

信用凝聚力量 合作创造价值

中国农村信用合作报

THE CREDIT COOPERATIVE



中华人民共和国农业农村部主管 农民日报社主办 《中国农村信用合作报》社有限公司出版

2026年1月13日 星期二 乙巳年十一月廿五 第707期(本期8版) 统一刊号:CN11-0036 邮箱:zhgnxb@126.com

云南农信提供“链式金融服务”

保障冬季“菜篮子”供应稳定

小寒前后，当北方大地银装素裹，云南的田垄间正生长出跨越山海的暖意。作为我国重要的“南菜北运”基地和冬春蔬菜生产的黄金地带，云南正凭借其得天独厚的光热资源，保障着全国市场的冬季“菜篮子”供应。在这片孕育希望的热土之上，云南农信深耕“1+10+3”重点产业，为蔬菜产业提供“链式金融服务”，助力新鲜果蔬从田间地头直达百姓餐桌，远销大江南北。

保供“南菜北运”，“蔬”通“南北餐桌”

通海县不仅是云南最大的蔬菜生产基地和西南地区的蔬菜集散地，更是全国“南菜北运”“西菜东运”的国际港，蔬菜年运销量常年保持在100万吨以上，销往国内130余个大中城市、十余个东南亚国家。

针对当地种植户“短、小、频、急”的资金需求特点，云南农信推出“农户小额信贷”“个人生产经营贷”等普惠金融产品，简化贷款流程，降低融资成本。今年以来，云南农信累计为7761户种植户提供9.94亿元的信贷资金支持，有效解决了种植户在购买种子、肥料、农机等方面的资金需求。除此之外，云南农信还对物流企业运输车辆购置贷款，保障蔬菜的高效运输和配送，助力“云菜”产品快速进入市场。截至2025年12月中旬，云南农信已累计为37家蔬菜种植、收购、运输企业发放9100万元贷款。

筑牢种业防线，打造“育种天堂”

元谋县享有“天然温室”的美誉，是云南冬早蔬菜和热带水果的核心产区，更是国家重要的冬繁良种繁育基地。云南农信聚焦当地热土优势，将信贷资源重点投向高原特色现代农业产业。

“我们种的黄瓜，大部分供应北方

冬季市场，不仅品质过硬，还特别受消费者青睐。”在当地承包土地种黄瓜的河南籍新市民张先生坦言，“刚开始最愁的就是贷款，在本地没房没地，想贷款太难了。”当地黄瓜种植户中，有不少像张先生这样的河南籍新市民。针对这一情况，云南农信在元谋创新推出“黄瓜贷”，并联合当地政策性担保公司，有效解决了外来种植户的担保难题。截至目前，云南农信已累计发放“黄瓜贷”3.32亿元，极大地提升了新市民的信贷获得感和归属感。

围绕元谋县打造“种子小镇”、建设“育种天堂”的战略布局，云南农信创新推出“兴种贷”产品，精准满足种业产业链各经营主体的资金需求。2025年以来，云南农信在当地累计发放种业产业链超1亿元，为保障国家种业安全、做强特色产业提供了坚实的金融支撑。

弥补季节缺口，兑现“温暖契约”

陆良县是云南省蔬菜优势产区、粤港澳大湾区优质蔬菜供给中心，更是全国重要的“南菜北运”“西菜东运”生产基地。云南农信聚焦县域内蔬菜生产经营主体的融资需求，积极走访调研，深入了解蔬菜种植、加工、销售、物流、餐饮等一二三产业的发展现状，及时提供融资支持。

在陆良某农业开发公司的车间里，新采摘的蔬菜正在进行初加工。多年来，云南农信的一路相伴让这家公司不断扩大生产规模，成为当地蔬菜产业的龙头企业。2025年以来，云南农信在陆良县累计投放蔬菜产业专项信贷资金6.9亿元，支持106家农民专业合作社、54家企业构建起“育苗—种植—加工—销售”全产业链，带动全县蔬菜种植面

