

龙游农商银行 金融“活水”滋养特色产业

“仓库里上千吨莲子酒曾因资金不足难以推向市场，多亏龙游农商银行以存贷抵押的方式为我们解了困！”龙游毓酒业有限公司负责人吴少君感慨地说。这家专注于富硒莲子酒生产的企业，此前虽手握优质产品，却受困于流动资金短缺。浙江农商联合银行辖内龙游农商银行紧扣地方特产资源，积极探索融资模式创新，率先推出存贷抵押贷款，迅速向该企业投放500万元信贷资金，成功打通其生产与销售的关键瓶颈。

在浙江省扎实推进共同富裕示范区建设、全面实施“土特产”全产业链发展优质工程的背景下，该行积极响应政策号召，在近日举办的“才聚杭金衢 荷你奔共富”共富主题活动中，为当地莲子产业人才追加3000万元专项授信额度，以金融“活水”持续滋养地方特色产业。这一举措不仅是该行坚守“三农”初心、助力乡村振兴的实际行动，也为莲子产业链向专业化、规模化升级提供了坚实支撑。

近年来，该行主动融入龙游县共同富裕发展大局，全面实施“足额工程”，大力推广“共富”系列信贷产品，累计发放涉农贷款142.42亿元；在全县推行“幸福乡村贷”，专项支持村级集体经济覆盖，实现县内行政村评级授信全覆盖，授信总额突破2.26亿元。 吴晓伟 杨园

辰溪农商银行 “巾帼贷”助力女性创业

前不久，湖南辰溪农商银行黄溪口支行客户经理贺明接到一通电话。电话那头，是在黄溪口镇上经营家纺店多年的米姐——近期她计划自建工厂生产家纺产品，可开厂所需的资金缺口，成了摆在她面前的第一道难题。

向亲友求助时，米姐不仅没能获得资金支持，还听到了“女人家把店顾好就行，何苦折腾开厂”的质疑，这让她既焦虑又委屈。就在她愁眉不展之际，朋友圈里辰溪农商银行“巾帼贷”的宣传映入眼帘——这款专为女性经营者定制的金融支持，成了她眼中的希望，她当即拨通了客户经理的电话。

“米姐，您放心，‘巾帼贷’就是为您这样敢闯敢干的创业女性量身打造的！”贺明上门后，一边细致了解米姐的经营流水、厂房规划和资金需求，一边耐心讲解：“这款产品是我行联合县妇联推出的，无需复杂抵押，还针对女性创业者的经营特点定制了流程，审批快、额度灵活，还能享受专属优惠，肯定能帮您把厂子开起来！”

如今，走进米姐的加工厂，机器已陆续进场调试，看着即将投产的生产线，她心中不仅有创业的憧憬，更有身为女性的骄傲。作为扎根地方的金融力量，辰溪农商银行始终精准捕捉各类客户的金融需求，让金融“活水”精准滴灌农户、个体工商户、中小微企业，真正成为群众身边“有温度、解难题”的贴心银行。 李子或

玉山农商银行 推广“创业e贷”产品

创业路上，资金周转是不少创业者遇到的共同难题。为此，江西玉山农商银行大力推广“创业e贷”产品，为创业者送去“及时雨”，助力创业梦想扬帆起航。

“这笔贷款来得太及时了，线上申请后客户经理很快上门调查，还有政府贴息支持，我的生意总算是有起色了！”在玉山高铁新区经营电商十余年的陈先喜欣喜不已。陈先喜主营家具及家居用品销售，近期业务扩张面临资金压力，正是玉山农商银行30万元的“创业e贷”，让他的生意迎来新转机。

据悉，“创业e贷”是江西农商联合银行推出的普惠金融创新产品，2024年荣获“全国十佳乡村小微金融特色产品”称号。该产品由就业中心提供50%贴息扶持，通过政府、银行、融资担保机构三方按协议比例分担风险，免除传统担保措施，为小微企业提供最高200万元的免息信用贷款，为小微企业主、个体工商户及劳动者提供最高30万元纯信用贷款。

作为扎根地方、服务实体经济的金融主力军，玉山农商银行始终坚持主动服务践行普惠金融。该行通过深入园区、走访乡镇、精准对接，持续优化金融服务模式，强化“银政担”合作，不断推出适配小微企业和个体工商户的金融产品，为地方经济发展注入源源不断的金融“活水”。 蒋聆昕

