

建湖农商银行  
联合举行“政银”合作签约仪式

日前,江苏省建湖县近湖街道、江苏建湖农商银行联合举行“聚惠五大金融,助力产业发展”签约仪式暨专场活动。

本次专场活动聚焦金融服务实体经济的核心议题,“政银”双方将以签约为起点,推动合作承诺转化为发展实效;以需求为导向,推动金融服务更加精准;以共赢为目标,推动发展生态持续优化,让金融“活水”在近湖街道这片发展热土上尽情奔涌。  
游基飞 李程

大同农商银行  
加大实体经济贷款投放力度

大同农商银行作为扎根本土的金融主力军,始终以接地气的服务和差异化战略深耕地方经济,在支农支小、数字化转型、产业赋能方面加大发力,为区域经济发展贡献农信力量。

该行聚焦黄花、畜牧养殖、设施农业等本地特色产业,创新推出“农担贷”“普e贷”等定制化产品,通过“银行+省农担”联动模式,解决农户无抵押的实际难题;在偏远乡镇设立“农村金融综合服务站”37个、布放助农取款智能终端119台,让金融服务直达田间地头。

该行聚焦实体经济,通过“政企银”多方联动,建立重点走访“白名单”,匹配专业服务团队,为周边小微企业提供精准支持;落实减费让利政策,推动小微企业贷款加权平均利率同比下降,切实为企业节约融资成本。

该行将数字化转型作为战略核心,升级手机银行、“晋享生活”等线上平台,融合社保缴纳、交通罚款、线上贷款等多元功能,打造“移动智慧银行”;优化网点布局,布放智慧柜员机、ATM等终端设备,推动实体网点向“最多跑一次”升级。此外,该行发行“新晋界”城市印象信用卡,联动商超、酒店推出消费优惠,覆盖吃住游玩购娱全场景,实现金融服务与本地生活的深度融合。  
张琦

广安农商银行  
解决民营企业融资难题

广安昌宇药业有限公司是广安市一家专注于药品批发的民营企业。随着订单增长,该企业面临药品集中采购的资金压力,但因缺乏足值抵押物,在传统融资渠道中遇到瓶颈。四川广安农商银行了解到这一情况后,迅速组建服务专班,为其发放200万元流动资金贷款,切实解决了轻资产民营企业的融资难题。

贷款到位后,该企业立即锁定了优质原材料,保障了生产线的连续运转,解了企业的燃眉之急。  
董师瑶

海盐农商银行  
“设备贷”让印刷企业焕新前行

近年来,位于浙江省海盐县的一家专注商标印刷的企业,凭借其扎实工艺与良好信誉,逐渐赢得市场认可。随着业务规模扩大,该公司成功承接一批重要订单,却因购置新型高端印刷设备而面临短期资金压力。

浙江农商联合银行辖内海盐农商银行客户经理得知这一情况后,第一时间对接企业,为其量身定制“设备贷”融资方案,并通过“绿色审批通道”加快流程推进。随着210万元“设备贷”资金的顺利投放,该企业紧急订单得以按时高质量交付,其生产效率与产品品质也得到了切实提升。  
朱思琪

凤凰农商银行  
启动“政银”合作平台搭建工作

近期,湖南凤凰农商银行与凤凰县财政局、凤凰县住房和城乡建设局举行“党建共创服务协议”签约仪式,标志着以“党建共创”为引领的“政银”合作平台搭建工作正式启动。

这一平台的搭建,旨在通过组织共建、资源共享、难题共解,构建起“党建共创+财政保障+项目管理+金融支持”四位一体的新型协同机制,以实际行动响应治理欠薪冬季专项行动,切实维护劳动者合法权益与社会和谐稳定。在此过程中,该行主动对接县域经济社会发展关键需求,着力将平台打造成驱动凤凰县经济社会高质量发展的红色引擎,为湖南农信深化改革贡献力量。  
杨凤彬

赵县农信联社  
多措并举促进增户扩面

近年来,河北赵县农信联社通过营销拓展、督导考核、风险管控等方式,全力推进增户扩面工作,为县域经济发展注入金融“活水”。

该联社创新宣传载体,压实客户经理责任,将信贷服务送到群众“家门口”;建立常态化督导机制,对不按时结息、违规操作等问题严肃问责、督促整改;不断强化风险闭环管理,按月复盘新增不良贷款,并及时移交清收中心处置;同步组织客户经理进行专题培训,为业务稳健推进筑牢人才根基。  
武静欣