积突破40余万亩。

全链条“滴灌”，“蔬”写富民图景

清晨的曲靖市麒麟区越州镇的万亩蔬菜基地里露珠未晞，种植户王师傅和家人已经开始了一天的忙碌，红润的番茄、鲜嫩的黄瓜被熟练地采摘、分拣，即将踏上北上的旅程。“当我在为扩建大棚和买种苗的资金发愁时，多亏了云南农信的客户经理主动上门，及时为我办理了30万元的农户小额信用贷款，解了我的燃眉之急。”王师傅指着眼前长势喜人的蔬菜感慨道。

针对蔬菜产业从生产、仓储到运输环节的多元化金融需求，曲靖市麒麟区农信联社创新打造蔬菜产业全链条服务模式。在上游生产端，该联社工作人员深入田间地头，为全区600余户像王师傅一样的蔬菜种植户提供精准信贷支持。2025年以来，该联社已累计发放贷款4100余万元。针对规模化新型农业经营主体“融资难、融资贵”的痛点，该联社创新引入省农担公司提供增信，累计发放贷款66笔、金额近2600万元，有力地推动了蔬菜产业的标准化、规模化发展。

打造特色产业，做大香葱市场

在师宗县彩云镇的香葱基地，连片的葱田在冬日的阳光下泛着粼粼银光，农户们正弯腰采收，动作娴熟利落。“我们师宗的冬春香葱，口感甜脆，现在正是供应春节市场的黄金期！”师宗县某农民专业合作社负责人的语气中充满自豪。

云南农信深耕师宗香葱产业，深入农民专业合作社、种植大户和加工企业，全面摸排其融资需求，量身定制包括“蔬菜贷”在内的特色信贷产品。相关产品兼具期限灵活、担保方式多元、

审批快捷等优势，并严格落实“贷款受理至资金到账3日内限时办结”的服务承诺，极大地缓解了香葱产业经营主体“短、频、急”的融资难题。

多年来，在师宗县农信联社累计投放的6594万元香葱产业贷款的支持下，当地已形成集种植、清洗、保鲜、销售于一体的完整产业链。产业的发展直接带动了全县6万余户农户增收，村民们通过土地流转获租金、入园务工挣薪金，日均劳动报酬可达100至300元，“小香葱”真正成了促农增收的“致富葱”“幸福葱”。

投放绿色信贷，赋能反季蔬菜种植

在哀牢山脚下，新平县的农民巧妙利用干热河谷气候，发展出独具特色的反季蔬菜产业。

在新平县勐炳村，村民龙大哥站在自家依山而建的蔬菜大棚前，脸上洋溢着丰收的喜悦。“以前这片是荒山坡，多亏了农信社提供的30万元贷款支持，让我能平整土地、建起大棚种植反季番茄，2024年一个产季销售收入就超过了40万元！”这正是云南农信支持“番茄上山”模式的生动案例。通过包括“产业助兴贷”在内的金融产品，云南农信在当地支持农户利用宜建荒山，缓坡发展节水农业，已累计投放信贷资金2221万元，支持农户超200户，让昔日的荒山披上“绿装”，结出“金果”。

从通海的蔬菜基地到元谋的“育种天堂”，从陆良的“智慧车间”到师宗的香葱基地，云南农信的足迹始终与农户同频共振。那些田埂上及时送达的信贷支持、车间里升级换代的机器、餐桌前清脆利落的扫码声响，共同演奏出了冬日里最动人的交响曲。

王晋源

长期以来，廊坊市城郊农信联社坚守“金融为民、科技赋能”的工作理念，创新探索“科技+金融+医疗”融合服务新模式，携手廊坊市安次区8家基层公立医院和社区卫生服务中心，通过引入人工智能技术，切实提升基层医疗服务能力，让群众健康更有“医”靠。