吉安辖区农商银行以绿色金融

助推生态价值高效转化

今年以来，江西吉安辖区农商银行扎实做好“绿色金融”大文章，立足区域资源禀赋，创新推出“翠竹贷”“油茶贷”“茶叶贷”“取水权贷”“公益林补偿收益权质押贷”等多款绿色信贷产品，助力地方政府打好“两山”转化攻坚战。截至8月末，全市农商银行绿色贷款余额达23.3亿元，较年初净增4.9亿元，以绿色金融助推生态价值高效转化。

“政府和银行联合推出的‘翠竹券’，把分散的竹林变成了可量化的金融资本，接下来的生产经营更有底气了。”井冈山某竹产业公司负责人介绍道。

毛竹不仅是一道亮丽风景，更是支撑老区人民脱贫致富的重要资源。近年来，井冈山农商银行围绕全竹产业链发展需求，创新推出“翠竹券授信

贷款”。该行通过联动市政府、林业局等部门，以竹林商品价值与碳汇增值为核心评估依据，为选定企业发放首批“翠竹券”并完成贷款授信，推动首笔300万元“翠竹券授信贷款”顺利落地，为当地竹产业及上下游企业、农户提供了稳定的融资渠道，让井冈山30万亩竹林实现从生态资源到金融资本的跨越。

“这是我省发放的首笔以取水权为质押的‘节水贷’，有效解决了涉水企业融资难的问题。”遂川农商银行信贷管理部负责人表示。立足当地水资源特色，遂川农商银行在市、县两级人民政府及水利、电力等相关部门的悉心指导下，向该县高坪镇联珠电站发放了全省首笔400万元“水权+节水贷”，让“绿水”成“活水”的产业创新之路迈出了坚实一步。产品推出后，各地纷纷推广复制这一融资模式，持续拓宽“绿水青山”向“金山银山”转化的金融通道。

“我们通过对特色地域单一湿地生态系统的物质供给、水源涵养、生物多样性保护、气候调节等多项功能进行专业化量化评估，让生态价值转化为具有公信力的价值评估结果。”吉水县两山公司相关工作人员介绍。

为破解生态资源“沉睡”难题，吉水农商银行与县两山公司合作，选取该县汀江镇516亩湿地后各资源库特定地域单元内的生态价值作为质押物，经第三方评估后，成功发放全县首笔湿地VFP质押贷款990万元，真正让“看不见”的生态价值变为“摸得着”的融资金本。 唐丽果



近日，运城市盐湖区龙居镇2025年农民丰收节暨首届“梨王争霸赛”圆满落幕。山西运城农商银行龙居支行通过设立专属展台、发放折页、答疑解惑、有奖竞猜等方式，向群众普及金融知识及反诈技巧；组织客户经理与种植大户、水果收购商进行面对面交流，大力推介“种植贷”“收购贷”等特色金融产品，以实际行动践行普惠金融，助力乡村振兴。图为该行工作人员为群众介绍金融产品。 薛武魁 杨舒茗

唐县农信联社精准发力

织密适老金融服务网

近年来，河北唐县农信联社聚焦老年客户及特殊客户群体的急难愁盼问题，从硬件设施优化、服务模式下沉、金融知识普及三大维度精准发力，以有温度、有力度的金融服务破题，不仅让老年客户在业务办理中感受到便捷高效，更在风险防范中收获安心保障，真正让适老服务落到实处、暖到心间。

为切实提升老年客户业务办理体验，该联社在辖内30个营业网点设置“爱心窗口”，配备爱心座椅，方便老年客户办理业务；开辟“便民服务区”，摆放老花镜、放大镜、轮椅等常用便民设施；针对行动不便的老年客户提供“零距离”帮扶。目前，全辖30个营业网点已实现“便民服务站”全覆盖。