柳城农商银行以精准金融服务

架起民族团结“连心桥”

近年来,广西柳城农商银行深耕县域金融沃土,积极发挥农商银行差异化、特色化的发展优势,将金融资源 and 金融服务向民族地区倾斜,充分释放金融促进民族团结发展的带动效应,以精准金融服务架起民族团结“连心桥”。

作为地方金融主力军,柳城农商银行始终将支持特色产业作为促进民族团结的“压舱石”。针对柳城县壮族、仫佬族、汉族等多民族聚居的特点,该行聚焦生猪、肉鸡、肉鸽养殖,以及甘蔗、水果种植等各族群众共同依赖的支柱产业,以精准信贷政策筑牢产业根基,全力满足各族群众多元化产业发展的资金需求。

在古砦仫佬族乡大户村的肉鸽养殖园里,仫佬族养殖户卢先生正通过

手机查看“同心鸽助农贷”到账信息。“以前总觉得贷款很难,不敢去银行咨询,现在银行主动把服务送到家门口,真是太方便了。”他在新建的肉鸽养殖棚笑着说。

在体验到金融服务的便捷性后,韦先生的肉鸽养殖步伐越迈越大。从最初的10万元贷款,到如今的50万元授信额度,他的养殖收入在该行的金融支持下翻了几番,为周边村民树立了榜样,成为民族地区群众借助金融支持实现生活蝶变的鲜活缩影。

针对特色优势产业,柳城农商银行以创新思维激活民族地区发展潜力,精准对接乡村振兴与民族产业发展需求,为其量身打造了“同心鸽助农贷”“金猪贷”“易农贷”“甜蜜贷”等系列信贷产品,为乡村振兴持续注入金

融动能。

在柳城县民族地区的民族节日和活动中,柳城农商银行工作人员的身影随处可见。该行立足各族群众对精神文化和美好生活的向往及追求,进一步优化金融服务体系,通过跨界融合联动,创新“金融+”模式,与地方发展融合互促,为各项民族活动和民族赛事贡献了力量。

该行持续的金融支持,润泽了柳城广袤沃土,催开了民族团结之花,结出了共同富裕硕果。展望未来,柳城农商银行将继续秉承“石榴籽”精神,不断深化金融服务内涵,推动普惠金融高质量发展,更好满足柳城各族群众多样化、普惠性的金融需求,让普惠金融“活水”持续流淌,奏响民族团结的“金融乐章”。  
秦统伟

剑河农商银行“信贷+保险”筑牢“金融护盾”



该行工作人员实地了解贵州康成佑木业有限公司生产经营情况

自2025年6月重启代理保险业务以来,贵州剑河农商银行主动链接金融资源,携手中国人民财产保险、中国平安财产保险等保险机构,创新打造“信贷+保险”综合金融服务模式。这一举措有效升级了该行金融服务能力,精准覆盖企业多元化需求,企业客户的满意度与获得感持续提升。

剑河农商银行将“精准服务”理念贯穿始终,把保险需求纳入企业

贷前调查的重要维度。客户经理深入企业生产经营一线,通过实地走访摸清企业真实经营状况与保险诉求,结合不同行业属性、企业发展周期,为企业量身定制个性化“信贷+保险”服务方案,在企业发展注入金融“活水”的同时,也为企业穿上了“风险防护衣”。

“信贷+保险”模式的落地,实现了服务延伸与风险防控的双重突破。保险产品的融入,为信贷业务

增添了关键的风险缓释抓手——面对自然灾害、市场波动等不可抗力,保险赔付能够有效保障企业还款能力,既稳住了企业经营根基,也筑牢了银行信贷安全防线,形成“银企”共赢的风险防控闭环。未来,剑河农商银行将持续深化金融创新、延伸服务链条,以更丰富的金融产品、更贴心的服务举措,为区域企业稳健发展保驾护航,助力地方经济高质量发展。  
彭章怡

