助企业提高资金周转效率。

夏情云