针对部分老年客户因身体原因无

法亲自到网点办理业务的难题，该联社积极推动传统上门服务与智能技术融合，打破物理网点限制，为老年客户提供个性化、差异化的金融服务解决方案。网点依托“移动展业”、便携式制卡机等设备，工作人员可携带便携式终端上门服务，从账户激活、密码重置到社保卡申领等业务，实现“现场受理、即时办理”，让老年客户“足不出户”就能完成业务办理。今年以来，各网点志愿服务队伍已累计为120余名高龄、残疾老人开展上门服务，激活社保卡87张，办理各类金融业务200余笔，真正实现“金融服务送上门，老人办事不用跑”。

为帮助老年客户增强金融风险防范意识，该联社针对老年人防范意识不强、辨别能力弱等特点，内外协同发

力，切实守护好老年群众的“钱袋子”。对内，该联社持续强化网点员工防范意识，通过组织学习、现场培训、场景演练等方式提高员工防范电信网络诈骗案件的敏锐性和洞察力，筑牢安全防线；对外，大力开展厅堂金融知识微沙龙、外拓宣讲等活动，工作人员采用“方言授课+案例分析”的方式，为客户揭露常见的电信诈骗、非法集资、养老诈骗手法，用通俗易懂的语言讲解金融知识，传授识别诈骗的“小技巧”；同时围绕社保卡使用、存款理财、贷款政策等内容，手把手指导老年客户正确运用金融工具，了解金融产品。截至9月下旬，全辖各网点已开展征信、反假币、反洗钱等主题宣讲4次，覆盖人群4600余人次。 王丽伟

垣曲农商银行优化资源配置

为民营经济注入金融动能

近年来，山西垣曲农商银行始终以“金融润泽实体为己任”，聚焦民营企业融资难、融资贵、融资慢痛点，主动优化信贷资源配置，通过下沉服务、精准对接、靶向施策，以“真金白银”打通融资堵点，为县域民营经济发展注入金融动能。截至目前，该行累计为8424家民营经济主体发放贷款19.42亿元，民营经济贷款净增1.98亿元，下调贷款利率0.26个百分点，减费让利504.92万元。

该行坚持党建引领赋能联动共创，与属地政府围绕“组织共建、经济共振、信用共树、资源共享、人才共育、志愿共帮”六个方面开展全方位深度合作，构建“党建+金融”一体化融资生态服务；建立覆盖“县、乡镇、行政村”三级党建共创常态化机制，确保金融惠企政策红利更快更准直达经营主体，有效激发民营经济主体发展内生动力。同时，该行将辖内行政村进行网格划分，明确驻村客户经理，通过召开开经济能人、产业农户等座谈会形式，全面掌握县域农业种植、“一乡一业一村一品”等产业发展情况。自联动共创活动启动以来，共创单位累计开展

联合走访72次，“政银企”交流座谈会20场、零售、餐饮、“垣曲六宝”等行业经营主体座谈8次。

为精准对接企业需求，该行深化与发改、银监、农业农村、市场监管、税务等部门的沟通协作，建立常态化沟通机制；组建“领导班子+客户经理”金融服务队，深入开展市场资源大调查和“银政企”对接活动，全面收集企业信息并建立管理台账，整合政务数据与产业帮扶信息，为精准服务奠定基础。在此基础上，该行深化打造“中小微企业伙伴银行”品牌，联合地方政府梳理“重点企业名录”，按行业、规模、需求分类建档，金融服务队走进生产车间、田间地头，实地了解企业订单、用工、资金周转等情况，实行“清单式对接”“一企一策”定制融资方案。截至目前，该行累计收集民营经济主体信息3995条，走访对接2360家，建立信贷支持名录1596家，向“推荐清单”内1517家小微企业授信5.58亿元。

针对小微企业“融资难、担保弱、周期紧”的痛点，该行结合省行信贷标准化产品，围绕县域辣椒、烟叶、苹果、生猪养殖等特色农业产业，创新推出“优

客贷”“惠惠贷”“创业贷”“流贷贷”等专属产品，依托省行“晋享贷”实现“随借随还”循环贷、中长期项目贷及“一键申请、秒批贷款”，大幅提升服务效率。同时，该行建立民营企业授信尽职免责机制，通过专项管理办法、差异化考核与激励措施，激发客户经理“愿贷”动力；开辟“绿色服务通道”，简化办贷资料和手续，优化信贷服务流程，明确各环节时限，实现金融服务提质增效。