科技赋能 打通智慧医疗“最后一公里”

长期以来，基层医疗机构面临专业人才短缺、诊疗资源分布不均、信息化水平不高等问题。立足这一现状，廊坊市城郊农信联社充分发挥金融系统的资源整合作用，以金融科技为支点，联合医疗系统搭建智慧医疗协作平台，通过与DeepSeek技术团队深度合作，将先进的人工智能大模型嵌入基层诊疗系统，为一线医生配备“智慧助手”，实现从“经验诊疗”向“智能辅助诊疗”的转型升级。

该“智慧助手”具备强大的医学知识库和自然语言处理能力，能够协助医生快速查阅病历资料、分析检验结果、提供诊疗建议、生成电子病历，显著提升了诊疗效率。尤其在面对复杂病例或罕见病时，该“智慧助手”可基于海量医学文献和临床数据，提供循证医学支持，辅助基层医生作出更科学的判断，真正实现“小医院，大智慧”这一目标。

金融助力 构建健康服务新生态

作为服务地方的本土金融机构，廊坊市城郊农信联社不仅提供资金支持，更主动扮演“科技桥梁”角色；通过设立专项基金用于支持合作医疗机构的智能化升级、系统部署与人员培训，让“智慧助手”在基层落地生根、高效运转。

同时，该联社还不断深化“智慧医疗+普惠金融”融合服务，为医护人员提供专属贷款、理财、保险等综合金融服务，以进一步提升医务人员的职业获得感；为患者家庭提供一系列便民利民产品，切实缓解群众就医的经济压力，真正将“金融有温度，医疗更可及”目标落到实处。

成效显著 群众健康获得感持续提升

自2025年11月该项目实施以来，已有超过500名基层医生接入“智慧助手”，覆盖内科、儿科、妇产科、慢性病管理等多个科室。试点数据显示，医生平均问诊效率得到了大幅提升，尤其在高血压、糖尿病等慢性病管理中，该系统可自动提供用药指导、检查辅助等功能，助力实现“早发现、早干预、早治疗”的目标。

今后，廊坊市城郊联社将持续深化“科技+金融+医疗”融合创新，计划将合作机构扩展至全辖三区，覆盖更多乡镇卫生院和社区卫生服务中心；同时，探索人工智能辅助远程会诊、家庭医生智能签约、健康档案动态管理等新应用场景，推动优质医疗资源向基层延伸，从而更好地服务当地群众。

廊坊市城郊农信联社发挥资源整合作用
创新『科技+金融+医疗』服务模式

农金微评

“物人双投”协同并进

□ 霍云鹏

2025年中央经济工作会议将“必须坚持投资于物和投资于人紧密结合”列为做好新形势下经济工作新的认识和体会之一。这一经验总结既深刻把握了物质资本积累与人力资本提升的辩证关系，也为银行优化金融服务指明了方向。

长期以来，我国聚焦物质资本投入，不仅显著提升了全要素生产与供给能力，更有力地驱动了技术迭代与产业升级，为经济持续增长注入了核心动力。

当前，我国经济增长的动力机制正迎来深层次变革。传统上，以投资为主导的增长路径，驱动力日渐式微，投资回报率也持续下降。在这一趋势下，要实现创新驱动发展的目标，就必须加大人力资本投入。

强调“投资于人”，并非忽视“投资于物”，而是要让两者更加紧密地结合。这就要求银行业构建协同赋能的金融生态，形成“硬件支撑—软件升级—效益循环”的闭环，完善的基础设施需要高素质人才运营，而人才的成长又能推动产业转型升级。例如，在乡村振兴领域，银行业需同步支持产业基础设施升级与新型职业农民培育，实现“硬件提质”与“人力提能”的双向赋能。

银行业作为金融体系的核心力量，唯有牢牢把握“物的积累”与“人的发展”的辩证统一，以产品创新激活投资潜力、以服务升级挖掘人力资源价值，才能在支持高质量发展中彰显金融担当。