江陵农商银行 推进普惠金融 助力县域经济

2025年,湖北江陵农商银行深入贯彻落实国家金融政策导向,坚守服务“三农”与小微企业的市场定位,以推动地方经济高质量发展为己任,持续深化普惠金融服务。通过创新推广“商业价值信用贷”“科技价值信用贷”及涉农领域信用贷款等模式,该行有效破解了经营主体融资难题,为县域经济发展注入了强劲金融动能。

该行始终将普惠金融作为战略重点,持续加大小微企业信贷投放力度,通过单列信贷计划、优化审批流程、实施差异化定价等措施,全力保障小微企业融资需求;推广“无还本续贷”业务,显著降低企业融资成本;依托“楚天贷款码”“信易贷”等平台,提升金融服务可得性;同时,扎实做好脱贫人口

小额信贷工作,支持了巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接。

该行积极顺应数字化转型趋势,大力推进线上贷款产品创新与应用,“301”(三分钟申贷、零人工干预、一秒钟放款)贷款模式取得显著成效,通过“码商E贷”“荆楚小康贷”“农E贷”等线上产品,着力提升融资便利性。与此同时,该行积极运用大数据技术,对企业的纳税、知识产权、经营流水等“软信息”进行整合评估,为企业精准“画像”,突破传统抵押依赖。

该行将“商业价值信用贷”“科技价值信用贷”“两农信用贷”作为支持实体经济发展的关键抓手,主动加强与县科经局、经管局、农业农村局等部门的协同联动,获取企业名录,开展清

单式走访对接。该行组织工作人员深入工业园区、企业车间、家庭农场合作社,详细了解其经营状况和融资需求,据此建立“一企一档”融资台账;并通过量化企业的纳税贡献、知识产权、技术创新能力等“隐形价值”,将其转化为有效的信贷依据。

该行与湖北鼎力融资担保有限公司等本地担保机构紧密合作,充分发挥“政银担”风险分担机制作用,全年通过“再担创业贷”“再担科技贷”等业务,为57户企业提供担保贷款2.7418亿元;积极参与县“424”政银担业务及应急转贷业务,累计办理业务30笔、金额超2.25亿元,为面临暂时性资金周转困难的企业提供了及时支持,有效维护了县域经济稳定发展。  
谢作钊

上饶辖区农商银行

为退役军人筑起“金融港湾”

为深入践行金融工作的政治性、人民性,江西上饶辖区农商银行深耕“金融拥军”服务,搭建专属金融服务体系,深化推广“退役军人贷”专属信贷产品,为退役军人筑起温暖的“金融港湾”。

上饶辖区农商银行在网点醒目处设有“军人优先”标识,为其开辟“绿色通道”,并根据其实际需求提供上门服务;为退役军人和其他优抚对象提供免费收卡工本费、卡年费、小额账户管理费及其他个性化专属金融优惠服务。在实际服务中,工作人员主动了解退役军人的家庭情况与就业意愿,为其提供一对一金融咨询与规划建议;对退役军人实行“需求优先安排、贷款优先发放、服

务优先满足”的“三优先”政策,持续强化对退役军人的供给保障。

上饶辖区农商银行持续深化推广“退役军人贷”专属信贷产品,与退役军人事务局建立健全常态化沟通机制,及时解决退役军人在创新创业中的难点堵点,目前已形成“申请—审批—服务”全链路闭环机制。

2025年以来,上饶辖区农商银行12家成员行同地方相关部门合作,开展各类拥军优属活动60余场。这些活动不仅为退役军人送去物资关怀,更通过座谈、联谊等形式倾听老兵心声,增强其归属感与荣誉感,用实际行动传递对退役军人的敬意与关爱。  
徐思浩

灵武农商银行

“红色引擎”驱动业务发展

近年来,宁夏灵武农商银行秉持“党委掌舵、支部为帆、党员作桨”的工作理念,聚焦不良攻坚、贷款投放、存款营销三大核心领域,着力以“红色引擎”激活发展动能。

该行坚持“党委书记全面抓、行长亲自抓、分管领导具体抓、责任部门抓落实”,打造“党建+不良清收攻坚”品牌项目,组织开展不良贷款清收攻坚活动;建立分类施策的清收体系,对复杂疑难案件实施“党员包案”,凝聚前后台协同攻坚合力;深化“银法”联动机制,联合司法部门开展多次专项行动,严厉打击恶意逃废债行为。