此外，该行构建“政策工具+利率优惠+费用减免”三维“减负”体系，严格落实减费让利政策，紧盯LPR走势，运用支持小微、民营企业再贷款、再贴现等货币政策实施差异化利率管理，对普惠小微贷款持续下调利率；依托财政联保担保政策及再担保风险分担功能，提供优惠融资条件；通过无还本续贷、循环贷款等方式，减少企业资金周转成本，缓解企业还款压力。

未来，该行将深入贯彻民营企业座谈会精神，持续探索金融服务民营经济的新路径新模式，切实提高服务精准性和有效性，让金融“活水”润泽千企万户，为民营经济蓬勃发展注入澎湃金融动能。 文凯波

启东农商银行

“富民创业贷”解决融资难

近日，同时经营文具店和海鲜零售店的创业者施燕，顺利从江苏启东农商银行获得20万元“富民创业贷”，解决了她盘店后装修升级和囤货备料的燃眉之急。该行积极贯彻落实地方普惠金融政策，创新推出“富民创业贷”，以“财政贴息+风险分担+便捷服务”的“组合拳”，切实降低创业者融资成本，有效破解个人及小微企业在创业初期的资金瓶颈，为地方创业创新注入强劲动能。

去年底，经历职业转型的施燕凭着创业热情开始了双重创业。店铺盘下后，装修升级和备货囤积带来的资金压力让她步履维艰。“创业起步阶段，方方面面都需要钱，资金链绷得很紧。这笔贷款像‘及时雨’，一下子让我们轻松不少，备货、装修都跟上了节奏，第一个月经营势头不错，我们信心更足了！”施燕的创业信心，不仅源于对市场的看好，更源于启东市有力的

创业扶持政策与启东农商银行的高效金融服务。

施燕的经历，正是启东农商银行“富民创业贷”政策普惠性与实效性的生动体现。创业是富民之源，创新是发展之基。然而，启动资金不足、融资门槛高、成本压力大，始终是横亘在众多个人创业者和小微企业面前的现实难题。为摆脱这一困境，启东市财政局、人社局联合印发了《启东市富民创业担保贷款实施意见》。作为政策落地的核心金融伙伴，启东农商银行迅速行动，推出配套“富民创业贷”产品。

自政策落地以来，该行联合财政、人社部门，通过线上线下多渠道开展政策宣讲，加速“富民创业贷”惠及广大创业者。未来，该行将持续深耕普惠金融，优化“富民创业贷”产品服务，以更精准、更高效、更温暖的金融服务，陪伴每一位创业者的梦想生根发芽，共同书写启东创业创新的新篇章。 彭玲琳 施渊渊

涉县农商银行

送反电信网络诈骗知识进校园

为切实增强青少年群体的防骗意识和识骗能力，筑牢校园反诈安全防线，近日，河北涉县农商银行宣传团队走进涉县第二中学，开展以“反诈防骗心中筑，青春不被‘套路’”为主题的反电信网络诈骗宣传教育活动。该行通过主题班会、案例解析、互动问答等形式，向广大师生普及防范诈骗知识，营造全民反诈的良好氛围。

宣讲现场，该行内训师围绕当前高发的电信网络诈骗类型，结合真实案例，深入浅出地讲解了“冒充客服”“虚假投资”“网络贷款”“刷单返利”等常见诈骗手段的作案特点和识别技巧，通过生动还原诈骗过程，帮助学生直观理解诈骗套路。学生积极参与互动，主动举手发言，分享自己或身边人遇到的可疑情况，现场气氛热烈而有序。通过面对面交流，进一步提升了学生对电信网络诈骗的认知，增强了自我保护意识。

此次宣讲注重内容与形式的双重创新，不仅采用图文并茂的PPT演示增强视觉吸引力，还巧妙融入反诈标语与安全理念，强调“坚持三不一要原则：不轻信、不透露、不转账、要报警”“支付安全记心间”等要点潜移默化传递反诈知识。同时，该行工作人员向师生发放反诈宣传手册，鼓励大家将所学知识带回家中，带动家庭成员共同防范诈骗风险，实现“教育一个学生，影响一个家庭，辐射整个社会”的宣传效应。