绵阳农商银行深化党建联建

赋能柑橘产业高质量发展

近期，走进位于绵阳市安州区花荄镇九合村的柑橘产业园，可以看到漫山遍野的柑橘树枝繁叶茂，金黄色的果实挂满枝头。果农们穿梭其间，采摘、分拣、装箱，呈现出一派忙碌的景象。

这份丰收的底气，源于四川绵阳农商银行花荄支行及安州支行党支部与国家金融监督管理总局安州监管分局(以下简称：安州监管支局)党支部、绵阳市安州区花荄镇九合村产业党支部的深度协同。近年来，三方以党建为引领，打破部门壁垒，打通服务堵点，构建起“组织共建、资源共享、发展共促”的党建联建机制，将金融“活水”精准引流至柑橘产业发展的各个环节，助推当地柑橘产业园从“小果园”发展成“大产业”，走出了一条党建引领、金融赋能、产业增效、农户增收的乡村振兴新路径。

组织联建聚合力
搭建协同发展“桥头堡”

针对花荄镇九合村柑橘产业分散经营、融资渠道狭窄、发展动能不足等难题，安州监管支局党支部主动牵头，联合绵阳农商银行安州支行、花荄支行党支部与绵阳市安州区花荄镇九合村产业党支部共同签订党建联建协议，明确“党建联抓、产业联促、服务联动”的工作思路，形成了“监管引导、银行发力、园区落地”的三方联动格局。

为确保协同机制高效运转，三方党支部建立了常态化沟通对接机制，每季度开展一次联合调研，深入园区果园、种植户家中，摸清产业发展痛点、经营主体需求。安州监管支局发挥监管职能，梳理农业产业金融支持政策，引导农商银行优化信贷资源配置，破解柑橘种植户“不敢贷、不愿贷”难题；绵阳农商银行安州支行、花荄支行组建由党员骨干牵头的金融服务团队，下沉一线提供精准服务；绵阳市安

州区花荄镇九合村产业党支部则发挥桥梁纽带作用，收集种植户、农民专业合作社的资金需求，协助农商银行的工作人员开展信用评级、信息核实等工作。此外，三方党支部还联合开展“主题党日+金融助农”活动，通过政策宣讲会、金融知识培训、田间地头现场答疑等形式，向柑橘种植户普及信贷产品、利率优惠、风险防控等知识。截至目前，三方党支部已联合开展各类主题活动5场，覆盖种植户100余户。

信贷创新破难题
精准滴灌产业发展路

针对柑橘产业链各经营主体的资金需求特点，绵阳农商银行安州支行、花荄支行在安州监管支局的指导下，打破传统信贷模式，创新推出一系列适配柑橘产业的金融产品，为产业发展注入强劲动力。

针对柑橘产业园区的规模化种植需求，绵阳农商银行安州支行、花荄支行创新推出“橙享贷”专属信贷产品，并提供“无抵押、纯信用、低利率”政策优惠，根据种植面积、产量、信用状况等核定授信额度，最高额度可达200万元，贷款期限最长3年，有效降低了经营主体的融资成本。

为提升贷款审批效率，绵阳农商银行安州支行、花荄支行优化“线上+线下”审批流程，开通“金融助农绿色通道”，较传统贷款审批时间缩短2天以上。针对部分种植户年龄大、不会使用线上平台的问题，金融服务团队主动提供“上门办、手把手教”服务，让种植户“足不出户”就能办理贷款业务。

截至目前，绵阳农商银行安州支行、花荄支行已为花荄镇九合村柑橘产业园累计投放信贷资金3000万元，覆盖种植户150余户、农民专业合作社3家；园区柑橘种植面积从最初的3000亩扩展到1.5万余亩，年产量突破3万吨，产值达7500万元。