该行以党建引领普惠金融落地,组建党员红色服务队,搭建“支部共建+金

融赋能”服务平台;聚焦乡村振兴、小微企业等重点领域,全面推行整村授信、行业批量授信模式,优化审批流程,开通“绿色通道”;创新党建增信机制,围绕灵武市“1535”生态经济体系建设,精准对接特色产业发展需求,切实把金融“活水”精准输送至实体经济薄弱环节。

该行秉持“金融为民”宗旨,组织党员干部带头践行“一线工作法”,搭建“金融网格员+共建单位”联动网络;升级厅堂服务体验,设立党员示范岗,推行微笑服务、延时服务等便民举措;深化“政企村社”共建,通过联合开展主题活动、金融知识宣讲等形式,拓宽存款增长渠道,构建“服务有温度、存款有增量”的良性循环。  
李亚桐

鄂州农商银行

解决涉农经营主体融资难题

2025年以来,湖北鄂州农商银行积极与市农业农村局等涉农部门对接,全面摸排农民专业合作社、家庭农场及种植养殖大户的金融需求,着力破解涉农经营主体“融资难、担保难”问题。

深秋初冬,鄂州市鄂城区杜山镇柯家墩种植养殖专业合作社的基地里生机盎然。然而,不久前,该合作社负责人吴建军还在为资金不足犯难。鄂州农商银行客户经理在得知其资金需求后,依托该行特色信贷产品“共同富裕贷”,不

到3天就将50万元信用贷款发放到位,及时填补了其生产资金缺口。

同样受益的还有青萍农产品中心。作为鱼虾养殖龙头企业,该中心负责人潘海萍计划扩建30亩鱼塘并升级增氧设备,但资金短缺让项目进展缓慢。鄂州农商银行客户经理在深入考察后,依据其良好的养殖资质和稳定的产销记录,迅速为其授信50万元“两农信用价值贷”,助力该企业顺利实现扩产升级。  
洪剑

永济农商银行

提升支农支小信贷服务质效

近年来,山西永济农商银行将支农支小作为服务县域的重要抓手,通过战略引领、客群深耕、机制赋能,实现了信贷规模与服务质效的同步提升。

该行坚持“每周每网点一场授信会”,牢牢守住农村金融主阵地;将城区商户和千万元以下小微企业作为精耕细作的增长点,加大对临街商户扶持力度,为其提供“装修贷”“普惠贷”等产品;通过逐户走访对接摸清客户需求,召开市场集中授信会,将意向客户转化为准客户;发力住房按揭市场,开通二手房按揭、商铺按揭等业务,创新推出“装修贷”“车位贷”等信贷产品;主动对接政府部门,获得重点工程、重点项目、

纳税ABM级名单,组织高管利用每周三开展对接活动;召开“银企”座谈会,成功将金融服务渗透到产业链末梢,确保了信贷投放的安全与精准。

该行出台《深耕城外市场五年规划》,建立专营方案、专营支行、专营团队、专营手册、专营产品的“五专机制”,为域外餐饮商户提供全方位金融支持;量身打造“创业贷”“拓业贷”“兴业贷”等全周期产品,通过设立“流动银行联络站”、聘请金融联络员的形式实现“线上营销与线下服务”无缝衔接;在域外市场建成留守儿童“爱心驿站”,组织“爱在路上”——护送“候鸟”活动,让金融服务更有温度。  
何红星

冀州农商银行

锻造过硬队伍 凝聚发展动能

为适应新形势下金融服务需求,全面提升员工综合素养,河北冀州农商银行多措并举开展员工素质提升行动,为该行高质量发展注入强劲动能。

该行构建“班子成员领学、支部集中跟学、青年重点研学”的“三学”机制,开展常态化理论学习教育,引导广大员工始终把党的政治纪律政治规矩挺在前面,坚定理想信念,强化党性修养。