该行将以此次进校园宣传活动为契机，持续履行金融机构的社会责任，聚焦重点人群、重点区域，常态化开展反诈宣传。同时，该行依托网点阵地、社区联动、商圈协作等多种渠道，深入推进反诈知识普及，不断创新宣传方式，提升群众金融素养，用实际行动践行“金融为民”理念，为构建安全、健康、和谐的金融环境贡献坚实力量。 徐永璇

麻城农商银行龟山支行

组合融资助力养殖场转型升级

夏末的麻城市龟山镇，热浪依然蒸腾。湖北麻城农商银行龟山支行的客户经理携带移动展业设备，穿梭于各村乡间小路，成为该支行日常工作的生动写照。他们顶着烈日深入田间牧场，扎实推进“产业金融链延链营销”客户走访，以实际行动践行普惠金融使命。

龟山支行深度传承“挎包精神”，组建三支专业服务小队，划分“责任田”，以主干道为轴心定期走访各村养殖基地与农业生产一线。在周家岗村赵大哥的养鸡场，客户经理仔细察看三万余只鸡苗的生长情况，详细了解饲料采购、设备运转等经营细节，借助智慧微贷平台实时采集数据、跟踪市场和经营动态。“你们不仅上门服务，还替我们想得这么周全，真是服务到家了！”赵大哥感慨道。该支行建立农户需求快速响应机制，通过现场收集资料和实地考

察，高效制订专业融资方案，让金融“活水”精准滴灌至农业生产一线。

基于对赵大哥养鸡场的深入调研，龟山支行创新服务模式，推出“农担贷+码商e贷”组合融资方案：100万元“农担贷”支持养殖场标准化改造与自动化设备升级，30万元“码商e贷”信用贷款满足日常周转需求。该方案依托省农担公司的政策性担保优势，有效破解抵押物不足的瓶颈，并享受更优惠的贷款利率。更让赵大哥惊喜的是，借助移动办公设备与“绿色审批通道”，100万元贷款从申请到发放仅用时数天，30万元授信也同步快速到位。“利率低、放款快，真是帮我们解决了大难题！”赵大哥欣喜地表示。这种“长短期结合”的授信组合策略，真正实现了融资服务的“实惠”与“高效”的统一，为蛋鸡养殖产业转型升级注入强劲金融动能。 王超

平武农商银行水晶支行

把柜台“搬”进田间地头

四川平武县西北部的群山褶皱里，水晶镇静静依偎在涪江河的岸旁，四周村舍如星，散落在河谷与山腰之间。平武农商银行水晶支行就坐落在镇中心街口，没有城区网点的规整气派，却凭着一份扎根乡土的执着，成了百姓离不开的“金融邻居”。它把服务从柜台延伸到田埂旁、院坝里，用信贷解急难、用反诈护安稳、用服务暖人心，把金融温度融入山乡的朝朝暮暮。

“真没想到你们效率这么高，政策这么灵活，这下我可放心了！”水晶镇中药材收购厂负责人罗大哥紧紧握着客户经理的手，指着院里堆积如山的厚柏笑得眼角皱纹加深。此前，181万元的他行贷款还款压力与居高不下的融资成本让他在药材收购旺季犯了难——面对优质原料，却因资金周转难以扩收。在平武农商银行党委指导下，该支行客户经理主动上门，摸清经营现状与需求，结合药材

市场行情和还款能力评估，及时向其发放300万元生产经营贷款，解了他的燃眉之急。

针对老年群体防骗意识弱的特点，水晶支行工作人员用方言搭起“话匣子”，把“冒充公检法办案”“虚假养老投资”等诈骗套路，编成“王婶被骗八千块”“李伯差点转走救命钱”的身边事，听得村民们连连咋舌：“原来骗子这么会装！”案例讲完后，工作人员手把手示范安装、使用“国家反诈中心”APP，力争让防骗技能“听得懂、学得会、用得上”。

此外，对于老弱病残等特殊群体，水晶支行更是把金融服务送到家门口：拎着文件袋，揣着印泥上门核实身份、签署代理委托书，并为代理人开辟“绿色通道”，让“服务多跑路、群众少跑腿”。今年以来，水晶支行已累计上门服务9次，高效办理密码重置、社保卡挂失补办、介质更换等业务，用脚步丈量出普惠金融的“最后一公里”。 柏芸