服务升级强保障
绘就乡村振兴新图景

金融支持产业发展，不仅要“输血”，更要“造血”。在技术赋能方面，三方党支部联合邀请农业技术专家，定期到园区开展柑橘种植技术培训，涵盖种苗选育、病虫害防治、科学施肥、果实分拣等内容，帮助种植户提升种植管理水平。目前，园区优质柑橘率从原来的50%提升至85%以上，产品品质显著提升，市场竞争力不断增强。

在市场拓展方面，三方党支部积极搭建产销对接平台，协助园区对接电商、电商平台、农产品批发市场等渠道，推动“安州柑橘”品牌化发展。绵阳农商银行花荄支行、安州支行还利用自身客户资源，帮助园区拓展销售市场，通过助农团购、直播带货等形式，助力柑橘产品走出安州、走向全国。2025年以来，三方党支部已帮助园区销售柑橘9000余吨，销售额达2250万元。

产业的发展，最终惠及的是当地农户。在三方党支部的协同推动下，花荄镇九合村柑橘产业园不仅带动了80余户种植户增收，还吸纳了200余名村民就近就业，人均年增收7000元。同时，园区还创新实行“农民专业合作社+农户”模式，带动周边村社发展柑橘种植500余亩，形成了“一户带一户、一村带一片”的产业发展格局，让金融“活水”不仅滋养了九合村的柑橘产业，更带动了周边乡村共同发展。

下一步，绵阳农商银行花荄支行、安州支行党支部与安州监管支局党支部将继续深化党建联建，聚焦安州柑橘产业精深加工、品牌升级、文旅融合等重点领域，持续创新金融产品和服务，助力安州打造全国晚熟柑橘产业标杆，为乡村全面振兴贡献更多金融力量。

廖飞 申强



尧都农商银行聚焦主责主业

以金融“活水”浇灌实体经济沃土

金融服务送到田间地头，以进一步巩固农村金融主阵地。

发力“支微支小”
激活经营主体新活力

尧都农商银行积极开拓城区小微企业市场，以灵活机制服务小微企业和个体工商户。近年来，该行把小微贷款业务作为信贷转型的重要抓手。在人员分配上，该行成立小微金融事业部，打造专业化的小微信贷团队，常态化深入商圈、园区，开展“扫街式”走访营销，为小微客户量身定制金融产品。针对小微企业“短、频、快”的资金需求特点，该行小微事业部不断丰富完善信贷产品体系，先后推出“经营贷”“消费贷”“阳光快贷”“码上贷”等“尧贷”系列产品；优化信贷流程，提高审批效率，对符合条件的小微信贷实行“一次授信、随用随贷、周转使用”，切实缓解小微企业融资难题。

聚焦乡村振兴
绘就农业农村新画卷

尧都农商银行坚持回归本源、深耕主业，立足服务地方经济的使命，持续将信贷资源向“三农”领域倾斜，不断优化业务结构、夯实发展根基。该行以整村授信为抓手，全面对接农户资金需求，在辖内农村地区逐村评级授信，将

加速零售转型
构筑普惠金融新生态

如何让金融服务像水一样融入生活缝隙？“场景嵌入”正是尧都农商银行给出的答案。该行一方面围绕居民日常消费、教育、医疗等高频场景，搭建“金融+生活”生态圈。该行工作人员借助“周六集中营销”的契机，深入集市、社区开展“进社区、进商超、进企业、进机关、进校园”活动。另一方面，该行围绕当地生活场景构建生态闭环，使支付、融资、消费优惠无缝链接，实现了以“小场景”构建“大生态”的目标。

下一阶段，尧都农商银行将继续秉承服务实体经济的初心，在乡村振兴中持续深耕，在“支微支小”上精准赋能、在零售转型中创新突破，以更加饱满的热情、更加务实的举措，汇聚金融之力，为谱写区域高质量发展新篇章贡献更坚实的力量。陈萍