该行聚焦业务重点任务,制定员工培训清单,针对不同岗位分层、分类开

展业务培训;定期组织开展业务技能竞赛,让员工在比拼中发现不足、补齐短板,营造“比学赶超、争当先进”的氛围。

该行将综合管理指标列入绩效工资考核,每月评选“服务之星”并在荣誉榜进行公布;不定期开展客户满意度调查,引导员工把优质服务融入日常工作;坚持“严管厚爱”相结合,在提升员工能力的同时,精简非必要的报表台账和会议频次,切实为基层减负,进一步调动员工干事创业的积极性。  
程玲芳

保靖农商银行

“政银”协作强赋能 便民服务惠园区

为进一步提升电子社保卡覆盖率,让园区企业员工享受社保服务红利,近日,湖南保靖农商银行联合保靖县人力资源和社会保障局组建专项服务团队,开展电子社保卡专项推广活动。

活动开始前,该行充分了解企业员工数量、社保业务需求等情况,制订了专属服务方案,提前准备好电子社保卡申领指引手册、功能介绍海报等物料,确保活动有序高效开展。

针对企业员工大多忙碌于生产一

线的特点,该行服务团队采取分批引导、一对一服务的模式,同步为园区员工讲解电子社保卡的重要性、申领流程及安全使用注意事项,指导其通过手机银行、微信、支付宝等多种渠道完成电子社保卡的申领、激活。对于年龄偏大、对智能手机操作不熟悉的员工,服务团队通过全程陪同操作的方式,逐一解决他们在申领过程中遇到的问题,切实提升园区员工对电子社保卡的知晓率与使用率。  
向思遥

寻乌农商银行深耕整村授信

支持地方经济高质量发展

在国家全面推进乡村振兴战略的宏大背景下,江西寻乌农商银行深入践行金融工作的政治性、人民性,坚决贯彻首行“八行战略”,以整村授信为核心抓手,深入推进“一大工程三项行动”,系统谋划,全力推进,以金融力量支持地方经济高质量发展。

寻乌农商银行党委将整村授信视为服务乡村振兴的核心举措,将其纳入“党建+”品牌重点建设内容,明确将其列为全行“头号工程”。通过紧密对标省行“一大工程三项行动”特别是“1166”整村授信目标要求,该行结合寻乌县乡、乡情、村情,制订《整村授信深化推进实施方案》,确立阶段目标、推进路径及责任分工,构建时间表、路线图与责任状“三位一体”的执行体系;同步建立定期调度、下沉督导及动态反馈机制,实现全过程闭环管理,切实提升工作执行力。此外,该行将建

档覆盖率、“白名单”转化率、用信率等指标纳入绩效考核,层层分解任务,显著增强全员责任意识和行动力。

秉承“寻乌调查”精神,该行组织客户经理深入田间地头,在15个农区网点、173个行政村全面推行“边采集、边评议、边录入、边授信”的“四边工作法”,极大提升了服务效率和精准度。针对寻乌农业特色与需求痛点,该行创新推出“脐橙复种贷”“果品流通贷”等专项贷款产品;面对雪灾突发情况,迅速联合政府推出“百福赈灾贷”,以“政府贴息+银行低息”模式发放贷款1.81亿元,惠及1398户受灾农户,切实发挥地方金融主力军作用。为深入贯彻党建领行战略,实现党建业务融合发展,该行在实现全县15个乡镇、173个行政村党建联建全覆盖的基础上,借助“主题党日+金融”“党群服务中心+金融服务站”等融合模式,把整村

授信深度融入基层治理,将其打造成党政认可、农民期盼的民心工程。

该行聚焦人与机制两大核心,为整村授信提供坚实支撑,通过“百福大讲堂”、实战轮训等多元方式,全面提升员工“开口能讲、提笔能写、问策能对、遇事能上”的综合素养,为工作推进注入核心动能;建立“周通报、月调度、季复盘”常态化督导机制,党委班子带头下沉督导16次,协调解决基层实际问题5个,通过部门联动、现场办公等方式提升响应效率,确保各项部署穿透基层、直达末梢,执行见效。与此同时,该行将整村信授信纳入党员创评与“先锋任务”,引导党员认领重点难点村落,发挥模范带头作用;同步设立“龙虎榜”,亮成绩、比贡献,凝聚上下齐心、合作共赢的工作合力,推动形成比学赶超的良好氛围,推动服务体系与风控基础不断巩固。  
赖有为